

# **Grupa Asseco**

# **Raport roczny**

Raport roczny za rok zakończony dnia  
31 grudnia 2015 roku

Obecność w ponad

**54**

krajach

Uzyskana sprzedaż

**7 256**

mln PLN

**20 961**

osób pracujących  
na uzyskane wyniki

Wypracowany wynik  
netto dla Akcjonariuszy  
Jednostki Dominującej

**366** mln PLN

Portfel zamówień na  
2016 rok

**5 025**

mln PLN

**6.**

największy dostawca  
oprogramowania  
w Europie

## SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO

Za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Spis treści	Strona
WYBRANE DANE FINANSOWE GRUPY ASSECO .....	6
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE.....	8
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT .....	9
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z DOCHODÓW CAŁKOWITYCH.....	10
SKONSOLIDOWANY BILANS.....	11
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM .....	13
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH .....	15
DODATKOWE OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	17
<b>I. PODSTAWOWE INFORMACJE.....</b>	<b>17</b>
<b>II. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....</b>	<b>18</b>
1. Podstawa sporządzenia .....	18
2. Oświadczenie o zgodności.....	18
3. Profesjonalny osąd i szacunki.....	18
4. Stosowane zasady rachunkowości .....	21
5. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie .....	22
6. Zmiany stosowanych zasad prezentacji .....	23
7. Korekta błędów.....	23
8. Zmiany danych porównywalnych.....	23
<b>III. ISTOTNE ZASADY RACHUNKOWOŚCI.....</b>	<b>27</b>
1. Zasady konsolidacji.....	27
2. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych .....	27
3. Wartość firmy.....	28
4. Udział we wspólnym przedsięwzięciu .....	29
5. Opcje put na udziały niekontrolujące w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym .....	29
6. Połączenia jednostek gospodarczych znajdujących się pod wspólną kontrolą .....	29
7. Przeliczenie pozycji wyrażonych w walucie obcej .....	29
8. Rzeczowe aktywa trwałe .....	30
9. Wartości niematerialne .....	31
10. Dotacje rządowe .....	32
11. Koszty finansowania zewnętrznego .....	32
12. Utrata wartości aktywów niefinansowych .....	32
13. Aktywa finansowe .....	33
14. Zapasy .....	34
15. Czynne rozliczenia międzyokresowe .....	34
16. Należności z tytułu dostaw i usług .....	35
17. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych .....	35
18. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki .....	36
19. Leasing.....	36
20. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług .....	36
21. Rezerwy.....	36
22. Rezerwa na naprawy gwarancyjne.....	37
23. Przychody .....	37
24. Przychody i koszty z realizacji kontraktów wdrożeniowych .....	38
25. Koszty operacyjne .....	39
26. Podatek dochodowy i podatek od towarów i usług.....	39
27. Zysk netto na akcję (podstawowy i rozwodniony) .....	41

<b>IV. ORGANIZACJA I ZMIANY W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI .....</b>	<b>42</b>
<b>V. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI .....</b>	<b>53</b>
<b>VI. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....</b>	<b>56</b>
1. Struktura przychodów ze sprzedaży i kosztów działalności operacyjnej .....	56
2. Pozostałe przychody i koszty operacyjne .....	59
3. Przychody i koszty finansowe .....	60
4. Podatek dochodowy .....	61
5. Działalność zaniechana .....	64
6. Zysk przypadający na jedną akcję .....	64
7. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy .....	65
8. Rzeczowe aktywa trwałe .....	66
9. Wartości niematerialne .....	68
10. Nieruchomości inwestycyjne .....	74
11. Wartość firmy .....	75
12. Testy z tytułu utraty wartości .....	89
13. Jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi .....	91
14. Inwestycje wyceniane metodą praw własności .....	94
15. Aktywa finansowe .....	95
16. Czynne rozliczenia międzyokresowe .....	96
17. Należności długoterminowe i krótkoterminowe .....	97
18. Kontrakty wdrożeniowe .....	98
19. Zapasy .....	99
20. Środki pieniężne .....	99
21. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży .....	99
22. Kapitał zakładowy .....	100
23. Oprocentowane kredyty bankowe i emisje papierów wartościowych .....	101
24. Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego .....	104
25. Zobowiązania finansowe .....	106
26. Rezerwy .....	108
27. Zobowiązania długoterminowe i krótkoterminowe .....	108
28. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów .....	109
29. Transakcje z podmiotami powiązаныmi .....	110
30. Dodatkowe objaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych .....	113
31. Zobowiązania pozabilansowe wobec pozostałych podmiotów .....	114
32. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym .....	115
33. Zatrudnienie .....	119
34. Informacje o wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych .....	120
35. Wynagrodzenie Zarządu oraz Rady Nadzorczej Asseco Poland S.A. ....	120
36. Zarządzanie kapitałem .....	121
37. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym .....	122

# Wybrane dane finansowe Grupy Asseco

Wybrane dane finansowe za rok  
zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku



## WYBRANE DANE FINANSOWE GRUPY ASSECO

W poniższej tabeli zaprezentowano wybrane dane finansowe Grupy Kapitałowej Asseco.

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 roku mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 roku mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 roku mln EUR	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 roku mln EUR
Przychody ze sprzedaży	7 256,2	6 231,9	1 734,0	1 487,6
Zysk z działalności operacyjnej	745,2	636,7	178,1	152,0
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych	743,4	648,1	177,6	154,7
Zysk netto	575,8	528,5	137,6	126,2
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	<b>365,5</b>	<b>358,4</b>	<b>87,3</b>	<b>85,6</b>
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	846,0	686,4	202,2	163,8
Środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) w działalności inwestycyjnej	(380,9)	(374,9)	(91,0)	(89,5)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(259,0)	(120,8)	(61,9)	(28,8)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	1 599,7	1 223,8	375,4	287,1
Zysk netto na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	4,40	4,32	1,05	1,03

Wybrane dane finansowe prezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- Pozycje dotyczące skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca. Kursy te wynosiły odpowiednio:
  - w okresie od 1 stycznia 2015 roku do 31 grudnia 2015 roku 1 EUR = 4,1848 PLN
  - w okresie od 1 stycznia 2014 roku do 31 grudnia 2014 roku 1 EUR = 4,1892 PLN
- Stan środków pieniężnych Grupy na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego oraz w okresie poprzednim przeliczono według średnich kursów dziennych ogłoszonych przez NBP. Kursy te wynosiły odpowiednio:
  - kurs obowiązujący w dniu 31 grudnia 2015 roku 1 EUR = 4,2615 PLN
  - kurs obowiązujący w dniu 31 grudnia 2014 roku 1 EUR = 4,2623 PLN

# Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez UE



**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**

**Grupy Kapitałowej Asseco za okres rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Asseco Poland S.A. w dniu 16 marca 2016 roku.

Zarząd:

Adam Góral	Prezes Zarządu	
Przemysław Borzestowski	Wiceprezes Zarządu	
Andrzej Dopierała	Wiceprezes Zarządu	
Tadeusz Dyrga	Wiceprezes Zarządu	
Rafał Kozłowski	Wiceprezes Zarządu	
Marek Panek	Wiceprezes Zarządu	
Paweł Piwowar	Wiceprezes Zarządu	
Zbigniew Pomianek	Wiceprezes Zarządu	
Włodzimierz Serwiński	Wiceprezes Zarządu	
Przemysław Sęczkowski	Wiceprezes Zarządu	
Robert Smułkowski	Wiceprezes Zarządu	



## SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

### GRUPA KAPITAŁOWA ASSECO

	Noty	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Działalność kontynuowana</b>			
Przychody ze sprzedaży	1	7 256,2	6 231,9
Koszt własny sprzedaży	1	(5 506,6)	(4 712,1)
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>		<b>1 749,6</b>	<b>1 519,8</b>
Koszty sprzedaży	1	(451,5)	(393,8)
Koszty ogólnego zarządu	1	(543,7)	(477,1)
<b>Zysk netto ze sprzedaży</b>		<b>754,4</b>	<b>648,9</b>
Pozostałe przychody operacyjne	2	38,3	32,2
Pozostałe koszty operacyjne	2	(47,5)	(44,4)
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>		<b>745,2</b>	<b>636,7</b>
Przychody finansowe	3	81,2	82,3
Koszty finansowe	3	(83,0)	(70,9)
<b>Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych z działalności kontynuowanej</b>		<b>743,4</b>	<b>648,1</b>
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	4	(165,9)	(131,2)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach	14	(1,7)	1,9
<b>Zysk z działalności kontynuowanej za okres sprawozdawczy</b>		<b>575,8</b>	<b>518,8</b>
<b>Działalność zaniechana</b>			
Zysk z działalności zaniechanej za okres sprawozdawczy	5	-	9,7
<b>Zysk za okres sprawozdawczy</b>		<b>575,8</b>	<b>528,5</b>
<i>Przypadający:</i>			
<b>Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>		<b>365,5</b>	<b>358,4</b>
Udziałowcom niekontrolującym	13	210,3	170,1
Podstawowy zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku z działalności kontynuowanej za okres sprawozdawczy przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	6	4,40	4,21
Podstawowy zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres sprawozdawczy przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	6	4,40	4,32

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z DOCHODÓW CAŁKOWITYCH**  
**GRUPA KAPITAŁOWA ASSECO**

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Zysk za okres sprawozdawczy</b>	<b>575,8</b>	<b>528,5</b>
<b>Pozostałe dochody całkowite:</b>		
<i><b>Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</b></i>		
Zysk/strata netto z tytułu wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	(1,0)	(0,7)
Podatek dochodowy dotyczący pozostałych dochodów całkowitych	-	0,1
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	252,6	101,6
<i><b>Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</b></i>		
Amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznana bezpośrednio w kapitale własnym	(0,8)	(0,8)
Zyski/straty aktuarialne	(2,7)	(6,2)
Podatek dochodowy dotyczący pozostałych dochodów całkowitych	1,4	1,8
<b>Razem pozostałe dochody całkowite:</b>	<b>249,5</b>	<b>95,8</b>
<b>SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH ZA OKRES</b>	<b>825,3</b>	<b>624,3</b>
<i><b>Przypadająca:</b></i>		
<i>Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</i>	393,5	232,4
<i>Udziałowcom niekontrolującym</i>	431,8	391,9

**SKONSOLIDOWANY BILANS**  
**GRUPA KAPITAŁOWA ASSECO**

AKTYWA	Noty	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
		2015 roku	2014 roku	2014 roku
		mln PLN	(przekształcone) mln PLN	(przekształcone) mln PLN
<b>Aktywa trwałe</b>				
Rzeczowe aktywa trwałe	<u>8</u>	776,1	724,1	707,2
Wartości niematerialne	<u>9</u>	991,6	954,5	1 006,0
Nieruchomości inwestycyjne	<u>10</u>	28,0	27,0	32,9
Wartość firmy	<u>11</u>	5 554,7	5 210,7	5 035,8
Inwestycje wyceniane metodą praw własności	<u>14</u>	10,6	17,6	18,8
Należności długoterminowe	<u>17</u>	61,1	33,3	35,1
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	<u>4</u>	93,3	77,2	86,3
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	<u>15</u>	245,5	165,6	42,9
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	<u>16</u>	34,1	32,4	24,1
		<b>7 795,0</b>	<b>7 242,4</b>	<b>6 989,1</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>				
Zapasy	<u>19</u>	71,9	59,8	95,9
Rozliczenia międzyokresowe	<u>16</u>	133,8	105,4	85,4
Należności z tytułu dostaw i usług	<u>17</u>	2 099,0	1 767,3	1 596,1
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	<u>17</u>	72,3	61,0	39,1
Należności budżetowe	<u>17</u>	40,3	28,1	24,5
Pozostałe należności	<u>17</u>	28,3	36,3	34,7
Inne aktywa niefinansowe		7,9	3,5	26,4
Pozostałe aktywa finansowe	<u>15</u>	197,2	142,9	86,0
Środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe	<u>20</u>	1 599,7	1 223,8	968,6
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	<u>21</u>	6,7	13,2	22,7
		<b>4 257,1</b>	<b>3 441,3</b>	<b>2 979,4</b>
<b>SUMA AKTYWÓW</b>		<b>12 052,1</b>	<b>10 683,7</b>	<b>9 968,5</b>

**SKONSOLIDOWANY BILANS**  
**GRUPA KAPITAŁOWA ASSECO**

PASywa	Noty	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
		2015 roku	2014 roku	2014 roku
		mln PLN	(przekształcone) mln PLN	(przekształcone) mln PLN
<b>Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)</b>				
Kapitał zakładowy	22	83,0	83,0	83,0
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		4 180,1	4 180,1	4 180,1
Transakcje na udziałach niekontrolujących		(106,6)	(32,7)	(51,5)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych		(57,9)	(87,1)	37,3
Zyski zatrzymane / niepokryte straty		1 263,2	1 139,6	998,6
		<b>5 361,8</b>	<b>5 282,9</b>	<b>5 247,5</b>
<b>Udziały niekontrolujące</b>		<b>2 981,1</b>	<b>2 690,5</b>	<b>2 177,1</b>
<b>Kapitał własny ogółem</b>		<b>8 342,9</b>	<b>7 973,4</b>	<b>7 424,6</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>				
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	23	741,1	514,7	365,3
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	24	95,1	110,1	129,2
Pozostałe zobowiązania finansowe	25	218,7	103,5	144,5
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4	131,0	135,2	120,3
Długoterminowe rezerwy	26	69,4	49,4	46,9
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe przychodów	28	51,5	65,6	62,7
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	27	17,8	12,6	8,7
		<b>1 324,6</b>	<b>991,1</b>	<b>877,6</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>				
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	23	396,5	211,8	163,4
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	24	25,5	21,4	22,7
Pozostałe zobowiązania finansowe	25	96,5	64,8	76,7
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	27	844,5	583,4	599,2
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	27	40,1	29,0	21,0
Zobowiązania budżetowe	27	165,0	130,4	136,6
Pozostałe zobowiązania	27	200,1	161,5	168,6
Rezerwy	26	115,2	39,4	44,3
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	28	252,1	261,3	243,8
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	28	249,1	216,2	190,0
		<b>2 384,6</b>	<b>1 719,2</b>	<b>1 666,3</b>
<b>SUMA ZOBOWIĄZAŃ</b>		<b>3 709,2</b>	<b>2 710,3</b>	<b>2 543,9</b>
<b>SUMA PASYWÓW</b>		<b>12 052,1</b>	<b>10 683,7</b>	<b>9 968,5</b>

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM

GRUPA KAPITAŁOWA ASSECO

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Transakcje na udziałach niekontrolujących	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	Zyski/straty z lat ubiegłych oraz zysk okresu bieżącego	Kapitał własny Jednostki Dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Na dzień 1 stycznia 2015 roku</b> (przekształcone)	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(32,7)</b>	<b>(87,1)</b>	<b>1 139,6</b>	<b>5 282,9</b>	<b>2 690,5</b>	<b>7 973,4</b>
Zysk za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	365,5	365,5	210,3	575,8
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy	-	-	-	29,2	(1,2)	28,0	221,5	249,5
<b>Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>29,2</b>	<b>364,3</b>	<b>393,5</b>	<b>431,8</b>	<b>825,3</b>
Dywidenda za 2014 rok	-	-	-	-	(240,7)	(240,7)	(118,2)	(358,9)
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych	-	-	-	-	-	-	19,8	19,8
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (put option))	-	-	(73,9)	-	-	(73,9)	(78,1)	(152,0)
Utrata kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	(0,9)	(0,9)
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	36,2	36,2
<b>Na dzień 31 grudnia 2015 roku</b>	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(106,6)</b>	<b>(57,9)</b>	<b>1 263,2</b>	<b>5 361,8</b>	<b>2 981,1</b>	<b>8 342,9</b>

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM

GRUPA KAPITAŁOWA ASSECO (kontynuacja)

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Transakcje na udziałach niekontrolujących	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	Zyski/straty z lat ubiegłych oraz zysk okresu bieżącego	Kapitał własny Jednostki Dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Na dzień 1 stycznia 2014 roku</b>	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(51,5)</b>	<b>37,3</b>	<b>998,6</b>	<b>5 247,5</b>	<b>2 177,1</b>	<b>7 424,6</b>
Zysk za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	358,4	358,4	170,1	528,5
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy	-	-	-	(124,4)	(1,6)	(126,0)	221,8	95,8
<b>Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(124,4)</b>	<b>356,8</b>	<b>232,4</b>	<b>391,9</b>	<b>624,3</b>
Dywidenda za 2013 rok	-	-	-	-	(215,8)	(215,8)	(102,3)	(318,1)
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych	-	-	-	-	-	-	21,9	21,9
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))	-	-	18,8	-	-	18,8	216,9	235,7
Utrata kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	(18,6)	(18,6)
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	3,6	3,6
<b>Na dzień 31 grudnia 2014 roku</b>	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(32,7)</b>	<b>(87,1)</b>	<b>1 139,6</b>	<b>5 282,9</b>	<b>2 690,5</b>	<b>7 973,4</b>

## SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

### GRUPA KAPITAŁOWA ASSECO

	Nota	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>			
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych z działalności kontynuowanej		743,4	648,1
Zysk przed opodatkowaniem z działalności zaniechanej za okres sprawozdawczy	5	-	15,3
<b>Korekty o pozycje:</b>		<b>300,2</b>	<b>153,2</b>
Amortyzacja	1	262,5	268,4
Zmiany stanu kapitału pracującego	30	26,8	(81,2)
Przychody/koszty z tytułu odsetek		26,5	13,9
Przychody/koszty z różnic kursowych		4,2	(21,9)
Przychody/koszty z tytułu aktywów finansowych		(3,9)	(19,5)
Pozostałe przychody/koszty finansowe		(0,9)	(19,8)
Zyski/straty na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		3,6	(4,1)
Zysk na sprzedaży spółki zależnej		(39,6)	-
Zysk na sprzedaży działalności zaniechanej	5	-	(9,7)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	1	18,5	21,9
Odpis aktualizujący wartości niematerialne, rzeczowe aktywa trwałe i nieruchomości inwestycyjne		-	5,8
Pozostałe korekty zysku brutto		2,5	(0,6)
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej</b>		<b>1 043,6</b>	<b>816,6</b>
Zapłacony podatek dochodowy		(197,6)	(130,2)
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>846,0</b>	<b>686,4</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		11,0	7,9
Wpływy ze sprzedaży aktywów sklasyfikowanych jako przeznaczone do sprzedaży		6,4	4,9
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	30	(191,7)	(204,1)
Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych	30	(262,9)	(93,5)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach zależnych	30	(45,4)	11,0
Wpływy ze sprzedaży akcji/udziałów w jednostkach powiązanych		97,6	37,7
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w sprzedanych jednostkach zależnych		(4,3)	3,9
Wpływy ze sprzedaży/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy		30,8	4,0
Wydatki na nabycie/wydatki z tytułu rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy		(12,3)	(1,0)
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży		8,1	7,3
Nabycie aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży		(33,3)	(149,0)
Pożyczki udzielone	30	(86,3)	(53,0)
Pożyczki spłacone	30	77,3	25,9
Otrzymane odsetki		20,8	18,3
Dywidendy otrzymane		3,3	4,8
<b>Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej</b>		<b>(380,9)</b>	<b>(374,9)</b>

(kontynuacja)	Nota	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
Wpływy z tytułu transakcji na udziałach niekontrolujących		7,5	180,2
Wydatki z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących	<u>30</u>	(32,4)	(105,3)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów	<u>30</u>	145,2	369,4
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	<u>23, 30</u>	221,6	-
Spłata pożyczek/kredytów		(159,7)	(185,8)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego		(23,3)	(21,9)
Zapłacone odsetki		(42,4)	(39,7)
Dywidendy wypłacone przez Jednostkę Dominującą		(240,7)	(215,8)
Dywidendy wypłacone dla udziałowców niekontrolujących	<u>13</u>	(135,7)	(102,2)
Pozostałe przepływy z działalności finansowej		0,9	0,3
<b>Środki pieniężne netto z działalności finansowej</b>		<b>(259,0)</b>	<b>(120,8)</b>
<b>Zwiększenie/Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>		<b>206,1</b>	<b>190,7</b>
Różnice kursowe netto		61,8	65,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 1 stycznia		1 220,7	964,2
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 31 grudnia</b>	<u>20</u>	<b>1 488,6</b>	<b>1 220,7</b>



## DODATKOWE OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

### I. PODSTAWOWE INFORMACJE

Grupa Kapitałowa Asseco („Grupa Asseco”, „Grupa”) to grupa kapitałowa, której Jednostką Dominującą jest Asseco Poland S.A. („Jednostka Dominująca”, „Spółka”, „Emitent”) z siedzibą w Rzeszowie przy ul. Olchowej 14.

Spółka została utworzona w dniu 18 stycznia 1989 roku jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, a następnie aktem notarialnym z dnia 31 sierpnia 1993 roku została przekształcona i od dnia 31 sierpnia 1993 roku prowadziła działalność w formie spółki akcyjnej z siedzibą w Warszawie przy ul. 17 Stycznia 72a wpisanej do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000033391 (poprzednio do rejestru handlowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla miasta stołecznego Warszawy, Sąd Gospodarczy, XVI Wydział Gospodarczy - Rejestrowy, pod numerem RHB 17220).

W dniu 4 stycznia 2007 roku Emitent dokonał zmiany nazwy z Softbank Spółka Akcyjna na Asseco Poland Spółka Akcyjna oraz adresu siedziby z Warszawa, ul. 17 Stycznia 72a na Rzeszów, Al. Armii Krajowej 80. W dniu 8 marca 2010 roku Emitent dokonał zmiany adresu siedziby Spółki z Rzeszów, Al. Armii Krajowej 80 na Rzeszów, ul. Olchowa 14.

Od 1998 roku akcje Spółki notowane są na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Spółce nadano numer statystyczny REGON 010334578.

Czas trwania Spółki jest nieograniczony.

Asseco Poland S.A. jest największą spółką informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Spółka stała się również istotnym graczem na europejskim rynku producentów oprogramowania.

Asseco Poland S.A. jako lider Grupy prowadzi działalność akwizycyjną na rynku krajowym i zagranicznym dążąc do wzmocnienia swojej pozycji w Europie i na świecie. Spółka poszerza spektrum inwestycyjne o spółki informatyczne, mające wzbogacić Asseco Poland o znajomość lokalnych rynków i klientów, jak również dostęp do nowych, unikatowych rozwiązań informatycznych.

Oferta Grupy jest skierowana do sektora finansowego, instytucji publicznych oraz przemysłu, handlu i usług. Grupa posiada bogate portfolio własnych produktów, unikatowe doświadczenie w realizacji najbardziej złożonych projektów informatycznych oraz szeroką bazę klientów, wśród których znaleźć można największe instytucje finansowe, czołowe przedsiębiorstwa, a także jednostki administracji publicznej.

## II. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

### 1. Podstawa sporządzenia

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy oraz aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży i nieruchomości inwestycyjnych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w milionach PLN.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy przez okres nie krótszy niż 12 miesięcy od dnia 31 grudnia 2015 roku. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki Grupy.

### 2. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) zatwierdzonymi przez UE („MSSF UE”).

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w UE proces wprowadzania standardów MSSF oraz prowadzoną przez Grupę działalność, w zakresie stosowanych przez Grupę zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF, które weszły w życie, a standardami MSSF zatwierdzonymi przez UE.

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

Niektóre jednostki Grupy prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z polityką (zasadami) rachunkowości określonymi przez przepisy lokalne. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty niezawarte w księgach rachunkowych jednostek Grupy, wprowadzone w celu

doprowadzenia sprawozdań finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF.

### 3. Szacunki

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2015 nie wystąpiły istotne zmiany w sposobie dokonywania szacunków.

### 4. Profesjonalny osąd i szacunki

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Mimo, że przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy kierownictwa Grupy na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Poniżej przedstawiono główne obszary, w których w procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości oprócz szacunków księgowych, duże znaczenie miał profesjonalny osąd kierownictwa. Tym samym w odniesieniu do poniższych obszarów zmiana szacunków może mieć istotny wpływ na wyniki Grupy w przyszłości.

#### *i. Konsolidacja podmiotów, w których Grupa ma mniej niż 50% głosów*

Grupa skonkludowała, że pomimo braku bezwzględnej większości w głosach na walnym zgromadzeniu spółek: Sapiens International Corporation N.V. (dalej „Sapiens”), Magic Software Enterprise Ltd (dalej „Magic”), Formula Systems (1985) Ltd (dalej „Formula”), Asseco Business Solutions S.A., Asseco Resovia S.A. oraz Gdyński Klub Koszykówki Arka S.A., zgodnie z MSSF 10 Grupa kontroluje te podmioty.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku udział Grupy w głosach na walnym zgromadzeniu spółki Sapiens International Corporation NV (dalej „Sapiens”) nie przekraczał 50%. Jednak pomimo braku bezwzględnej większości w głosach na walnym zgromadzeniu spółki Sapiens w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku, Grupa skonkludowała, że zgodnie z MSSF 10 kontrolowała spółkę Sapiens.

W przypadku spółki Sapiens decyzja o istnieniu kontroli w okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2015 roku zgodnie z MSSF 10 została podjęta w oparciu o następujące czynniki:

## 1. Organy spółki Sapiens:

- decyzje na walnym zgromadzeniu podejmowane są zwykłą większością głosów obecnych na walnym zgromadzeniu;
- coroczne (zwyczajne) walne zgromadzenie akcjonariuszy podejmuje uchwały w sprawie wyboru poszczególnych dyrektorów, wybiera audytora spółki na najbliższy rok oraz zatwierdza sprawozdania spółki oraz raport z działalności dyrektorów;
- zgodnie ze statutem rada dyrektorów spółki Sapiens jest odpowiedzialna za zarządzanie bieżącą działalnością spółki i może podejmować zasadniczo wszystkie te decyzje, które nie są zarezerwowane w statucie dla akcjonariuszy, w tym m.in. decyduje o wypłacie dywidendy;
- rada dyrektorów spółki składa się z 7 członków, 4 z nich to niezależni dyrektorzy. Formula Systems konsekwentnie (w ciągu ostatnich 6 lat) ponownie wybiera do składu rady tych samych dyrektorów. Reelekcja poprzedniego składu miała miejsce również podczas walnego zgromadzenia, które odbyło się w grudniu 2014 roku, w czasie kiedy Formula posiadała już mniej niż 50% w kapitale zakładowym spółki Sapiens.

## 2. Akcjonariat spółki Sapiens:

- akcjonariat spółki jest rozproszony, tzn. poza spółką Formula Systems istnieje tylko jeden inny akcjonariusz, który posiada więcej niż 5% głosów na walnym zgromadzeniu (5,38% głosów);
- nie ma dowodów na to, że między jakimikolwiek akcjonariuszami istnieje lub istniało jakiegokolwiek porozumienie co do wspólnego głosowania na walnym zgromadzeniu;
- w ciągu trzech lat, tj. w latach 2013-2015, procent akcjonariuszy obecnych na walnych zgromadzeniach mieścił się w przedziale od 70% do 74%. Oznacza to, że aktywność akcjonariuszy jest stosunkowo umiarkowana lub niska. Biorąc pod uwagę, że Formula posiada obecnie ok. 49,13% głosów na walnym zgromadzeniu, frekwencja musiałaby być większa niż 96%, żeby Formula nie miała bezwzględnej większości głosów na walnym zgromadzeniu. Osiągnięcie takiej frekwencji w ocenie Zarządu wydaje się być mało prawdopodobne.

Biorąc pod uwagę powyższe, w opinii Grupy, Formula Systems, pomimo braku bezwzględnej

większości w kapitale zakładowym spółki Sapiens w trakcie 2015 roku, nadal miała możliwość wpływania na wybór dyrektorów spółki Sapiens, a tym samym może wpływać na kierunki rozwoju oraz bieżące działania operacyjne spółki. Oznacza to więc, że Formula posiada władzę nad spółką Sapiens i ma możliwość wykorzystania tej władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów, a także podlega ekspozycji na te zmienne zwroty.

W przypadku spółki Magic decyzja o istnieniu kontroli zgodnie z MSSF 10 została podjęta w oparciu o następujące czynniki:

## 1. Organy spółki Magic:

- decyzje na walnym zgromadzeniu podejmowane są zwykłą większością głosów obecnych na walnym zgromadzeniu;
- coroczne (zwyczajne) walne zgromadzenie akcjonariuszy podejmuje uchwały w sprawie wyboru poszczególnych dyrektorów, wybiera audytora spółki na najbliższy rok oraz zatwierdza sprawozdania spółki oraz raport z działalności dyrektorów;
- zgodnie ze statutem rada dyrektorów spółki Magic jest odpowiedzialna za zarządzanie bieżącą działalnością spółki i może podejmować zasadniczo wszystkie te decyzje, które nie są zarezerwowane w statucie dla akcjonariuszy, w tym m.in. decyduje o wypłacie dywidendy;
- rada dyrektorów spółki składa się z 5 członków, 3 z nich to niezależni dyrektorzy. Formula Systems konsekwentnie w ciągu ostatnich lat ponownie wybiera do składu rady tych samych dyrektorów.

## 2. Akcjonariat spółki Magic:

- akcjonariat spółki Magic może być uznany za rozproszony; poza spółką Formula tylko jeden z akcjonariuszy posiada więcej niż 5% głosów na walnym zgromadzeniu, kolejny największy akcjonariusz posiada ok. 4,5% głosów;
- nie ma dowodów na to, że między jakimikolwiek akcjonariuszami istnieje lub istniało jakiegokolwiek porozumienie co do wspólnego głosowania na walnym zgromadzeniu;
- w ciągu trzech lat, tj. w latach 2013-2015, procent akcjonariuszy obecnych na walnych zgromadzeniach mieścił się w przedziale od 60% do 70%. Oznacza to, że aktywność akcjonariuszy jest stosunkowo umiarkowana lub niska. Biorąc pod uwagę, że Formula posiada obecnie ok. 46,4% głosów na walnym zgromadzeniu, frekwencja musiałaby być

większa niż 86%, żeby Formula nie miała bezwzględnej większości głosów na walnym zgromadzeniu. Osiągnięcie takiej frekwencji w ocenie Zarządu wydaje się być mało prawdopodobne.

Biorąc pod uwagę powyższe, w opinii Grupy, Formula Systems, pomimo braku bezwzględnej większości w kapitale zakładowym spółki Magic, nadal ma możliwość wpływania na wybór dyrektorów spółki Magic, tym samym posiada władzę na spółkę Magic i ma możliwość wykorzystania tej władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów, a także podlega ekspozycji na te zmienne zwroty.

Jednostka Dominująca kontroluje spółkę Formula Systems (1985) Ltd, w której posiada mniej niż 50% udziału w kapitale zakładowym, z uwagi na nieodwoływalne pełnomocnictwo, które zostało udzielone w 2015 roku przez CEO Formula Systems jednemu z członków zarządu Asseco Poland S.A. do głosowania ze wszystkich posiadanych przez CEO akcji Formula Systems (1985) Ltd. Szczegóły dotyczące niniejszych postanowień zostały opisane w punkcie 1 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Jednostka Dominująca kontroluje spółkę Asseco Business Solutions S.A., w której posiada mniej niż 50% akcji z uwagi na uregulowania w statucie tej spółki dotyczące wyboru członków rady nadzorczej (3 spośród 5 członków rady nadzorczej wybieranych jest przez Asseco Poland S.A.).

Ponadto, Grupa przeprowadziła analizę swoich relacji z podmiotami powiązаныmi przez kadrę zarządzającą i doszła do wniosku, że zgodnie z MSSF 10, sprawuje kontrolę nad spółkami Asseco Resovia S.A. oraz Gdynski Klub Koszykówki Arka S.A. Następujące czynniki miały wpływ na niniejszą decyzję:

- zarządy oraz rady nadzorcze obu spółek są w większości obsadzone przez Kadrę Zarządzającą Asseco Poland S.A.
- obie spółki w znaczącym stopniu są uzależnione od finansowania otrzymanego od Asseco Poland S.A.

Tym samym w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, wyniki spółek Magic, Sapiens, Asseco Resovia oraz Arka Gdynia, Formula Systems oraz Asseco Business Solutions zostały ujęte metodą pełną.

## *ii. Wycena kontraktów IT oraz pomiar stopnia zaawansowania*

Grupa realizuje szereg kontraktów na budowę oraz wdrożenia systemów informatycznych. Dodatkowo przepływy z niektórych kontraktów są denominowane w walutach obcych. Wycena kontraktów IT wymaga ustalenia przyszłych przepływów operacyjnych w celu ustalenia wartości godziwej przychodów i kosztów, jak również wartości godziwej wbudowanych instrumentów pochodnych oraz dokonania pomiaru stopnia zaawansowania prac na projekcie. Stopień zaawansowania prac ustala się jako stosunek poniesionych kosztów (zwiększających postęp realizacji prac) do kosztów planowanych lub stosunek przepracowanych roboczodni w stosunku do całkowitego czasu pracy.

Przyjęte przyszłe przepływy operacyjne nie zawsze są zgodne z umowami z klientami, czy też dostawcami ze względu na zmiany w harmonogramach realizacji projektów IT.

## *iii. Stawki amortyzacyjne*

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych.

Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków. W 2015 roku nie dokonano istotnych zmian w stosowanych przez Grupę stawkach amortyzacyjnych.

## *iv. Wartość firmy oraz wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania – test na utratę wartości*

Zgodnie z polityką Grupy, Zarząd Jednostki Dominującej dokonuje na dzień 31 grudnia corocznego testu na utratę wartości ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy oraz wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania. Na każdy śródroczny dzień bilansowy Zarząd Jednostki Dominującej dokonuje przeglądu przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia trwałej utraty wartości ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy lub/i wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania. W przypadku zidentyfikowania takich przesłanek, test na utratę wartości przeprowadzany jest na śródroczny dzień bilansowy.

Każdorazowo, przeprowadzenie testu na utratę wartości wymaga oszacowania wartości użytkowych ośrodków lub grupy ośrodków

wpracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy lub/i wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek lub ośrodki i ustalenia stopy dyskontowej, która jest następnie wykorzystywana do obliczenia wartości bieżącej tych przepływów.

Szczegóły dotyczące testu na utratę wartości zostały zaprezentowane w punkcie 12 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

#### **v. Zobowiązania z tytułu przyznanych opcji dla udziałowców niekontrolujących (opcje put)**

Na dzień 31 grudnia 2015 roku Grupa ujęła zobowiązania z tytułu przyszłych płatności na rzecz udziałowców niekontrolujących. Ustalenie wartości tych zobowiązań wymagało oszacowania wartości przyszłych wyników finansowych spółek. Wartość zobowiązań z tego tytułu wynosiła na dzień 31 grudnia 2015 roku 238,4 mln PLN (patrz punkt 25 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego).

#### **vi. Zobowiązanie z tytułu odroczonej warunkowej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych**

Na dzień 31 grudnia 2015 roku Grupa ujęła zobowiązania z tytułu odroczonej warunkowej płatności za pakiety kontrolne w spółkach w wysokości 60,1 mln PLN. Ustalenie wartości tych zobowiązań wymagało oszacowania wartości przyszłych wyników finansowych spółek (patrz punkt 25 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego).

#### **vii. Klasyfikacja umów leasingowych (Grupa jako leasingobiorca)**

Grupa dokonuje klasyfikacji leasingu, jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i pożytki z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji.

#### **viii. Klasyfikacja umów leasingowych (Grupa jako leasingodawca)**

Grupa uzyskuje przychody m.in. z umów polegających na odpłatnym udostępnianiu klientom posiadanych przez Grupę składników majątku (umowy leasingu).

Analiza warunków niniejszych umów wykazała, że okres leasingu jest krótszy niż zasadnicza część okresu ekonomicznej użyteczności udostępnianych

składników majątku oraz że istotne ryzyka i korzyści wynikające z prawa własności składników majątkowych będących przedmiotem niniejszych umów nie zostały przeniesione na klientów Grupy. Tym samym Grupa doszła do wniosku, że umowy te mają charakter leasingu operacyjnego.

#### **ix. Wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie**

Koszty wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie są określane i kapitalizowane zgodnie z polityką rachunkowości Grupy. Określenie momentu rozpoczęcia kapitalizacji kosztów jest przedmiotem profesjonalnego osądu kierownictwa co do możliwości (technologicznej oraz ekonomicznej) ukończenia realizowanego projektu. Moment ten jest wyznaczany przez osiągnięcie etapu (kamienia milowego) projektu, w którym Grupa ma uzasadnioną pewność, że jest w stanie ukończyć dany składnik wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży oraz że przyszłe korzyści ekonomiczne osiągnięte w wyniku użytkowania lub sprzedaży przekroczą koszt wytworzenia danego składnika wartości niematerialnych.

Tym samym określając wartość kosztów, które mogą podlegać kapitalizacji, Zarząd dokonuje oszacowania wartości bieżącej przyszłych przepływów pieniężnych wygenerowanych przez dany składnik wartości niematerialnych.

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku, Grupa skapitalizowała 81,8 mln PLN kosztów w ramach realizowanych projektów rozwojowych (patrz punkt 9 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego).

#### **5. Stosowane zasady rachunkowości**

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2014 roku, które zostało przekazane do publicznej wiadomości w dniu 13 marca 2015 roku.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego innego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie.



## 6. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 9 *Instrumenty Finansowe* (opublikowano dnia 24 lipca 2014 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku lub później,
- Zmiany do MSR 19 *Programy określonych świadczeń: Składki pracownicze* (opublikowano dnia 21 listopada 2013 roku) – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 lipca 2014 roku lub później, w UE mające zastosowanie najpóźniej dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 lutego 2015 roku lub później,
- *Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2010-2012* (opublikowano dnia 12 grudnia 2013 roku) – niektóre ze zmian mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 lipca 2014 roku lub później, a niektóre prospektywnie dla transakcji mających miejsce dnia 1 lipca 2014 roku lub później, w UE mające zastosowanie najpóźniej dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 lutego 2015 roku lub później,
- MSSF 14 *Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe* (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później,
- Zmiany do MSSF 11 *Rozliczenie nabycia udziału we wspólnej działalności* (opublikowano dnia 6 maja 2014 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później,
- Zmiany do MSR 16 oraz MSR 38 *Wyjaśnienie dopuszczalnych metod amortyzacji* (opublikowano dnia 12 maja 2014 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później,
- MSSF 15 *Przychody z tytułu umów z klientami* (opublikowano dnia 28 maja 2014 roku), obejmujący zmiany do MSSF 15 *Data wejścia w życie MSSF 15* (opublikowano dnia 11 września 2015 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku lub później,
- Zmiany do MSR 16 i MSR 41 *Rolnictwo: rośliny produkcyjne* (opublikowano dnia 30 czerwca 2014 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później,
- Zmiany do MSR 27 *Metoda praw własności w jednostkowym sprawozdaniu finansowym* (opublikowano dnia 12 sierpnia 2014 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później,
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 *Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem* (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – nie podjęto decyzji odnośnie terminu, w którym EFRAG przeprowadzi poszczególne etapy prac prowadzących do zatwierdzenia niniejszych zmian - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony,
- *Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2012-2014* (opublikowano dnia 25 września 2014 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później,
- Zmiany do MSSF 10, MSSF 12 i MSR 28 *Jednostki inwestycyjne: Zastosowanie wyjątku dotyczącego konsolidacji* (opublikowano dnia 18 grudnia 2014 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później,
- Zmiany do MSR 1 *Ujawnienia* (opublikowano dnia 18 grudnia 2014 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych

rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później,

- MSSF 16 *Leasing* (opublikowano dnia 13 stycznia 2016 roku) - nie podjęto decyzji odnośnie terminu, w którym EFRAG przeprowadzi poszczególne etapy prac prowadzących do zatwierdzenia niniejszych zmian do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później,
- Zmiany do MSR 12 *Ujmowanie aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikających z nierozliczonych strat podatkowych* (opublikowano dnia 19 stycznia 2016 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2017 roku lub później,
- Zmiany do MSR 7 *Inicjatywa w zakresie ujawniania informacji* (opublikowano dnia 29 stycznia 2016 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2017 roku lub później

Grupa jest w trakcie analizy, jaki wpływ powyższe zmiany będą miały na jej sprawozdania finansowe.

#### 7. Zmiany stosowanych zasad prezentacji

Od dnia 1 stycznia 2015 roku Grupa zmieniła sposób klasyfikacji niektórych pozycji należności i zobowiązań, w szczególności zmieniono sposób klasyfikacji należności/zobowiązań na handlowe oraz pozostałe. Począwszy od dnia 1 stycznia 2015 roku Grupa postanowiła, że wszelkie pozycje należności związane z rozpoznaniem przychodów ze sprzedaży będą prezentowane, jako należności handlowe. Tym samym od dnia 1 stycznia 2015 roku należności z tytułu dostaw i usług obejmują następujące kategorie:

- należności z tytułu wystawionych faktur,
- należności z tytułu dostaw niezafakturowanych,
- należności z wyceny bilansowej kontraktów IT.

Dwie ostatnie kategorie do dnia 31 grudnia 2014 roku były przez Grupę prezentowane w kategorii „pozostałe należności”.

Zmiana w sposobie prezentacji należności wiązała się z koniecznością wprowadzenia analogicznych zmian w zasadach prezentacji zobowiązań. W szczególności dokonano następujących przesunięć:

- zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT oraz zobowiązania z tytułu dostaw niefakturowanych od dnia 1 stycznia 2015 roku są klasyfikowane do zobowiązań handlowych;
- rezerwy na straty na kontraktach IT zostały przeniesione do kategorii „Rezerwy.

#### 8. Korekta błędu

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia skutkujące koniecznością dokonania korekty błędu podstawowego.

#### 9. Zmiany danych porównywalnych

W niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu zostały dokonane następujące zmiany danych porównywalnych:

##### a. Zmiany wynikające z zastosowania nowych zasad prezentacji

W niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zostały dokonane zmiany danych porównywalnych wynikające ze zmiany zasad prezentacji opisanych w punkcie 7 powyżej.

##### b. Zmiany wynikające z zakończenia procesu alokacji ceny nabycia

We wrześniu 2015 Grupa zakończyła proces alokacji ceny nabycia spółki Silverback MDM Pty Ltd, nabytej przez Matrix42 AG. Wiązało się to z koniecznością przekształcenia pewnych pozycji aktywów i zobowiązań na dzień 31 grudnia 2014 roku.

##### c. Zmiany dotyczące segmentów operacyjnych

W związku z faktem, iż począwszy od dnia 1 stycznia 2015 roku Zarząd Asseco Poland S.A. przegląda wyniki segmentu „Rynek zachodnioeuropejski” z uwzględnieniem w ramach tego segmentu spółki Sintagma UAB, zarówno w danych za rok zakończony 31 grudnia 2015 roku, jak i w danych porównywalnych, wyniki tej spółki zostały zaprezentowane w tymże segmencie. Oznacza to zmianę w stosunku do sprawozdania za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014 roku, kiedy to Sintagma UAB była ujmowana w „Rynku wschodnioeuropejskim”.

W poniższych tabelach zaprezentowano wpływ powyższych zmian na dane porównywalne bilansu na dzień 31 grudnia 2014 roku oraz na dzień 1 stycznia 2014 roku.

Przekształcenie danych porównywalnych na dzień 31 grudnia 2014 roku	Bilans na dzień 31 grudnia 2014 roku	Zmiana zasad prezentacji	Zmiana w wyniku procesu alokacji ceny nabycia	Przekształcony bilans na dzień 31 grudnia 2014 roku	Przekształcenie danych porównywalnych na dzień 31 grudnia 2014 roku	Bilans na dzień 31 grudnia 2014 roku	Zmiana zasad prezentacji	Zmiana w wyniku procesu alokacji ceny nabycia	Przekształcony bilans na dzień 31 grudnia 2014 roku
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN		mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>7 238,3</b>	-	<b>4,1</b>	<b>7 242,4</b>	<b>Kapitał własny ogółem</b>	<b>7 973,4</b>	-	-	<b>7 973,4</b>
Rzeczowe aktywa trwałe	724,1	-	-	724,1	Kapitał własny (Jednostka Dominująca)	5 282,9	-	-	5 282,9
Wartości niematerialne	954,5	-	-	954,5	Udziały niekontrolujące	2 690,5	-	-	2 690,5
Nieruchomości inwestycyjne	27,0	-	-	27,0	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>988,3</b>	-	<b>2,8</b>	<b>991,1</b>
Wartość firmy	5 206,6	-	4,1	5 210,7	Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki	514,7	-	-	514,7
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	17,6	-	-	17,6	Zobowiązania z tyt. leasingu	110,1	-	-	110,1
Należności długoterminowe	33,3	-	-	33,3	Zobowiązania finansowe	100,7	-	2,8	103,5
Aktywa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	77,2	-	-	77,2	Rezerwy z tyt. odroczonego podatku dochodowego	135,2	-	-	135,2
Aktywa finansowe	165,6	-	-	165,6	Rezerwy	48,6	0,8	-	49,4
Rozliczenia międzyokresowe	32,4	-	-	32,4	Rozliczenia międzyokresowe przychodów	65,6	-	-	65,6
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>3 441,3</b>	-	-	<b>3 441,3</b>	Pozostałe zobowiązania	13,4	(0,8)	-	12,6
Zapasy	59,8	-	-	59,8	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>1 717,9</b>	-	<b>1,3</b>	<b>1 719,2</b>
Rozliczenia międzyokresowe	105,4	-	-	105,4	Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki	211,8	-	-	211,8
Należności z tyt. dostaw i usług	1 326,7	440,6	-	1 767,3	Zobowiązania z tyt. leasingu	21,4	-	-	21,4
Należności z tyt. podatku dochodowego od osób prawych	61,0	-	-	61,0	Zobowiązania finansowe	64,8	-	-	64,8
Należności budżetowe	28,1	-	-	28,1	Zobowiązania z tyt. dostaw i usług	416,7	165,4	1,3	583,4
Pozostałe należności	476,9	(440,6)	-	36,3	Zobowiązania z tyt. podatku dochodowego	29,0	-	-	29,0
Inne aktywa niefinansowe	3,5	-	-	3,5	Zobowiązania budżetowe	130,4	-	-	130,4
Aktywa finansowe	142,9	-	-	142,9	Pozostałe zobowiązania	233,9	(72,4)	-	161,5
Środki pieniężne	1 223,8	-	-	1 223,8	Rezerwy	29,3	10,1	-	39,4
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	13,2	-	-	13,2	Rozliczenia międzyokresowe przychodów	261,3	-	-	261,3
					Rozliczenia międzyokresowe kosztów	319,3	(103,1)	-	216,2
<b>SUMA AKTYWÓW</b>	<b>10 679,6</b>	-	<b>4,1</b>	<b>10 683,7</b>	<b>SUMA ZOBOWIĄZAŃ</b>	<b>2 706,2</b>	-	<b>4,1</b>	<b>2 710,3</b>
					<b>SUMA PASYWÓW</b>	<b>10 679,6</b>	-	<b>4,1</b>	<b>10 683,7</b>



Przekształcenie danych porównywalnych na dzień 1 stycznia 2014 roku	Bilans na dzień 1 stycznia 2014 roku	Zmiana zasad prezentacji	Przekształcony bilans na dzień 1 stycznia 2014 roku
	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>6 989,1</b>	-	<b>6 989,1</b>
Rzeczowe aktywa trwałe	707,2	-	707,2
Wartości niematerialne	1 006,0	-	1 006,0
Nieruchomości inwestycyjne	32,9	-	32,9
Wartość firmy	5 035,8	-	5 035,8
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	18,8	-	18,8
Należności długoterminowe	35,1	-	35,1
Aktywa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	86,3	-	86,3
Aktywa finansowe	42,9	-	42,9
Rozliczenia międzyokresowe	24,1	-	24,1
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>2 979,4</b>	-	<b>2 979,4</b>
Zapasy	95,9	-	95,9
Rozliczenia międzyokresowe	85,4	-	85,4
Należności z tyt. dostaw i usług	1 238,6	357,5	1 596,1
Należności z tyt. podatku dochodowego od osób prawnych	39,1	-	39,1
Należności budżetowe	24,5	-	24,5
Pozostałe należności	392,2	(357,5)	34,7
Inne aktywa niefinansowe	26,4	-	26,4
Aktywa finansowe	86,0	-	86,0
Środki pieniężne	968,6	-	968,6
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	22,7	-	22,7
<b>SUMA AKTYWÓW</b>	<b>9 968,5</b>	-	<b>9 968,5</b>

Przekształcenie danych porównywalnych na dzień 1 stycznia 2014 roku	Bilans na dzień 1 stycznia 2014 roku	Zmiana zasad prezentacji	Przekształcony bilans na dzień 1 stycznia 2014 roku
	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Kapitał własny ogółem</b>	<b>7 424,6</b>	-	<b>7 424,6</b>
Kapitał własny (Jednostka Dominująca)	5 247,5	-	5 247,5
Udziały niekontrolujące	2 177,1	-	2 177,1
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>877,6</b>	-	<b>877,6</b>
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki	365,3	-	365,3
Zobowiązania z tyt. leasingu	129,2	-	129,2
Zobowiązania finansowe	144,5	-	144,5
Rezerwy z tyt. odroczonego podatku dochodowego	120,3	-	120,3
Rezerwy	46,4	0,5	46,9
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	62,7	-	62,7
Pozostałe zobowiązania	9,2	(0,5)	8,7
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>1 666,3</b>	-	<b>1 666,3</b>
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki	163,4	-	163,4
Zobowiązania z tyt. leasingu	22,7	-	22,7
Zobowiązania finansowe	76,7	-	76,7
Zobowiązania z tyt. dostaw i usług	436,5	162,7	599,2
Zobowiązania z tyt. podatku dochodowego	21,0	-	21,0
Zobowiązania budżetowe	136,6	-	136,6
Pozostałe zobowiązania	264,0	(95,4)	168,6
Rezerwy	31,3	13,0	44,3
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	243,8	-	243,8
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	270,3	(80,3)	190,0
<b>SUMA ZOBOWIĄZAŃ</b>	<b>2 543,9</b>	-	<b>2 543,9</b>
<b>SUMA PASYWÓW</b>	<b>9 968,5</b>	-	<b>9 968,5</b>

Zmiana prezentacji segmentów operacyjnych:

Przekształcenie danych porównywalnych za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014 roku	Rynek zachodnioeuropejski	Zmiana prezentacji	Rynek zachodnioeuropejski	Przekształcenie danych porównywalnych za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014 roku	Rynek wschodnioeuropejski	Zmiana prezentacji	Rynek wschodnioeuropejski
	przekształcone				przekształcone		
	mln PLN	mln PLN	mln PLN		mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych</b>	<b>460,3</b>	<b>38,0</b>	<b>498,3</b>	<b>Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych</b>	<b>151,8</b>	<b>(38,0)</b>	<b>113,8</b>
Sprzedaż pomiędzy segmentami	0,3	-	0,3	Sprzedaż pomiędzy segmentami	0,1	-	0,1
<b>Zysk/strata netto z działalności operacyjnej segmentu</b>	<b>33,7</b>	<b>3,1</b>	<b>36,8</b>	<b>Zysk/strata netto z działalności operacyjnej segmentu</b>	<b>20,5</b>	<b>(3,1)</b>	<b>17,4</b>
Przychody z tytułu odsetek	2,8	-	2,8	Przychody z tytułu odsetek	0,4	-	0,4
Koszty z tytułu odsetek	(1,2)	-	(1,2)	Koszty z tytułu odsetek	-	-	-
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(7,9)</b>	<b>(0,5)</b>	<b>(8,4)</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(4,1)</b>	<b>0,5</b>	<b>(3,6)</b>
Pozycje niepieniężne:				Pozycje niepieniężne:			
Amortyzacja (działalność kontynuowana)	(16,0)	(0,4)	(16,4)	Amortyzacja (działalność kontynuowana)	(8,4)	0,4	(8,0)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu:	(0,7)	-	(0,7)	Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu:	(0,6)	-	(0,6)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i współzależnych	-	-	-	Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i współzależnych	-	-	-
<b>Zysk/strata netto segmentu przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>	<b>20,6</b>	<b>2,1</b>	<b>22,7</b>	<b>Zysk/strata netto segmentu przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>	<b>12,7</b>	<b>(2,1)</b>	<b>10,6</b>
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej</b>	<b>58,9</b>	<b>5,8</b>	<b>64,7</b>	<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej</b>	<b>20,4</b>	<b>(5,8)</b>	<b>14,6</b>
<b>Wartość firmy</b>	<b>239,1</b>	<b>16,0</b>	<b>255,1</b>	<b>Wartość firmy</b>	<b>20,4</b>	<b>(16,0)</b>	<b>4,4</b>

### III. ISTOTNE ZASADY RACHUNKOWOŚCI

#### 1. Zasady konsolidacji

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe Jednostki Dominującej Asseco Poland S.A. oraz sprawozdania finansowe jednostek przez nią kontrolowanych (zależnych) sporządzone za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych po uwzględnieniu korekt doprowadzających do zgodności z MSSF sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie jednostki dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. W celu eliminacji jakichkolwiek rozbieżności w stosowanych zasadach rachunkowości wprowadza się korekty.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane, chyba że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez jednostkę dominującą ma miejsce, wtedy gdy:

- posiada władzę nad danym podmiotem,
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce,
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Spółka weryfikuje fakt sprawowania kontroli nad innymi jednostkami, jeżeli wystąpiła sytuacja wskazująca na zmianę jednego lub kilku z wyżej wymienionych warunków sprawowania kontroli.

W sytuacji, gdy spółka posiada mniej niż większość praw głosów w danej jednostce, ale posiadane prawa głosu są wystarczające do jednostronnego kierowania istotnymi działaniami tej jednostki, oznacza to, że sprawuje nad nią władzę. W momencie oceny czy prawa głosu w danej jednostce są wystarczające dla zapewnienia władzy, Spółką analizuje wszystkie istotne okoliczności, w tym:

- wielkość posiadanego pakietu praw głosu w porównaniu do rozmiaru udziałów i stopnia rozproszenia praw głosu posiadanych przez innych udziałowców;
- potencjalne prawa głosu posiadane przez Spółkę, innych udziałowców lub inne strony;
- prawa wynikające z innych ustaleń umownych; a także
- istotne powiązania osobowe;
- dodatkowe okoliczności, które mogą dowodzić, że Spółka posiada lub nie posiada możliwości kierowania istotnymi działaniami w momentach podejmowania decyzji, w tym schematy głosowania zaobserwowane na poprzednich zgromadzeniach udziałowców.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę do dnia ustania tej kontroli. W przypadku utraty kontroli nad jednostką zależną, skonsolidowane sprawozdanie finansowe uwzględnia wyniki za tę część roku objętego sprawozdaniem, w którym to okresie Grupa posiadała taką kontrolę. Nabycie jednostek zależnych rozliczane jest metodą nabycia.

Zmiany udziału w kapitałach/głosach, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną są ujmowane jako transakcje kapitałowe. W takich przypadkach w celu odzwierciedlenia zmian we względnych udziałach w jednostce zależnej Grupa dokonuje korekty wartości bilansowej udziałów kontrolujących oraz udziałów niekontrolujących. Wszelkie różnice pomiędzy kwotą korekty udziałów niekontrolujących a wartością godziwą kwoty zapłaconej lub otrzymanej odnoszone są na kapitał własny (transakcje na udziałach niekontrolujących) i przypisywane do właścicieli jednostki dominującej.

#### 2. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych

Jednostki stowarzyszone są to jednostki, na które jednostka dominująca bezpośrednio lub poprzez spółki zależne wywiera znaczący wpływ i które nie są ani jej jednostkami zależnymi, ani wspólnymi przedsięwzięciami.

Inwestycje Grupy w jednostkach stowarzyszonych są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję w jednostce stowarzyszonej ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku

finansowym i innych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej.

Sprawozdania finansowe jednostek stowarzyszonych skorygowane o korekty doprowadzające do zgodności z MSSF są podstawą wyceny posiadanych przez Grupę udziałów według metody praw własności. Dni bilansowe jednostek stowarzyszonych i Grupy są jednakowe.

Inwestycję w jednostce stowarzyszonej ujmuje się metodą praw własności od dnia, w którym dany podmiot uzyskał status jednostki stowarzyszonej. W dniu dokonania inwestycji w jednostkę stowarzyszoną kwotę, o jaką koszty inwestycji przekraczają wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań tego podmiotu, ujmuje się jako wartość firmy i włącza w wartość bilansową tej inwestycji. Kwotę, o jaką udział Grupy w wartości godziwej netto w możliwych do zidentyfikowania aktywach i zobowiązaniach przekracza koszty inwestycji, ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano tej inwestycji.

Przy ocenie konieczności ujęcia utraty wartości inwestycji Grupy w jednostce stowarzyszonej stosuje się wymogi MSR 39. W razie potrzeby całość kwoty bilansowej inwestycji testuje się na utratę wartości zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów” jako pojedynczy składnik aktywów, porównując jego wartość odzyskiwalną z wartością bilansową. Ujęta utrata wartości stanowi część wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie tej utraty wartości ujmuje się zgodnie z MSR 36 w stopniu odpowiadającym późniejszemu zwiększeniu wartości odzyskiwalnej inwestycji.

Grupa przestaje stosować metodę praw własności w dniu, kiedy dana inwestycja przestaje być jej jednostką stowarzyszoną oraz w sytuacji, gdy zostaje sklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży. Różnicę między wartością bilansową jednostki stowarzyszonej na dzień zaprzestania stosowania metody praw własności a wartością godziwą zatrzymanych udziałów i wpływów ze zbycia części udziałów w tym podmiocie uwzględnia się przy obliczaniu zysku lub straty ze zbycia danej jednostki stowarzyszonej.

Jeżeli Grupa zmniejsza udział w jednostce stowarzyszonej ale nadal rozlicza go metodą praw własności, przenosi na wynik finansowy część zysku lub straty uprzednio ujmowaną w pozostałych całkowitych dochodach, odpowiadającą zmniejszeniu udziału, jeżeli ten

zysk lub strata podlega reklasyfikacji na wynik finansowy w chwili zbycia związanych z nim aktywów lub zobowiązań.

### 3. Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki sumy:

- a. przekazanej zapłaty,
- b. kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz
- c. w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejęcia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej

nad kwotą netto ustaloną na dzień przejęcia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się na dzień 31 grudnia lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii powstałych na połączeniu. Każdy ośrodek, lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy:

- a. odpowiada najniższemu poziomowi w Grupie, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz
- b. jest nie większy niż jeden segment operacyjny określony zgodnie z MSSF 8 Segmenty operacyjne.

Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości.

Odpis ten jest ujmowany jako element kosztów finansowych.

W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności

w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej. W takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

#### 4. Udział we wspólnym przedsięwzięciu

Udziały we wspólnych przedsięwzięciach, gdzie Grupa sprawuje współkontrolę są ujmowane metodą praw własności. Przed obliczeniem udziału w aktywach netto wspólnego przedsięwzięcia dokonuje się odpowiednich korekt w celu doprowadzenia danych finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF stosowanymi przez Grupę.

#### 5. Opcje put na udziały niekontrolujące w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Umowny obowiązek nabycia przez jednostkę instrumentów kapitałowych powoduje powstanie zobowiązania finansowego w wysokości bieżącej szacunkowej wartości przyszłego zobowiązania nawet wtedy, gdy obowiązek ten jest uwarunkowany wykonaniem przez drugą stronę prawa przedstawienia do wykupienia, np. w sytuacji, w której udziałowcy niekontrolujący mają prawo przedłożyć jednostce dominującej do zakupu akcje jednostki zależnej. Jeśli warunki kontraktu nie przewidują przeniesienia na spółkę dominującą korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put, na każdy dzień bilansowy następuje reklasyfikacja udziału niekontrolującego, do którego nadal alokowana jest część wyniku finansowego przypadająca na udziały niekontrolujące, na zobowiązanie finansowe, tak jakby nabycie instrumentu kapitałowego objętego opcją put miało miejsce na ten dzień. Zmiana reklasyfikowanej kwoty jest ujmowana bezpośrednio w kapitałach Grupy w pozycji „Transakcje na udziałach niekontrolujących”.

Jeśli warunki kontraktu przewidują przeniesienie na spółkę dominującą korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put, na dzień objęcia kontroli oraz na każdy kolejny dzień bilansowy nie jest rozpoznawany udział niekontrolujący wynikający z instrumentów kapitałowych będących przedmiotem opcji. Tym samym połączenie jest rozliczane tak jakby na dzień objęcia kontroli jednostka dominująca nabyła udział w kapitale

jednostki zależnej powiększony o udział będący przedmiotem opcji put. Zobowiązanie wynikające z opcji put jest na każdy dzień bilansowy wyceniane do wartości godziwej, a zmiany w szacunkach są odnoszone do rachunku wyników (działalność finansowa). Udział w wyniku przypadający na udział w kapitale będący przedmiotem opcji jest alokowany do jednostki dominującej.

#### 6. Połączenia jednostek gospodarczych znajdujących się pod wspólną kontrolą

Połączenie jednostek gospodarczych dotyczące jednostek znajdujących się pod wspólną kontrolą to połączenie jednostek gospodarczych, w ramach którego wszystkie łączące się jednostki znajdują się ostatecznie pod kontrolą tej samej strony lub stron zarówno przed, jak i po połączeniu oraz kontrola ta nie jest tymczasowa.

W szczególności, chodzi tu o takie transakcje, jak transfer spółek lub przedsięwzięć pomiędzy jednostkami Grupy lub połączenie jednostki dominującej z jej jednostką zależną.

W przypadku przekształceń polegających na wniesieniu aportem inwestycji w jedną jednostkę zależną od drugiej jednostki zależnej lub połączenia dwóch jednostek zależnych od Asseco Poland S.A., następuje jedynie przeksięgowanie wartości inwestycji w przejmowaną jednostkę zależną na poziomie jednostkowego sprawozdania finansowego. Tym samym przeniesienie jednej jednostki zależnej pod drugą jednostkę zależną nie ma wpływu na wynik finansowy Grupy.

#### 7. Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

Walutą pomiaru Jednostki Dominującej oraz walutą sprawozdawczą niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN). Walutą funkcjonalną zagranicznych jednostek zależnych są między innymi: NIS (nowy szekel izraelski), EUR (euro), USD (dolar amerykański), CZK (korona czeska), RON (nowy lej rumuński), RSD (dinar serbski) czy RUB (rubel rosyjski).

Transakcje wyrażone w walutach obcych są początkowo ujmowane według kursu waluty funkcjonalnej obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach obcych są przeliczane po kursie waluty funkcjonalnej obowiązującym na dzień bilansowy. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztów historycznych w walucie obcej są przeliczane po kursie wymiany z dnia początkowej

transakcji. Pozycje niepieniężne wyceniane według wartości godziwej w walucie obcej są przeliczane po kursie wymiany z dnia ustalenia takiej wartości godziwej.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych lub w kapitałach własnych oraz w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów.

W przypadku zagranicznych jednostek pośrednio zależnych, sprawozdanie finansowe jest przeliczane z waluty funkcjonalnej tej jednostki na polski złoty etapami, tj. w pierwszej kolejności wartości wyrażone w walucie funkcjonalnej jednostki zależnej są przeliczane na walutę funkcjonalną jej bezpośredniej jednostki dominującej (jednostka dominująca niższego szczebla), a następnie sprawozdanie skonsolidowane jednostki dominującej niższego szczebla jest przeliczane na walutę funkcjonalną jej jednostki dominującej.

#### 8. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. W skład kosztu wchodzi również koszt wymiany części składowych maszyn i urządzeń w momencie poniesienia, jeśli spełnione są kryteria rozpoznania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają zysk lub stratę w momencie ich poniesienia.

Środki trwałe w momencie ich nabycia zostają podzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, dla których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych remontów.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w rachunku zysków i strat okresu, w którym dokonano takiego usunięcia.

Inwestycje rozpoczęte dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu przekazania środka trwałego do użytkowania.

Aktywa trwałe i ich grupy do sprzedaży uznaje się za przeznaczone do sprzedaży, w sytuacji gdy ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Ten warunek może być spełniony tylko, kiedy wystąpienie transakcji sprzedaży jest wysoce prawdopodobne, a składnik aktywów jest dostępny do natychmiastowej sprzedaży w swoim obecnym stanie. Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do sprzedaży zakłada zamiar kierownictwa spółek do dokonania transakcji sprzedaży w ciągu roku od momentu dokonania klasyfikacji. Aktywa trwałe sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

#### 9. Nieruchomości inwestycyjne

Początkowe ujęcie nieruchomości inwestycyjnych następuje według ceny nabycia z uwzględnieniem kosztów transakcyjnych. Wartość bilansowa nieruchomości inwestycyjnych obejmuje koszt wymiany części składowej nieruchomości inwestycyjnej w chwili jego poniesienia, o ile spełnione są kryteria ujmowania, i nie obejmuje kosztów bieżącego utrzymania tych nieruchomości.

Po początkowym ujęciu nieruchomości inwestycyjne są wykazywane według wartości godziwej. Zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w zysku lub stracie w tym okresie, w którym powstały, z uwzględnieniem powiązanego wpływu na podatek odroczonego.



## 10. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w ramach oddzielnej transakcji są ujmowane według ceny nabycia. Wartości niematerialne nabyte w ramach transakcji przejęcia jednostki gospodarczej są ujmowane według wartości godziwej na dzień przejęcia.

Okres użytkowania wartości niematerialnych zostaje oceniony i uznany za ograniczony lub nieokreślony. Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania amortyzuje się metodą liniową w oparciu o ich szacowany okres użytkowania, a koszty amortyzacji są ujmowane w rachunku zysków i strat zgodnie z miejscem ich powstawania.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości. Pozostałe wartości niematerialne są poddawane testom na utratę wartości, jeżeli istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata ich wartości. Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość możliwą do odzyskania (wyższa z następujących dwóch wartości – ceny sprzedaży netto lub wartości użytkowej), wartość tych aktywów obniżana jest do poziomu wartości odzyskiwalnej.

Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat pozostałych przychodach lub kosztach operacyjnych w momencie jego wyksięgowania.

### *Wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie*

Spółka prezentuje w odrębnych kategoriach produkty końcowe projektów rozwojowych („oprogramowanie wytworzone we własnym zakresie”) oraz produkty, których proces wytwórczy nie został jeszcze ukończony („koszty niezakończonych projektów rozwojowych”). Składnik wartości niematerialnych wytworzony we własnym zakresie w wyniku prac rozwojowych (lub realizacji etapu prac rozwojowych przedsięwzięcia prowadzonego we własnym zakresie) jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Spółka jest w stanie wykazać:

- a. możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży;

- b. zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych;
- c. zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych;
- d. sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne;
- e. dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych;
- f. możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie jest sumą nakładów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych spełni wyżej wymienione kryteria ujmowania pozycji. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach. Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie obejmuje nakłady, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Do takich kosztów zaliczane są:

- a. koszty z tytułu świadczeń na rzecz pracowników, którzy byli bezpośrednio zaangażowani w proces wytworzenia tego składnika;
- b. wszelkie koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów, jak opłaty za rejestrację tytułu prawnego oraz amortyzacja patentów i licencji, które są wykorzystywane przy wytwarzaniu tego składnika aktywów;
- c. nakłady na materiały i usługi wykorzystane lub bezpośrednio zużyte przy wytwarzaniu składnika wartości niematerialnych;
- d. koszty pośrednie, które można jednoznacznie powiązać z procesem wytwórczym: koszty amortyzacji sprzętu wykorzystywanego w procesie wytwórczym oraz koszty powierzchni biurowej, która jest zajmowana przez zespół wytwórczy.

Do kosztu wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie nie zalicza się:

- a. kosztów sprzedaży, administracji oraz innych kosztów ogólnozakładowych;
- b. wyraźnie zidentyfikowanych braków wydajności oraz początkowych strat operacyjnych poniesionych przed osiągnięciem planowanej wydajności oraz
- c. nakładów na szkolenie przygotowujące pracowników do obsługiwanego danego składnika aktywów.

Do momentu zakończenia prac rozwojowych, skumulowane koszty pozostające w bezpośrednim związku z tymi pracami prezentuje się jako „Koszty niezakończonych projektów rozwojowych”. W momencie ukończenia prac rozwojowych, gotowy efekt prowadzonego procesu wytwórczego jest przenoszony do kategorii „Oprogramowanie wytworzone we własnym zakresie” i od tego momentu spółki Grupy rozpoczynają amortyzowanie wytworzonego we własnym zakresie oprogramowania. Koszty prac rozwojowych spełniające powyższe kryteria ujmowane są według cen nabycia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wszelkie nakłady przeniesione na kolejny okres są amortyzowane przez przewidywany okres uzyskiwania przychodów ze sprzedaży z danego przedsięwzięcia.

#### 11. Dotacje rządowe

Dotacje rządowe są ujmowane wtedy i tylko wtedy, gdy istnieje uzasadnione przekonanie, że jednostka gospodarcza spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Dotacja jest księgowana w ten sam sposób niezależnie od tego, czy została ona otrzymana w formie środków pieniężnych, czy też przybrała formę redukcji zobowiązań wobec rządu.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód (lub pomniejszenie kosztów) w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować.

Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odnoszona do rachunku zysków i strat przez szacowany okres użytkowania związanego z

nią składnika aktywów, poprzez zmniejszenie kosztów odpisu amortyzacyjnego.

#### 12. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu składnika aktywów, który wymaga znacznego czasu niezbędnego do przygotowania go do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży, należy aktywować jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Wszystkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego należy ujmować jako koszty w okresie, w którym je poniesiono. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości odpowiadającej korekcie kosztu odsetek.

#### 13. Utrata wartości aktywów niefinansowych

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie występują, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Grupa dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów został przypisany.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży tego składnika aktywów lub ośrodka, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość odzyskiwalną ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba, że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie przepływów pieniężnych, a są one w większości niezależnie generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa od jego wartości odzyskiwalnej, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do wysokości oszacowanej wartości odzyskiwalnej. Przy szacowaniu wartości użytkowej prognozowane przepływy pieniężne są dyskontowane do ich wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej (przed uwzględnieniem skutków opodatkowania) odzwierciedlającej bieżące rynkowe oszacowania wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko typowe dla danego składnika aktywów. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników



majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmuje się jako element kosztów operacyjnych.

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Spółka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od momentu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów. W takim przypadku podwyższa się wartość bilansową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwalnej. Podwyższona kwota nie może przekroczyć wartości bilansowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po uwzględnieniu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmuje się niezwłocznie jako pomniejszenie kosztów operacyjnych. Po odwróceniu odpisu aktualizującego, w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości bilansowej pomniejszonej o wartość końcową.

#### 14. Aktywa finansowe

Aktywa finansowe dzielone są na następujące kategorie:

- a. aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- b. instrumenty finansowe wyceniane do wartości godziwej przez wynik finansowy,
- c. pożyczki i należności,
- d. aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

**Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności** są to notowane na aktywnym rynku aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach oraz ustalonym terminie wymagalności, które Spółka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do tego czasu, inne niż:

- a. wyznaczone przy początkowym ujęciu jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- b. wyznaczone jako dostępne do sprzedaży,
- c. spełniające definicję pożyczek i należności.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Składnikiem **aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy** jest składnik spełniający jeden z poniższych warunków:

- a. jest klasyfikowany jako przeznaczony do obrotu. Składniki aktywów finansowych kwalifikuje się jako przeznaczone do obrotu, jeśli są:
  - nabyte głównie w celu sprzedaży w krótkim terminie (do 3 miesięcy),
  - częścią portfela określonych instrumentów finansowych zarządzanych łącznie i co do których istnieje prawdopodobieństwo uzyskania zysku w krótkim terminie,
  - instrumentami pochodnymi, z wyłączeniem instrumentów pochodnych będących elementem rachunkowości zabezpieczeń oraz umów gwarancji finansowych,
- b. został zgodnie z MSR 39 zakwalifikowany do tej kategorii w momencie początkowego ujęcia.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany wartości tych instrumentów finansowych ujmowane są w rachunku zysków i strat jako przychody lub koszty finansowe. Jeżeli kontrakt zawiera jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, cały kontrakt może zostać zakwalifikowany do kategorii aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Nie dotyczy to przypadków, gdy wbudowany instrument pochodny nie wpływa istotnie na przepływy pieniężne z kontraktu lub jest rzeczą oczywistą po pobieżnej analizie lub bez jej przeprowadzania, że gdyby podobny hybrydowy

instrument byłby najpierw rozważany, to oddzielenie wbudowanego instrumentu pochodnego byłoby zabronione. Aktywa finansowe mogą być przy pierwotnym ujęciu zakwalifikowane do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeżeli poniższe kryteria są spełnione: (i) taka kwalifikacja eliminuje lub znacząco obniża niespójność w zakresie ujmowania lub wyceny (niedopasowanie księgowe); lub (ii) aktywa są częścią grupy aktywów finansowych, które są zarządzane i oceniane w oparciu o wartość godziwą, zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem; lub (iii) aktywa finansowe zawierają wbudowane instrumenty pochodne, które powinny być oddzielnie ujmowane.

**Pożyczki i należności** to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki udzielone i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów trwałych.

**Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży** są to aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, które zostały zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży lub nienależące do żadnej z wcześniej wymienionych trzech kategorii aktywów. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są ujmowane według wartości godziwej, powiększonej o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych. W przypadku braku notowań giełdowych na aktywnym rynku i braku możliwości wiarygodnego określenia ich wartości godziwej metodami alternatywnymi, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości. Dodatnią i ujemną różnicę pomiędzy wartością godziwą aktywów dostępnych do sprzedaży (jeśli istnieje cena rynkowa ustalona na aktywnym rynku regulowanym albo których wartość godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób) a ich ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczone, ujmuje się w pozostałych dochodach całkowitych. Spadek wartości aktywów dostępnych do sprzedaży spowodowany utratą wartości ujmuje się jako koszt finansowy.

Nabycie i sprzedaż aktywów finansowych rozpoznawane są na dzień dokonania transakcji.

W momencie początkowego ujęcia składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku składnika aktywów niekwalifikowanego jako wyceniany w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia.

Składnik aktywów finansowych zostaje usunięty z bilansu, gdy Spółka traci kontrolę nad prawami umownymi składającymi się na dany instrument finansowy. Zazwyczaj ma to miejsce w przypadku sprzedaży instrumentu lub gdy wszystkie przepływy środków pieniężnych przypisane danemu instrumentowi przechodzą na niezależną stronę trzecią.

## 15. Zapasy

Spółka dzieli zapasy na dwie kategorie: towary i części serwisowe (części zamienne oraz sprzęt komputerowy, który został nabyty w celu realizacji kontraktów na usługi utrzymania).

Spółka na każdy dzień bilansowy sporządza analizę wiekową towarów i na jej podstawie dokonuje odpisów aktualizujących według następujących zasad:

- a. 100% na towary składowane 24 miesiące lub dłużej,
- b. 75% na towary składowane powyżej 18 miesięcy a poniżej 24 miesięcy,
- c. 50% na towary składowane powyżej 12 miesięcy a poniżej 18 miesięcy,
- d. 25% na towary składowane powyżej 6 miesięcy a poniżej 12 miesięcy.

Wartość początkowa części serwisowych jest odnoszona w koszty liniowo na przestrzeni trwania kontraktu na usługi utrzymania, pod które części te zostały nabyte.

Spółka corocznie analizuje czy powyższe zasady tworzenia odpisów odpowiadają faktycznej utracie wartości posiadanych zapasów.

Odpisy z tytułu aktualizacji wartości zapasów ujmowane są w kosztach operacyjnych.

## 16. Czynne rozliczenia międzyokresowe

W rozliczeniach międzyokresowych kosztów wykazywane są wydatki poniesione do dnia bilansowego, które dotyczą przyszłych okresów (czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów) lub są związane z przyszłymi przychodami.

W szczególności do rozliczeń międzyokresowych zaliczane są:

- a. z góry opłacone usługi obce (w tym usługi utrzymania), które będą świadczone w następnych okresach,
- b. z góry zapłacone ubezpieczenia, prenumeraty, czynsze itp,
- c. pozostałe wydatki poniesione w okresie a dotyczące przyszłych okresów.

#### 17. Należności z tytułu dostaw i usług

Należności z tytułu dostaw i usług są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisu aktualizującego. Należności o odległych terminach płatności są ujmowane według wartości bieżącej oczekiwanej zapłaty.

Odpisy na należności wątpliwe szacowane są wtedy, gdy ściągnięcie pełnej kwoty należności, zgodnie z pierwotnymi warunkami, przestało być prawdopodobne. Wielkość odpisu stanowi różnicę między wartością nominalną należności a wartością możliwą do odzyskania, która stanowi bieżącą wartość oczekiwanych przepływów pieniężnych, zdyskontowaną przy użyciu stopy procentowej właściwej dla podobnych pożyczkobiorców. Należności nieściągalne są odpisywane w koszty operacyjne w momencie stwierdzenia ich nieściągalności.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, w odniesieniu do:

- a. należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub w stan upadłości - do wysokości należności nieobjętej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności, zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- b. należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego – w pełnej wysokości należności,
- c. należności kwestionowanych przez dłużników oraz, z których zapłatą dłużnik zalega, a według oceny sytuacji majątkowej i finansowej dłużnika, spłata należności w umownej kwocie nie jest prawdopodobna - do wysokości niepokrytej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności,
- d. należności stanowiących równowartość kwot podwyższających należności, w stosunku do których uprzednio dokonano odpisu

aktualizującego - w wysokości tych kwot, do czasu ich otrzymania lub odpisania,

- e. należności przeterminowanych lub nie przeterminowanych o znacznym stopniu prawdopodobieństwa nieściągalności, w przypadkach uzasadnionych rodzajem prowadzonej działalności lub strukturą odbiorców - w wysokości wiarygodnie oszacowanej kwoty odpisu, w tym także ogólnego, na nieściągalne należności.

Ponadto Spółka dokonuje odpisów aktualizujących wartość należności na zasadach ogólnych w wysokościach nie mniejszych niż:

- a. 100% w stosunku do należności skierowanych na drogę sądową, chyba że w opinii Zarządu uzyskanie wyroku korzystnego dla Spółki jest prawie pewne,
- b. 100% w stosunku do należności przeterminowanych powyżej 12 miesięcy (licząc od daty terminu płatności), z uwzględnieniem spłat, porozumień itp. mających miejsce po dniu bilansowym,
- c. 50% w stosunku do należności przeterminowanych od 6 do 12 miesięcy (licząc od daty terminu płatności), z uwzględnieniem spłat, porozumień itp. mających miejsce po dniu bilansowym.

Aktualizacja wartości należności uwzględnia nie tylko zdarzenia, które nastąpiły do dnia bilansowego, ale także ujawnione później, do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego, jeżeli zdarzenia te dotyczą należności ujętej w księgach rachunkowych na dzień bilansowy. Spółka corocznie analizuje czy powyższe zasady tworzenia odpisów odpowiadają faktycznej utracie wartości należności.

Odpisy aktualizujące wartość należności handlowych zalicza się do kosztów operacyjnych. Odpisy wartości pozostałych należności zalicza się do pozostałych kosztów operacyjnych. Odpisy salda należności wynikającego z naliczonych odsetek zalicza się do kosztów finansowych.

W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego, całość lub odpowiednia część uprzednio dokonanego odpisu zwiększa wartość danego składnika aktywów i korygowane są odpowiednie pozycje kosztów.

#### 18. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie, lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech

miesiący oraz inne instrumenty o wysokim stopniu płynności.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów. Dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych Grupa przyjęła zasadę nieujmowania w saldzie środków pieniężnych i ich ekwiwalentów kredytów w rachunkach bieżących, stanowiących element finansowania, oraz zastrzeżonych środków pieniężnych.

#### 19. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki oraz papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu, pożyczki lub emisji papierów dłużnych.

Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki oraz papiery dłużne są następnie wyceniane według zamortyzowanej ceny nabycia, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Przy ustalaniu zamortyzowanej ceny nabycia uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki lub emisji papierów dłużnych oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania.

Różnica między środkami otrzymanymi (pomniejszonymi o koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki lub emisji papierów dłużnych) a wartością do spłaty ujmowana jest w rachunku zysków i strat przez okres trwania finansowania.

#### 20. Leasing

Umowy leasingu finansowego, które przenoszą na Spółkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są alokowane na koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania.

Koszty finansowe są ujmowane w rachunku zysków i strat, chyba że spełnione są wymogi kapitalizacji (w 2015 roku ani w okresie porównywalnym Spółka nie skapitalizowała

kosztów odsetkowych związanych z umowami leasingu finansowego).

Środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania środka trwałego lub okres leasingu, chyba że umowa leasingu przewiduje, że po jej zakończeniu korzystający uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, to dany składnik aktywów amortyzuje się przez okres jego ekonomicznej użyteczności, tj. wg zasad amortyzacji stosowanych w odniesieniu do podobnych własnych składników aktywów.

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujmowane są jako koszty operacyjne w zysku lub stracie metodą liniową przez okres trwania leasingu. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane jako koszt w okresie, w którym stają się należne.

#### 21. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług dotyczące działalności operacyjnej są ujmowane i wykazywane według kwot wymaganej zapłaty i ujmowane w okresach sprawozdawczych, których dotyczą.

#### 22. Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Grupie ciąży obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

Jeżeli Grupa spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów. Tylko wtedy, gdy jest rzeczą praktycznie pewną, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi, koszty dotyczące danej rezerwy są wykazane w rachunku zysków i strat pomniejszone o wszelkie zwroty.

Grupa rozpoznaje rezerwy na umowy rodzące obciążenia, jeżeli nieuniknione koszty wypełnienia obowiązków przewyższają możliwe do uzyskania korzyści.



W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowe.

### 23. Rezerwa na naprawy gwarancyjne

Rezerwa na naprawy gwarancyjne tworzona jest na pokrycie przyszłych przewidywanych kosztów realizacji zobowiązań gwarancyjnych lub serwisowych wynikających z realizowanych kontraktów IT. Koszty realizacji zobowiązania gwarancyjnego obejmują przede wszystkim koszt pracochłonności (ilość robocizny pomnożona przez stawkę ewidencyjną) oraz wartość towarów, materiałów i usług obcych zużytych w ramach wypełniania zobowiązań gwarancyjnych.

Rezerwa ta jest zawiązywana w następujących przypadkach:

- a. z klientem nie została podpisana umowa na usługi utrzymaniowe,
- b. zakres umowy utrzymaniowej nie pokrywa całości oczekiwanych kosztów związanych z realizacją zobowiązań gwarancyjnych,
- c. zakres gwarancji producenta dla odsprzedawanego sprzętu jest węższy od gwarancji do jakiej Spółka zobowiązała się w umowie z klientem.

Wartość rezerwy, rozpoznawana na dzień bilansowy jest współmierna ze stanem realizacji kontraktu IT.

Koszty związane ze świadczeniem usług wynikających z zobowiązania gwarancyjnego pomniejszają w momencie ich ponoszenia wartość zawiązywanej rezerwy. Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje weryfikacji wysokości zawiązywanej rezerwy na naprawy gwarancyjne. Jeśli faktyczna realizacja zobowiązania lub przewidywane przyszłe koszty są niższe/wyższe niż zakładano w momencie początkowego ujęcia rezerwy, rezerwa jest odpowiednio obniżana/zwiększana tak, aby odzwierciedlić bieżące oczekiwania Spółki, co do kosztów realizacji zobowiązania gwarancyjnego w przyszłych okresach.

### 24. Przychody

#### a. Przychody ze sprzedaży

Przychody są ujmowane gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób oraz gdy istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że Grupa uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji.

Jeżeli wyniku na transakcji dotyczącej usług nie można oszacować w wiarygodny sposób, przychody z transakcji ujmują się tylko do wysokości kosztów, które Grupa spodziewa się odzyskać.

Grupa wyróżnia następujące rodzaje przychodów:

- Przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług własnych,
- Przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług obcych, oraz
- Przychody ze sprzedaży sprzętu.

W ramach kategorii "Licencje i/lub usługi własne" prezentowane są przychody z tytułu umów z klientami, których przedmiotem jest dostarczanie oprogramowania własnego lub świadczenie usług z nim związanych. Usługi te mogą być realizowane przez pracowników Spółki (zasoby własne) jak również przez podwykonawców (zasoby obce). Decyzja o zaangażowaniu podwykonawców dla tej kategorii przychodów nie zmienia ani zakresu odpowiedzialności, ani relacji pomiędzy spółkami Grupy a klientem, na rzecz którego świadczona jest usługa. To, czy do tego typu projektów zaangażowani zostaną podwykonawcy, czy usługa będzie realizowana przez pracowników własnych leży wyłącznie w gestii Grupy. Ponadto do tej kategorii klasyfikuje się przychody ze świadczenia usług własnych na oprogramowaniu obcym i infrastrukturze.

W ramach kategorii "Licencje i/lub usługi obce" prezentowane są przychody z tytułu sprzedaży licencji obcych oraz ze świadczenia usług, które ze względów technologicznych lub prawnych muszą być realizowane przez podwykonawców (dotyczy to usług utrzymania sprzętu i licencji oraz outsourcingu świadczonych przez ich producentów).

Przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług własnych, które są dostarczane/świadczone w ramach kontraktu wdrożeniowego są rozpoznawane zgodnie ze stopniem zaawansowania całego kontraktu. Zasady rozpoznawania przychodów dla kontraktów

wdrożeniowych zostały opisane w punkcie 24 Istotnych zasad rachunkowości.

W przypadku sprzedaży licencji/usług własnych przychody są ujmowane w okresie, w którym Grupa spodziewa się, że będzie zobowiązana do świadczenia usług na rzecz klienta.

Przychody ze sprzedaży licencji/usług obcych mogą być rozpoznawane jak przychody ze sprzedaży towarów lub jak przychody ze sprzedaży usług, w zależności od charakteru umowy z klientem.

W przypadku licencji i/lub usług obcych, dla których w momencie sprzedaży znaczące ryzyko i korzyści związane z daną licencją i/lub usługą obcą są przenoszone na nabywcę, przychody są rozpoznawane jak przychody ze sprzedaży towaru, tj. jednorazowo w momencie sprzedaży, bez względu na to czy przedmiotem umowy jest licencja i/lub usługa obca są na czas określony czy nieokreślony. Grupa uznaje, że znaczące ryzyko jest przekazywane na nabywcę, w przypadku, gdy po dostarczeniu licencji/usługi Grupa nie jest zobowiązana do żadnych dodatkowych świadczeń na rzecz klienta, których koszt mógłby być istotny.

W pozostałym przypadku, tj. gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z licencji i/lub usługi obcej nie są przekazywane na nabywcę w momencie sprzedaży, przychody ze sprzedaży są ujmowane jak przychody ze sprzedaży usług, tj. w okresie, w którym odbywa się świadczenie usługi poprzez odwołanie się do stopnia zaawansowania realizacji transakcji.

Przychody ze sprzedaży sprzętu są rozpoznawane jak przychody ze sprzedaży towarów, tj. przychody są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z umowy zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

#### b. Odsetki

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich narastania (z uwzględnieniem metody efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dokładnie dyskontującą przyszłe wpływy gotówkowe przez szacowany okres użytkowania instrumentów finansowych) do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

Przychody z odsetek stanowią odsetki od udzielonych pożyczek, inwestycji w papiery wartościowe utrzymywane do terminu wymagalności, depozytów bankowych i pozostałych tytułów, oraz rozliczone dyskonto

kosztów (zobowiązań) zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej.

#### c. Dywidendy

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy do ich otrzymania.

### 25. Przychody i koszty z realizacji kontraktów wdrożeniowych

Przychody z kontraktu wdrożeniowego obejmują wysoko prawdopodobne przychody wynikające z zawartych umów/zleceń, które można oszacować w sposób wiarygodny. Tym samym z puli przychodów wyłączane są te kwoty, które, mimo iż wynikają z zawartej umowy, są w ocenie Grupy wątpliwe do uzyskania (np. Grupa spodziewa się, że klient zrezygnuje z części prac określonych w umowie).

Za przychody kontraktu uznaje się następujące przychody:

- przychody wynikające z wystawionych faktur,
- przyszłe przychody wynikające z podpisanych umów i/lub zleceń wystawionych na bazie umów ramowych.

Koszty kontraktu obejmują:

- koszty odsprzedanych towarów, materiałów i usług obcych (COGS), oraz
- koszty zasobów własnych, które są zaangażowane w realizację kontraktu.

Koszty zasobów własnych zatrudnionych przy realizacji kontraktu kalkulowane są na podstawie zrealizowanej (dla okresów zakończonych) i szacowanej (dla okresów prognozowanych) pracochłonności oraz odpowiedniej stawki ewidencyjnej (kosztowej) pokrywającej koszty wytworzenia.

Stawka ewidencyjna to koszt osobogodziny (lub osobodnia) własnych zasobów produkcyjnych skalkulowany na bazie za budżetowanych na dany rok kosztów wytworzenia.

#### Wycena kontraktów wdrożeniowych

Celem wyceny wdrożeniowego kontraktu IT jest ustalenie wartości przychodów, które należy rozpoznać w okresie. Grupa dokonuje wyceny stosując metodę stopnia zaawansowania (ang „percentage of completion”).

Jeżeli poniesione koszty pomniejszone o przewidywane straty a powiększone o zyski ujęte w rachunku zysków i strat przekraczają swoim zaawansowaniem procentowym zaawansowanie procentowe zafakturowanej sprzedaży,

wynikająca z powyższej różnicy kwota niezafakturowanej sprzedaży prezentowana jest w aktywach bilansu w należnościach z tytułu dostaw i usług w kategorii „Należności z wyceny bilansowej kontraktów IT”. Jeżeli zaawansowanie procentowe zafakturowanej sprzedaży przekracza zaawansowanie procentowe poniesionych kosztów pomniejszonych o przewidywane straty a powiększone o zyski ujęte w rachunku zysków i strat, wynikające z powyższej różnicy przyszłe przychody prezentowane są w zobowiązaniach z tytułu dostaw i usług, w kategorii „Zobowiązanie z tytułu wyceny kontraktów IT”.

#### *Kontrakty generujące straty*

Kontraktem generującym stratę jest kontrakt, w którym łączna kwota przychodów z kontraktu jest niższa niż łączna wartość kosztów.

W przypadku, gdy jest wysoce prawdopodobne, że łączne koszty wykonania umowy przekroczą łączne przychody z tytułu umowy, przewidywana strata jest ujmowana jako koszt okresu, w którym została ujawniona poprzez utworzenie rezerwy na straty kontraktowe.

Wysokość rezerwy lub/i zasadność jej utrzymania jest weryfikowana na każdy kolejny dzień bilansowy, aż do momentu zakończenia kontraktu.

Wartość utworzonych rezerw na straty powiększa saldo rezerw i jest prezentowana w kategorii „Rezerwy z tytułu wyceny kontraktów IT”.

#### *Metody mierzenia stopnia zaawansowania realizacji kontraktu*

W celu ustalenia stopnia zaawansowania realizacji umowy Spółka stosuje taką metodę, która pozwala w sposób wiarygodny ustalić stan realizacji prac. W zależności od charakteru umowy, metody te mogą obejmować:

- a. pomiar ustalenie proporcji kosztów umowy poniesionych z tytułu prac wykonanych do dnia bilansowego w stosunku do szacunkowych łącznych kosztów umowy,
- b. wykonanych prac lub
- c. porównanie fizycznie wykonanych części prac z pracami wynikającymi z umowy.

Metodę procentowego zaawansowania stosuje się narastająco w każdym okresie obrotowym w stosunku do bieżących szacunków przychodów i kosztów umowy. Skutki zmian szacunków przychodów lub kosztów umowy ujmuje się w okresie, w którym zmiana ta wystąpiła.

#### *Łączenie i rozdzielanie kontraktów wdrożeniowych*

Wycenie na ogół podlegają pojedyncze umowy lub umowy wraz z aneksami, jeśli aneksy te dotyczą modyfikacji umowy głównej (rozszerzają lub ograniczają zakres umowy podstawowej). W przypadku, gdy aneks jest dodatkowym zleceniem spoza zakresu umowy głównej, za które cena ustalona jest bez odniesienia do ceny z zasadniczej umowy, wyceniany jest on oddzielnie.

Gdy umowa dotyczy grupy elementów, to jej część dotycząca każdego z tych elementów może być traktowana jako oddzielny kontrakt, tylko jeżeli zostaną łącznie spełnione następujące warunki:

- a. zostały przedłożone odrębne oferty dla każdego z wyodrębnionych elementów,
- b. każdy z elementów był przedmiotem oddzielnych negocjacji, oraz
- c. można określić koszty i przychody odnoszące się do każdego z elementów – przychody muszą być określone w umowie i/lub zamówieniu.

Natomiast grupa umów może być traktowana jako pojedynczy kontrakt, jeżeli zostaną spełnione łącznie następujące warunki:

- a. grupa umów jest negocjowana jako pojedynczy pakiet,
- b. umowy są tak bardzo powiązane ze sobą, że w rzeczywistości są one częścią pojedynczego projektu z jedną dla całego pakietu marżą zysku oraz
- c. umowy są realizowane jednocześnie lub w ciągłej sekwencji czasowej.

## **26. Koszty operacyjne**

Spółka prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym oraz w układzie kalkulacyjnym. Koszt własny sprzedaży obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem sprzedanych towarów i wytworzeniem sprzedanych usług. Koszty sprzedaży obejmują koszty handlowe i koszty marketingowe (w tym sponsoring). Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z kierowaniem Spółką oraz koszty administracji.

## **27. Podatek dochodowy i podatek od towarów i usług**

### **Podatek bieżący**

Zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku za okres bieżący i okresy poprzednie wycenia się w wysokości kwot przewidywanej

zapłaty na rzecz organów podatkowych (podlegających zwrotowi od organów podatkowych) z zastosowaniem stawek podatkowych i przepisów podatkowych, które prawnie lub faktycznie już obowiązywały na dzień bilansowy.

### **Podatek odroczoney**

Na potrzeby sprawozdawczości finansowej odroczoney podatek dochodowy jest wyliczany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym. Rezerwa na podatek odroczoney ujmowana jest w odniesieniu do wszystkich dodatnich różnic przejściowych za wyjątkiem sytuacji, gdy rezerwa na podatek odroczoney powstaje w wyniku początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania niemającej wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz w przypadku dodatnich różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych i udziałów we wspólnych przedsięwzięciach – z wyjątkiem sytuacji, gdy terminy odwracania się różnic przejściowych podlegają kontroli inwestora i gdy prawdopodobne jest, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych, jak również do niewykorzystanych aktywów z tytułu odroczonego podatku i niewykorzystanych strat podatkowych przeniesionych na następne lata w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać ww. różnice, aktywa i straty. Nie dotyczy to sytuacji, gdy aktywa z tytułu odroczonego podatku dotyczące ujemnych różnic przejściowych powstają w wyniku początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek gospodarczych w chwili jej zawierania nie mają wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową. W przypadku ujemnych różnic przejściowych z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych

przedsięwzięciach, składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku jest ujmowany w bilansie jedynie w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości ww. różnice przejściowe ulegną odwróceniu i osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu lub podwyższeniu o tyle, o ile uległy zmianie szacunki dotyczące osiągnięcia dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczoney wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) prawnie lub faktycznie obowiązujące na dzień bilansowy.

Grupa kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat należności ze zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku i odroczoney podatek dochodowy ma związek z tym samym podatnikiem i tym samym organem podatkowym.

Podatek dochodowy dotyczący pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym jest ujmowany w kapitale własnym, a nie w rachunku zysków i strat.

### **Podatek od towarów i usług**

Przychody, koszty i aktywa są ujmowane w wartości pomniejszonej o wartość podatku od towarów i usług, z wyjątkiem, gdy:

- a. podatek od towarów i usług zapłacony przy zakupie towarów i usług nie jest możliwy do odzyskania od władz podatkowych; wtedy podatek od towarów i usług jest ujmowany odpowiednio jako część kosztów nabycia składnika aktywów lub jako część pozycji kosztowej oraz
- b. należności i zobowiązania są wykazywane z uwzględnieniem kwoty podatku od towarów i usług.



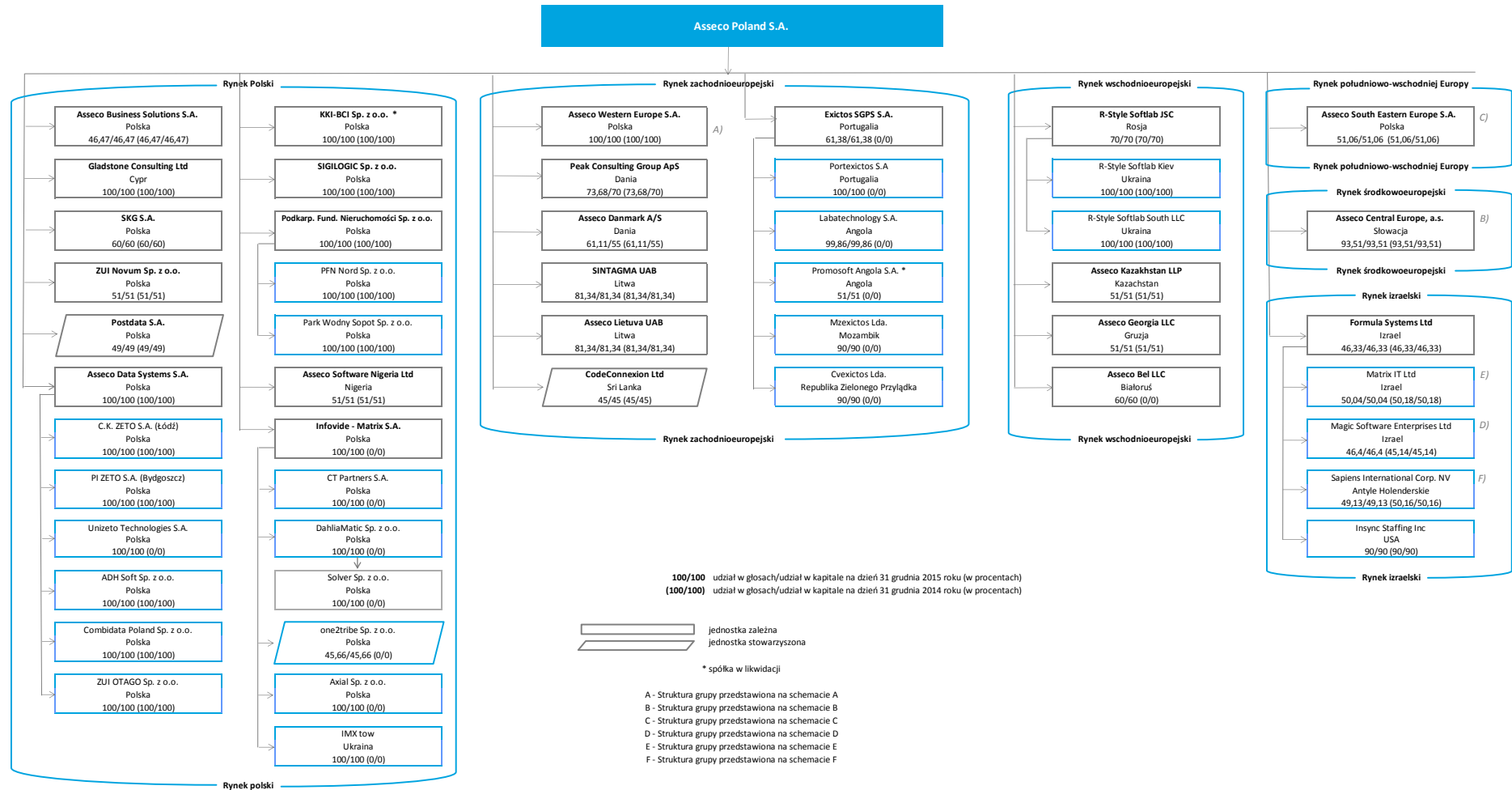
Kwota netto podatku od towarów i usług możliwa do odzyskania lub należna do zapłaty na rzecz władz podatkowych jest ujęta w bilansie jako część należności lub zobowiązań.

#### **28. Zysk netto na akcję (podstawowy i rozwodniony)**

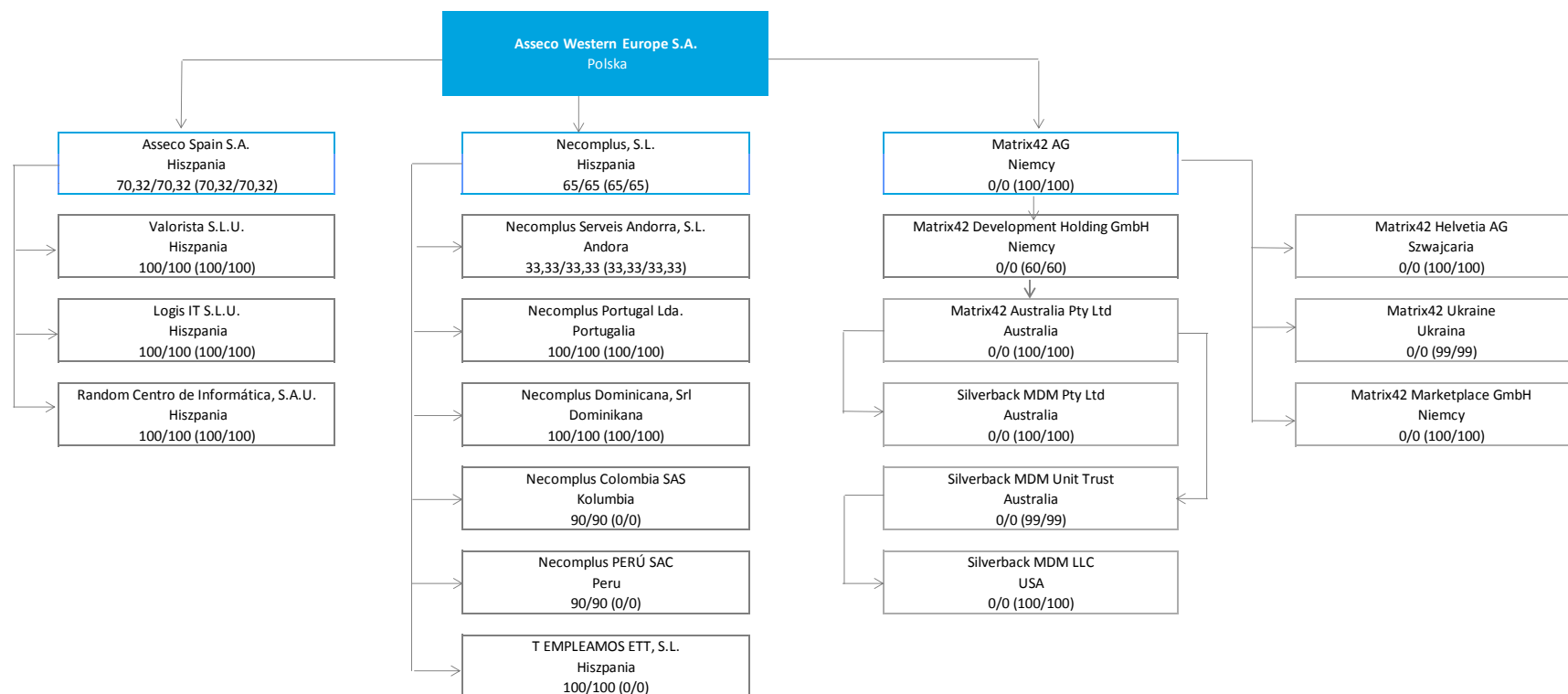
Podstawowy zysk netto przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej na akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym. Rozwodniony zysk netto przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej na jedną akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez sumę średniej ważonej liczby akcji w danym okresie sprawozdawczym i wszystkich potencjalnych akcji nowych emisji.

IV. ORGANIZACJA I ZMIANY W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Poniższy graf przedstawia strukturę organizacyjną Grupy Asseco na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym:



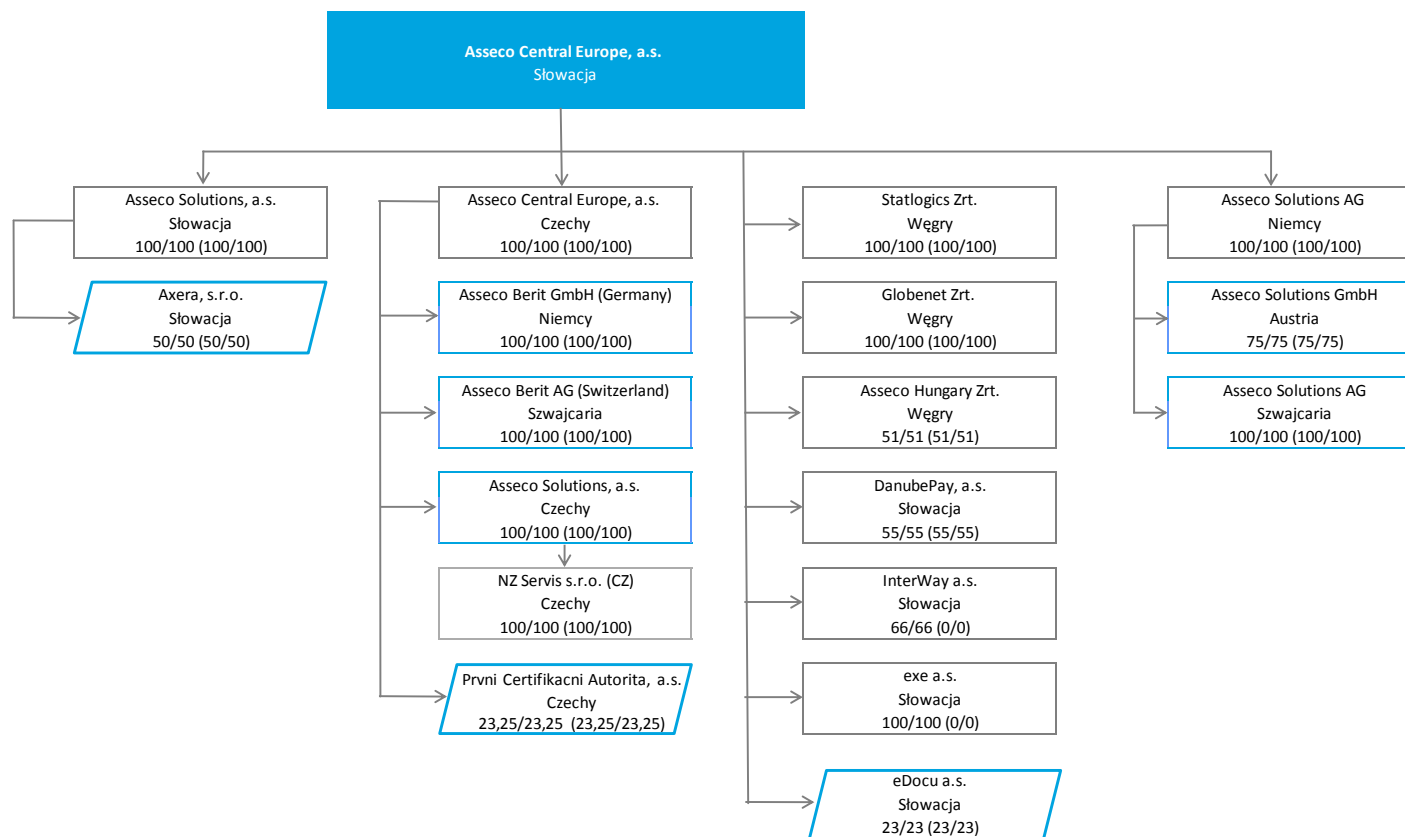
A. Struktura Grupy Asseco Western Europe S.A.



**100/100** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2015 roku (w procentach)  
**(100/100)** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2014 roku (w procentach)

jednostka zależna

B. Struktura Grupy Kapitałowej Asseco Central Europe



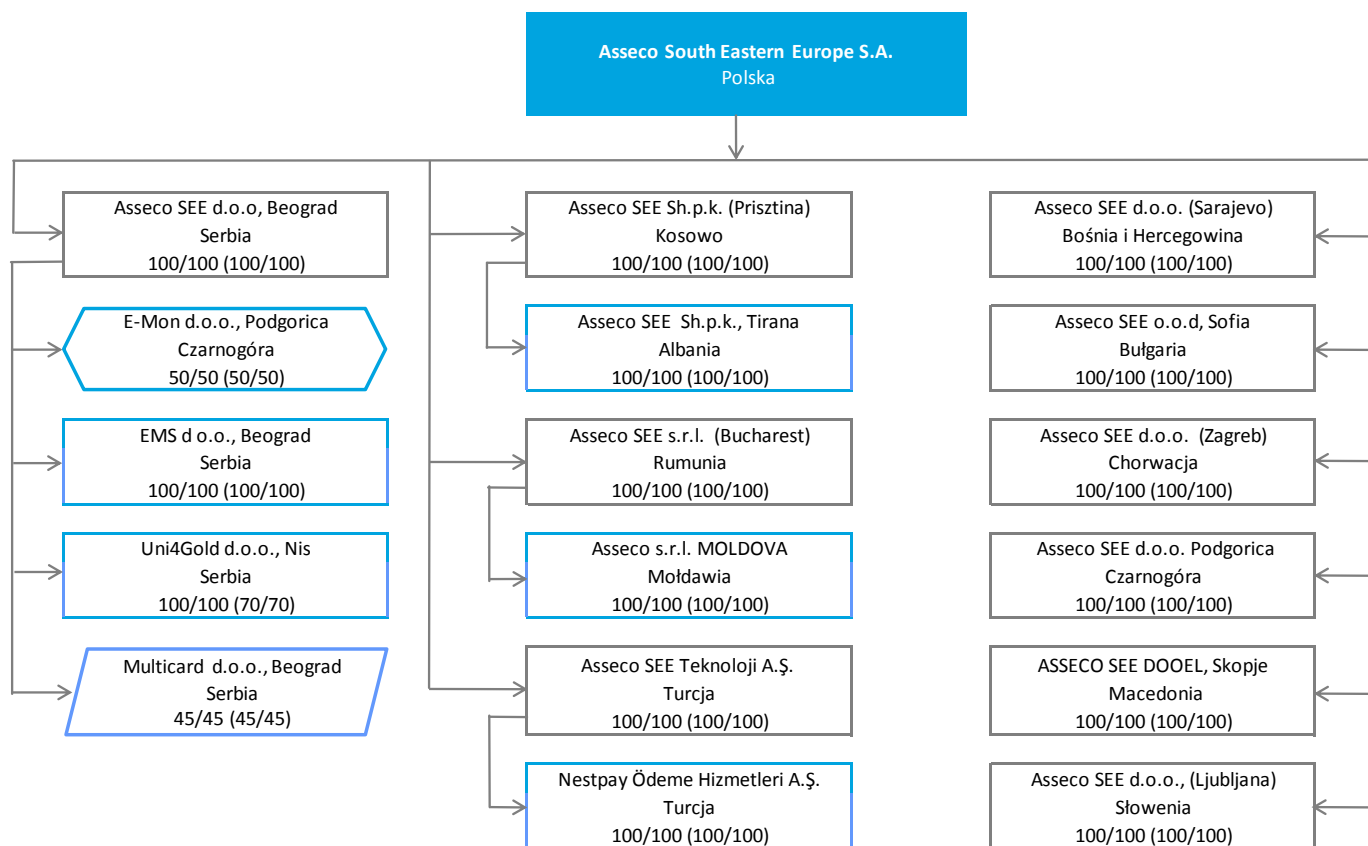
**100/100** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2015 roku (w procentach)

**(100/100)** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2014 roku (w procentach)

□ jednostka zależna

▭ jednostka stowarzyszona

C. Struktura Grupy Kapitałowej Asseco South Eastern Europe

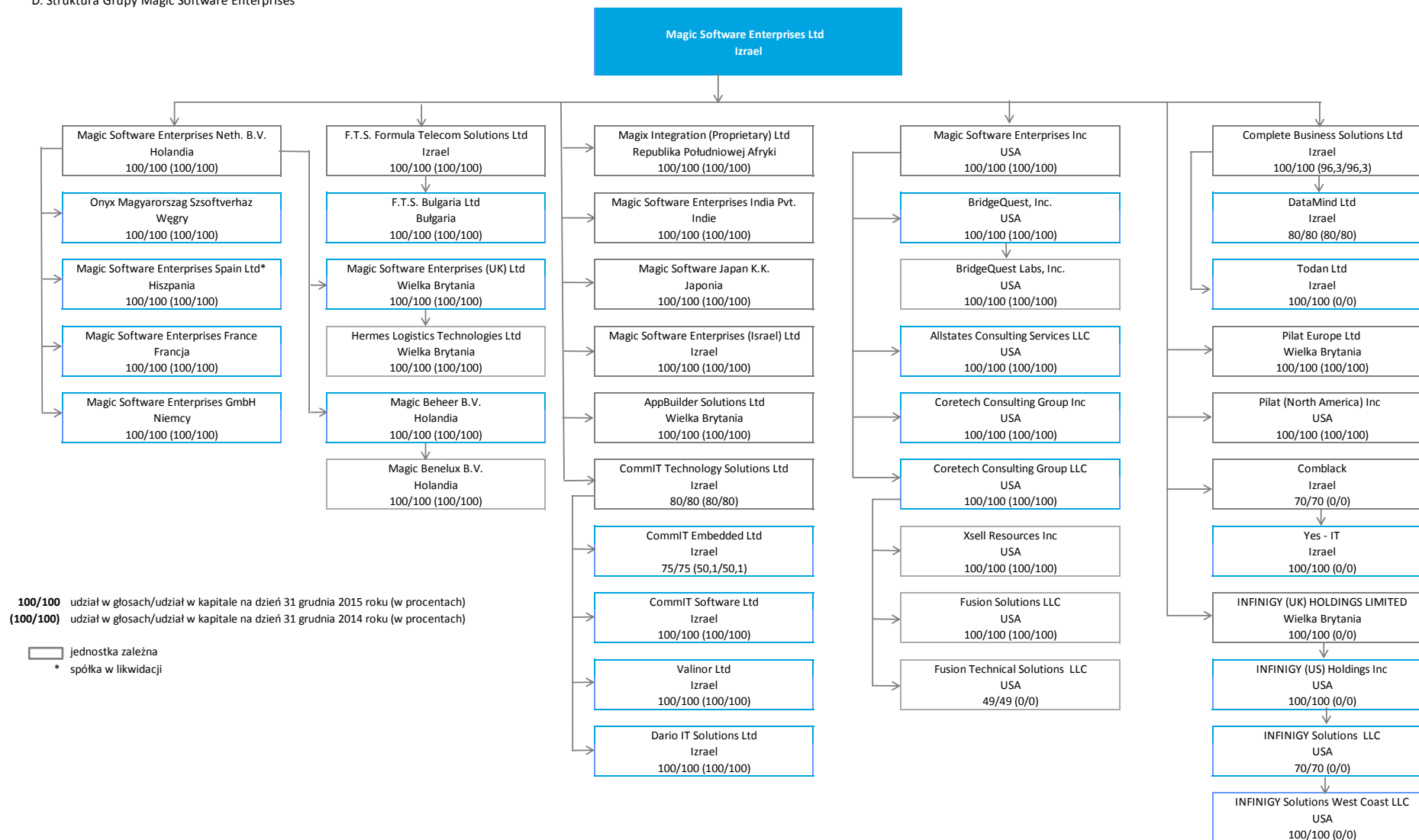


**100/100** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2015 roku (w procentach)

**(100/100)** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2014 roku (w procentach)



D. Struktura Grupy Magic Software Enterprises



**100/100** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2015 roku (w procentach)  
**(100/100)** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2014 roku (w procentach)

□ jednostka zależna  
 \* spółka w likwidacji

E. Struktura Grupy Matrix IT

**Matrix IT Ltd  
Izrael**

Tikshuv Systems In Education (Shacham) Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Sibam Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Sigma Knowledge Inc. * USA 0/0 (51/51)	Matrix Consulting Ltd Izrael 100/100 (100/100)	K.B.I.S Ltd Izrael 51/51 (51/51)	2Bsecure USA Inc USA 100/100 (100/100)
Hi-Tech Colledge Technology Training Ltd*** Izrael 0/0 (100/100)	Matrix J Rap Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Tact Computers & Systems Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Sivan.com Ltd** Izrael 100/100 (100/100)	Matrix IT E.R.P Solutions Ltd Izrael 100/100 (100/100)	2BNet Ltd Izrael 100/100 (100/100)
Mediatech College John Bryce Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Matrix IT Solutions Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Blue IT Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Doby Ofier Industrial Design Ltd*** Izrael 0/0 (100/100)	JBT Cyprus Cypr 85/85 (85/85)	Cyber box Ltd Izrael 70/70 (70/70)
Matrix IT System Management Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Matrix IT Advanced Inf. System Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Matrix IT Global Services Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Netwise Applications Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Highview Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Matrix Information Technology (Changzhou) Limited Chiny 100/100 (100/100)
Aluna Information Technologies Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Matrix BI Ltd Izrael 60/60 (60/60)	Comprise Technologies Lts Izrael 100/100 (100/100)	Hoshva Ltd*** Izrael 0/0 (100/100)	Beyond Information Technology Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Matrix IT Global Services Macedonia DOOEL Macedonia 100/100 (100/100)
Matrix IT Integration & Infrastructures Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Net-shore Ltd Izrael 100/100 (100/100)	John Bryce Training Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Effect Advanced Solutions Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Tiltan Systems Engineering Ltd Izrael 100/100 (36/36)	Supra Information Technology Ltd Izrael 100/100 (100/100)
Periscope Enterpr. And Managment Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Matrix IT Training Ltd*** Izrael 0/0 (100/100)	John Bryce Projects Ltd*** Izrael 0/0 (100/100)	The Israel Management Center Izrael 100/100 (100/100)	Matrix Exzac UK Ltd Wielka Brytania 100/100 (100/100)	Hoshen-Eliav System Engineering Ltd. Izrael 100/100 (100/100)
A Soft Ltd Izrael 100/100 (100/100)	IQ-SOFT John Bryce Ltd Węgry 100/100 (100/100)	Eight Three Hundred (8300) Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Matchpoint IT Ltd Izrael 90/90 (90/90)	Exzac Inc USA 100/100 (100/100)	Infinity Labs R&D Ltd Izrael 50,1/100 (50,1/100)
Matrix IT Software Products Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Tangram Soft Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Blue Education Ltd*** Izrael 0/0 (100/100)	Babcom Centers Ltd Izrael 50,1/50,1 (50,1/50,1)	Exzac HK Ltd* Hong Kong 0/0 (100/100)	Top Q (Aqua) Software Ltd Izrael 100/100 (100/100)
Matrix IT Systems Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Tact System Testware Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Net Bryce Ltd*** Izrael 0/0 (100/100)	Matrix IT Global Services Bulgaria Bułgaria 100/100 (100/100)	Matrix-Exzac Financial Risk Advisory LLC USA 70/70 (0/0)	Managware Ltd Izrael 100/100 (100/100)
Hydus Inc. USA 100/100 (0/0)	Ono Apps Ltd. Izrael 100/100 (0/0)	Elon Software Systems Ltd Izrael 100/100 (100/100)	Xtivia Technologies Inc USA 100/100 (100/100)	2Bsecure Ltd Izrael 100/100 (100/100)	SEEV Solutions Ltd Izrael 75/75 (0/0)

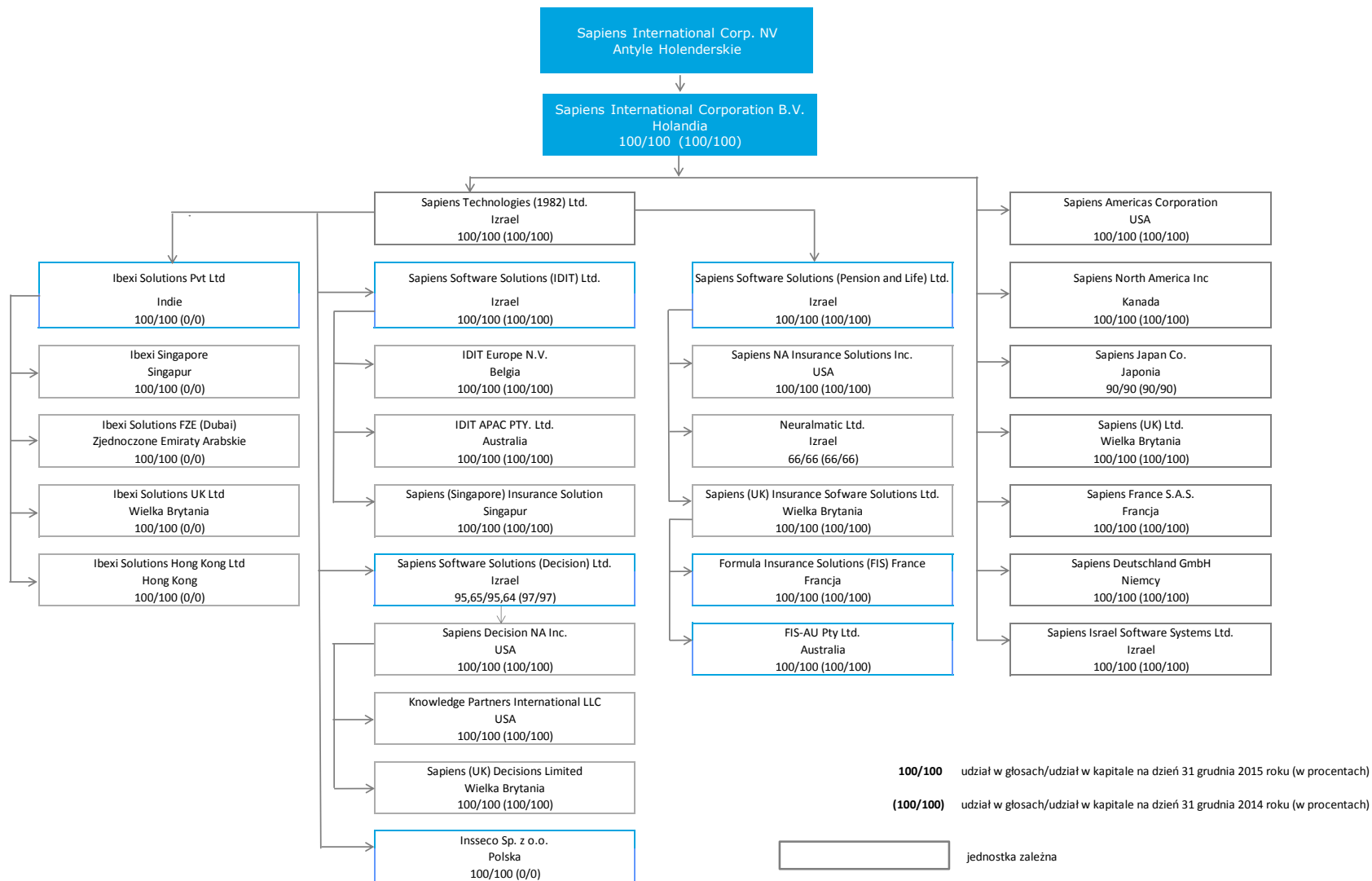
**100/100** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2015 roku (w procentach)  
**(100/100)** udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2014 roku (w procentach)

 jednostka zależna  
 jednostka stowarzyszona

- \* spółka zlikwidowana
- \*\* spółka w likwidacji
- \*\*\* spółka zlikwidowana w wyniku połączenia ze spółką w ramach grupy Matrix

Xtivia Inc  
Izrael  
100/100 (100/100)

F. Struktura Grupy Sapiens International





W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku miały miejsce następujące zmiany w strukturze Grupy Asseco:

### **Asseco Poland**

#### **▣ Nabycie przez Asseco Poland S.A. spółki Exictos z siedzibą w Portugalii**

W dniu 3 września 2015 roku Asseco Poland S.A. nabyło 61,38% akcji w spółce informatycznej Exictos Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A. („Exictos”) z siedzibą w Portugalii. Całkowita wartość transakcji wyniosła 21,5 mln EUR (91,2 mln PLN).

Exictos specjalizuje się w produkcji oraz wdrażaniu oprogramowania dla sektora bankowego i prowadzi działalność w Portugalii oraz, poprzez spółki zależne, w Afryce, w krajach takich jak: Angola, Mozambik czy Republika Zielonego Przylądka. Transakcja nabycia większościowego pakietu w Exictos stanowi dla Asseco wzmocnienie obecności na Półwyspie Iberyjskim oraz w Afryce.

#### **▣ Nabycie spółki Infovide-Matrix S.A.**

W dniu 23 września 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. podpisała z głównymi akcjonariuszami spółki Infovide-Matrix S.A. porozumienie dotyczące zbycia większościowego pakietu akcji Infovide-Matrix S.A. oraz ogłosiła wezwanie na akcje tej spółki. Zapisy na akcje przyjmowane były do dnia 12 listopada 2015.

W dniu 20 października 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. uzyskała zgodę Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów na dokonanie koncentracji polegającej na przejściu kontroli na spółką Infovide-Matrix S.A. Uzyskanie zgodny UOKiK oznaczało spełnienie warunku prawnego zawartego w wezwaniu na zakup akcji tej spółki.

W wyniku wezwania, w dniu 20 listopada 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. nabyła 12 215 609 akcji Infovide-Matrix S.A., stanowiących 97,91% udziału w kapitale zakładowym oraz w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy. Akcje objęte wezwaniem zostały nabyte po cenie 6,01 PLN.

Następnie, w dniu 21 grudnia 2015 roku, spółka Asseco Poland S.A. ogłosiła, w ramach przymusowego wykupu, żądanie sprzedaży wszystkich posiadanych przez akcjonariuszy mniejszościowych akcji spółki Infovide-Matrix S.A. W wyniku niniejszego żądania, w dniu 28 grudnia 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. nabyła 261 096 akcji spółki Infovide-Matrix S.A., stanowiących 2,09% akcji Infovide-Matrix S.A. Akcje objęte przymusowym wykupem zostały nabyte po cenie 6,01 PLN.

W wyniku powyższych transakcji Asseco Poland S.A. posiada 12 476 705 akcji, stanowiących 100% udziału w kapitale zakładowym oraz 100% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Infovide-Matrix S.A.

#### **▣ Założenie spółki Insseco Sp. z o.o. oraz zbycie udziałów w spółce Insseco Sp. z o.o. na rzecz Sapiens International Corporation**

W dniu 16 stycznia 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. utworzyła spółkę Insseco Sp. z o.o. Przedmiotem działalności utworzonej spółki jest budowa i rozwój centrum kompetencyjnego w zakresie usług oraz oprogramowania dla sektora ubezpieczeń komercyjnych.

W dniu 27 lipca 2015 roku zawarta została pomiędzy Asseco Poland S.A. a spółką z Grupy Sapiens International Corporation umowa zbycia wszystkich posiadanych przez Spółkę udziałów w spółce zależnej Insseco Sp. z o.o., stanowiących 100% kapitału zakładowego. Przeniesienie własności udziałów, a tym samym ostateczne sfinalizowanie transakcji odbyło się 18 sierpnia 2015 roku.

Całkowite wynagrodzenie na rzecz Asseco Poland za przejście kontroli i nabycie 100% udziałów w Insseco, przeniesienie praw majątkowych oraz wybranych projektów wyniosło 34,3 mln PLN.

W dniu 10 września 2015 roku Walne Zgromadzenie Insseco Sp. z o.o. podjęło uchwałę o zmianie nazwy spółki na Sapiens Software Solutions (Poland) Sp. z o.o. Zmiana nazwy została zarejestrowana w dniu 5 lutego 2016 roku.

#### **▣ Założenie Asseco Bel LLC**

W dniu 18 czerwca 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. utworzyła spółkę Asseco Bel LLC obejmując w jej kapitale zakładowym 60% udziałów, stanowiących jednocześnie 60% głosów na zgromadzeniu wspólników.

### **Asseco Systems S.A.**

#### **▣ Nabycie przez Asseco Systems S.A. akcji Unizeto Technologies S.A. z siedzibą w Szczecinie**

W dniu 13 lutego 2015 roku spółka Asseco Systems S.A. (obecnie Asseco Data Systems S.A.) podpisała umowę zakupu 911 150 akcji stanowiących 81,35% udziałów w kapitale zakładowym i taki sam udział w głosach na walnym zgromadzeniu spółki Unizeto Technologies S.A. (dalej zwaną „Unizeto”). Umowa została zawarta pomiędzy spółką zależną Asseco Systems S.A. a działającymi łącznie akcjonariuszami Unizeto będącymi osobami fizycznymi, jako sprzedającymi. Umowa miała charakter umowy warunkowej z uwagi na zapisy statutu Unizeto

dotyczące prawa pierwszeństwa w nabyciu akcji przysługujące akcjonariuszom Unizeto.

Zgodnie z terminem określonym w w/w umowie w dniu 23 lutego 2015 roku Asseco Systems S.A., w związku z nieskorzystaniem z prawa pierwszeństwa przysługującego poprzednim akcjonariuszom spółki Unizeto, skutecznie nabyło 911 150 akcji.

Następnie Asseco Systems S.A. zawarło kolejne warunkowe umowy na zakup łącznie 202 844 sztuk akcji imiennych stanowiących 18,11% udziałów w kapitale zakładowym i taki sam udział w głosach na walnym zgromadzeniu spółki Unizeto.

W dniu 18 maja 2015 roku Asseco Systems S.A. zawarło umowę na zakup 6 006 sztuk akcji imiennych spółki Unizeto stanowiących 0,54% udziałów w kapitale zakładowym Unizeto. Wskutek opisanego transakcji udział Asseco Systems S.A. w kapitale zakładowym oraz na walnym zgromadzeniu spółki Unizeto wzrósł do 100%.

Wszystkie powyżej opisane umowy nabycia akcji spółki Unizeto zostały zawarte na tych samych warunkach.

**Podwyższenie kapitału w spółce Asseco Systems S.A. oraz zmiana nazwy spółki na Asseco Data Systems S.A.**

W dniu 17 lipca 2015 roku została zawarta umowa pomiędzy Asseco Systems S.A. a Asseco Poland S.A. dotycząca objęcia akcji z przeniesieniem własności udziałów w trzech spółkach z o.o. na pokrycie wkładu niepieniężnego. W tym samym dniu Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Asseco Systems podjęło uchwałę w przedmiocie podwyższenia kapitału zakładowego z wyłączeniem prawa poboru o kwotę 9 000 530 PLN poprzez emisję 900 053 akcji o wartości nominalnej 10 PLN każda.

Akcje zostały zaoferowane w drodze subskrypcji prywatnej do objęcia jednemu akcjonariuszowi Asseco Systems S.A. – Asseco Poland S.A. Cena emisyjna nowej akcji wynosiła 100 PLN, co odpowiadało łącznie cenie emisyjnej 90 005 300 PLN. Akcje zostały objęte przez Asseco Poland S.A. na mocy opisywanej umowy i pokryte wkładami niepieniężnymi w postaci udziałów w spółce Zakład Usług Informatycznych Otago sp. z o.o., udziałów w spółce ADH Soft sp. z o.o. oraz udziałów w spółce Combidata Poland Sp. z o.o., stanowiących 100% kapitałów zakładowych w/w spółek.

Ponadto w dniu 5 sierpnia 2015 roku zarejestrowana została zmiana nazwy spółki Asseco Systems S.A. na Asseco Data Systems S.A.

**Asseco DACH**

**Konwersja należności posiadanych przez Matrix42 AG na akcje spółki Asseco DACH S.A.**

W dniu 8 stycznia 2015 roku Matrix42 AG objęła 223 435 293 sztuk akcji w spółce Asseco DACH (jednostka dominująca wobec Matrix42 AG) stanowiących 11,98% w kapitale zakładowym i głosach na walnym zgromadzeniu Asseco DACH.

Niniejsza transakcja została przeprowadzona w związku z rozliczeniem wierzytelności wynikającej z pożyczki, jaką Matrix42 AG udzieliła w latach poprzednich spółce Matrix42 Inc. Kluczowy akcjonariusz i zarządzający spółki Matrix42 Inc, pan Herbert Uhl, był udziałowcem niekontrolującym spółki Asseco DACH i posiadał 223 435 293 sztuk akcji w spółce Asseco DACH stanowiących 11,98% w kapitale zakładowym i głosach na walnym zgromadzeniu Asseco DACH S.A. Wszystkie akcje posiadane przez pana Herberta Uhla stanowiły zabezpieczenie wierzytelności Matrix42 Inc wobec Matrix42 AG. Wierzytelności Matrix42 Inc stały się wymagalne na koniec 2013 roku, a w związku z brakiem ich spłaty, spółka Matrix42 AG dokonała zaspokojenia swoich roszczeń z ustanowionego zabezpieczenia. Wartość bilansowa wierzytelności będących przedmiotem powyższego rozliczenia na dzień transakcji wynosiła 23,8 mln PLN.

Następnie, w dniu 27 kwietnia 2015 roku zawarta została umowa nabycia akcji własnych spółki Asseco Dach. Spółka nabyła 55 858 824 sztuki akcji o wartości nominalnej 0,10 PLN każda. Wynagrodzenie z tytułu zbycia akcji zostało ustalone na łączną kwotę 1,7 mln EUR.

Tego samego dnia zawarta została transakcja pomiędzy spółkami Matrix 42 AG oraz Asseco Dach S.A., na mocy której Asseco Dach nabyło 223 425 293 sztuk akcji o wartości nominalnej 0,10 PLN każda będących w posiadaniu spółki Matrix42 AG. Wynagrodzenie z tytułu niniejszej transakcji zostało ustalone na kwotę 6,9 mln EUR.

W wyniku opisanych wyżej transakcji udział Asseco Poland S.A. w głosach na walnym zgromadzeniu Asseco DACH wzrósł z 85% do ok. 99,9%.

Niniejsza transakcja została rozliczona jako transakcja nabycia udziałów niekontrolujących.

Dodatkowo, w dniu 18 maja 2015 roku pomiędzy spółką Asseco Dach a jednym z jej dotychczasowych akcjonariuszy mniejszościowych zawarta została umowa sprzedaży udziałów w kapitale spółki zależnej od Asseco Dach – Matrix42 AG. Przedmiotem transakcji było 10 241 sztuk akcji spółki Matrix42 AG stanowiących 2,8% w kapitale zakładowym tej spółki. Cenę sprzedaży ustalono na

kwotę 1,1 mln EUR. Wskutek niniejszej transakcji udział Asseco DACH S.A. w kapitale zakładowym oraz głosach na walnym zgromadzeniu w spółce Matrix42 AG spadł ze 100% do 97,2 %.

**☐ Połączenie spółek Asseco South Western Europe S.A. i Asseco DACH S.A.**

W dniu 24 sierpnia 2015 roku uchwalono połączenie spółki Asseco South Western Europe S.A. (spółka przejmująca) oraz spółki Asseco DACH S.A. (spółka przejmowana) przez przeniesienie całego majątku Asseco DACH na Asseco South Western Europe w zamian za akcje nowej emisji, które Asseco South Western Europe przyznało akcjonariuszom Asseco DACH. Połączenie zostało zarejestrowane dnia 1 września 2015 roku.

Ponadto 1 września 2015 roku Asseco South Western Europe S.A. zmieniło nazwę na Asseco Western Europe S.A.

**☐ Sprzedaż spółki Matrix42 AG przez Asseco Western Europe S.A.**

W październiku 2015 Asseco Western Europe S.A. podpisało umowę warunkową sprzedaży wszystkich posiadanych przez siebie akcji spółki Matrix42 AG. Transakcja miała charakter wykupu menedżerskiego i odbyła się we współpracy z funduszem private equity – EMERAM Capital Partners GmbH. W dniu 12 listopada 2015 roku warunki zawarte w umowie zostały spełnione wskutek czego doszło do skutecznego zbycia akcji spółki zależnej Matrix42 AG z siedzibą we Frankfurcie nad Menem. Umowa została zawarta ze spółką Blitz D14-310 GmbH (Blitz). Skuteczność umowy była uwarunkowana m.in. udzieleniem zgody na transakcję przez austriacki urząd antymonopolowy.

Wartość transakcji wyniosła 46,3 mln EUR, z czego kwota 21,7 mln EUR jest płatna gotówką, zaś kwota 24,6 mln EUR zostanie spłacona przez Blitz na mocy umowy pożyczki zawartej pomiędzy AWE a Blitz, z terminem spłaty określonym na 31 grudnia 2021 roku. Zabezpieczeniem umowy pożyczki jest zastaw na akcjach oraz zabezpieczenie na prawach autorskich do produktów Matrix42.

**Asseco Central Europe, a.s.**

**☐ Nabycie spółki InterWay, a.s.**

W lipcu 2015 spółka Asseco Central Europe a.s. nabyła 66% akcji w spółce InterWay, a.s., z siedzibą na Słowacji. InterWay zajmuje się wdrożeniami technologii i systemów ( w tym IDM, SSO, ECM, ERP, BPM, Cloud Computing), integracją rozwiązań typu e-commerce i SOA oraz systemami zarządzaniem

treścią, opartymi na oprogramowaniu własnym i obcym. Cena nabycia wyniosła 3,17 mln EUR.

**☐ Nabycie spółki exe, a.s..**

W sierpniu 2015 spółka Asseco Central Europe, a.s. nabyła 100% akcji w spółce exe, a.s. z siedzibą na Słowacji. Exe specjalizuje się w usługach dotyczących infrastruktury, usługach lokalizacji oraz zajmuje się sprzedażą powiązanego z nimi oprogramowania obcego. Cena nabycia wyniosła 2,4 mln EUR.

**Asseco South Eastern Europe S.A.**

**☐ Nabycie udziałów w Uni4Gold**

W lipcu 2015 roku ASEE Serbia nabyła należące dotychczas do udziałowców niekontrolujących 30% udziałów w spółce Uni4Gold. W wyniku transakcji, na dzień 31 grudnia 2015 roku ASEE Serbia była właścicielem 100% udziałów w tej spółce.

**☐ Warunkowe nabycie akcji Chip Card**

W październiku 2015 roku ASEE Serbia wygrała przetarg na nabycie 87 176 akcji spółki Chip Card a.d. z siedzibą w Serbii, zajmującej się przetwarzaniem i autoryzacją transakcji płatniczych. W tym samym czasie spółka podpisała również warunkową umowę nabycia kolejnych 18 945 akcji od jednego z obecnych akcjonariuszy Chip Card a.d.

Równocześnie spółka ASEE Serbia zobowiązała się do objęcia 30 000 akcji spółki Chip Card a .d. w ramach nowej emisji. Realizacja powyższych transakcji uzależniona jest od spełnienia szeregu warunków zawieszających, w tym od rezygnacji obecnych akcjonariuszy Chip Card a.d. z prawa pierwokupu oraz od uzyskania zgody lokalnego urzędu antymonopolowego. W przypadku realizacji powyższych transakcji ASEE Serbia będzie posiadała 136 121 akcji Chip Card a.d., co stanowić będzie 53,81% kapitału akcyjnego przejmowanej spółki. ASEE Serbia prowadzi obecnie rozmowy z pozostałymi akcjonariuszami Chip Card a.d. w celu zakupu kolejnych akcji spółki.

**Matrix IT Ltd.**

**☐ Nabycie spółki SEEV Solutions Ltd**

W dniu 12 stycznia 2015 roku spółka z grupy Matrix IT Ltd. nabyła 75% udziałów w spółce SEEV Solutions Ltd. z siedzibą w Izraelu (www.seev.co.il). SEEV Solutions jest firmą doradztwa personalnego w obszarze pozyskiwania i rekrutacji pracowników z branży hi-tech.

**☐ Nabycie spółki Tiltan Systems Engineering Ltd**

W dniu 1 kwietnia 2015 roku spółka Matrix IT Ltd. nabyła 64% udziałów w spółce Tiltan Systems

Engineering Ltd. z siedzibą w Izraelu ([www.tiltan-se.co.il](http://www.tiltan-se.co.il)), zwiększając swój udział w spółce z 36% do 100%. Spółka jest wiodącym dostawcą rozwiązań do wizualizacji przestrzennej i symulacji 3D.

**▣ Nabycie spółki Hydus Ltd**

W dniu 1 kwietnia 2015 roku spółka z grupy Matrix IT Ltd. (Xtivia Inc) nabyła 100% udziałów w spółce Hydus Ltd. z siedzibą w Stanach Zjednoczonych. Spółka działa w branży consultingowej oraz dostarcza rozwiązania software z zakresu EIM.

**▣ Nabycie spółki Ono Apps Ltd.**

W dniu 1 maja 2015 roku spółka z grupy Matrix IT Ltd. nabyła 100% udziałów w spółce Ono Apps Ltd. z siedzibą w Izraelu. Spółka działa w branży aplikacji na urządzenia mobilne.

**Sapiens International Corp. NV**

**▣ Nabycie spółki IBEXI Solutions Private Limited**

W dniu 31 marca 2015 roku spółka Sapiens Technologies (1982) Ltd. podpisała porozumienie dotyczące zakupu spółki IBEXI Solutions Private Limited z siedzibą w Indiach ([www.ibexi.com](http://www.ibexi.com)). IBEXI specjalizuje się z dostarczaniu rozwiązań dla sektora ubezpieczeniowego w Indiach, we wszystkich obszarach działalności - od podstawowych aplikacji back-office do front-office i CRM, rozszerzenia do hurtowni danych, a także rozwija i wdraża szyte na miarę aplikacje niestandardowe. Przejęcie zostało sfinalizowane w dniu 6 maja 2015 roku.

**Magic Software Enterprise Ltd (dalej: Magic)**

**▣ Nabycie spółki Comblack IT Ltd**

W dniu 14 kwietnia 2015 roku spółka Magic Software Enterprise Ltd nabyła 70% udziałów w spółce Comblack IT Ltd z siedzibą w Izraelu. Comblack IT specjalizuje się profesjonalnym oprogramowaniu i usługach zarządzania mainframe dla dużych klientów korporacyjnych oraz organizacji rządowych. Nabyta spółka ma bogate portfolio klientów z sektora blue chip.

**▣ Nabycie spółki Infinigy Solutions LLC**

W dniu 30 czerwca 2015 roku spółka Infinigy (US) Holdings Inc, spółka założona przez Magic Software Enterprises Ltd, nabyła 70% udziałów w spółce Infinigy Solutions LLC z siedzibą w USA. Infinigy Solutions koncentruje się na wdrażaniu i rozbudowie rozwiązań technologii bezprzewodowej dla przemysłu telekomunikacyjnego.

**▣ Nabycie spółki Todan Information Technologies Ltd**

W dniu 13 sierpnia 2015 roku spółka z grupy Magic - Complete Business Solutions Ltd nabyła 100% działalności biznesowej spółki Todan Information Technologies Ltd, z siedzibą w Izraelu. Spółka Todan świadczy usługi IT w zakresie doradztwa, wdrażania i rozwoju systemów informatycznych bazujących na SAP Business One.

**▣ Nabycie spółki Connell Designed Group LLC**

W dniu 16 października 2015 roku spółka z grupy Magic - Infinigy Solutions LLC nabyła 100% działalności biznesowej spółki Connell Designed Group LLC, z siedzibą w USA. Spółka Connell Designed Group koncentruje się na projektowaniu infrastruktury telekomunikacyjnej.

**▣ Nabycie spółki Yes-IT Ltd**

W grudniu 2015 roku spółka z grupy Magic - Infinigy Solutions LLC nabyła 100% udziałów w spółce Yes-IT Ltd, z siedzibą w Izraelu. Yes-IT to grupa doświadczonych specjalistów IT świadczących usługi wsparcia i planowania strategicznego IT dla firm.

Szczegóły dotyczące rozliczenia nabycia wyżej wymienionych spółek zostały opisane w punkcie 9 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

**Formula Systems Ltd (dalej: Formula)**

**▣ Nabycie pakietów mniejszościowych w spółkach Magic oraz Sapiens**

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 30 grudnia 2015 roku spółka Formula dokupiła w transakcjach rynkowych (zakupy poprzez giełdę) pakiety mniejszościowe akcji w swoich spółkach zależnych tj. spółce Magic oraz Sapiens, co spowodowało zmiany w posiadanych procentowych udziałach w kapitałach i głosach powyższych spółek. Niniejsze transakcje zostały rozliczone jako transakcje na udziałach niekontrolujących.



## V. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI

Zgodnie z MSSF 8, segmentem operacyjnym jest dająca się wyodrębnić część działalności Grupy, dla której są dostępne odrębne informacje finansowe podlegające regularnej ocenie przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych związanych ze sposobem alokowania zasobów oraz z oceną wyników działalności.

W Grupie Asseco wyodrębnia się następujące segmenty sprawozdawcze (segment sprawozdawczy, to taki segment operacyjny, dla którego MSSF 8 wymaga dokonania ujawnień):

**Rynek polski** – segment obejmujący podmioty osiągające przychody głównie na rynku krajowym, którego wyniki są regularnie analizowane przez Zarząd Jednostki Dominującej jako główny organ decyzyjny. W skład tego segmentu wchodzi między innymi następujące podmioty: Asseco Poland, Asseco Business Solutions, Combidata, ZUI Novum, ADH Soft, ZUI Otago, Asseco Data Systems, CK ZETO, SKG, PI ZETO Bydgoszcz, Podkarpacki Fundusz Nieruchomości, Insseco (do czerwca 2015) oraz Gladstone Consulting. Poszczególne podmioty wchodzące w skład segmentu oferują kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających w sektorze instytucji finansowych, przedsiębiorstw oraz instytucji publicznych.

**Rynek południowo-wschodniej Europy** – segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach: serbskim, rumuńskim, chorwackim, macedońskim oraz tureckim. Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Asseco South Eastern Europe. Skład segmentu jest tożsamy ze składem grupy Asseco South Eastern Europe. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland. Poszczególne podmioty wchodzące w skład segmentu oferują kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających przede wszystkim w sektorze instytucji finansowych.

**Rynek środkowoeuropejski** – segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach słowackim, czeskim oraz węgierskim. Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Asseco Central Europe. Skład segmentu jest tożsamy z grupą Asseco Central Europe. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej

weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland. Grupa oferuje kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających w sektorze instytucji finansowych, przedsiębiorstw oraz instytucji publicznych.

**Rynek izraelski** – segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Ameryki Północnej, Japonii oraz Bliskiego Wschodu, Europy i Afryki (region EMEA). Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Formula Systems, stąd skład segmentu jest tożsamy z grupą Formula Systems. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland.

**Rynek zachodnioeuropejski** – segment obejmujący spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach krajów Europy zachodniej, tj. niemieckim, hiszpańskim, portugalskim oraz duńskim. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland. W 2015 roku w skład tego segmentu wchodziły następujące podmioty: Matrix42, Grupa Asseco Spain, Grupa Necomplis, Exictos, Asseco Danmark, Peak Consulting, Sintagma oraz Asseco Lietuva.

**Rynek wschodnioeuropejski** – segment obejmujący spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach krajów Europy wschodniej. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland. W skład tego segmentu wchodzi następujące podmioty: R-Style Softlab, Asseco Georgia, Asseco Kazakhstan oraz Asseco Bel.

Przychody od żadnego z klientów Grupy nie przekraczały 10% przychodów ze sprzedaży wypracowanych przez Grupę w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku.

<b>12 miesięcy do dnia 31 grudnia 2015</b>	<b>Rynek polski</b>	<b>Rynek środkowoeurop.</b>	<b>Rynek południowo- wschodniej Europy</b>	<b>Rynek izraelski</b>	<b>Rynek zachodnioeurop.</b>	<b>Rynek wschodnioeurop.</b>	<b>Eliminacje</b>	<b>Razem</b>
	<b>mIn PLN</b>	<b>mIn PLN</b>	<b>mIn PLN</b>	<b>mIn PLN</b>	<b>mIn PLN</b>	<b>mIn PLN</b>	<b>mIn PLN</b>	<b>mIn PLN</b>
<b>Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych</b>	<b>1 769,1</b>	<b>647,7</b>	<b>486,2</b>	<b>3 648,5</b>	<b>598,7</b>	<b>106,0</b>		<b>7 256,2</b>
Sprzedaż pomiędzy segmentami	9,4	1,6	1,0	28,3	0,2	-	(40,5)	-
<b>Zysk/strata netto z działalności operacyjnej segmentu</b>	<b>277,6</b>	<b>63,1</b>	<b>52,6</b>	<b>280,8</b>	<b>37,9</b>	<b>23,4</b>	<b>9,8</b>	<b>745,2</b>
Przychody z tytułu odsetek <sup>1</sup>	5,1	0,7	1,5	6,5	1,3	1,0	(0,3)	<b>15,8</b>
Koszty z tytułu odsetek <sup>2</sup>	(11,4)	(0,2)	(1,4)	(29,5)	(1,1)	-	0,3	<b>(43,3)</b>
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(51,3)</b>	<b>(17,3)</b>	<b>(10,2)</b>	<b>(58,4)</b>	<b>(22,7)</b>	<b>(5,4)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>(165,9)</b>
Pozycje niepieniężne:								
Amortyzacja (działalność kontynuowana)	(88,1)	(16,1)	(30,3)	(116,9)	(17,2)	(6,2)	12,3	<b>(262,5)</b>
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	(15,5)	(0,6)	(2,4)	(7,3)	(8,9)	(1,1)	-	<b>(35,8)</b>
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i współzależnych	1,4	0,4	0,5	-	(4,0)	-	-	<b>(1,7)</b>
<b>Zysk/strata netto segmentu przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>	<b>194,2</b>	<b>44,1</b>	<b>22,3</b>	<b>35,6</b>	<b>47,5</b>	<b>15,1</b>	<b>6,7</b>	<b>365,5</b>
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej <sup>3</sup></b>	<b>414,8</b>	<b>107,3</b>	<b>84,3</b>	<b>398,9</b>	<b>14,0</b>	<b>24,3</b>	-	<b>1 043,6</b>
<b>Wartość firmy</b>	<b>2 543,0</b>	<b>426,2</b>	<b>514,9</b>	<b>1 915,7</b>	<b>151,5</b>	<b>3,4</b>	-	<b>5 554,7</b>

<sup>1</sup> Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych

<sup>2</sup> Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych

<sup>3</sup> Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

<b>12 miesięcy do dnia 31 grudnia 2014</b> <b>(przekształcone)</b>	<b>Rynek polski</b>	<b>Rynek</b> <b>środkowoeurop.</b>	<b>Rynek południowo- wschodniej Europy</b>	<b>Rynek izraelski</b>	<b>Rynek</b> <b>zachodnioeurop.</b>	<b>Rynek</b> <b>wschodnioeurop.</b>	<b>Eliminacje</b>	<b>Razem</b>
	<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>
<b>Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych</b>	<b>1 677,2</b>	<b>492,3</b>	<b>499,3</b>	<b>2 951,0</b>	<b>498,3</b>	<b>113,8</b>	-	<b>6 231,9</b>
Sprzedaż pomiędzy segmentami	4,3	1,2	1,6	-	0,3	0,1	(7,5)	-
<b>Zysk/strata netto z działalności operacyjnej segmentu</b>	<b>298,3</b>	<b>50,3</b>	<b>46,0</b>	<b>187,8</b>	<b>36,8</b>	<b>17,4</b>	<b>0,1</b>	<b>636,7</b>
	-	-	-	-	-	-	-	-
Przychody z tytułu odsetek <sup>1</sup>	11,2	0,8	1,1	4,8	2,8	0,4	(4,2)	16,9
Koszty z tytułu odsetek <sup>2</sup>	(16,9)	(0,4)	(1,9)	(25,4)	(1,2)	-	4,2	(41,6)
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(64,6)</b>	<b>(11,7)</b>	<b>(7,2)</b>	<b>(35,7)</b>	<b>(8,4)</b>	<b>(3,6)</b>	-	<b>(131,2)</b>
Pozycje niepieniężne:								
Amortyzacja (działalność kontynuowana)	(92,3)	(19,8)	(23,0)	(98,8)	(16,4)	(8,0)	2,5	(255,8)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	(2,3)	(2,6)	(1,3)	(2,9)	(0,7)	(0,6)	-	(10,4)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i współzależnych	1,4	1,1	0,3	(0,9)	-	-	-	1,9
<b>Zysk/strata netto segmentu przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>	<b>229,5</b>	<b>49,1</b>	<b>19,9</b>	<b>26,5</b>	<b>22,7</b>	<b>10,6</b>	<b>0,1</b>	<b>358,4</b>
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej</b> <sup>3</sup>	<b>341,0</b>	<b>101,0</b>	<b>76,8</b>	<b>218,4</b>	<b>64,7</b>	<b>14,6</b>	<b>0,1</b>	<b>816,6</b>
<b>Wartość firmy</b>	<b>2 374,8</b>	<b>402,7</b>	<b>523,4</b>	<b>1 650,3</b>	<b>255,1</b>	<b>4,4</b>	-	<b>5 210,7</b>

<sup>1</sup> Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych

<sup>2</sup> Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych

<sup>3</sup> Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

VI. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

1. Struktura przychodów ze sprzedaży i kosztów działalności operacyjnej

Przychody operacyjne i koszty działalności operacyjnej w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
<i>Przychody ze sprzedaży według rodzaju</i>		
Oprogramowanie i usługi własne	5 782,6	4 998,9
Oprogramowanie i usługi obce	532,8	465,0
Sprzęt i infrastruktura	935,5	763,9
Pozostała sprzedaż	5,3	4,1
<b>Razem</b>	<b>7 256,2</b>	<b>6 231,9</b>
<i>Przychody ze sprzedaży według sektorów</i>		
Bankowość i finanse	2 688,5	2 213,9
Przedsiębiorstwa	2 829,4	2 512,8
Instytucje Publiczne	1 738,3	1 505,2
<b>Razem</b>	<b>7 256,2</b>	<b>6 231,9</b>
<i>Koszty działalności operacyjnej</i>		
Wartość odsprzedanych towarów i usług obcych	(1 296,4)	(1 071,8)
Świadczenia na rzecz pracowników	(3 327,8)	(2 840,2)
Amortyzacja	(261,2)	(253,4)
Usługi obce	(992,1)	(861,4)
Pozostałe	(624,3)	(556,2)
<b>Razem</b>	<b>(6 501,8)</b>	<b>(5 583,0)</b>
Koszt własny sprzedaży	(5 506,6)	(4 712,1)
Koszty sprzedaży	(451,5)	(393,8)
Koszty ogólnego zarządu	(543,7)	(477,1)
<b>Razem</b>	<b>(6 501,8)</b>	<b>(5 583,0)</b>

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku pozostałe koszty działalności operacyjnej obejmowały przede wszystkim koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych w wysokości 381,7 mln PLN oraz koszty podróży służbowych w wysokości 93,8 mln PLN. W okresie porównywalnym pozostałe koszty operacyjne zawierały głównie koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych w wysokości 356,4 mln PLN oraz koszty podróży służbowych w wysokości 74,8 mln PLN.

W ramach realizowanych umów z klientami, Grupa realizuje m.in szereg kontraktów dotyczących outsourcingu procesów w obszarze płatności. Szacunki dotyczące łącznych przyszłych minimalnych przychodów (opłat wnoszonych przez klientów) z tytułu tych umów wynoszą:

- 32,3 mln PLN do roku,
- 56,6 mln PLN od roku do pięciu lat, oraz
- 4,2 mln PLN powyżej pięciu lat.



*i. Koszty świadczeń na rzecz pracowników*

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Wynagrodzenia	(2 786,5)	(2 365,9)
Koszty ubezpieczeń społecznych	(207,9)	(176,7)
Koszty świadczeń emerytalnych	(245,6)	(220,4)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	(18,5)	(21,9)
Pozostałe koszty świadczeń pracowniczych	(69,3)	(55,3)
<b>Koszty świadczeń pracowniczych ogółem</b>	<b>(3 327,8)</b>	<b>(2 840,2)</b>

Przeciętne zatrudnienie w okresie sprawozdawczym w etatach pobierających wynagrodzenie, tj. zatrudnienie w etatach skorygowane (pomniejszone) o etaty, za które spółki Grupy nie wypłacają wynagrodzenia (np. urlop bezpłatny, urlop macierzyński, inne), z wyłączeniem spółek, których wyniki ujmowane są w pozostałej działalności operacyjnej lub w działalności zaniechanej, natomiast z uwzględnieniem spółek, które dołączyły do Grupy w trakcie okresu sprawozdawczego (skalkulowane proporcjonalnie do okresu ich konsolidacji), wynosi 19 325; w okresie porównywalnym było to 17 721.

*ii. Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych*

Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych dotyczą programów, jakie zostały przyznane pracownikom i członkom kierownictwa spółek z grupy Formula Systems. Koszt z tytułu tych programów wyniósł w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku 18,5 mln PLN, a w okresie porównywalnym 21,9 mln PLN.

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Program dla kadry zarządzającej spółki Formula Systems	(5,9)	(11,1)
Program dla kadry zarządzającej i pracowników grupy Insync Staffing Inc	-	(0,1)
Program dla kadry zarządzającej i pracowników grupy Matrix IT	(4,4)	(0,8)
Program dla kadry zarządzającej i pracowników grupy Magic Software Enterprise	(0,9)	(5,0)
Program dla kadry zarządzającej i pracowników grupy Sapiens International Corporation	(7,3)	(4,9)
<b>Razem koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych</b>	<b>(18,5)</b>	<b>(21,9)</b>

W marcu 2012 roku, w związku z przedłużeniem kontraktu menedżerskiego pana Guy'a Bernstein'a (CEO spółki zależnej Formula Systems) rada dyrektorów spółki Formula Systems przyznała panu Bernstein'owi nowy plan opcyjny jednocześnie anulując poprzedni plan uprawniający go do objęcia 543 840 akcji zwykłych spółki Formula Systems, który został przyznany we wrześniu 2010 roku.

W ramach planu przyznanego w 2012 roku, CEO spółki Formula Systems jest uprawniony do otrzymania 1 122 782 sztuk opcji na akcje spółki Formula Systems. Warunkiem nabycia uprawnień do opcji w ramach tego planu jest pozostawanie przez CEO na stanowisku dyrektora spółki Formula Systems lub też przynajmniej jednej ze spółek bezpośrednio zależnych od spółki Formula Systems w okresie zdefiniowanym w planie opcyjnym. Bez względu jednak na gotowość CEO do objęcia wymienionych wyżej funkcji, wymagania uznaje się za spełnione także wtedy, gdy ich niespełnienie będzie wynikiem: bezpośredniej prośby skierowanej do CEO przez radę dyrektorów spółki Formula albo jakiegokolwiek innej bezpośrednio zależnej spółki lub też faktu, iż pełnienie wymienionych wyżej funkcji nie będzie możliwe z powodu istnienia przeszkód natury formalnej wynikających z obowiązującego prawa, regulaminu giełdy lub dokumentów korporacyjnych spółki Formula lub spółki zależnej, w której CEO miałby objąć stanowiska dyrektora.

Okres nabywania uprawnień zakończy się w grudniu 2019 roku, przy czym prawa do akcji będą nabywane etapami. Prawa do pierwszej transzy, w wysokości 6,25% opcji objętych programem (tj. 70 174 opcji) zostały już nabyte we wrześniu 2012 roku. Prawa do pozostałej puli opcji na akcje są nabywane kwartalnie począwszy

od dnia 30 września 2012 roku. Tym samym, od dnia 30 września 2012 roku, co kwartał CEO nabywa prawo do 3,125% przyznaných opcji, tj. do 35 087 sztuk opcji. Cena wykonania każdej z opcji to 0,01 NIS. Zgodnie z warunkami planu wszystkie akcje, które zostaną wyemitowane w wyniku wykonania opcji będą deponowane na rachunku powierniczym, a CEO spółki Formula Systems nie będzie mógł wykonywać prawa głosu ani zbyć objętych akcji do momentu, do którego akcje nie zostaną zwolnione z rachunku powierniczego. Tylko te akcje, co do których okres nabywania uprawnień już upłynął mogą być wydane panu Bernsteinowi przez powiernika.

W czerwcu 2013 roku wszystkie opcje zostały skonwertowane na akcje i jednocześnie zdeponowane na rachunku powierniczym. Na dzień konwersji, tj. na dzień 3 czerwca 2013 roku okres nabywania uprawnień do opcji był zakończony w odniesieniu do 175 435 opcji, a w odniesieniu do pozostałych 947 347 opcji, uprawnienia będą nabywane kwartalnie w okresie od 1 kwietnia 2014 roku do 31 grudnia 2019 roku. W wyniku emisji 1 122 782 akcji spółki Formula Systems, udział Asseco Poland w kapitale zakładowym spółki Formula Systems spadł z 50,19% do 46,33%.

Wszystkie wyemitowane akcje uczestniczą w dywidendzie i przysługuje z nich prawo głosu, przy czym dnia 17 listopada 2015 roku pan Bernstein udzielił nieodwołalnego pełnomocnictwa do prawa głosu ze wszystkich swoich akcji, w tym i tych zdeponowanych na rachunku powierniczym, członkowi Zarządu Asseco Poland S.A. panu Markowi Pankowi lub w jego zastępstwie innemu Członkowi Zarządu Asseco Poland S.A. Na mocy niniejszego pełnomocnictwa wykonując prawo głosu z opisanych wyżej akcji pan Marek Panek zobowiązany jest głosować zgodnie z rekomendacją zarządu Asseco Poland S.A.

W konsekwencji biorąc pod uwagę zasady głosowania mimo braku bezwzględnej większości w kapitale zakładowym Formula Systems (1985) Ltd w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku Asseco Poland S.A. zachowało bezwzględną większość głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy tej spółki.

### iii. Uzgodnienie kosztów amortyzacji

Poniższa tabela prezentuje uzgodnienie odpisu amortyzacyjnego ujętego w rachunku zysków i strat z tabelami ruchu środków trwałych (nota 8) oraz wartości niematerialnych (nota 9):

	Nota	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Odpis amortyzacyjny za rok wynikający z tabeli ruchu środków trwałych	8	(106,8)	(109,4)
Odpis amortyzacyjny za rok wynikający z tabeli ruchu wartości niematerialnych	9	(159,1)	(165,4)
Odpis amortyzacyjny odniesiony bezpośrednio na pozostałe dochody całkowite		0,8	0,8
Pomniejszenie kosztu amortyzacji z tytułu rozliczenia dotacji do wewnętrznie wytworzonych licencji		2,0	5,3
Kapitalizacja kosztów amortyzacji w ramach realizowanych projektów rozwojowych		0,6	0,4
Pozostałe		-	(0,1)
<b>Razem odpis amortyzacyjny ujęty w rachunku przepływów pieniężnych</b>		<b>(262,5)</b>	<b>(268,4)</b>
Odpis amortyzacyjny przeniesiony do pozostałej działalności operacyjnej*		1,3	2,4
Koszty amortyzacji ujęte w wyniku z działalności zaniechanej		-	12,6
<b>Razem odpis amortyzacyjny ujęty w kosztach działalności operacyjnej</b>		<b>(261,2)</b>	<b>(253,4)</b>

\*przede wszystkim amortyzacja aktywów trwałych w spółce Park Wodny Sopot Sp. z o.o.

## 2. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

Pozostałe przychody operacyjne	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Zysk na sprzedaży aktywów trwałych	2,6	4,3
Rozwiązanie rezerwy	5,3	1,4
Otrzymane premie pieniężne, upusty i bonusy	0,2	0,1
Przychody z działalności sportowo-rekreacyjnej	25,5	21,5
Pozostałe	4,7	4,9
<b>Razem</b>	<b>38,3</b>	<b>32,2</b>

„Przychody z działalności sportowo-rekreacyjnej” to przychody ze spółek Asseco Resovia S.A., Gdyński Klub Koszykówki Arka S.A oraz Park Wodny Sopot Sp. z o.o., których działalność istotnie odbiega od podstawowej działalności Grupy.

Pozostałe koszty operacyjne	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Strata na sprzedaży aktywów trwałych	-	(0,2)
Koszty likwidacji środków trwałych, wartości niematerialnych, zapasów	(0,5)	(1,1)
Zmiana wartości nieruchomości inwestycyjnych	(1,6)	(5,5)
Zawiązanie rezerw	(0,6)	(1,9)
Darowizny przekazane podmiotom niepowiązanym	(2,5)	(1,0)
Koszty związane z przychodami z działalności sportowo-rekreacyjnej	(36,7)	(30,5)
Pozostałe	(5,6)	(4,2)
<b>Razem</b>	<b>(47,5)</b>	<b>(44,4)</b>

### 3. Przychody i koszty finansowe

Struktura przychodów finansowych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowała się następująco:

Przychody finansowe	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych	15,8	16,9
Pozostałe przychody odsetkowe	0,5	0,4
Różnice kursowe	11,6	12,2
Wycena/przeszacowanie aktywów finansowych i inwestycji kapitałowych na dzień bilansowy	5,4	28,1
Przeszacowanie odroczonej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych	2,1	16,8
Realizacja i/lub wycena aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	5,0	4,0
Zysk ze sprzedaży udziałów w jednostkach zależnych	39,7	-
Ujemna wartość firmy	-	3,0
Pozostałe przychody finansowe	1,1	0,9
<b>Przychody finansowe ogółem</b>	<b>81,2</b>	<b>82,3</b>

W pozycji „Zysk ze sprzedaży udziałów w jednostkach zależnych” w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku został zaprezentowany zysk na sprzedaży wszystkich posiadanych udziałów w spółce zależnej Matrix 42 AG. Transakcja sprzedaży została opisana w punkcie IV not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

W pozycji „Wycena/przeszacowanie aktywów finansowych i inwestycji kapitałowych” w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku Grupa ujęła przychody z tytułu odwrócenia odpisu aktualizującego wartość pożyczki udzielonej spółce Matrix42 Inc. Jak zostało to opisane w punkcie III niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w dniu 8 stycznia 2015 roku Matrix42 AG objęła 223 435 293 sztuk akcji w Asseco DACH S.A. (na dzień bilansowy spółka połączona z Asseco Western Europe S.A.) w ramach zaspokojenia swoich roszczeń od Matrix42 Inc z ustanowionego zabezpieczenia na akcjach w Asseco DACH S.A. Akcje będące przedmiotem niniejszej transakcji, były własnością pana Herberta Uhla, kluczowego akcjonariusza i zarządzającego spółki Matrix42 Inc. Wartość nominalna wymagalnych wierzytelności od Matrix42 Inc wynosiła na dzień transakcji 29,4 mln PLN (6,9 mln EUR), a ich wartość bilansowa, tj. uwzględniająca odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w latach ubiegłych, wynosiła 23,8 mln PLN (5,6 mln EUR). W ocenie Grupy, wartość przejętego pakietu akcji Asseco DACH jest nie mniejsza niż wartość nominalna wierzytelności od Matrix42 Inc, tym samym Grupa dokonała odwrócenia rozpoznanego w latach ubiegłych odpisu na kwotę 5,4 mln PLN (1,3 mln EUR). Natomiast w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2014 roku Grupa ujęła w tej pozycji przychody w wysokości 28,1 mln PLN z tytułu odwrócenia odpisów aktualizujących bony dłużne oraz inne należności od spółki Prokom Investments w związku z rozliczeniem należności przez Prokom. Transakcja ta została szerzej opisana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014 roku.

Ujemna wartość firmy rozpoznana w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2014 roku dotyczy przede wszystkim ostatecznego rozliczenia nabycia spółki Insync Staffing.

Struktura kosztów finansowych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowała się następująco:

Koszty finansowe	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych	(43,3)	(41,6)
Pozostałe koszty odsetkowe	(5,9)	(5,0)
Ujemne różnice kursowe	(20,4)	(10,3)
Koszty związane z objęciem kontroli nad spółkami zależnymi	(1,1)	(2,0)
Straty z wyceny/przeszacowania aktywów finansowych na dzień bilansowy	-	(4,5)
Straty z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	(6,3)	(4,1)
Straty z przeszacowania odroczonej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych	(1,5)	(0,9)
Dywidenda wypłacona udziałowcom niekontrolującym	(1,2)	(2,0)
Koszty odwijania dyskonta	(2,2)	-
Pozostałe koszty finansowe	(1,1)	(0,5)
<b>Koszty finansowe ogółem</b>	<b>(83,0)</b>	<b>(70,9)</b>

Dodatnie i ujemne różnice kursowe prezentowane są netto (jako nadwyżka dodatnich nad ujemnymi lub odwrotnie) na poziomie poszczególnych spółek zależnych.

Zyski/straty z przeszacowania odroczonej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych wynikają ze zmiany szacunków dotyczących odroczonej warunkowych zobowiązań z tytułu nabycia pakietu kontrolnego akcji/udziałów w spółkach zależnych.

Dywidenda wypłacona udziałowcom niekontrolującym to dywidenda należna tym udziałom niekontrolującym, które są objęte opcjami put, w odniesieniu do których Grupa skonstruowała, że warunki kontraktu opcyjnego przewidują przeniesienie na jednostki Grupy korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put. Jeśli warunki kontraktu przewidują przeniesienie na spółkę dominującą korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put, na dzień objęcia kontroli oraz na każdy kolejny dzień bilansowy nie jest rozpoznawany udział niekontrolujący wynikający z instrumentów kapitałowych będących przedmiotem opcji. Tym samym połączenie jest rozliczane tak jakby na dzień objęcia kontroli jednostka dominująca nabyła udział w kapitale jednostki zależnej powiększony o udział będący przedmiotem opcji put. Zobowiązanie wynikające z opcji put jest na każdy dzień bilansowy wyceniane do wartości godziwej, a zmiany w szacunkach są odnoszone do rachunku wyników (działalność finansowa). Udział w wyniku przypadający na udział w kapitale będący przedmiotem opcji jest alokowany do jednostki dominującej, a dywidenda wypłacona udziałowcom niekontrolującym jest kosztem finansowym.

#### 4. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia wyniku z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych (bieżącego i odroczonego):

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Bieżący podatek dochodowy oraz korekty lat ubiegłych	(181,6)	(116,6)
Odroczony podatek dochodowy	15,7	(14,6)
<b>Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat</b>	<b>(165,9)</b>	<b>(131,2)</b>

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, podatku dochodowego od osób fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonej linii orzecznictwa. Obowiązujące przepisy nie zawsze są jednoznaczne, co dodatkowo powoduje rozbieżności w ich interpretacji. Rozliczenia podatkowe

są przedmiotem kontroli organów podatkowych. W przypadku stwierdzenia nieprawidłowości w rozliczeniach podatkowych, podatnik zobowiązany jest do uiszczenia kwoty zaległości wraz z należnymi odsetkami ustawowymi. Zapłata zaległych zobowiązań nie zawsze zwalnia z odpowiedzialności karno-skarbowej. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organy skarbowe.

Uzgodnienie podatku dochodowego do wyniku przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym liczonym według efektywnej stawki podatkowej Grupy, zaprezentowano w poniższej tabeli:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Wynik finansowy brutto przed opodatkowaniem</b>	<b>743,4</b>	<b>648,1</b>
Obowiązująca stawka podatku dochodowego od osób prawnych	19%	19%
<b>Podatek dochodowy według obowiązującej ustawowej stawki podatkowej</b>	<b>141,2</b>	<b>123,1</b>
Różnica wynikająca z innej stawki podatku dochodowego odprowadzanego poza granicami Polski	18,4	17,4
Podatek od dywidend	9,5	6,9
Wykorzystanie wcześniej nierozpoznanego aktywa z tytułu podatku odroczonego dotyczącego strat z lat ubiegłych	(6,4)	(7,1)
Rozwiązanie rezerwy na ryzyka podatkowe	-	(7,5)
Zmiany w kalkulacji podatku dochodowego dotyczące lat poprzednich	(1,6)	(2,4)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	2,2	3,0
Zysk z tytułu przeszacowania płatności warunkowej	-	(3,8)
Podatki i opłaty (PFRON)	0,8	0,8
Koszty amortyzacji	0,6	-
Koszty reprezentacji	1,1	1,2
Koszty niepodatkowe związane ze sprzedażą spółki Slovanet	-	1,9
Ujemna wartość firmy	-	(1,0)
Przychody / koszty poniesione w strefie technologicznej niepodlegające rozliczeniu podatkowemu	(0,6)	(1,3)
Pozostałe różnice trwałe	0,7	-
<b>Według efektywnej stawki podatkowej wynoszącej: w 2015 22,3%; w 2014 20,2%</b>	<b>165,9</b>	<b>131,2</b>

W poniższej tabeli zaprezentowano informację dotyczącą aktywa oraz rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

	Rezerwa brutto z tytułu podatku odroczonego		Aktywo brutto z tytułu podatku odroczonego	
	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku (przekształcone)	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku (przekształcone)
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Rzeczowe aktywa trwałe	44,1	37,7	11,5	11,8
Nieruchomości inwestycyjne	-	-	2,5	2,2
Wartości niematerialne	151,1	145,9	16,2	3,5
Wartość akcji i udziałów w jednostkach podporządkowanych	-	-	0,7	0,4
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	-	-	1,5	1,3
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	-	-	-	0,5
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy	0,5	1,2	0,1	0,1
Pożyczki udzielone	0,4	0,4	-	1,7
Zapasy	-	-	1,9	1,4
Rozliczenia międzyokresowe	1,7	0,7	12,3	15,7
Należności z tytułu dostaw i usług	28,5	40,0	12,0	5,8
Pozostałe należności	5,2	7,8	3,7	9,6
Środki pieniężne	9,6	7,1	-	-
Aktywa długoterminowe sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0,3	0,7	-	0,6
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	-	-	0,3	0,2
Rezerwy	-	-	39,5	15,3
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	-	9,3	5,8
Zobowiązania finansowe	-	-	21,1	23,7
Pozostałe zobowiązania	0,6	-	1,3	1,5
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	-	-	34,0	24,8
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	0,1	-	4,8	6,3
Podatek odroczonej wynikający z transakcji płatności w formie akcji	-	-	8,6	6,5
Podatek odroczonej wynikający z wypłaty dywidend	-	2,1	-	-
Straty możliwe do odliczenia od przyszłych dochodów do opodatkowania	-	-	176,0	139,4
<b>Rezerwa brutto z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>242,1</b>	<b>243,6</b>	<b>n/d</b>	<b>n/d</b>
<b>Aktywa brutto z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>n/d</b>	<b>n/d</b>	<b>357,3</b>	<b>278,1</b>
Odpis dotyczący braku możliwości realizacji aktywa z tytułu podatku odroczonego	n/d	n/d	(152,9)	(92,5)
<b>Aktywa netto z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>n/d</b>	<b>n/d</b>	<b>204,4</b>	<b>185,6</b>
<b>Aktywa /Rezerwa netto z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>131,0</b>	<b>135,2</b>	<b>93,3</b>	<b>77,2</b>

Grupa dokonała szacunków w zakresie planowanego do osiągnięcia w przyszłości dochodu do opodatkowania i uznała, że wartość aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy jest możliwa do odzyskania.

	31 grudnia 2015 roku mln PLN	31 grudnia 2014 roku mln PLN
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	93,3	77,2
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(131,0)	(135,2)
<b>Aktywa (+)/Rezerwa (-) netto z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>(37,7)</b>	<b>(58,0)</b>

Aktywo podatkowe z tytułu podatku odroczonego dotyczące strat podatkowych z lat ubiegłych, które nie zostało rozpoznane wynosiło w Grupie na dzień 31 grudnia 2015 roku 152,9 mln PLN, a na dzień 31 grudnia 2014 roku 92,5 mln PLN.

#### 5. Działalność zaniechana

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku nie zaniechano żadnej działalności, która reprezentowałaby odrębną linię biznesową.

W dniu 27 czerwca 2014 roku spółka Asseco Central Europe, a.s. (dalej "ACE") podpisała umowę sprzedaży 51% akcji w spółce Slovanet, a.s. ze spółką SNET, która na dzień transakcji posiadała pozostałe 49% akcji w spółce Slovanet. W wyniku transakcji SNET stała się jedynym właścicielem akcji w spółce Slovanet. W wyniku niniejszej umowy, w dniu 27 czerwca 2014 roku kontrola nad spółką Slovanet została utracona.

Działalność spółki Slovanet reprezentowała odrębną ważną linię biznesową Grupy, tym samym zgodnie z MSSF 5, wyniki spółki Slovanet zostały zaklasyfikowane jako działalność zaniechana.

Transakcja ta została szerzej opisana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014 roku.

#### 6. Zysk przypadający na jedną akcję

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto przypadającego Akcjonariuszom Jednostki Dominującej za okres sprawozdawczy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu sprawozdawczego.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto przypadającego Akcjonariuszom Jednostki Dominującej przez skorygowaną (o wpływ potencjalnych elementów rozwodniających) średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

W okresie sprawozdawczym jak i w okresie porównywalnym nie występowały elementy rozwodniające zysk przypadający na jedną akcję.

Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz ilość akcji, które posłużyły do wyliczenia zysku na jedną akcję:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję (w sztukach)	83 000 303	83 000 303
Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Jednostki Dominującej (w milionach PLN) za okres sprawozdawczy z działalności kontynuowanej	365,5	349,7
<b>Zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku z działalności kontynuowanej za okres sprawozdawczy</b>	<b>4,40</b>	<b>4,21</b>
Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Jednostki Dominującej (w milionach PLN) za okres sprawozdawczy	365,5	358,4
<b>Zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku netto za okres sprawozdawczy</b>	<b>4,40</b>	<b>4,32</b>



---

## 7. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy

W 2015 roku Jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę za 2014 rok. Decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Asseco Poland S.A., podjętą w dniu 29 kwietnia 2015 roku, część zysku netto za rok obrotowy 2014 w kwocie 240,7 mln PLN została przeznaczona na wypłatę dywidendy, która w przeliczeniu na jedną akcję wyniosła 2,90 PLN. Pozostała kwota zysku netto w wysokości 49,6 mln PLN zwiększyła kwotę zysków/strat z lat ubiegłych. Dzień dywidendy został ustalony na dzień 15 maja 2015 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 2 czerwca 2015 roku.

W 2014 roku Jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę za 2013 rok. Decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Asseco Poland S.A., podjętą w dniu 12 maja 2014 roku, część zysku netto za rok obrotowy 2013 w kwocie 215,8 mln PLN została przeznaczona na wypłatę dywidendy, która w przeliczeniu na jedną akcję wyniosła 2,60 PLN. Pozostała kwota zysku netto w wysokości 64,5 mln PLN zwiększyła kwotę zysków/strat z lat ubiegłych. Dzień dywidendy został ustalony na dzień 21 maja 2014 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 5 czerwca 2014 roku.

## 8. Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiana wartości netto rzeczowych aktywów trwałych w okresie 12 miesięcy zakończonym w dniu 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015	Grunty i budynki mln PLN	Komputery i inny sprzęt biurowy mln PLN	Środki transportu mln PLN	Pozostałe środki trwałe mln PLN	Środki trwałe w budowie mln PLN	Razem mln PLN
<b>Wartość netto środków trwałych na dzień 1 stycznia 2015 roku</b>	<b>468,2</b>	<b>200,8</b>	<b>28,8</b>	<b>26,0</b>	<b>0,3</b>	<b>724,1</b>
<b>Zwiększenia stanu, z tytułu:</b>	<b>41,7</b>	<b>90,6</b>	<b>19,8</b>	<b>13,3</b>	<b>11,8</b>	<b>177,2</b>
Zakupu i modernizacji	3,8	67,7	12,1	4,9	10,3	98,8
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi*	37,2	8,9	3,1	8,2	0,1	57,5
Leasingu finansowego	-	0,7	3,8	-	-	4,5
Przeniesienie na środki trwałe ze środków trwałych w budowie	0,6	11,4	0,8	0,2	-	13,0
Przeniesienie na środki trwałe z zapasów	-	1,7	-	-	1,4	3,1
Inne	0,1	0,2	-	-	-	0,3
<b>Zmniejszenia stanu, z tytułu:</b>	<b>(25,5)</b>	<b>(65,2)</b>	<b>(13,6)</b>	<b>(9,6)</b>	<b>(13,0)</b>	<b>(126,9)</b>
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(25,3)	(61,1)	(11,1)	(9,3)	-	(106,8)
Sprzedaży i likwidacji	(0,2)	(1,8)	(2,5)	(0,3)	-	(4,8)
Utraty kontroli nad jednostkami zależnymi**	-	(2,2)	-	-	-	(2,2)
Przeniesienia ze środków trwałych w budowie	-	-	-	-	(13,0)	(13,0)
Przeniesienie do zapasów	-	(0,1)	-	-	-	(0,1)
<b>Pozostałe</b>	<b>(3,3)</b>	<b>(10,9)</b>	<b>2,2</b>	<b>5,0</b>	<b>5,4</b>	<b>(1,6)</b>
<b>Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych</b>	<b>3,5</b>	<b>3,3</b>	<b>0,1</b>	<b>(3,5)</b>	<b>(0,1)</b>	<b>3,3</b>
<b>Wartość netto środków trwałych na dzień 31 grudnia 2015 roku</b>	<b>484,6</b>	<b>218,6</b>	<b>37,3</b>	<b>31,2</b>	<b>4,4</b>	<b>776,1</b>

\*w tym 46,1 mln PLN to wartość rzeczowych aktywów trwałych w spółce Unizeto Technologies, 4,2 mln PLN to wartość rzeczowych aktywów trwałych w spółce Exictos SGPS, a 3,8 mln PLN to wartość rzeczowych aktywów trwałych w spółce Infovide-Matrix S.A.

\*\* Sprzedaż udziałów w spółce Matrix 42 AG

za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014	Grunty i budynki mln PLN	Komputery i inny sprzęt biurowy mln PLN	Środki transportu mln PLN	Pozostałe środki trwałe mln PLN	Środki trwałe w budowie mln PLN	Razem mln PLN
<b>Wartość netto środków trwałych na dzień 1 stycznia 2014 roku</b>	<b>433,0</b>	<b>206,6</b>	<b>29,7</b>	<b>28,4</b>	<b>9,5</b>	<b>707,2</b>
<b>Zwiększenia stanu, z tytułu:</b>	<b>96,1</b>	<b>94,7</b>	<b>14,1</b>	<b>5,2</b>	<b>33,2</b>	<b>243,3</b>
Zakupu i modernizacji	4,6	54,4	11,2	4,1	33,2	107,5
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi*	89,3	0,4	-	1,1	-	90,8
Leasingu finansowego	-	2,6	2,4	-	-	5,0
Przeniesienie na środki trwałe ze środków trwałych w budowie	2,2	34,1	0,5	-	-	36,8
Przeniesienie na środki trwałe z zapasów	-	3,2	-	-	-	3,2
<b>Zmniejszenia stanu, z tytułu:</b>	<b>(63,0)</b>	<b>(104,0)</b>	<b>(15,1)</b>	<b>(8,0)</b>	<b>(42,6)</b>	<b>(232,7)</b>
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(28,2)	(62,6)	(11,2)	(7,4)	-	(109,4)
Sprzedaży i likwidacji	-	(2,3)	(2,0)	(0,6)	-	(4,9)
Utraty kontroli nad jednostkami zależnymi**	(34,8)	(39,1)	(1,9)	-	(5,8)	(81,6)
Przeniesienia ze środków trwałych w budowie	-	-	-	-	(36,8)	(36,8)
<b>Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych</b>	<b>2,1</b>	<b>3,5</b>	<b>0,1</b>	<b>0,4</b>	<b>0,2</b>	<b>6,3</b>
<b>Wartość netto środków trwałych na dzień 31 grudnia 2014 roku</b>	<b>468,2</b>	<b>200,8</b>	<b>28,8</b>	<b>26,0</b>	<b>0,3</b>	<b>724,1</b>

\*w tym 89,5 mln PLN to wartość rzeczowych aktywów trwałych w spółce Park Wodny Sopot Sp. z o.o.

\*\* Sprzedaż udziałów w spółce Slovanet a.s.; transakcja została szerzej opisana w punkcie 5 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2014 roku dokonano przeklasyfikowania z rzeczowych aktywów trwałych do kategorii nieruchomości inwestycyjne oraz aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży kilka nieruchomości (grunty, nieruchomości lokalowe oraz budynki biurowe), co do których zostały podjęte decyzje o ich sprzedaży.

## 9. Wartości niematerialne

Zmiana wartości netto wartości niematerialnych w okresie 12 miesięcy zakończonym w dniu 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015	Oprogramowanie i licencje wytworzone we własnym zakresie	Koszty niezakończonych prac rozwojowych	Zakupione oprogramowanie komputerowe, patenty, licencje i inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne rozpoznane w ramach rozliczenia połączenia	Znak towarowy "ASSECO"	Razem
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 1 stycznia 2015 roku</b>	<b>125,1</b>	<b>109,5</b>	<b>59,9</b>	<b>522,4</b>	<b>137,6</b>	<b>954,5</b>
<b>Zwiększenia stanu, z tytułu:</b>	<b>88,7</b>	<b>84,8</b>	<b>17,3</b>	<b>62,8</b>	-	<b>253,6</b>
Zakupu i modernizacji	-	-	16,6	-	-	16,6
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	23,7	3,0	0,7	62,8	-	90,2
Kapitalizacji kosztów projektów rozwojowych	-	81,8	-	-	-	81,8
Przeniesienia z kosztów niezakończonych prac rozwojowych	65,0	-	-	-	-	65,0
<b>Zmniejszenia stanu, z tytułu:</b>	<b>(74,7)</b>	<b>(79,3)</b>	<b>(20,7)</b>	<b>(85,8)</b>	-	<b>(260,5)</b>
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(67,2)	-	(11,5)	(80,4)	-	(159,1)
Sprzedazy i likwidacji	(1,3)	(2,0)	(5,6)	-	-	(8,9)
Utraty kontroli nad jednostkami zależnymi	(6,2)	(12,3)	(3,6)	(5,4)	-	(27,5)
Przeniesienia do oprogramowania wytworzonego we własnym zakresie	-	(65,0)	-	-	-	(65,0)
<b>Odpis aktualizujący</b>	<b>(1,1)</b>	-	-	-	-	<b>(1,1)</b>
<b>Pozostałe</b>	<b>20,2</b>	<b>(3,9)</b>	<b>4,9</b>	<b>(16,2)</b>	-	<b>5,0</b>
<b>Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych</b>	<b>1,3</b>	<b>7,3</b>	<b>(0,3)</b>	<b>31,8</b>	-	<b>40,1</b>
<b>Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 31 grudnia 2015 roku</b>	<b>159,5</b>	<b>118,4</b>	<b>61,1</b>	<b>515,0</b>	<b>137,6</b>	<b>991,6</b>

Na potrzeby testu z tytułu utraty wartości aktywów, wartości niematerialne są alokowane do poszczególnych ośrodków lub grup ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, którymi są spółki lub grupy spółek. Szczegóły dotyczące corocznego testu z tytułu utraty wartości zostały opisane w punkcie 12 not objaśniających do niniejszego

skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Koszty niezakończonych prac rozwojowych zostały przeanalizowane na dzień bilansowy pod kątem ich wartości odzyskiwalnej poprzez analizę przyszłych przepływów pieniężnych związanych z każdym z prowadzonych projektów. W wyniku przeprowadzonej analizy uznano, że na dzień bilansowy nie wystąpiła utrata wartości kosztów niezakończonych prac rozwojowych.

za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014	Oprogramowanie i licencje wytworzone we własnym zakresie	Koszty niezakończonych prac rozwojowych	Zakupione oprogramowanie komputerowe, patenty, licencje i inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne rozpoznane w ramach rozliczenia połączenia	Znak towarowy "ASSECO"	Razem
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 1 stycznia 2014 roku</b>	<b>124,4</b>	<b>93,8</b>	<b>73,1</b>	<b>577,1</b>	<b>137,6</b>	<b>1 006,0</b>
<b>Zwiększenia stanu, z tytułu:</b>	<b>63,6</b>	<b>70,4</b>	<b>12,5</b>	<b>29,7</b>	-	<b>176,2</b>
Zakupu i modernizacji	-	-	11,8	-	-	11,8
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	0,7	29,7	-	30,4
Kapitalizacji kosztów projektów rozwojowych	-	70,4	-	-	-	70,4
Przeniesienia z kosztów niezakończonych prac rozwojowych	63,6	-	-	-	-	63,6
<b>Zmniejszenia stanu, z tytułu:</b>	<b>(62,9)</b>	<b>(63,6)</b>	<b>(27,9)</b>	<b>(93,7)</b>	-	<b>(248,1)</b>
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(62,9)	-	(22,2)	(80,3)	-	(165,4)
Sprzedaży i likwidacji	-	-	(2,3)	(0,3)	-	(2,6)
Utraty kontroli nad jednostkami zależnymi	-	-	(3,4)	(13,1)	-	(16,5)
Przeniesienia do oprogramowania wytworzonego we własnym zakresie	-	(63,6)	-	-	-	(63,6)
<b>Odpis aktualizujący (+/)</b>	<b>(2,8)</b>	<b>(0,2)</b>	<b>5,1</b>	<b>0,3</b>	-	<b>2,4</b>
<b>Pozostałe</b>	<b>5,2</b>	-	<b>(4,8)</b>	<b>(0,4)</b>	-	-
<b>Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych</b>	<b>(2,4)</b>	<b>9,1</b>	<b>1,9</b>	<b>9,4</b>	-	<b>18,0</b>
<b>Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 31 grudnia 2014 roku</b>	<b>125,1</b>	<b>109,5</b>	<b>59,9</b>	<b>522,4</b>	<b>137,6</b>	<b>954,5</b>

## Projekty rozwojowe

W 2015 roku oraz w okresie porównywalnym Grupa prowadziła projekty rozwojowe, których przedmiotem była budowa nowego oprogramowania lub istotna modyfikacja/rozbudowa znajdujących się w ofercie Grupy aplikacji. Polityka Grupy dotycząca aktywowania kosztów prowadzonych projektów rozwojowych została opisana w punkcie 9 rozdziału III „Istotne zasady rachunkowości”.

W roku zakończonym 31 grudnia 2015 roku łączna kwota kosztów, dla których spełnione zostały kryteria aktywowania wyniosły 81,8 mln PLN (w okresie porównywalnym 70,4 mln PLN) i były poniesione w następujących segmentach sprawozdawczych:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Rynek polski	30,4	15,1
Rynek Europy południowo-wschodniej	5,2	8,2
Rynek zachodnioeuropejski	5,9	9,6
Rynek środkowoeuropejski	1,9	0,2
Rynek izraelski	38,1	32,7
Rynek wschodnioeuropejski	0,3	4,6
<b>Razem</b>	<b>81,8</b>	<b>70,4</b>

### Rynek polski

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku, w ramach segmentu rynek polski największe nakłady na prace rozwojowe poniosły spółki Asseco Poland S.A (20,1 mln PLN), Asseco Business Solutions S.A. (6,4 mln PLN) oraz Unizeto Technologies S.A. (1,4 mln PLN).

Do największych projektów realizowanych przez Jednostkę Dominującą w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku należały następujące projekty:

- Karta Usług Publicznych

Głównym zadaniem projektu jest zautomatyzowana realizacja procesu pobierania płatności bezgotówkowych z użyciem karty mikroprocesorowej za usługi świadczone przez jednostki administracji państwowej, instytucje samorządowe, instytucje pożytku publicznego oraz budowa interfejsu do zewnętrznego systemu rozliczeń płatności.

Faza badawcza projektu była realizowana w ramach projektu Śląska Karta Usług Publicznych dla KZK GOP, a faza rozwojowa została rozpoczęta z początkiem trzeciego kwartału 2014 roku. Łączna wartość nakładów jakie do dnia 31 grudnia 2015 roku zostały aktywowane na wartości niematerialne wyniosła 9,4 mln PLN, z czego w 2015 roku 5,9 mln PLN. Projekt ma zostać zakończony do 31 marca 2016 roku.

- AUMS

Celem projektu jest opracowanie wersji AUMS (Asseco Utility Management Solutions) przygotowanej do sprzedaży i wdrożeń na rynkach zagranicznych, w szczególności przetłumaczenie na język angielski i przygotowanie do tłumaczenia na inne języki systemu UMTS oraz rozbudowa o funkcjonalności wymagane na rynkach zagranicznych.

Faza badawcza projektu została rozpoczęta w drugim kwartale 2014 roku, a faza rozwojowa rozpoczęła się w pierwszym kwartale 2015 roku. Łączna wartość nakładów jakie do dnia 31 grudnia 2015 roku zostały aktywowane na wartości niematerialne wyniosła 3,9 mln PLN. Projekt ma zostać zakończony do 30 czerwca 2018 roku.

- Asseco Medical Network

Jest to system przeznaczony dla sieci jednostek publicznych i niepublicznych, świadczących usługi medyczne w systemie leczenia stacjonarnego, zamkniętego i specjalistycznego tj. sieci szpitali i przychodni specjalistycznych. Oprogramowanie wyróżnia się interoperacyjnością, rozszerzalnością funkcjonalną, współpracą z Data Center, definiowalnym przepływem procesów oraz architekturą zapewniającą skalowalność systemu w zależności od specyfiki klienta.

Faza badawcza projektu została rozpoczęta w marcu 2014 roku, a faza rozwojowa rozpoczęła się w czerwcu 2014 roku. Łączna wartość nakładów, jakie do dnia 31 grudnia 2015 roku zostały aktywowane na wartości niematerialne wyniosła 2,9 mln PLN, z czego w 2015 roku 2,1 mln PLN. Projekt ma zostać zakończony w trzecim kwartale 2016 roku.

- def3000/CBP

Podstawową cechą rozwiązania def3000/CBP (Customer Banking Platform) będzie możliwość udostępniania funkcjonalności biznesowych systemu przy pomocy tzw. Miniaplikacji – czyli komponentów programowych komunikujących się z pozostałymi elementami systemu przy pomocy zdefiniowanego, otwartego interfejsu. Ponadto oprogramowanie będzie charakteryzować się następującymi funkcjonalnościami:

- udostępnienie wielu produktów i usług bankowych dla Klienta Banku na jednej Platformie dostępu internetowego;
- elastyczność oferowanych funkcjonalności dla Klientów Banku poprzez grupowanie ich w dedykowane mini aplikacje;
- aktywne reagowanie na potrzeby Klientów Banku poprzez interpretację i predykcję działań;
- możliwość rozszerzania oferowanych funkcjonalności przez zewnętrznych dostawców;
- możliwość korzystania z systemu przez Klientów Banku za pomocą urządzeń dowolnej klasy (desktop, tablet, mobile) z przeglądarką internetową.

Faza rozwojowa projektu została rozpoczęta w styczniu 2014 roku. Łączna wartość nakładów, jakie do dnia 31 grudnia 2015 roku zostały aktywowane jako wartości niematerialne, wyniosła 4,0 mln PLN, z czego w 2015 roku 3,4 mln PLN. Projekt ma zostać zakończony w maju 2016 roku.

- CCR

CCR (Comprehensive Consolidated Reporting) to aplikacja webowa w „chmurze” będąca narzędziem do obsługi procesu tworzenia skonsolidowanych raportów finansowych. Wyposażona jest w elastyczne mechanizmy, które pozwalają na definiowanie wielu rodzajów sprawozdań i raportów. Umożliwia tworzenie zestawień wspierających analizy danych finansowych. Wbudowane mechanizmy pozwalają na szybką implementację zmian w stosowanych szablonach raportów finansowych.

Funkcjonalność aplikacji CCR obejmuje, oprócz wprowadzania i sprawdzania raportów finansowych i transakcji wewnątrzgrupowych, również wsparcie dla całego procesu konsolidacji, w tym obliczanie korekt konsolidacyjnych (automatycznych i ręcznych) oraz konwersję walutową. Aplikacja obsługuje import i eksport plików oraz posiada wbudowany komunikator, który umożliwi przekazywanie uwag pomiędzy uczestnikami procesu konsolidacji.

Faza badawcza projektu została rozpoczęta w styczniu 2012 roku, a jego faza rozwojowa rozpoczęła się w październiku 2012 roku. Łączna wartość nakładów, jakie do dnia 31 grudnia 2015 roku zostały aktywowane jako wartości niematerialne, wyniosła 1,5 mln PLN, z czego w 2015 roku 0,1 mln PLN. Projekt ma zostać zakończony w pierwszym kwartale 2016 roku.

- BSS Cloud

Celem projektu jest utworzenie produktu dedykowanego kompleksowej obsłudze procesów Business Support Systems małych (do 1 000 abonentów) i średnich (do 10 000 abonentów) detalicznych oraz hurtowych operatorów telekomunikacyjnych oraz telewizyjnych. W efekcie Asseco Poland będzie dysponowało kompleksową ofertą BSS oraz Network Inventory dla ww. operatorów telekomunikacyjnych.

Faza badawcza projektu została rozpoczęta w kwietniu 2014 roku, a faza rozwojowa rozpoczęła się w maju 2014 roku. Łączna wartość nakładów, jakie do dnia 31 grudnia 2015 roku zostały aktywowane jako wartości niematerialne, wyniosła 1,3 mln PLN, z czego w 2015 roku 0,9 mln PLN. Projekt ma zostać zakończony do 31 grudnia 2016 roku.

- Smart

Celem projektu jest opracowanie zintegrowanego systemu wspierającego procesy sprzedaży i obsługi klientów operatora telekomunikacyjnego świadczącego usługi typu VOICE, SMS, DATA.

Faza rozwojowa projektu rozpoczęła się w październiku 2015 roku. Łączna wartość nakładów, jakie do dnia 31 grudnia 2015 roku zostały aktywowane jako wartości niematerialne, wyniosła 1,7 mln PLN. Projekt ma zostać zakończony do 31 grudnia 2018 roku.



Spółka Asseco Business Solutions S.A. ponosiła nakłady na rozwój pięciu swoich produktów. Największe nakłady (3,0 mln PLN) poniesiono na rozwój aplikacji Mobile Touch 5.0, będącej mobilnym systemem klasy SFA/CRM zaprojektowanym z uwzględnieniem możliwości oferowanych przez nowoczesne technologie dotykowe. Multiplatformowa aplikacja ABS Mobile Touch przeznaczona jest do pracy na urządzeniach mobilnych, w tym na tabletach i smartfonach, działających w oparciu o systemy operacyjne iOS (Apple) oraz Android. Aplikacja przeznaczona jest do wsparcia terenowych struktur sprzedaży.

Kolejnym z rozwijanych w 2015 roku produktów Asseco Business Solutions był Asseco ERP 8.0 – zaawansowany i kompleksowy nowoczesny system klasy ERP/MRP, wspomagający najważniejsze obszary działalności przedsiębiorstwa. Konfiguracja docelowego rozwiązania zależy od charakteru prowadzonej działalności gospodarczej oraz wynikających z niej potrzeb w dziedzinie zarządzania. System usprawnia pracę w takich obszarach jak m.in. finanse i księgowość, kadry i płace, sprzedaż, logistyka, kontroling, produkcja, BI czy WMS. Suma skapitalizowanych kosztów w związku z tym produktem wyniosła w 2015 roku 1,4 mln PLN.

Trzecim co do wielkości produktem, jeśli chodzi o wielkość poniesionych nakładów na prace rozwojowe w 2015 roku, był projekt WAPRO - komplet aplikacji do zarządzania w małych i średnich przedsiębiorstwach wspierający pracę działów: sprzedaży, finansów i księgowości, kadr oraz pracowników mobilnych. Skapitalizowane w 2015 roku koszty poniesione w związku z tym projektem wyniosły 1,2 mln PLN.

Ponadto, w roku 2015 spółka ABS skapitalizowała koszty prac rozwojowych związane z produktami Asseco ERP HR 8.0 oraz Faktor 3.1, odpowiednio 0,3 mln PLN i 0,5 mln PLN. Pierwsze z wymienionych narzędzi służy do wspomagania pracy w obszarze zarządzania personelem; uwzględniając indywidualne wymagania oraz specyfikę w obszarze HR. Aplikacja pozwala na obsługę całości procesów kadrowo-płacowych, zarządzanie zasobami, procesem rekrutacji, procesami socjalnymi czy planowaniem szkoleń. Z kolei Faktor 3.1 to program przeznaczony do pełnej obsługi działalności biznesowej podmiotów świadczących usługi faktoringowe, usługi zarządzania wierzytelnościami czy też usługi windykacyjne; system jest przygotowany do obsługi zarówno niezależnych spółek świadczących usługi faktoringowe, jak również banków prowadzących działalność faktoringową.

W spółce Unizeto Technologies S.A. nakłady na skapitalizowane prace rozwojowe dotyczyły głównie aplikacji do ochrony informacji niejawnych. Aplikacja służy do kontroli dostępu oraz szyfrowania danych na urządzeniach mobilnych. Całkowita kwota skapitalizowanych prac rozwojowych dotyczących tego projektu wynosi 3,9 mln PLN, z czego w roku 2015 skapitalizowano 1,4 mln PLN.

### *Rynek środkowoeuropejski*

W roku zakończonym 31 grudnia 2015 spółki segmentu środkowoeuropejskiego przeznaczyły w sumie 1,9 mln PLN na kapitalizowane prace rozwojowe.

Największe nakłady (w kwocie 0,8 mln PLN) poniosła spółka DanubePay, a.s. i były one przeznaczone na rozwój programu StarCARD, służącego do obsługi i przetwarzania transakcji płatniczych dla klientów sektora bankowego. System obejmuje wsparcie autoryzacji transakcji i ich rozliczania, a jego częścią są programy obsługujące terminale płatnicze oraz bankomaty.

Ponadto spółka InterWay, a.s. skapitalizowała koszty prac rozwojowych związane z produktami WebJET CMS, WebJET Cloud oraz DMS Green. Jest to seria produktów własnych związanych z obsługą dokumentów elektronicznych, stron internetowych oraz intranetowych oraz technologii chmury obliczeniowej (cloud computing). Całkowite nakłady na prace rozwojowe tych produktów wyniosły 2,3 mln PLN, z czego 0,3 mln PLN poniesione zostało w roku 2015.

Pozostałe aktywowane koszty prac rozwojowych w segmencie środkowoeuropejskim dotyczyły projektów NEW HIS (0,3 mln PLN; system informacyjny dla szpitali), Credilogic (0,3 mln PLN; aplikacja służąca do wsparcia decyzji kredytowych) oraz Interlis4LIDS (0,2 mln PLN; system informacji geograficznej).

### *Rynek południowo-wschodniej Europy*

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku łączna kwota skapitalizowanych kosztów prac rozwojowych w segmencie Europy południowo-wschodniej wyniosła 5,2 mln PLN.

W segmencie Rozwiązania w sektorze bankowym skapitalizowane koszty prac rozwojowych w kwocie 3,2 mln PLN dotyczą przede wszystkim serii nowych produktów ASEBA Experience - oprogramowania bankowego nowej generacji oferowanego w obszarach kanałów dystrybucji, centralnych systemów bankowych oraz rozwiązań Business Intelligence. W roku 2015 w ramach Experience zostały skapitalizowane koszty platformy dla rozwiązań Experience oraz rozwiązanie Multichannel, będące zintegrowanym rozwiązaniem dla bankowości elektronicznej, zaprojektowanym do dystrybucji usług bankowych poprzez nowe, alternatywne kanały.

Ponadto w 2015 roku skapitalizowane zostały koszty oprogramowania InACT – rozwiązania do monitorowania i przeciwdziałania oszustwom transakcyjnym i praniu pieniędzy.

W segmencie Rozwiązania w obszarze płatności koszty skapitalizowanych prac rozwojowych wyniosły 0,4 mln PLN i dotyczyły rozwiązania Nestpay®. Jest to platforma B2B obsługująca rozliczenia internetowych płatności kartami pomiędzy siedzibą a siecią dealerów, zaprojektowana aby umożliwić bankom oferowanie usług akceptacji kart przez sklepy internetowe.

W segmencie Integracja systemów istotnym produktem rozwijanym w 2015 roku było Fidelity - rozwiązanie automatyzujące procesy zarządzania cyklem życia aktywów i wydatkami oraz LeaseFlex – rozwiązanie przeznaczone dla firm leasingowych służące do kompleksowego zarządzania cyklem życia produktów leasingowych. Łączne koszty skapitalizowanych prac rozwojowych w tym segmencie wyniosły 1,6 mln PLN.

### *Rynek zachodnioeuropejski*

Koszty prac rozwojowych w ramach segmentu „Rynek zachodnioeuropejski” wyniosły w 2015 roku łącznie 5,9 mln PLN i zostały poniesione w spółce Matrix 42 AG (4,5 mln PLN) oraz Necomplus S.L (1,4 mln PLN).

Prace rozwojowe w spółce Matrix42 AG w 2015 roku dotyczyły projektu My Workspace.

Projekt My Workspace związany jest z wykorzystaniem technologii chmury. Jest to rozwiązanie umożliwiające użytkownikom łatwy, bezpieczny, scentralizowany i kontrolowany zdalny dostęp do aplikacji i danych niezależnie od wykorzystywanej przez użytkownika platformy sprzętowej. Oprogramowanie cechuje się dużą łatwością w integracji z infrastrukturą klienta. W roku 2015 wartość skapitalizowanych kosztów z tytułu tego projektu rozwojowego wyniosła 4,6 mln PLN (1,1 mln EUR).

Prace rozwojowe w spółce Necomplus S.L. wyniosły w 1,4 mln PLN i dotyczyły projektu ArtemisPay. Jest to platforma przeznaczona do obsługi transakcji kartami płatniczymi, która zapewnia możliwość przetwarzania transakcji wykonywanych w sklepach stacjonarnych oraz internetowych. Program obsługuje obecnie rynek hiszpański, ale planowane jest jego wdrożenie także w innych krajach.

### *Rynek izraelski*

Nakłady na prace rozwojowe w segmencie „Rynek izraelski” w wysokości 38,1 mln PLN poniosły spółki Magic Software oraz Sapiens International.

Spółka Magic w 2015 roku przede wszystkim kontynuowała prace nad kluczowymi produktami ze swojej oferty: Magic xpa 3.1 (4,8 mln PLN skapitalizowanych kosztów prac rozwojowych) oraz Magic xpi (4,7 mln PLN aktywowanych kosztów). Ponadto, odpowiadając na zapotrzebowanie rynkowe spółka pracowała nad nowymi rozwiązaniami off-line umożliwiającymi działanie aplikacji na urządzeniach mobilnych bez podłączenia do Internetu w sposób równie efektywny jak podczas połączenia z siecią.

Poniżej opisane zostały kluczowe projekty, które były przedmiotem prac rozwojowych w Magic w 2015 roku:

- Magic xpa – aplikacja rozwijana w ramach przygotowania „klienta mobilnego” na platformę Android oraz iOS (dotychczas spółka oferowała rozwiązania dla systemów Windows Mobile oraz BlackBerry). Prace rozwojowe dotyczyły głównie dodania zgodności wstecznej z poprzednimi wersjami aplikacji, ulepszenia komponentu Studio oraz wzbogacenia platformy xpa o obsługę rozwiązania XAP firmy GigaSpaces w charakterze warstwy pośredniej oraz dodania bramki (gateway) umożliwiającej korzystanie z bazy danych GigaSpaces.
- Magic xpi – platforma integrująca różne systemy informatyczne, umożliwiająca zarządzanie przepływem danych. W wyniku prac rozwojowych w roku 2015 umożliwiające zostało bardziej

efektywne użytkowanie platformy oraz powstała nowa wersja oparta o Visual Studio Isolated Shell i obsługująca format danych JavaScript Object Notation.

- Magic xpi Connectors – zestaw narzędzi umożliwiających integrację z następującymi systemami: Dynamics CRM 2014, Dynamics CRM 2015, Dynamics AX, SugarCRM oraz aplikacjami Google: Google Drive, Google Docs i Google Calendar.

Przedmiotem prac rozwojowych w spółce Sapiens International w roku 2015 była dalsza rozbudowa rozwiązań: Alis (V 6.5) oraz IDIT (V 12.2).

Narzędzie Alis jest wszechstronnym oprogramowaniem L&P (Life&Pension) do obsługi indywidualnych, grupowych i pracowniczych produktów ubezpieczeniowych. Alis umożliwia zarządzanie produktami ubezpieczeniowymi przez cały cykl ich życia, począwszy od strony marketingowej, poprzez underwriting aż po obsługę roszczeń ubezpieczeniowych i wszelkich czynności związanych z zakończeniem okresu ubezpieczenia. Alis V6.5 dostarcza nowoczesnych rozwiązań wspierających branżę ubezpieczeń na życie i dożycie, a w przyszłości będzie jeszcze wzbogacony o nowe funkcjonalności w istniejących już modułach. Do 31 grudnia 2015 roku spółka skapitalizowała w sumie 38 mln PLN prac rozwojowych dotyczących programu Alis (13,7 w roku 2015), a finalizacja prac związanych z projektem planowana jest w roku 2016.

Drugim rozwijanym w spółce produktem w 2015 roku było oprogramowanie komponentowe IDIT (v12.2), które przeznaczone jest głównie na rynki europejskie i azjatyckie. Oprogramowanie służy do obsługi ubezpieczeń tradycyjnych, rynku ubezpieczeń bezpośrednich, obszaru bank assurance i pozostałych obszarów działalności brokerów ubezpieczeniowych. IDIT integruje procesy front- i backoffice'owe włącznie z projektowaniem nowych produktów ubezpieczeniowych, zarządzaniem polisami, underwritingiem, obsługą call center oraz użytkowników i partnerów zdalnych. Koszty skapitalizowane w roku 2015 w związku z tym produktem wyniosły 9,2 mln PLN. Finalizacja prac nad obecną wersją oprogramowania przewidziana jest na początek 2016 roku.

#### Znak towarowy „Asseco”

Wartość niematerialna w postaci znaku towarowego ASSECO została uznana przez Zarząd Spółki Dominującej za wartość niematerialną o nieokreślonym okresie użytkowania. Tym samym wartość ta nie podlega amortyzacji i jest corocznie testowana pod kątem ewentualnej utraty wartości. Decyzja o uznaniu okresu ekonomicznej użyteczności znaku za nieokreślony wynika z oczekiwania Zarządu, iż znak ten będzie się przyczyniał do wypracowywania przez Spółkę przepływów pieniężnych netto w przyszłości przez nieokreślony czas.

### 10. Nieruchomości inwestycyjne

Zmiana wartości netto nieruchomości inwestycyjnych w okresie 12 miesięcy zakończonym w dniu 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Wartość netto nieruchomości inwestycyjnych na dzień 1 stycznia</b>	<b>27,0</b>	<b>32,9</b>
<b>Zmiany z tytułu:</b>	<b>1,0</b>	<b>(5,9)</b>
Korekty wyceny	1,0	(0,1)
Sprzedaży i likwidacji	-	(0,3)
Odpisu z tytułu utraty wartości	-	(5,5)
<b>Wartość netto nieruchomości inwestycyjnych na dzień 31 grudnia</b>	<b>28,0</b>	<b>27,0</b>

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2014 roku Spółka dokonała weryfikacji wartości posiadanych nieruchomości inwestycyjnych. Wyceny nieruchomości sporządzone przez rzeczoznawców majątkowych wykazały, że wartość bilansowa niektórych z posiadanych nieruchomości przewyższała ich wartość rynkową, tym samym na dzień 31 grudnia 2014 roku Grupa dokonała odpisu aktualizującego wartość nieruchomości inwestycyjnych w wysokości 5,5 mln PLN. W wyniku ujęcia niniejszego odpisu wartość księgowa nieruchomości inwestycyjnych nie przewyższała ich wartości rynkowej na dzień 31 grudnia 2014 roku.

## 11. Wartość firmy

Wartość firmy powstała na objęciu kontroli nad jednostkami zależnymi jest na potrzeby testu z tytułu utraty wartości alokowana przez Grupę w następujący sposób:

- do grupy ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne w postaci segmentu, lub
- do poszczególnych jednostek zależnych, lub
- do segmentów zidentyfikowanych w Jednostce Dominującej (tj. segment "Bankowość i Finanse", "Administracja Publiczna", "Przedsiębiorstwa" lub "Infrastruktura").

W poniższej tabeli zaprezentowano wartość firmy na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym ze wskazaniem, do jakiego typu ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne została ona przypisana:

	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku (przekształcone)
	mln PLN	mln PLN
<b>grupy spółek stanowiące segment</b>	<b>941,1</b>	<b>926,1</b>
Grupa Asseco Central Europe	426,2	402,7
Grupa Asseco South Eastern Europe	514,9	523,4
<b>poszczególne spółki zależne lub grupy spółek zależnych (węższe niż segment)</b>	<b>2 557,9</b>	<b>2 207,4</b>
<b>Rynek izraelski (Grupa Formula Systems), w tym:</b>	<b>1 915,7</b>	<b>1 650,3</b>
Magic Software Enterprises Ltd	663,8	569,4
Matrix IT Ltd	757,5	660,1
Sapiens International Corporation N.V.	494,4	420,8
<b>Rynek zachodnioeuropejski, w tym:</b>	<b>151,5</b>	<b>255,1</b>
Matrix42 A.G.	-	172,2
Asseco Spain S.A.	18,2	18,2
Necomplus S.L.	16,3	16,3
Sintagma UAB <sup>2)</sup>	16,0	16,0
Asseco Danmark <sup>1)</sup>	32,3	32,4
Exictos SGPS S.A.	68,7	-
<b>Rynek wschodnioeuropejski, w tym:</b>	<b>3,4</b>	<b>4,4</b>
Asseco Georgia LLC	2,3	2,6
Asseco Kazakhstan LLP	1,1	1,8
<b>Rynek polski, w tym:</b>	<b>487,3</b>	<b>297,6</b>
Asseco Business Solutions S.A.	172,3	172,3
Combidata Poland Sp. z o.o.	36,1	36,1
Gladstone Consulting Ltd	37,3	33,8
ADH-Soft Sp. z o.o.	4,2	4,2
ZUI OTAGO Sp. z o.o.	22,0	22,0
ZUI Novum Sp. z o.o.	0,3	0,3
C.K. Zeto Łódź	3,1	3,1
SKG S.A.	4,4	4,4
P.I. Zeto Bydgoszcz S.A.	19,9	19,9
Asseco Software Nigeria Ltd.	1,5	1,5
Unizeto Technologies S.A.	26,3	-
Infovide-Matrix S.A.	159,9	-
<b>segmenty operacyjne zidentyfikowane w Jednostce Dominującej</b>	<b>2 055,7</b>	<b>2 077,2</b>
Wartość firmy przypisana do segmentu "Bankowość i Finanse" <sup>3)</sup>	878,6	900,1
Wartość firmy przypisana do segmentu "Administracja Publiczna"	916,4	916,4
Wartość firmy przypisana do segmentu "Przedsiębiorstwa"	129,7	129,7
Wartość firmy przypisana do segmentu "Infrastruktura"	131,0	131,0
	<b>5 554,7</b>	<b>5 210,7</b>

<sup>1)</sup> wartość firmy powstała na nabyciu spółek Asseco Danmark oraz Peak Consulting.

<sup>2)</sup> wartość firmy powstała na nabyciu spółek Sintagma UAB oraz Asseco Lietuva UAB.

<sup>3)</sup> Wartość firmy powstała na nabyciu spółki R-Style Softlab została zaalokowana do ośrodka generującego przepływy pieniężne w postaci segmentu „Bankowość i Finanse” zidentyfikowanego w Jednostce Dominującej. Zgodnie z oczekiwaniami kierownictwa Grupy to właśnie segment „Bankowość i Finanse” powinien odnieść największe korzyści z tytułu synergii uzyskanej w wyniku transakcji dzięki sprzedaży produktów tego segmentu klientom R-Style Softlab.

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku wystąpiły następujące zmiany wartości firmy z konsolidacji (w tabeli wyszczególniono tylko te składowe, dla których wystąpiła zmiana):

Wartość firmy wg alokacji po segmentach sprawozdawczych:	Wartość firmy na początek okresu mln PLN	Przesunięcia pomiędzy segmentami mln PLN	Zwiększenia w wyniku objęcia kontroli mln PLN	Zmniejszenie w wyniku utraty kontroli mln PLN	Różnice kursowe (+/-) mln PLN	Wartość firmy na koniec okresu mln PLN
<i>Rynek polski</i>						
Gladstone Consulting Ltd	33,8	-	-	-	3,5	37,3
Unizeto Technologies S.A.	-	-	26,3	-	-	26,3
Infovide-Matrix S.A.	-	-	159,9	-	-	159,9
Wartość firmy przypisana do segmentu "Bankowość i finanse"	900,1	(17,2)	-	-	(4,3)	878,6
<i>Rynek środkowoeuropejski</i>						
Grupa Asseco Central Europe	402,7	-	15,9	-	7,6	426,2
<i>Rynek południowo-wschodniej Europy</i>						
Grupa Asseco South Eastern Europe	523,4	-	-	-	(8,5)	514,9
<i>Rynek izraelski</i>						
Magic Software Enterprises Ltd	569,4	-	30,8	-	63,6	663,8
Matrix IT Ltd	660,1	-	24,6	-	72,8	757,5
Sapiens International Corporation N.V.	420,8	17,2	9,8	-	46,6	494,4
<i>Rynek zachodnioeuropejski</i>						
Matrix42 A.G.	172,2	-	-	(158,0)	(14,2)	-
Asseco Danmark A/S	32,4	-	-	-	(0,1)	32,3
Exictos SGPS S.A.	-	-	68,3	-	0,4	68,7
<i>Rynek wschodnioeuropejski</i>						
Asseco Georgia LLC	2,6	-	-	-	(0,3)	2,3
Asseco Kazakhstan LLP	1,8	-	-	-	(0,7)	1,1
<b>Razem zmiany</b>		-	335,6	(158,0)	166,4	

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku wpływ na saldo wartości firmy z konsolidacji miały następujące transakcje:

*i. Nabywanie spółki Exictos SGPS*

W dniu 3 września 2015 roku Asseco Poland S.A. nabyło 61,38% akcji w spółce informatycznej Exictos Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A. („Exictos”) z siedzibą w Portugalii. Cena nabycia wyniosła 21,5 mln EUR, z czego 15 mln EUR zostało już opłacone, a 6,5 mln EUR stanowi płatność odroczonej, która będzie spłacana w latach 2016-2018. Dodatkowo umowa nabycia spółki Exictos przyznała 2 największym udziałowcom niekontrolującym opcje sprzedaży wszystkich swoich udziałów do Asseco Poland S.A. Opcje będą mogły być wykonane po roku 2020, a cena wykonania uzależniona jest od skonsolidowanych wyników, jakie grupa Exictos wypracuje w roku 2015 i w kolejnych latach.

W ramach tymczasowego rozliczenia ceny nabycia zaalokowano nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością godziwą nabytych aktywów netto w kwocie 6,8 mln EUR (28,9 mln PLN) na wartości niematerialne.

Na dzień 31 grudnia 2015 proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do 3 września 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Exictos może ulec zmianie. Wartość tymczasowa możliwych od zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Exictos na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości zostały przeliczone kursem PLN/EUR na dzień nabycia) :

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	1,0	4,2
Wartości niematerialne	7,0	29,7
Wartość firmy	1,9	8,1
Należności handlowe	12,0	50,9
Udzielone pożyczki	1,5	6,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3,9	16,6
Pozostałe aktywa	5,0	21,2
<b>Razem aktywa</b>	<b>32,3</b>	<b>137,1</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Kredyty i pożyczki	5,9	25,0
Rezerwy	2,4	10,2
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1,5	6,4
Zobowiązania handlowe	6,4	27,1
Pozostałe zobowiązania	1,9	8,1
Rozliczenia międzyokresowe	2,3	9,8
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>20,4</b>	<b>86,6</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>11,9</b>	<b>50,5</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	<b>4,6</b>	<b>19,5</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	<b>61,38%</b>	<b>61,38%</b>
<b>Cena nabycia</b>	<b>21,5</b>	<b>91,2</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>14,2</b>	<b>60,2</b>

ii. Akwizycje w ramach grupy Asseco Central Europe

**Nabycie spółki InterWay, a.s.**

W lipcu 2015 roku spółka Asseco Central Europe, a.s. na Słowacji nabyła 66% udziałów w spółce InterWay, a.s. z siedzibą na Słowacji. InterWay specjalizuje się w profesjonalnym wdrażaniu technologii i systemów (IDM, SSO, ECM, ERP, BPM, Cloud Computing), integracji systemów, rozwiązaniach e-commerce.

Cena nabycia pakietu 66% udziałów w spółce wyniosła 3,3 mln EUR (tj. 13,1 mln PLN) i została w pełni zapłacona. Dodatkowo, umowa nabycia akcji spółki InterWay przyznała obu stronom (tj. udziałowcom niekontrolującym oraz Asseco Central Europe) odpowiednio opcję sprzedaży/kupna wszystkich udziałów niekontrolujących. Opcje będą mogły być wykonane w 2018 roku albo 2019 roku, a cena wykonania będzie uzależniona od wyników, jakie spółka InterWay wypracuje w roku 2017 albo w roku 2018.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca lipca 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki InterWay może ulec zmianie.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki InterWay na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/EUR na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	225	0,9
Wartości niematerialne	103	0,4
Należności handlowe	2 887	11,9
Pozostałe należności	99	0,4
Aktywa finansowe	98	0,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 094	8,7
Pozostałe aktywa	115	0,5
<b>Razem aktywa</b>	<b>5 621</b>	<b>22,7</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	3 346	13,8
Pozostałe zobowiązania	91	0,4
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	58	0,2
Rezerwy	192	0,8
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	137	0,6
Rezerwa na podatek odroczony	2	0,0
Pozostałe zobowiązania	222	0,9
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>4 048</b>	<b>16,7</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>1 573</b>	<b>6,0</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	535	2,2
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	66%	66%
<b>Cena nabycia</b>	3 173	13,1
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>2 135</b>	<b>9,3</b>

**Nabycie spółki exe, a.s.**

W sierpniu 2015 roku spółka Asseco Central Europe, a.s. na Słowacji nabyła 100% udziałów w spółce exe, a.s. z siedzibą na Słowacji. Exe specjalizuje się w usługach infrastruktury, sprzedaży oprogramowania stron trzecich i usługi lokalizacji na bazie produktów Microsoft.

Cena nabycia pakietu 100% udziałów w spółce wyniosła 2,4 mln EUR (tj. 10,0 mln PLN), z czego 1,9 mln EUR zostało zapłacone, a 0,5 mln EUR zostanie zapłacone w sierpniu 2016 roku.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca sierpnia 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki exa może ulec zmianie.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki exa na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/EUR na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	89	0,4
Wartości niematerialne	12	0,1
Należności handlowe	1 313	5,5
Pozostałe należności	10	0,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	242	1,0
Rozliczenia międzyokresowe	673	2,8
Pozostałe aktywa	16	0,1
<b>Razem aktywa</b>	<b>2 355</b>	<b>9,9</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	1 315	5,5
Pozostałe zobowiązania	49	0,2
Rezerwy	175	0,7
Rezerwa na podatek odroczony	72	0,3
Pozostałe zobowiązania	22	0,1
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>1 633</b>	<b>6,8</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>722</b>	<b>3,1</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	2 400	10,0
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>1 679</b>	<b>7,9</b>



iii. Akwizycje w ramach grupy Matrix IT

**Nabycie spółki SEEV Solutions Ltd.**

W dniu 12 stycznia 2015 roku spółka z grupy Matrix IT Ltd. nabyła 75% udziałów w spółce SEEV Solutions Ltd. z siedzibą w Izraelu (www.seev.co.il). SEEV Solutions jest firmą doradztwa personalnego w obszarze pozyskiwania i rekrutacji pracowników z branży hi-tech. Cena nabycia pakietu 75% udziałów w spółce wyniosła 4,9 mln NIS (tj. 4,5 mln PLN) i została zapłacona gotówką.

Dodatkowo, umowa nabycia akcji spółki SEEV Solutions przyznała obu stronom (tj. udziałowcom niekontrolującym oraz Matrix IT) odpowiednio opcję sprzedaży/kupna wszystkich udziałów niekontrolujących. Opcje będą mogły być wykonane po 3 latach od dnia nabycia, a cena wykonania będzie uzależniona od wyników, jakie spółka SEEV wypracuje w latach 2015-2017.

Zgodnie z finalnym rozliczeniem nabycia zidentyfikowano wartości niematerialne w kwocie 1,1 mln NIS (1,0 mln PLN).

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokacji ceny nabycia został zakończony.

Wartość godziwa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki SEEV Solutions na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/NIS na dzień nabycia):

	Wartości godziwe na dzień nabycia tys. NIS	Wartości godziwe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	322	0,3
Wartości niematerialne	1 067	1,0
Należności handlowe	1 531	1,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	714	0,7
Pozostałe aktywa	255	0,2
<b>Razem aktywa</b>	<b>3 889</b>	<b>3,6</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Kredyty i pożyczki	20	-
Zobowiązania handlowe	122	0,1
Pozostałe zobowiązania	1 336	1,2
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	283	0,3
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>1 761</b>	<b>1,6</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>2 128</b>	<b>2,0</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	<b>1 713</b>	<b>1,6</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	75%	75%
<b>Cena nabycia</b>	<b>4 875</b>	<b>4,5</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>4 460</b>	<b>4,1</b>

**Nabycie spółki Tiltan Systems Engineering Ltd**

W dniu 1 kwietnia 2015 roku spółka Matrix IT Ltd. nabyła 64% udziałów w spółce Tiltan Systems Engineering Ltd. z siedzibą w Izraelu. Spółka jest wiodącym dostawcą rozwiązań do wizualizacji przestrzennej i symulacji 3D.

Do dnia 31 marca 2015 roku spółka Tiltan Systems Engineering Ltd. była jednostką stowarzyszoną, a wartość godziwa inwestycji w spółkę wynosiła 1,5 mln NIS. Cena nabycia pakietu 64% została określona na poziomie 2,6 mln NIS. Po tej transakcji Matrix IT Ltd. posiada 100% udziałów w spółce Tiltan Systems Engineering Ltd.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca marca 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Tiltan Systems Engineering Ltd. może ulec zmianie.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Tiltan Systems Engineering Ltd. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/NIS na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. NIS	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	640	0,6
Należności handlowe	2 877	2,7
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 441	1,4
Pozostałe aktywa	191	0,2
<b>Razem aktywa</b>	<b>5 149</b>	<b>4,9</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	1 772	1,7
Rozliczenia międzyokresowe	2 018	1,9
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>3 790</b>	<b>3,6</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>1 359</b>	<b>1,3</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	-	-
<b>Wartość godziwa inwestycji przed nabyciem kontroli</b>	<b>1 494</b>	<b>1,4</b>
<b>Nabyty procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	<b>2 630</b>	<b>2,5</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>2 765*</b>	<b>2,6</b>

\*w wyliczeniu wartości firmy na dzień nabycia należy uwzględnić fakt, iż spółka ta była do tej pory jednostką stowarzyszoną, w związku z tym na dzień nabycia Matrix IT Ltd. wycenił swój udział w tej spółce do wartości godziwej

### **Nabycie spółki Hydus Inc.**

W dniu 1 kwietnia 2015 roku spółka z grupy Matrix IT Ltd. (Xtivia Inc) nabyła 100% udziałów w spółce Hydus Inc. z siedzibą w Stanach Zjednoczonych. Spółka działa w branży consultingowej oraz dostarcza rozwiązania software z zakresu EIM.

Cena nabycia pakietu akcji została określona na poziomie 2,5 mln USD (9,4 mln PLN). Dodatkowo, umowa nabycia akcji spółki przewiduje płatność warunkową zależną od osiągnięcia przez spółkę określonych wyników finansowych w przyszłości. Wartość zobowiązania finansowego z tytułu płatności warunkowej wynikająca z transakcji na dzień 31 grudnia 2015 roku wynosiła 1,8 mln USD (6,8 mln PLN).

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca marca 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Hydus Inc. może ulec zmianie. W ramach tymczasowego rozliczenia ceny nabycia spółka zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością godziwą nabytych aktywów netto w kwocie 3,9 mln USD (14,7 mln PLN) na wartości niematerialne, 0,5 mln USD na relacje z klientami, a pozostałość na wartość firmy.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Hydus Inc. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	36	0,1
Wartości niematerialne	611	2,3
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	39	0,1
Należności handlowe	666	2,5
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	21	0,1
Pozostałe aktywa	188	0,7
<b>Razem aktywa</b>	<b>1 561</b>	<b>5,8</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	148	0,6
Pozostałe zobowiązania	466	1,8
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>614</b>	<b>2,4</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>947</b>	<b>3,4</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	-	-
<b>Nabyty procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	<b>4 305</b>	<b>16,2</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>3 358</b>	<b>12,8</b>

#### **Nabycie spółki Ono Apps Ltd.**

W dniu 1 maja 2015 roku spółka z grupy Matrix IT Ltd. nabyła 100% udziałów w spółce Ono Apps Ltd. z siedzibą w Izraelu. Spółka działa w branży aplikacji na urządzenia mobilne.

Cena nabycia została określona na poziomie 4,6 mln NIS (4,1 mln PLN), z czego 4,0 mln NIS (3,8 mln PLN) to płatność warunkowa zależna od osiągnięcia przez spółkę określonych wyników finansowych. Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca kwietnia 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Ono Apps Ltd. może ulec zmianie.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Ono Apps Ltd. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/NIS na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. NIS	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	243	0,2
Wartości niematerialne	1 834	1,6
Należności handlowe	2 117	1,9
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	679	0,6
Pozostałe aktywa	487	0,4
<b>Razem aktywa</b>	<b>5 360</b>	<b>4,7</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Rezerwy	4 041	3,5
Zobowiązania handlowe	95	0,1
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	299	0,3
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	458	0,4

Pozostałe zobowiązania	2 798	2,5
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>7 691</b>	<b>6,8</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>(2 331)</b>	<b>(2,1)</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	<b>4 590</b>	<b>4,1</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>6 921</b>	<b>6,2</b>

#### iv. Nabycie spółki Ibexi Solutions Private Limited

W dniu 31 marca 2015 roku spółka Sapiens Technologies (1982) Ltd. podpisała porozumienie dotyczące zakupu spółki IBEXI Solutions Private Limited – indyjskiego przedsiębiorstwa oferującego rozwiązania dla sektora ubezpieczeniowego. Przejęcie zostało sfinalizowane w dniu 6 maja 2015 roku.

Cena nabycia 100% udziałów w spółce Ibexi wynosiła 4,8 mln USD (17,2 mln PLN), z czego kwota 2,6 mln USD została zapłacona w maju 2015 roku, kwota 1,2 mln USD została zapłacona w sierpniu 2015 roku, a zobowiązania z tytułu odroczonej i warunkowej płatności wynoszą 0,9 mln USD.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca marca 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki IBEXI Solutions Private Limited może ulec zmianie. Zgodnie z tymczasowym rozliczeniem ceny nabycia zidentyfikowano wartości niematerialne w kwocie 1,3 mln USD (4,7 mln PLN).

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki IBEXI Solutions Private Limited na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	49	0,2
Wartości niematerialne	1 314	4,7
Należności handlowe	1 054	3,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	883	3,2
Pozostałe aktywa	1 209	4,4
<b>Razem aktywa</b>	<b>4 509</b>	<b>16,3</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Pozostałe zobowiązania	6	-
Rezerwy	2 083	7,5
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	238	0,9
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>2 327</b>	<b>8,4</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>2 182</b>	<b>7,9</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	<b>4 765</b>	<b>17,2</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>2 583</b>	<b>9,3</b>

v. Akwizycje w ramach grupy Magic Software Enterprises

**Nabycie spółki Comblack IT Ltd**

W dniu 14 kwietnia 2015 roku spółka Magic Software Enterprises Ltd nabyła 70% udziałów w spółce Comblack IT Ltd z siedzibą w Izraelu. Comblack IT specjalizuje się w profesjonalnym oprogramowaniu i usługach zarządzania mainframe dla dużych klientów korporacyjnych oraz organizacji rządowych. Nabyta spółka ma bogate portfolio klientów z sektora blue chip.

Cena nabycia pakietu akcji została określona na poziomie 2,1 mln USD (8,1 mln PLN), z czego 0,3 mln USD (1,1 mln PLN) to płatność warunkowa zależna od osiągnięcia przez spółkę określonych wyników finansowych w przyszłości.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca marca 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Comblack może ulec zmianie. W ramach tymczasowego rozliczenia ceny nabycia spółka rozpoznała relacje z klientami o wartości 1,3 mln USD oraz wartość firmy o wartości 2,1 mln USD.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Comblack na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Wartości niematerialne	1 305	5,0
Należności handlowe	267	1,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	303	1,2
Pozostałe aktywa	1 155	4,4
<b>Razem aktywa</b>	<b>3 030</b>	<b>11,6</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	227	0,9
Pozostałe zobowiązania	1 589	6,0
Rezerwy	19	0,1
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>1 835</b>	<b>7,0</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>1 195</b>	<b>4,6</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	<b>1 127</b>	<b>4,3</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	70%	70%
<b>Cena nabycia</b>	<b>2 120</b>	<b>8,1</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>2 052</b>	<b>7,8</b>

**Nabycie spółki Infinigy Solutions LLC**

W dniu 30 czerwca 2015 roku spółka Infinigy (US) Holdings Inc, spółka założona przez Magic Software Enterprises Ltd, nabyła 70% udziałów w spółce Infinigy Solutions LLC z siedzibą w USA. Infinigy Solutions koncentruje się na wdrażaniu i rozbudowie rozwiązań technologii bezprzewodowej dla przemysłu telekomunikacyjnego.

Cena nabycia pakietu akcji została określona na poziomie 7,8 mln USD (29,2 mln PLN), z czego 0,8 mln USD (3,0 mln PLN) to płatność warunkowa zależna od osiągnięcia przez spółkę określonych wyników finansowych w przyszłości.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca czerwca 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Infinigy może ulec zmianie. W ramach tymczasowego rozliczenia ceny nabycia spółka rozpoznała

relacje z klientami o wartości 3,0 mln USD, backlog o wartości 0,7 mln USD oraz wartość firmy o wartości 4,8 mln USD.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Infinigy na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	128	0,5
Wartości niematerialne	3 652	13,7
Należności handlowe	2 238	8,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 401	5,3
Pozostałe aktywa	55	0,2
<b>Razem aktywa</b>	<b>7 474</b>	<b>28,1</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	364	1,4
Pozostałe zobowiązania	876	3,3
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>1 240</b>	<b>4,7</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>6 234</b>	<b>23,4</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	<b>3 273</b>	<b>12,3</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	70%	70%
<b>Cena nabycia</b>	<b>7 760</b>	<b>29,2</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>4 799</b>	<b>18,1</b>

#### ***Nabycie spółki Todan Information Technologies Ltd***

W dniu 13 sierpnia 2015 roku spółka z grupy Magic - Complete Business Solutions Ltd nabyła 100% działalności biznesowej spółki Todan Information Technologies Ltd, z siedzibą w Izraelu. Spółka Todan świadczy usługi IT w zakresie doradztwa, wdrażania i rozwoju systemów informatycznych bazujących na SAP Business One. Cena nabycia biznesu została określona na poziomie 0,8 mln USD (2,9 mln PLN).

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca lipca 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Todan może ulec zmianie. W ramach tymczasowego rozliczenia ceny nabycia spółka rozpoznała relacje z klientami o wartości 0,4 mln USD oraz wartość firmy o wartości 0,5 mln USD.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Todan na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa netto</b>	<b>291</b>	<b>1,0</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	<b>782</b>	<b>2,9</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>491</b>	<b>1,9</b>

**Nabycie spółki Connell Designed Group LLC**

W dniu 16 października 2015 roku spółka z grupy Magic - Infinigy Solutions LLC nabyła 100% działalności biznesowej spółki Connell Designed Group LLC, z siedzibą w USA. Spółka Connell Designed Group koncentruje się na projektowaniu infrastruktury telekomunikacyjnej.

Cena nabycia biznesu została określona na poziomie 1,1 mln USD (4,0 mln PLN).

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca września 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Connell może ulec zmianie. W ramach tymczasowego rozliczenia ceny nabycia spółka rozpoznała relacje z klientami o wartości 0,4 mln USD, backlog o wartości równej 0,1 mln USD oraz wartość firmy o wartości 0,5 mln USD. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Connell na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa netto</b>	<b>521</b>	<b>2,0</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	<b>1 070</b>	<b>4,0</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>549</b>	<b>2,0</b>

**Nabycie spółki Yes-IT Ltd.**

W grudniu 2015 roku spółka z grupy Magic - Infinigy Solutions LLC nabyła 100% udziałów w spółce Yes-IT Ltd, z siedzibą w Izraelu. Yes-IT to grupa doświadczonych specjalistów IT świadczących usługi wsparcia i planowania strategicznego IT dla firm. Cena nabycia spółki została określona na poziomie 0,5 mln USD (2,0 mln PLN).

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym w okresie 12 miesięcy od daty nabycia, tj. do końca grudnia 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Yes-IT może ulec zmianie. W ramach tymczasowego rozliczenia ceny nabycia spółka rozpoznała wartość firmy o wartości 0,2 mln USD. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Yes-IT na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Wartości niematerialne	157	0,6
Należności handlowe	217	0,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	52	0,2
Pozostałe aktywa	62	0,2
<b>Razem aktywa</b>	<b>488</b>	<b>1,8</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	151	0,6
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>151</b>	<b>0,6</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>337</b>	<b>1,2</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	<b>539</b>	<b>2,0</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>202</b>	<b>0,8</b>

*vi. Nabywanie spółki Unizeto Technologies S.A.*

W pierwszym kwartale 2015 roku, Grupa objęła kontrolę nad spółką Unizeto Technologies S.A. w wyniku nabycia łącznie 100% akcji. Akcje były nabywane w czterech transzach, jednak każdorazowo umowy były zawierane na tych samych warunkach. Tym samym na potrzeby rozliczenia nabycia spółki Unizeto Technologies S.A. przyjęto, że Grupa objęła kontrolę nad spółką Unizeto poprzez nabycie 100% w kapitale zakładowym i głosach na walnym zgromadzeniu spółki.

Łączna cena nabycia akcji wyniosła 22,4 mln PLN, a koszty związane z nabyciem wyniosły 0,8 mln PLN.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku proces alokowania ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym do końca lutego 2016 roku wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Unizeto Technologies może ulec zmianie. W ramach tymczasowego rozliczenia ceny nabycia zaalokowano nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością godziwą nabytych aktywów netto w kwocie 22,1 mln PLN na wartości niematerialne, amortyzowane przez okres 10 lat, a pozostałą wartość, tj. 26,3 mln PLN na wartość firmy.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Unizeto Technologies S.A. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>	
Rzeczowe aktywa trwałe	46,1
Wartości niematerialne	26,3
Należności handlowe i pozostałe	9,2
Należności pozostałe	1,5
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0,9
Pozostałe aktywa	1,9
<b>Razem aktywa</b>	<b>85,9</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>	
Kredyty bankowe	29,0
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	4,5
Rezerwy	33,3
Zobowiązania handlowe	16,6
Pozostałe zobowiązania	4,1
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	2,3
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>89,8</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>(3,9)</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	<b>100%</b>
<b>Cena nabycia</b>	<b>22,4</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>26,3</b>

*vii. Zakończenie procesu alokacji ceny nabycia spółki Silverback MDM Pty Ltd.*

Tak, jak zostało to opisane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2014 roku, w dniu 23 września 2014 roku Matrix Development Holding GmbH, spółka z grupy Matrix42 AG, nabyła 60% kapitału w australijskiej spółce Silverback MDM Pty Ltd.

W trzecim kwartale 2015 roku Grupa zakończyła proces alokacji ceny nabycia spółki Silverback MDM Pty Ltd.



Wartość godziwa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Silverback MDM Pty Ltd. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/EUR na dzień nabycia):

	Wartości godziwe na dzień nabycia tys. EUR	Wartości godziwe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	24	0,1
Wartości niematerialne	1 427	6,0
Należności handlowe	368	1,5
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	73	0,3
Pozostałe aktywa	188	0,8
<b>Razem aktywa</b>	<b>2 080</b>	<b>8,7</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	256	1,1
Pozostałe zobowiązania	152	0,6
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>408</b>	<b>1,7</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>1 672</b>	<b>7,0</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	<b>669</b>	<b>2,8</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	60%	60%
<b>Cena nabycia</b>	<b>4 492</b>	<b>18,8</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>3 489</b>	<b>14,6</b>

#### viii. Zbycie spółki Matrix 42 AG

Tak jak zostało to opisane w punkcie IV niniejszego sprawozdania finansowego, w październiku 2015 roku miała miejsce sprzedaż spółki Matrix 42 AG, która była jednostką zależną spółki Asseco Western Europe S.A., poza strukturę Grupy Kapitałowej Asseco. W związku z tą transakcją pomniejszeniu uległa wartość firmy przypisana do segmentu zachodnioeuropejskiego o kwotę 158 mln PLN.

#### ix. Nabycie spółki Infovide-Matrix S.A.

Dnia 23 września 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. podpisała z głównymi akcjonariuszami spółki Infovide-Matrix S.A. porozumienie dotyczące nabycia większościowego pakietu akcji Infovide-Matrix S.A. oraz ogłosiła wezwanie na akcje tej spółki. Zapisy na akcje przyjmowane były do dnia 12 listopada 2015 roku. W wyniku wezwania, w dniu 20 listopada 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. nabyła 12 215 609 akcji Infovide-Matrix S.A., stanowiących 97,91% udziału w kapitale zakładowym oraz w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy. Akcje objęte wezwaniem zostały nabyte po cenie 6,01 PLN. Następnie, w dniu 21 grudnia 2015 roku, spółka Asseco Poland S.A. ogłosiła, w ramach przymusowego wykupu, żądanie sprzedaży wszystkich posiadanych przez akcjonariuszy mniejszościowych akcji spółki Infovide-Matrix S.A. W wyniku niniejszego żądania, w dniu 28 grudnia 2015 roku spółka Asseco Poland S.A. nabyła 261 096 akcji spółki Infovide-Matrix S.A., stanowiących 2,09% akcji Infovide-Matrix S.A. Akcje objęte przymusowym wykupem zostały nabycie po cenie 6,01 PLN. W związku z faktem, że przymusowe nabycie nastąpiło po cenie równej cenie z wezwania oraz, że w okresie pomiędzy zakończeniem wezwania a ogłoszeniem o przymusowym wykupie cena akcji Infovide-Matrix S.A. nie ulegała znaczącym wahaniom, postanowiono, że rozliczenie nabycia nastąpi pod datą z ogłoszenia wezwania tak, jakby od razu nabyto 100% akcji spółki.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki infovide-Matrix S.A. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mIn PLN
<b>Nabywane aktywa</b>	
Rzeczowe aktywa trwałe	3,8
Wartość firmy	142,8
Należności handlowe	90,8
Udzielone pożyczki	0,5
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1,7
Pozostałe aktywa	28,4
<b>Razem aktywa</b>	<b>268,0</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>	
Kredyty i pożyczki	68,6
Rezerwy	88,2
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	9,4
Zobowiązania handlowe	32,0
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	2,4
Pozostałe zobowiązania	7,9
Rozliczenia międzyokresowe	1,6
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>210,1</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>57,9</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	<b>100%</b>
<b>Cena nabycia</b>	<b>75,0</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>17,1</b>

## 12. Testy z tytułu utraty wartości

Zgodnie z polityką Grupy, Zarząd Jednostki Dominującej dokonuje na dzień 31 grudnia corocznego testu na utratę wartości ośrodków lub grup ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy lub/i wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania.

Przeprowadzenie testu z tytułu utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej ośrodka lub grupy ośrodków, do których przypisana jest wartość firmy.

W przypadku ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, którymi są spółki/grupy notowane na aktywnym rynku, wartością odzyskiwalną może być wartość rynkowa (tzw. kapitalizacja giełdowa) spółki/grupy lub jej wartość użytkowa, w zależności od tego, która z nich jest wyższa. Tym samym w przypadku ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, którymi są spółki/grupy notowane na aktywnym rynku test z tytułu utraty wartości był przeprowadzany w dwóch etapach. W pierwszej kolejności porównywano wartość bilansową ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne z ich wartością rynkową (giełdową). Jeśli wartość rynkowa przewyższała wartość bilansową uznawano, że nie występuje utrata wartości danego ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne. W przeciwnym przypadku szacowano wartość użytkową takiego ośrodka za pomocą modelu zdyskontowanych wolnych przepływów pieniężnych dla właścicieli kapitału własnego i wierzycieli (tzw. FCFF).

W przypadku spółek/grup nienotowanych na aktywnym rynku, wartość odzyskiwalna ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne jest ustalona w oparciu o ich wartość użytkową, która jest szacowana za pomocą modelu zdyskontowanych wolnych przepływów pieniężnych dla właścicieli kapitału własnego i wierzycieli (tzw. FCFF).

Na dzień 31 grudnia 2015 roku jak i w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku, kapitalizacja giełdowa Asseco Poland utrzymywała się na poziomie poniżej wartości księgowej aktywów Grupy. Sytuacja ta została przez Zarząd Asseco uznana za czynnik wskazujący na możliwość utraty wartości ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy.

Do spółek/grup notowanych na aktywnym rynku należą: Asseco Central Europe a.s., Asseco Business Solutions S.A., Magic Software Enterprises Ltd, Matrix IT Ltd, Sapiens International Corporation N.V., Asseco South Eastern Europe S.A. oraz Infovide-Matrix S.A.

W poniższej tabeli zaprezentowano porównanie wartości rynkowej z wartością bilansową ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne dla spółek/grup notowanych na aktywnym rynku na dzień 31 grudnia 2015 roku.

31 grudnia 2015	Asseco Central Europe a.s.	Asseco South Eastern Europe S.A.	Asseco Business Solutions S.A.	Magic Software Enterprises Ltd	Matrix IT Ltd	Sapiens International Corporation N.V.	Infovide-Matrix S.A.
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
wartość bilansowa ośrodka	550,0	699,8	202,7	961,1	1 245,0	571,3	167,4
wartość godziwa	376,7	513,5	523,4	957,7	1 385,9	2 064,0	74,3
<b>nadwyżka (+)/niedobór(-) wartości godziwej nad wartością księgową</b>	<b>(173,3)</b>	<b>(186,3)</b>	<b>320,7</b>	<b>(3,4)</b>	<b>140,9</b>	<b>1 492,7</b>	<b>(93,1)</b>

Jak wykazano w tabeli powyżej, na dzień 31 grudnia 2015 roku, przesłanka niskiej kapitalizacji wskazująca na możliwość wystąpienia utraty wartości w odniesieniu do spółek/grup notowanych na aktywnym rynku wystąpiła w przypadku: Asseco Central Europe, Asseco South Eastern Europe, Magic Software Enterprises Ltd oraz Infovide-Matrix S.A. Dla tych spółek oraz dla wszystkich spółek/grup nienotowanych na aktywnym rynku oszacowano wartość użytkową za pomocą modelu zdyskontowanych wolnych przepływów pieniężnych dla właścicieli kapitału własnego i wierzycieli (tzw. FCFF).

W wyliczeniach wartości użytkowej ośrodków/grup ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, zostały przyjęte następujące założenia:

- w każdej jednostce zależnej analizowano tzw. jednostki biznesowe, które w sumie składają się na budżet i prognozy całej jednostki zależnej;
- szczegółową prognozą objęto okres 5 lat, w czasie którego zostały założone wzrosty przepływów w kolejnych latach, dla reszty okresu funkcjonowania jednostek obliczono wartość rezydualną przy założonym braku wzrostu przepływów;
- zakładane wzrosty przepływów zależą od strategii dla całej Grupy, taktycznych planów poszczególnych jednostek oraz biorą pod uwagę uwarunkowania poszczególnych rynków geograficznych jak i sektorowych, jednocześnie odzwierciedlając obecny oraz potencjalny portfel zamówień;
- prognozy jednostek zagranicznych zakładają wzrosty przychodów w ich walutach funkcjonalnych;
- stopa dyskonta jest zgodna ze średnioważonym kosztem kapitału dla danego ośrodka. Poszczególne składniki tej stopy zostały oszacowane na podstawie danych rynkowych o stopach wolnych od ryzyka, wartości współczynnika beta, która została zalewarowana w oparciu o rynkową strukturę dług/kapitał oraz wartości oczekiwanej stopy zwrotu z rynku.

Przeprowadzone testy na utratę wartości polegające na oszacowaniu wartości użytkowej za pomocą modelu zdyskontowanych wolnych przepływów pieniężnych dla właścicieli kapitału własnego i wierzycieli (tzw. FCFF) wykazały, że wartość użytkowa ośrodków/grup ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne przewyższa ich wartość księgową. Tym samym na poziomie Jednostki Dominującej, na dzień 31 grudnia 2015 roku nie występuje konieczność rozpoznania odpisów z tytułu utraty wartości żadnego z ośrodków generujących przepływy pieniężne.

### Analiza wrażliwości

Dla testów na utratę wartości sporządzonych na dzień 31 grudnia 2015 roku polegających na wyliczeniu wartości użytkowej, przeprowadzono analizę wrażliwości. W analizie tej badano wpływ zmiany:

- zastosowanej realnej stopy dyskonta dla okresu rezydualnego, tj. dla przepływów po 2020 roku;
- średniorocznej efektywnej stopy zmiany tzw. wolnych przepływów pieniężnych w okresie prognozy, tj. w latach 2016-2020;

jako czynnika wpływającego na wartość odzyskiwalną ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, przy założeniu braku zmian pozostałych czynników.

Celem analizy wrażliwości było zbadanie o ile można by zmienić wybrane parametry modelu, aby oszacowana wartość użytkowa ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne zrównała się z wartością bilansową ośrodka. Wyniki przeprowadzonej analizy zostały zestawione w poniższej tabeli.

	Wartość bilansowa ośrodka mln PLN	Stopa dyskontowa		Średnia stopa zmiany przepływów pieniężnych	
		zastosowana w modelu dla okresu rezydualnego %	graniczna %	zastosowana w modelu dla okresu prognozy %	graniczna %
<b>Ośrodki generujące przepływy pieniężne w postaci spółek lub grup spółek</b>					
Grupa Asseco Central Europe	550,0	6,7%	20,4%	(3,5%)	(14,9%)
Grupa Asseco South Eastern Europe	699,8	8,7%	17,8%	17,1%	7,4%
Grupa Infovide-Matrix	167,4	9,0%	9,8%	10,7%	9,6%
Grupa Magic Software Enterprises	961,1	8,9%	12,2%	15,1%	8,8%
Asseco Spain S.A.	69,8	10,1%	38,8%	2,0%	(29,2%)
Necomplus S.L.	49,3	10,1%	24,9%	4,6%	(6,5%)
Asseco Data Systems S.A.	263,3	9,0%	∞	5,3%	0,5%
Asseco Danmark	56,0	7,6%	17,3%	16,4%	2,2%
UAB Sintagma	14,0	11,4%	39,7%	(13,6%)	(26,2%)
Gladstone Consulting Ltd	40,2	10,8%	15,2%	10,5%	5,1%
SKG S.A.	12,7	11,4%	39,7%	(13,6%)	(26,2%)
Asseco Georgia LLC	5,0	23,6%	∞	32,4%	(1,2%)
Asseco Kazakhstan LLP	2,1	18,0%	∞	106,1%	(23,0%)
<b>Ośrodki generujące przepływy pieniężne w postaci segmentów operacyjnych zidentyfikowanych w Jednostce Dominującej</b>					
Segment "Bankowość i finanse"	1 246,5	7,9%	73,4%	(2,3%)	(26,7%)
Segment "Administracja Publiczna"	1 270,4	7,9%	9,7%	2,7%	(1,9%)
Segment "Przedsiębiorstwa"	280,0	7,9%	30,0%	(1,2%)	(16,8%)
Segment "Infrastruktura"	166,0	7,9%	10,4%	11,0%	7,2%

∞ -oznacza, że wartość graniczna stopy dyskonta dla okresu rezydualnego jest większa niż 100%.

### 13. Jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi

W punkcie IV niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zaprezentowano informacje dotyczące jednostek, w których Grupa posiada mniej niż 100% udział w kapitale zakładowym, wraz ze wskazaniem nazw tych jednostek, kraju, w którym są one zarejestrowane oraz informacją o udziale Grupy w ich kapitale zakładowym oraz głosach na walnym zgromadzeniu. W ocenie Zarządu, jednostkami z indywidualnie istotnymi udziałami niekontrolującymi są: Asseco South Eastern Europe S.A., Asseco Business Solutions S.A., Magic Software Enterprises Ltd, Matrix IT Ltd oraz Sapiens International Corporation N.V. W przypadku pozostałych jednostek z udziałami niekontrolującymi, wartość indywidualnego udziału niekontrolującego nie przekraczała 2% wartości salda udziałów niekontrolujących, tym samym nie zostały one uznane za jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi. W poniższych tabelach zaprezentowano wybrane dane finansowe za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku oraz na dzień 31 grudnia 2015 roku dotyczące jednostek, w których występuje indywidualnie istotny udział niekontrolujący.

Dane te nie zawierają wyłączeń transakcji wzajemnych.

	za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku					
	Asseco South Eastern Europe S.A.	Asseco Business Solutions S.A.	Magic Software Enterprises Ltd	Matrix IT Ltd	Sapiens International Corporation N.V.	Pozostałe indywidualnie nieistotne
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przychody ze sprzedaży	487,2	151,8	667,7	2 224,8	689,3	2 202,5
Zysk z działalności operacyjnej	52,6	40,5	72,5	147,6	73,1	208,1
Zysk za okres sprawozdawczy	43,5	33,5	58,0	93,5	60,1	144,3
<b>Zysk za okres sprawozdawczy przypadający udziałowcom niekontrolującym</b>	<b>21,3</b>	<b>17,9</b>	<b>46,4</b>	<b>72,2</b>	<b>46,4</b>	<b>6,1</b>
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	75,3	46,5	81,5	116,0	163,9	95,0
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	(41,6)	(35,0)	(62,6)	(10,0)	(103,5)	61,0
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(20,5)	(28,3)	(45,5)	(49,1)	(28,1)	50,5
<b>Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym</b>	<b>(10,2)</b>	<b>(15,2)</b>	<b>(17,6)</b>	<b>(38,0)</b>	<b>(13,9)</b>	<b>(40,8)</b>

	na dzień 31 grudnia 2015 roku					
	Asseco South Eastern Europe S.A.	Asseco Business Solutions S.A.	Magic Software Enterprises Ltd	Matrix IT Ltd	Sapiens International Corporation N.V.	Pozostałe indywidualnie nieistotne
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Aktywa obrotowe	235,2	95,7	530,5	1 064,1	432,6	1 074,7
Zobowiązania krótkoterminowe	(131,3)	(23,4)	(113,7)	(800,3)	(251,4)	(525,1)
<b>Kapitał pracujący</b>	<b>103,9</b>	<b>72,3</b>	<b>416,8</b>	<b>263,8</b>	<b>181,2</b>	<b>549,6</b>
Aktywa trwałe	614,9	194,3	431,4	803,8	596,4	280,3
Zobowiązania długoterminowe	(29,4)	(0,8)	(55,6)	(295,5)	(34,4)	(493,0)
Środki pieniężne	101,1	40,7	242,6	208,6	212,1	606,9
Zadłużenie długo- i krótkoterminowe	(47,6)	-	(1,8)	(429,9)	(33,3)	(546,6)
<b>Środki pieniężne netto (+)/Dług netto (-)</b>	<b>53,5</b>	<b>40,7</b>	<b>240,8</b>	<b>(221,3)</b>	<b>178,8</b>	<b>60,3</b>

W poniższych tabelach zaprezentowano wybrane dane finansowe za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014 roku oraz na dzień 31 grudnia 2014 roku dotyczące jednostek, w których występuje indywidualnie istotny udział niekontrolujący. Dane te nie zawierają wyłączeń transakcji wzajemnych.

	za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2014					
	Asseco South Eastern Europe S.A.	Asseco Business Solutions S.A.	Magic Software Enterprises Ltd	Matrix IT Ltd	Sapiens International Corporation N.V.	Pozostałe indywidualnie nieistotne
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przychody ze sprzedaży	502,5	145,0	522,2	1 859,1	500,4	1 226,2
Zysk z działalności operacyjnej	46,0	34,2	55,9	109,4	42,3	105,8
Zysk za okres sprawozdawczy	-	28,6	47,0	73,9	42,0	49,1
<b>Zysk za okres sprawozdawczy przypadający udziałowcom niekontrolującym</b>	<b>19,1</b>	<b>15,3</b>	<b>37,7</b>	<b>57,0</b>	<b>32,7</b>	<b>8,4</b>
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	72,9	39,1	54,7	83,4	69,8	129,1
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	(59,0)	(9,7)	(82,3)	(22,9)	(135,9)	(73,6)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	14,8	(26,7)	147,8	(56,1)	4,7	10,6
<b>Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym</b>	<b>(8,1)</b>	<b>(14,3)</b>	<b>(14,3)</b>	<b>(31,6)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(33,6)</b>

	na dzień 31 grudnia 2014 roku					
	Asseco South Eastern Europe S.A.	Asseco Business Solutions S.A.	Magic Software Enterprises Ltd	Matrix IT Ltd	Sapiens International Corporation N.V.	Pozostałe indywidualnie nieistotne
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Aktywa obrotowe	235,4	90,3	449,6	853,8	310,9	703,5
Zobowiązania krótkoterminowe	(142,6)	(23,0)	(88,2)	(614,8)	(162,3)	(405,9)
<b>Kapitał pracujący</b>	<b>92,8</b>	<b>67,3</b>	<b>361,4</b>	<b>239,0</b>	<b>148,6</b>	<b>297,6</b>
Aktywa trwałe	612,9	194,1	325,7	575,7	483,9	469,5
Zobowiązania długoterminowe	(26,5)	(0,7)	(20,5)	(272,6)	(24,6)	(264,8)
Środki pieniężne	89,0	57,5	254,3	145,7	167,9	320,9
Zadłużenie długo- i krótkoterminowe	(44,5)	-	(11,7)	(350,5)	-	(258,5)
<b>Środki pieniężne netto (+)/Dług netto (-)</b>	<b>44,5</b>	<b>57,5</b>	<b>242,6</b>	<b>(204,8)</b>	<b>167,9</b>	<b>62,4</b>

#### 14. Inwestycje wyceniane metodą praw własności

Na dzień 31 grudnia 2015 roku jednostkami stowarzyszonymi były następujące spółki: Postdata, CodeConnexion, Prvni Certifikacni Autorita a. s., Axera, s. r. o., eDocu a. s., Multicard d.o.o. Beograd, one2tribe Sp. z o.o., a wspólnym przedsięwzięciem była spółka E-Mon d.o.o.

Na dzień 31 grudnia 2014 roku jednostkami stowarzyszonymi były następujące spółki: Postdata, CodeConnexion, Prvni Certifikacni Autorita a. s., Axera, s. r. o., eDocu a. s., oraz spółka Tiltan System Engineering.

Tabela poniżej przedstawia skrócone informacje dotyczące inwestycji w jednostki stowarzyszone i wspólne przedsięwzięcia Grupy Asseco:

	31 grudnia 2015 roku mln PLN	31 grudnia 2014 roku mln PLN
Aktywa trwałe	9,1	3,3
Aktywa obrotowe	30,7	14,9
Zobowiązania długoterminowe	(1,6)	(3,7)
Zobowiązania krótkoterminowe	(14,5)	(2,3)
<b>Aktywa netto</b>	<b>23,7</b>	<b>12,2</b>
<b>Wartość bilansowa inwestycji</b>	<b>10,6</b>	<b>17,6</b>

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Przychody	44,0	26,4
Zysk/Strata netto	(3,8)	0,2
<b>Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach</b>	<b>(1,7)</b>	<b>1,9</b>

Na dzień 31 grudnia 2015 roku Zarząd Jednostki Dominującej podjął decyzję o całkowitym spisaniu wartości inwestycji w spółkę CodeConnection. Decyzja ta podyktowana była stwierdzeniem, że na tę datę nastąpiła trwała utrata wartości inwestycji. Kwota dokonanego odpisu wyniosła 3,4 mln PLN. Odpis został zaprezentowany w skonsolidowanym rachunku zysków i strat w linii „Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”.

## 15. Pozostałe aktywa finansowe

Na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym Grupa, poza należnościami i środkami pieniężnymi opisanymi w innych notach, posiadała również następujące aktywa finansowe:

	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Pożyczki, w tym:</b>				
udzielone podmiotom powiązanim poprzez kadrę zarządzającą	-	0,2	23,8	-
udzielone pracownikom	0,4	2,4	0,7	0,5
udzielone pozostałym podmiotom	112,6	17,8	7,8	1,8
lokaty terminowe	1,0	47,3	1,9	38,8
	<b>114,0</b>	<b>67,7</b>	<b>34,2</b>	<b>41,1</b>
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy, w tym:</b>				
kontrakty forward	0,6	2,3	2,7	3,5
obligacje korporacyjne (notowane na aktywnym rynku)	-	23,3	-	17,1
obligacje skarbowe	-	6,8	-	25,0
akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	-	12,9	-	13,3
pozostałe aktywa	-	2,6	-	0,1
	<b>0,6</b>	<b>47,9</b>	<b>2,7</b>	<b>59,0</b>
<b>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, w tym:</b>				
akcje w spółkach notowanych na aktywnym rynku	0,9	0,9	3,1	0,8
akcje i udziały w spółkach nienotowanych	9,5	-	9,5	-
obligacje skarbowe i korporacyjne (notowane na aktywnym rynku)	120,5	80,7	116,1	42,0
	<b>130,9</b>	<b>81,6</b>	<b>128,7</b>	<b>42,8</b>
<b>Razem</b>	<b>245,5</b>	<b>197,2</b>	<b>165,6</b>	<b>142,9</b>

**Pożyczki udzielone** są wyceniane na każdą datę bilansową według zamortyzowanego kosztu. Pożyczki dla podmiotów powiązanych zostały udzielone na warunkach rynkowych.

Największą część salda pożyczek udzielonych pozostałym podmiotom stanowiła pożyczka udzielona spółce Blitz D14-310 GmbH (Blitz). Udzielenie pożyczki związane było z transakcją sprzedaży spółki Matrix 42 AG, która miała miejsce w dniu 12 listopada 2015 roku. Wartość transakcji wyniosła 46,3 mln EUR, z czego kwota 21,7 mln EUR była płatna gotówką, zaś kwota 24,6 mln EUR została objęta umową pożyczki zawartą pomiędzy Asseco Western Europe S.A. a Blitz. Na dzień 31 grudnia 2015 saldo pożyczki wynosiło 105,3 mln PLN. Pożyczka jest oprocentowana na warunkach rynkowych, a termin jej spłaty został w umowie określony na 31 grudnia 2021 roku.

Na saldo lokat terminowych składają się lokaty terminowe o pierwotnym terminie zapadalności dłuższym niż 3 miesiące.

**Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych** przez rachunek zysków i strat obejmują transakcje typu „forward” na zakup i sprzedaż walut obcych oraz portfel aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu, który zawiera kwotowane na aktywnym rynku obligacje korporacyjne i skarbowe o ratingu inwestycyjnym oraz akcje spółek notowanych na aktywnym rynku. Inwestycje w papiery dłużne i akcje spółek są formą zarządzania wolnymi środkami pieniężnymi przez spółkę Matrix IT Ltd. Transakcje „forward” zostały zawarte przede wszystkim w celu zabezpieczenia ryzyka walutowego związanego z umową leasingu finansowego nieruchomości.

Wartość godziwa kontraktów „forward” jest na każdy dzień bilansowy określana przy użyciu modelu, dla którego dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio na rynkach aktywnych. Wartość godziwa portfela aktywów jest określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za te aktywa na aktywnych rynkach.



**Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży** to przede wszystkim inwestycje kapitałowe nieprzekraczające 20% udziału w kapitale zakładowym oraz obligacje zakupione bez zamiaru utrzymywania ich do terminu zapadalności.

Inwestycje w podmioty notowane na aktywnym rynku są na każdy dzień bilansowy wyceniane do wartości godziwej na podstawie kursu zamknięcia notowań z dnia bilansowego. Zmiana z tytułu wyceny jest odnoszona w pozostałe dochody całkowite. Inwestycje w spółki nienotowane na aktywnym rynku wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości.

Istotny wzrost aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży wynika głównie z nabycia przez spółkę zależną Sapiens International długoterminowych obligacji korporacyjnych. Spółka wybrała tę formę alokacji wolnych środków pieniężnych jako alternatywę dla lokat bankowych ze względu na wyższy oczekiwany zwrot z inwestycji w obligacje w stosunku do lokaty bankowej. Wszystkie nabyte obligacje mają rating inwestycyjny oraz są wyceniane do wartości godziwej na podstawie ich kwotowań giełdowych (poziom 1). Na dzień 31 grudnia 2015 roku wartość godziwa obligacji dostępnych do sprzedaży będących w posiadaniu spółki Sapiens International wynosiła 156,0 mln PLN, z czego 120,4 mln PLN to aktywa długoterminowe. Pozostała część to obligacje dostępne do sprzedaży będące w posiadaniu spółek z grupy Magic Software, których wartość bilansowa na dzień 31 grudnia 2015 roku wynosiła 45,2 mln PLN.

#### 16. Czynne rozliczenia międzyokresowe

Na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresach porównywalnych na saldo czynnych rozliczeń międzyokresowych składały się następujące pozycje:

	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przedpłacone usługi, w tym:	34,1	126,1	32,4	100,7
<i>usługi serwisowe i opłaty licencyjne</i>	33,0	105,5	30,5	80,7
<i>czynsze oraz uśrednienie rat z tytułu leasingu operacyjnego</i>	0,3	2,8	-	5,7
<i>ubezpieczenia</i>	0,1	4,8	-	3,4
<i>inne usługi</i>	0,7	13,0	1,9	10,9
Wydatki związane z realizacją usług, dla których nie ujęto jeszcze przychodów	-	2,4	-	2,0
Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	-	5,3	-	2,7
<b>Razem</b>	<b>34,1</b>	<b>133,8</b>	<b>32,4</b>	<b>105,4</b>

17. Należności długoterminowe i krótkoterminowe

	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe (przekształcone)	Krótkoterminowe (przekształcone)
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
<b>Należności z tytułu dostaw i usług, w tym:</b>				
<b>Należności zafakturowane</b>	<b>5,2</b>	<b>1 682,1</b>	<b>0,8</b>	<b>1 384,6</b>
od jednostek powiązanych	-	3,6	-	6,1
od jednostek pozostałych	5,2	1 678,5	0,8	1 378,5
<b>Należności niezafakturowane</b>	<b>2,9</b>	<b>297,2</b>	<b>-</b>	<b>200,3</b>
od jednostek powiązanych	-	0,4	-	-
od jednostek pozostałych	2,9	296,8	-	200,3
<b>Należności z wyceny bilansowej kontraktów IT</b>	<b>-</b>	<b>215,0</b>	<b>-</b>	<b>240,3</b>
od jednostek powiązanych	-	-	-	-
od jednostek pozostałych	-	215,0	-	240,3
<b>Odpis aktualizujący należności nieściągalne (-)</b>	<b>-</b>	<b>(95,3)</b>	<b>-</b>	<b>(57,9)</b>
	<b>8,1</b>	<b>2 099,0</b>	<b>0,8</b>	<b>1 767,3</b>
<b>Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych</b>				
	-	<b>72,3</b>	-	<b>61,0</b>
<b>Należności budżetowe</b>				
Podatek VAT	-	17,9	-	14,7
Pozostałe	-	22,4	-	13,4
	-	<b>40,3</b>	-	<b>28,1</b>
<b>Pozostałe należności</b>				
Inne należności	53,5	30,9	32,5	40,6
Odpis aktualizujący inne należności nieściągalne	(0,5)	(2,6)	-	(4,3)
	<b>53,0</b>	<b>28,3</b>	<b>32,5</b>	<b>36,3</b>
<b>Razem należności</b>	<b>61,1</b>	<b>2 239,9</b>	<b>33,3</b>	<b>1 892,7</b>

Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w punkcie 29 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

W pozycji pozostałe należności budżetowe zostały ujęte przede wszystkim należności spółki Matrix IT z tytułu rządowych grantów należnych za zatrudnianie pracowników pochodzenia arabskiego i innych mniejszości religijnych i etnicznych.

Należności z tytułu wyceny kontraktów IT (wdrożeniowych) wynikają z przewagi stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur.

Należności z tytułu dostaw niezafakturowanych to należności z tytułu usług, które zostały wykonane w okresie sprawozdawczym, ale za które do dnia bilansowego nie została wystawiona faktura sprzedaży.

Saldo innych należności obejmuje m.in. należności z tytułu gwarancji dobrego wykonania umowy (tj. zabezpieczenie pieniężne przekazane klientom, w celu pokrycia ewentualnych strat w przypadku niewywiązania się ze zobowiązań do realizacji kontraktów), należności z tytułu sprzedaży środków trwałych, należności z tytułu przekazanych kaucji oraz należności z tytułu sprzedaży akcji.

Grupa posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży zweryfikowanym klientom. Dzięki temu, zdaniem Zarządu, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe ponad poziom określony odpisem aktualizującym należności. Polityka Grupy dotycząca tworzenia odpisów na nieściągalne należności została opisana w punkcie 17 rozdziału „Istotne zasady rachunkowości”.

W poniższej tabeli zaprezentowano strukturę wiekową należności brutto (tj. bez odpisów i dyskonta) na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz 31 grudnia 2014 roku, która to struktura jest podstawą do tworzenia odpisu aktualizującego wartość należności na zasadach ogólnych:

Wiekowanie należności z tytułu dostaw i usług	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku przekształcone	
	mln PLN	%	mln PLN	%
<b>Należności niewymagalne</b>	<b>1 652,6</b>	<b>75,04%</b>	<b>1 449,1</b>	<b>79,36%</b>
<b>Należności przeterminowane nieobjęte odpisem</b>	<b>549,8</b>	<b>24,96%</b>	<b>376,9</b>	<b>20,64%</b>
<i>Należności przeterminowane do 3 miesięcy</i>	379,1	17,20%	274,7	15,05%
<i>Należności przeterminowane od 3 do 6 miesięcy</i>	65,1	2,96%	26,8	1,47%
<i>Należności przeterminowane od 6 do 12 miesięcy</i>	33,0	1,50%	34,6	1,89%
<i>Należności przeterminowane pow.12 miesięcy</i>	72,6	3,30%	40,8	2,23%
<b>Razem należności handlowe brutto (przed odpisem)</b>	<b>2 202,4</b>	<b>100%</b>	<b>1 826,0</b>	<b>100%</b>
<b>Odpis aktualizujący należności handlowe</b>	<b>(95,3)</b>		<b>(57,9)</b>	
<b>Wartość bilansowa należności handlowych</b>	<b>2 107,1</b>		<b>1 768,1</b>	

Wzrost salda odpisu na należności na dzień 31 grudnia 2015 w porównaniu do salda na dzień 31 grudnia 2014 roku wynika przede wszystkim z odpisów należności w nowo nabytych spółkach zależnych (26,0 mln PLN) oraz utworzenia dodatkowych odpisów w Asseco Poland.

#### 18. Kontrakty wdrożeniowe

W roku 2015 i w 2014 Grupa realizowała szereg tzw. kontraktów wdrożeniowych (IT). Zgodnie z MSR 11 przychody z tego typu kontraktów są uznawane zgodnie ze stopniem ich zaawansowania. Grupa dokonuje pomiaru stopnia zaawansowania realizowanych kontraktów wdrożeniowych przede wszystkim według metody „kosztowej”, czyli ustalając stosunek kosztów poniesionych do kosztów całego projektu lub według metody „nakładów pracy”, czyli ustalając stosunek wykonanej pracy do całkowitych nakładów pracy na danym projekcie.

Poniższa tabela przedstawia podstawowe dane o realizowanych kontraktach wdrożeniowych:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Przychody z tyt. realizacji kontraktów IT rozpoznane w okresie sprawozdawczym	764,5	680,4
<b>Dla wszystkich projektów niezakończonych na dzień bilansowy:</b>		
Przychody rozpoznane (narastająco) z tytułu realizacji kontraktów IT	1 753,3	3 185,9
Poniesione koszty (narastająco) z tytułu realizacji kontraktów IT	(1 319,2)	(2 246,0)
Zmiana rezerw na straty na kontraktach IT	33,4	(9,4)
Zyski (straty) z tytułu realizacji kontraktów IT	467,5	930,5
Zafakturowane przychody (narastająco) z tytułu realizacji kontraktów IT	1 583,6	2 965,7
Należności z tytułu wyceny kontraktów IT	215,0	240,3
Zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT	(45,2)	(19,6)
Różnice kursowe z tytułu przeliczenia jednostek zagranicznych	(0,1)	(0,5)

## 19. Zapasy

Grupa posiada dwie kategorie zapasów magazynowych: towary oraz części serwisowe. Kategoria towarów obejmuje przede wszystkim sprzęt komputerowy oraz licencje obce do odsprzedaży w ramach realizowanych umów wdrożeniowych lub umów, których przedmiotem jest dostawa sprzętu. Tym samym większość towarów jest nabywana w celu realizacji podpisanych lub wysoce prawdopodobnych umów.

Kategoria części serwisowe obejmuje sprzęt komputerowy, części zamienne oraz inne materiały, które zostały nabyte w celu realizacji usług utrzymaniowych.

	31 grudnia 2015 mln PLN	31 grudnia 2014 mln PLN
Sprzęt komputerowy, licencje obce oraz pozostałe towary do odsprzedaży	74,6	61,3
Sprzęt komputerowy, części zamienne oraz inne materiały utrzymywane w celu realizacji usług serwisowych/utrzymaniowych	9,8	9,4
Odpis aktualizujący (-)	(12,5)	(10,9)
<b>Razem</b>	<b>71,9</b>	<b>59,8</b>

W saldzie odpisu aktualizującego wartość zapasów największy udział ma odpis dokonany w grupie Asseco South Eastern Europe (8,8 mln PLN).

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku Grupa dokonała odpisów aktualizujących wartość zapasów w kwocie 3,7 mln PLN, wykorzystując odpis aktualizujący na kwotę 0,7 mln PLN oraz odwróciła odpis aktualizujący na kwotę 1,7 mln PLN. Dodatkowo spadek odpisu o 0,5 mln wynika ze sprzedaży spółki Matrix 42 AG. Pozostałe ruchy wynikają z różnic kursowych.

## 20. Środki pieniężne

	31 grudnia 2015 roku mln PLN	31 grudnia 2014 roku mln PLN
Środki pieniężne na rachunkach bankowych bieżących	1 010,1	702,3
Środki pieniężne w kasie	1,1	0,8
Lokaty krótkoterminowe (do 3 miesięcy)	588,5	520,7
Pozostałe ekwiwalenty środków pieniężnych	-	-
<b>Razem saldo środków pieniężnych wykazanych w bilansie</b>	<b>1 599,7</b>	<b>1 223,8</b>
Odsetki naliczone od środków pieniężnych	(0,1)	(0,3)
Kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością	(111,0)	(2,8)
<b>Razem saldo środków pieniężnych wykazane w rachunku przepływów pieniężnych</b>	<b>1 488,6</b>	<b>1 220,7</b>

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są zakładane na okresy od jednego dnia do trzech miesięcy i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych.

## 21. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży

Na saldo aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży składa się kilka z posiadanych przez Asseco Poland S.A. nieruchomości (grunty, nieruchomości lokalowe oraz budynki biurowe). Wszystkie te nieruchomości są dostępne do natychmiastowej sprzedaży w ich bieżącym stanie (obecnie nieruchomości nie są użytkowane przez Grupę). Na dzień 31 grudnia 2015 roku wartość godziwa nadal przewyższała wartość bilansową przeklasyfikowanych nieruchomości, tym samym na dzień 31 grudnia 2015 roku nie wystąpiły przesłanki utraty wartości żadnej z przeklasyfikowanej nieruchomości. Całość zmiany salda aktywów

---

przeznaczonych do sprzedaży wynika z faktu, że w dniu 24 lutego 2015 roku Spółka podpisała umowę sprzedaży nieruchomości zlokalizowanej w Warszawie przy ulicy 17-go stycznia 74.

## 22. Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym wynosił 83 000 303,00 PLN i był w całości opłacony. Na kapitał zakładowy składa się 83 000 303 sztuk akcji zwykłych o wartości nominalnej 1 PLN każda. Spółka nie wyemitowała akcji uprzywilejowanych.

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku wartość kapitału zakładowego nie uległa zmianie.

Kapitał docelowy Spółki jest równy kapitałowi zakładowemu.

23. Oprocentowane kredyty bankowe i emisje papierów wartościowych

	Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Termin wymagalności	Stan zadłużenia na:		Maksymalna wysokość zadłużenia na:		
				31 grudnia 2015 roku mln PLN	31 grudnia 2015 roku mln PLN	31 grudnia 2015 roku mln PLN	31 grudnia 2014 roku mln PLN	
Kredyty w rachunku bieżącym	EUR	Eonia + marża	nieokreślony	4,0	0,4	8,6	2,1	
			I kwartał 2015	-	2,7	-	12,1	
			II kwartał 2015	-	0,2	-	2,1	
			IV kwartał 2015	-	-	-	1,3	
		Euribor + marża	I kwartał 2016	2,7	-	3,2	-	
			II kwartał 2016	41,6	-	66,8	-	
			IV kwartał 2016	-	-	4,3	-	
			nieokreślony	-	-	8,6	-	
		MKD	Stała stopa %	I kwartał 2015	-	-	-	2,4
				I kwartał 2016	0,1	-	0,1	-
	Stała stopa %		IV kwartał 2014	-	-	-	0,2	
	PLN	Staća stopa %	III kwartał 2016	1,5	-	6,0	-	
			II kwartał 2015	-	6,4	-	25,5	
		Wibor + marża	IV kwartał 2015	1,1	-	1,1	150,0	
			I kwartał 2016	46,8	-	49,0	70,0	
			II kwartał 2016	9,0	-	28,5	-	
			III kwartał 2016	-	-	350,0	300,0	
			IV kwartał 2016	11,0	-	150,0	-	
			2017	7,8	-	7,8	-	
			2018	-	-	70,0	-	
			nieokreślony	-	-	-	0,5	
	Wielowalutowy	Euribor + marża	II kwartał 2015	-	-	-	6,4	
			2017	-	-	-	4,3	
USD	Staća stopa %	I kwartał 2015	-	-	-	19,2		
NIS	Prime (Izrael) + marża	I kwartał 2016	83,0	-	nieokreślona	nieokreślona		
		nieokreślony	-	55,2	nieokreślona	nieokreślona		
BAM	Staća stopa %	I kwartał 2016	0,2	-	nieokreślona	nieokreślona		
		III kwartał 2016	0,6	-	nieokreślona	nieokreślona		
				<b>209,4</b>	<b>64,9</b>	<b>754,0</b>	<b>596,1</b>	

	Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Termin wymagalności	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku	
				Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
				mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
<b>Kredyty nieodnawialne</b>	<b>EUR</b>	Euribor + marża	I kwartał 2015	-	-	0,5	1,8
			II kwartał 2015	-	-	-	5,2
			III kwartał 2015	-	-	-	0,7
			I kwartał 2016	-	0,5	-	-
			II kwartał 2016	-	7,3	-	-
			IV kwartał 2016	-	0,5	-	-
			2017	0,9	1,7	1,9	1,3
			2018	1,0	0,5	1,5	0,5
			2020	15,1	-	-	-
			2022	0,1	-	0,1	-
	Staća stopa %	2018	-	-	0,9	0,4	
	<b>NIS</b>	Staća stopa %	IV kwartał 2015	-	-	-	15,7
			I kwartał 2016	-	0,4	-	0,1
			II kwartał 2016	-	-	1,4	1,1
			II kwartał 2015	-	-	13,5	-
			I kwartał 2016	-	-	-	0,2
			II kwartał 2016	-	8,3	4,5	9,0
			III kwartał 2016	-	3,0	2,7	3,6
			IV kwartał 2016	-	15,0	-	-
			2017	20,9	23,4	36,9	17,9
			2018	61,5	32,5	89,3	30,5
	2019	41,0	14,8	50,5	13,7		
	2020	212,0	41,1	180,4	4,8		
	2022	65,8	9,4	-	-		
	<b>PLN</b>	Wibor + marża	2022	77,2	13,2	90,3	13,1
	<b>USD</b>	Staća stopa %	IV kwartał 2016	-	-	-	9,8
<b>TRY</b>	-	I kwartał 2015	-	-	-	0,2	
		I kwartał 2016	-	0,1	-	-	
<b>HRK/EUR</b>	12M obligacje skarbowe + marża	IV kwartał 2016	-	1,9	1,9	1,9	
		2017	0,8	3,4	4,2	3,4	
		2019	8,4	3,6	11,9	2,6	
<b>BAM</b>	Staća stopa %	2017	0,2	0,3	0,5	0,4	
<b>CVE</b>	BCA Index	IV kwartał 2016	-	0,1	-	-	
<b>RSD</b>	Staća stopa %	I kwartał 2016	-	-	0,4	4,8	
				<b>504,9</b>	<b>181,0</b>	<b>493,3</b>	<b>142,7</b>

	Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Termin wymagalności	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku	
				Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
<b>Pożyczki</b>	<b>EUR</b>	Stała stopa %	2018	7,7	4,1	11,6	4,0
			2019	0,2	0,1	0,3	0,1
			2020	3,3	1,0	7,4	0,1
			2021	0,2	-	0,2	-
			2022	0,2	-	0,2	-
	<b>NIS</b>	Stała stopa %	Nieokreślony	1,7	-	1,7	-
	<b>USD</b>	nieokreślony	Nieokreślony	-	0,1	-	-
			<b>13,3</b>	<b>5,3</b>	<b>21,4</b>	<b>4,2</b>	

Zadłużenie Grupy z tytułu kredytów nieodnawialnych oraz pożyczek na dzień 31 grudnia 2015 roku wynosiło 704,5 mln PLN, w tym 518,2 mln PLN to zadłużenie o terminie wymagalności powyżej 12 miesięcy. Na dzień 31 grudnia 2014 roku saldo zadłużenia wynikającego z nieodnawialnych kredytów i pożyczek wyniosło 661,6 mln PLN, w tym 514,7 mln PLN to zadłużenie długoterminowe.

W okresie sprawozdawczym marża realizowana przez kredytodawców spółek Grupy Asseco kształtowała się w przedziale od 1 pkt proc. do 6 pkt proc. w skali roku. W okresie porównywalnym marże kształtowały się w przedziale od 1 pkt proc. do 7 pkt proc. w skali roku.

We wrześniu 2015 roku spółka Formula Systems wyemitowała obligacje o łącznej wartości nominalnej 227,2 mln NIS. Obligacje zostały wyemitowane w dwóch seriach:

- seria A o wartości nominalnej 102,2 mln NIS to obligacje zabezpieczone na akcjach spółek zależnych od Formula Systems i oprocentowane stałą stopą proc. 2,8%;
- seria B ma wartość nominalną 125,0 mln NIS i obejmuje obligacje zamienne na akcje spółki Formula, które są oprocentowane stałą stopą 2,74% w skali roku. Obligacje są zamienne na akcje zwykłe spółki po cenie 157 NIS za sztukę.

Zadłużenie spółki Formula Systems z tytułu emisji obligacji na dzień 31 grudnia 2015 roku wyniosło 223,7 mln PLN.

	Podział na krótko- i długoterminowe	Seria	31 grudnia 2015 mln PLN	31 grudnia 2014 mln PLN	Efektywna stopa procentowa	Waluta
Dłużne papiery wartościowe wyemitowane przez Formula Systems (1985) Ltd	część długoterminowa	Seria A	101,1	-	2,80%	NIS
		Seria B	121,8	-	2,74%	NIS/USD
	część krótkoterminowa	Seria A	0,8	-	2,80%	NIS
			<b>223,7</b>	-		

Łączne zadłużenie Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2015 roku z tytułu wszystkich zaciągniętych kredytów, pożyczek oraz emisji papierów dłużnych wyniosło 1 137,6 mln PLN, natomiast na dzień 31 grudnia 2014 była to kwota 726,5 mln PLN.



Aktywa zabezpieczające linie kredytowe:

Kategoria aktywów	Wartość netto aktywów		Kwota wykorzystanego kredytu zabezpieczonego aktywami	
	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Grunty i budynki	231,4	208,7	106,2	105,5
Komputery i inny sprzęt biurowy	1,5	4,5	1,0	8,2
Pozostałe środki trwałe	2,1	-	7,3	-
Inwestycje długoterminowe	915,9	560,8	340,7	221,2
Akcje/udziały dostępne do sprzedaży	1,2	-	-	-
Zapasy	-	1,1	-	-
Należności bieżące i przyszłe	36,2	72,2	71,0	10,7
<b>RAZEM</b>	<b>1 188,3</b>	<b>847,3</b>	<b>526,2</b>	<b>345,6</b>

Do części kredytów w bankach polskich i izraelskich przypisano tzw. kowenanty, czyli obowiązek utrzymywania zdefiniowanych wskaźników finansowych na wymaganym przez bank poziomie. Wskaźniki dotyczą poziomu zadłużenia, np. stosunek zadłużenia do zysku EBITDA lub zadłużenia do kapitałów własnych, bądź uzyskiwania oczekiwanych wyników operacyjnych. W sytuacji, gdy dana spółka posiadająca tak obwarowany kredyt przestanie spełniać wymienione wymogi, bank stosuje sankcję w postaci podwyższenia marży kredytu. Jeśli bank uzna, że nowy poziom wskaźnika jest nie do zaakceptowania może, w niektórych przypadkach, zaspokoić się z posiadanych zabezpieczeń.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku żaden z kowenantów nie był naruszony poza kowenantami przypisanymi do dwóch kredytów w rachunku bieżącym udzielonych spółce Infovide-Matrix S.A. Saldo kredytów, w przypadku których wskaźniki zdefiniowane w umowach zostały naruszone wynosiło 46,7 mln PLN, z czego 43 mln PLN to kredyt zaciągnięty pod realizację projektu Energa, który został rozliczony przed datą publikacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania, wskutek czego kwota odpowiadająca wysokości kredytu wpłynęła na rachunek spółki, umożliwiając spłatę całości zadłużenia.

Na dzień 31 grudnia 2014 roku żaden z kowenantów nie był naruszony.

#### 24. Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego

Na dzień 31 grudnia 2015 roku przedmiotem umów leasingu finansowego, w których Grupa jest leasingobiorcą są:

- budynki biurowe,
- samochody,
- sprzęt IT.

W poniższej tabeli zaprezentowano saldo zobowiązań z tytułu leasingu finansowego na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym:

	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Leasing nieruchomości	85,3	19,8	104,6	18,3
Leasing środków transportu	4,2	1,8	2,2	1,3
Leasing sprzętu IT	5,6	3,9	3,3	1,8
<b>Razem</b>	<b>95,1</b>	<b>25,5</b>	<b>110,1</b>	<b>21,4</b>

Leasing nieruchomości

Wartość netto budynków, będących przedmiotem umów leasingu finansowego na dzień 31 grudnia 2015 roku wynosiła 39,2 mln PLN a na dzień 31 grudnia 2014 roku wynosiła 48,3 mln PLN.

Przyszłe minimalne przepływy pieniężne oraz zobowiązanie wynikające z umowy leasingu nieruchomości przedstawiają się następująco:

	31 grudnia 2015 mln PLN	31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Minimalne opłaty leasingowe</b>		
w okresie krótszym niż 1 rok	25,3	24,6
w okresie 1-5 lat	95,1	99,0
w okresie dłuższym niż 5 lat	-	20,5
<b>Przyszłe minimalne płatności leasingowe</b>	<b>120,4</b>	<b>144,1</b>
<b>Przyszłe koszty odsetkowe</b>	<b>15,3</b>	<b>21,2</b>
<b>Wartość bieżąca zobowiązania leasingowego</b>		
w okresie krótszym niż 1 rok	19,8	18,3
w okresie 1-5 lat	85,3	84,5
w okresie dłuższym niż 5 lat	-	20,1
<b>Zobowiązanie z tyt. leasingu</b>	<b>105,1</b>	<b>122,9</b>

Efektywna stopa procentowa z tytułu powyższego leasingu finansowego wynosiła na dzień 31 grudnia 2015 roku 5,9%, a w okresie porównywalnym wynosiła 4,6%.

Leasing samochodów, sprzętu IT i pozostałych aktywów

Wartość netto sprzętu IT, samochodów oraz innych aktywów będących przedmiotem umów leasingu finansowego na dzień na dzień 31 grudnia 2015 roku wynosiła 17,2 mln PLN a na dzień 31 grudnia 2014 roku 9,4 mln PLN.

Łączne przyszłe przepływy pieniężne oraz zobowiązanie wynikające z umów leasingu samochodów, sprzętu IT i innych aktywów przedstawiają się następująco:

	31 grudnia 2015 mln PLN	31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Minimalne opłaty leasingowe</b>		
w okresie krótszym niż 1 rok	6,2	3,5
w okresie 1-5 lat	10,4	5,8
w okresie dłuższym niż 5 lat	-	-
<b>Przyszłe minimalne płatności leasingowe</b>	<b>16,6</b>	<b>9,3</b>
<b>Przyszłe koszty odsetkowe</b>	<b>1,1</b>	<b>0,7</b>
<b>Wartość bieżąca zobowiązania leasingowego</b>		
w okresie krótszym niż 1 rok	5,7	3,1
w okresie 1-5 lat	9,8	5,5
w okresie dłuższym niż 5 lat	-	-
<b>Zobowiązanie z tyt. leasingu</b>	<b>15,5</b>	<b>8,6</b>

25. Zobowiązania finansowe

	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku	
	Długo-terminowe mln PLN	Krótko-terminowe mln PLN	Długo-terminowe mln PLN	Krótko-terminowe mln PLN
Zobowiązanie do wypłaty dywidendy	10,4	0,1	-	14,9
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów/akcji - płatności odroczone i warunkowe za pakiet kontrolny	35,4	24,7	13,2	11,6
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	172,5	65,9	90,3	37,2
Pozostałe zobowiązania finansowe	0,4	5,8	-	1,1
	<b>218,7</b>	<b>96,5</b>	<b>103,5</b>	<b>64,8</b>

Zobowiązania z tytułu dywidend na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym to zobowiązania do wypłaty dywidendy na rzecz udziałowców niekontrolujących spółek zależnych.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym, Grupa posiadała szacunkowe zobowiązanie z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiety kontrolne akcji/udziałów. Wartość powyższych zobowiązań została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowach nabycia pakietu kontrolnego, tj. iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika.

W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązanie z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym:

Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	31 grudnia 2015 roku mln PLN	31 grudnia 2014 roku mln PLN
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach grupy Asseco Central Europe	3,4	1,4
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach grupy Asseco South Eastern Europe	-	1,9
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach grupy Magic Software Enterprises	8,6	1,6
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach grupy Matrix IT	15,8	11,4
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach grupy Sapiens International	4,8	-
Zobowiązania wynikające z nabycia spółki Silverback PTY Ltd	-	8,5
Zobowiązania wynikające z nabycia spółki Exictos SGPS	27,5	-
	<b>60,1</b>	<b>24,8</b>

Na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym, Grupa posiadała zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących w spółkach zależnych (opcje put). Wartość niniejszych zobowiązań została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowach opcyjnych, jakie Grupa przyznała udziałowcom niekontrolującym, tj. iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika.

W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązanie z tytułu opcji dla udziałowców niekontrolujących spółek na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym:

Zobowiązania z tytułu przyznanych opcji dla udziałowców niekontrolujących spółek	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku
	mln PLN	mln PLN
Asseco Lietuva UAB	0,8	0,8
Asseco South Eastern Europe S.A*.	47,6	37,2
Spółki z Grupy Matrix IT**	18,5	35,1
Spółki z Grupy Magic Software Enterprise***	32,9	2,2
Spółki z Grupy Sapiens International	4,4	0,6
SKG S.A.	4,8	6,9
R-Style Softlab JSC	47,1	36,8
Asseco Kazakhstan LLP	5,3	3,2
Spółki z Grupy Asseco Central Europe	17,8	4,7
Exictos SGPS	59,2	-
	<b>238,4</b>	<b>127,5</b>

*\*) Opcja put grupie Asseco South Eastern Europe wystawiona jest na rzecz Europejskiego Banku Odbudowy i Rozwoju*

*\*\*\*) Zobowiązanie dotyczy nabycia spółek: Babcom Centers, Matchpoint, K.B.I.S. oraz SEEV Solutions*

*\*\*\*\*) Zobowiązanie dotyczy nabycia spółki CommIT Software Ltd., Comblack, Infinigy*

26. Rezerwy

	Naprawy gwarancyjne oraz zwroty mln PLN	Koszty związane z toczącymi się sprawami sądowym mln PLN	Świadczenia po okresie zatrudnienia mln PLN	Rezerwa na ryzyka podatkowe mln PLN	Pozostałe rezerwy mln PLN	Ogółem mln PLN
<b>Na dzień 1 stycznia 2015 roku</b>	<b>41,0</b>	<b>12,1</b>	<b>15,9</b>	<b>5,9</b>	<b>13,9</b>	<b>88,8</b>
Objęcia kontroli nad podmiotami zależnymi (+)	18,5	0,5	1,5	3,4	96,0	<b>119,9</b>
Utworzone w trakcie okresu sprawozdawczego (+)	79,6	6,7	32,9	2,4	15,2	<b>136,8</b>
Zmiana dyskonta (+)	1,2	-	5,2	-	(0,2)	<b>6,2</b>
Wykorzystane w trakcie okresu sprawozdawczego (-)	(16,5)	(8,1)	(33,1)	(3,4)	(6,6)	<b>(67,7)</b>
Rozwiązane w trakcie okresu sprawozdawczego (-)	(39,5)	(4,4)	(3,6)	-	(54,2)	<b>(101,7)</b>
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(0,1)	0,6	1,3	0,7	(0,2)	<b>2,3</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2015 roku, w tym:</b>	<b>84,2</b>	<b>7,4</b>	<b>20,1</b>	<b>9,0</b>	<b>63,9</b>	<b>184,6</b>
Krótkoterminowe 31 grudnia 2015 roku	41,6	6,9	1,7	2,0	63,0	<b>115,2</b>
Długoterminowe 31 grudnia 2015 roku	42,6	0,5	18,4	7,0	0,9	<b>69,4</b>
<b>Na dzień 1 stycznia 2015 roku, w tym:</b>	<b>41,0</b>	<b>12,1</b>	<b>15,9</b>	<b>5,9</b>	<b>13,9</b>	<b>88,8</b>
Krótkoterminowe 1 stycznia 2015 roku	14,0	7,5	0,5	4,5	12,9	<b>39,4</b>
Długoterminowe 1 stycznia 2015 roku	27,0	4,6	15,4	1,4	1,0	<b>49,4</b>

Rezerwa na koszty napraw gwarancyjnych dotyczy obsługi serwisu gwarancyjnego producentów sprzętu komputerowego oraz gwarancji na własne oprogramowanie, które zostało dostarczone do klientów Grupy.

Rezerwa na świadczenia po okresie zatrudnienia dotyczy w głównej mierze świadczeń emerytalnych, które zostaną wypłacone pracownikom Grupy w momencie przechodzenia na emeryturę.

W saldzie pozostałych rezerw na dzień 31 grudnia 2015 roku ujęta została rezerwa na straty na kontraktach IT w kwocie 49,4 mln PLN.

## 27. Zobowiązania długoterminowe i krótkoterminowe

Na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym, zobowiązania Grupy wynikały z następujących tytułów:

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane. Transakcje z podmiotami powiązanymi przedstawione są w punkcie 29 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe (przekształcone)	Krótkoterminowe (przekształcone)
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, w tym:</b>				
<b>Zobowiązania zafakturowane</b>	<b>0,1</b>	<b>593,8</b>	<b>0,2</b>	<b>418,0</b>
wobec jednostek powiązanych	-	14,3	-	1,0
wobec pozostałych podmiotów	0,1	579,5	0,2	417,0
<b>Zobowiązania niezafakturowane</b>	<b>7,2</b>	<b>205,5</b>	<b>1,1</b>	<b>145,8</b>
wobec jednostek powiązanych	-	0,1	-	-
wobec pozostałych podmiotów	7,2	205,4	1,1	145,8
<b>Zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT</b>	<b>-</b>	<b>45,2</b>	<b>-</b>	<b>19,6</b>
wobec jednostek powiązanych	-	-	-	-
wobec pozostałych podmiotów	-	45,2	-	19,6
	<b>7,3</b>	<b>844,5</b>	<b>1,3</b>	<b>583,4</b>
<b>Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych</b>	<b>-</b>	<b>40,1</b>	<b>-</b>	<b>29,0</b>
<b>Zobowiązania budżetowe</b>				
Podatek od wartości dodanej (VAT)	-	110,4	-	86,6
Podatek dochodowy od osób fizycznych (PIT)	-	20,1	-	17,5
Zakład Ubezpieczeń Społecznych	-	28,7	-	22,7
Podatek u źródła	-	2,4	-	2,9
Pozostałe	-	3,4	-	0,7
	-	<b>165,0</b>	-	<b>130,4</b>
<b>Pozostałe zobowiązania</b>				
Zobowiązania wobec pracowników ( w tym z tytułu wynagrodzeń)	-	174,4	-	138,7
Inne zobowiązania	10,5	25,7	11,3	22,8
	<b>10,5</b>	<b>200,1</b>	<b>11,3</b>	<b>161,5</b>
	<b>17,8</b>	<b>1 249,7</b>	<b>12,6</b>	<b>904,3</b>

## 28. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów

	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku (przeznaczony)	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
<b>Rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym</b>				
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	-	101,2	-	81,9
Rezerwa na premie dla pracowników i Zarządu	-	147,9	-	134,3
	-	<b>249,1</b>	-	<b>216,2</b>
<b>Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym</b>				
Usługi serwisowe i opłaty licencyjne	17,1	209,8	23,8	224,5
Pozostałe przedpłacone usługi	-	36,2	6,6	33,1
Dotacje do budowy aktywów	34,4	3,8	35,2	2,4
Pozostałe	-	2,3	-	1,3
	<b>51,5</b>	<b>252,1</b>	<b>65,6</b>	<b>261,3</b>

Na saldo biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów składają się: rezerwy na niewykorzystane urlopy oraz rezerwy na wynagrodzenia danego okresu, a przeznaczone do wypłaty w okresach następnym wynikające z zasad systemów premiowych obowiązujących w Grupie.

Saldo rozliczeń międzyokresowych przychodów dotyczy głównie przyszłych przychodów z tytułu świadczonych usług rozliczanych w czasie, takich jak licencje własne lub utrzymanie systemów informatycznych, a także dotacje do budowy aktywów. Dotacje do budowy aktywów to dotacje otrzymane przez Grupę w związku z realizacją projektów rozwojowych lub projektów związanych z tworzeniem centrów kompetencyjnych IT.

## 29. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Sprzedaż Grupy Asseco do jednostek powiązanych:	12 miesięcy do	12 miesięcy do	
	31 grudnia 2015	31 grudnia 2014	
Nazwa podmiotu	mIn PLN	mIn PLN	
<b>Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi i współzależnymi</b>			
Postdata S.A.	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	5,3	8,4
E-mon d.o.o.	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	0,5	0,3
Multicard d.o.o.	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	0,5	0,3
	<b>Razem</b>	<b>6,3</b>	<b>9,0</b>
<b>Transakcje z podmiotami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy</b>			
Decsoft S.A. <sup>1)</sup>	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	9,1	4,6
Ruch S.A. <sup>2)</sup>	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	0,6	0,6
Virte a.s. <sup>3)</sup>	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	-	1,9
Konferenta UAB <sup>4)</sup>	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	0,1	0,1
Pozostałe podmioty powiązane osobowo		0,1	0,4
	<b>Razem</b>	<b>9,9</b>	<b>7,6</b>
<b>Transakcje z członkami zarządów, członkami rad nadzorczych i prokurentami pozostałych spółek Grupy</b>		<b>0,2</b>	<b>0,1</b>
	<b>Razem transakcje z podmiotami powiązanymi</b>	<b>16,4</b>	<b>16,7</b>

<sup>1)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym pan Jacek Duch, Przewodniczący Rady Nadzorczej Spółki był członkiem rady nadzorczej spółki Decsoft S.A.

- <sup>2)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym pan Dariusz Stolarczyk, członek Rady Nadzorczej Spółki był członkiem zarządu spółki Ruch S.A. Niniejszą funkcję pełni od dnia 1 września 2014 roku.
- <sup>3)</sup> w pierwszym półroczu 2014 roku, Juraj Kováčik pełnił funkcje zarządcze w spółce Virte, a.s. jak również w spółce Slovanet a.s. (spółka z grupy Asseco Central Europe).
- <sup>4)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowcy spółki UAB Konferenta, pan Albertas Sermokas oraz pan Evaldas Drasutis, byli udziałowcami niekontrolującymi spółki zależnej UAB Sintagma oraz Asseco Lietuva. Ponadto obaj udziałowcy są członkami kadry zarządzającej spółek UAB Sintagma oraz Asseco Lietuva.

<b>Zakupy Grupy Asseco od jednostek powiązanych:</b>		<b>12 miesięcy do 31 grudnia 2015</b>	<b>12 miesięcy do 31 grudnia 2014</b>
<b>Nazwa podmiotu</b>		<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>
<b>Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi</b>			
Postdata S.A.	<i>zakup towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	0,6	0,7
	<b>Razem</b>	<b>0,6</b>	<b>0,7</b>
<b>Transakcje z podmiotami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy</b>			
Koma Nord Sp. z o.o. <sup>1)</sup>	<i>zakup usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	0,1	0,4
Top Fin Sp. z o.o. <sup>2)</sup>	<i>wynajem lokali mieszkalnych (w tym usługi recepcyjne, porządkowe, ochrona, itp.) wraz z miejscami parkingowymi na potrzeby noclegowe pracowników przebywających w delegacjach</i>	2,7	2,7
Decsoft S.A. <sup>11)</sup>	<i>zakup towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	10,7	-
MHM d.o.o. <sup>3)</sup>	<i>wynajem powierzchni biurowej</i>	4,2	5,6
DM3 d.o.o. <sup>4)</sup>	<i>wynajem powierzchni biurowej</i>	0,3	0,6
MB Distribution Ltd. <sup>5)</sup>	<i>zakup towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	-	1,6
MPS d.o.o., Skopje <sup>6)</sup>	<i>wynajem powierzchni biurowej</i>	0,6	0,6
Sospes d.o.o. <sup>7)</sup>	<i>zakup towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	0,7	0,5
UAB Linkas <sup>8)</sup>	<i>wynajem powierzchni biurowej, zakup usług związanych z pozostałą działalnością</i>	1,2	1,2
MagnaVirtus Consulting SA <sup>9)</sup>	<i>zakup usług związanych z pozostałą działalnością</i>	1,3	-
Gestso-Soc. De Gestao de Servicos SA <sup>10)</sup>	<i>wynajem powierzchni biurowej</i>	0,7	-
Pozostałe podmioty powiązane osobowo		2,2	2,2
	<b>Razem</b>	<b>24,7</b>	<b>15,4</b>
<b>Transakcje z członkami zarządów, członkami rad nadzorczych i prokurentami pozostałych spółek Grupy</b>			
Dariusz Brzeski	<i>zakup usług doradczych</i>	2,1	1,7
Andrzej Gerlach	<i>zakup usług doradczych</i>	1,3	0,1
Piotr Jakubowski	<i>zakup usług doradczych</i>	0,4	0,4
Jozef Klein	<i>zakup usług doradczych</i>	-	6,3
Jacek Duch	<i>zakup usług doradczych</i>	0,3	2,1
Transakcje z pozostałymi członkami zarządów, członkami rad nadzorczych i prokurentami pozostałych spółek Grupy		2,5	2,3
	<b>Razem</b>	<b>6,6</b>	<b>12,9</b>
	<b>Razem transakcje z podmiotami powiązanymi</b>	<b>31,9</b>	<b>29,0</b>

<sup>1)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym pan Andrzej Gerlach, prokurent Spółki, był członkiem rady nadzorczej spółki Koma Nord Sp. z o.o.

<sup>2)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym pan Andrzej Gerlach, prokurent Spółki, pani Ewa Góral, żona Prezesa Spółki pana Adama Górala oraz pani Jolanta Wiza, żona pana Artura Wizy, dyrektora zarządzającego w Spółce, byli wspólnikami spółki Top Fin Sp. z o.o. Ponadto, w analizowanym okresie pani Jolanta Wiza pełniła funkcję prezesa zarządu spółki Top Fin Sp. z o.o. Od lipca 2013 roku właścicielem lokali wynajmowanych spółce Top Fin Sp. z o.o. jest Prezes Spółki Adam Góral.

<sup>3)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowcy spółki MHM d.o.o. byli członkami kadry zarządzającej spółek z Grupy Asseco South Eastern Europe.



- <sup>4)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowiec spółki DM3 d.o.o. pan Mihail Petreski był wiceprzewodniczącym rady nadzorczej spółki Asseco South Eastern Europe.
- <sup>5)</sup> w okresie do 20 października 2014 roku spółka MB Distribution Ltd. była powiązana poprzez kadrę zarządzającą spółki z Grupy Asseco South Eastern Europe.
- <sup>6)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowiec spółki MPS d.o.o., Skopje pan Mihail Petreski był wiceprzewodniczącym rady nadzorczej spółki Asseco South Eastern Europe.
- <sup>7)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym spółka Sospes d.o.o. była powiązana poprzez kadrę zarządzającą spółki z Grupy Asseco South Eastern Europe.
- <sup>8)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowcy spółki UAB Linkas, pan Albertas Sermokas oraz pan Evaldas Drasutis, byli udziałowcami niekontrolującymi spółki zależnej UAB Sintagma oraz Asseco Lietuva. Ponadto obaj udziałowcy są członkami kadry zarządzającej spółek UAB Sintagma oraz Asseco Lietuva.
- <sup>9)</sup> w okresie od 3 września 2015 roku udziałowiec i członek zarządu spółki MagnaVirtus Consulting SA, pan Miguel Lucio, był członkiem zarządu Exictos SGPS SA
- <sup>10)</sup> w okresie od 3 września 2015 roku udziałowiec i członek zarządu spółki Gestso-Soc. De Gestao de Servicos SA, pan Jose Rocha, był członkiem zarządu Exictos SGPS SA
- <sup>11)</sup> w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w okresie porównywalnym pan Jacek Duch, Przewodniczący Rady Nadzorczej Asseco Poland był członkiem rady nadzorczej spółki Decsoft S.A.

Nazwa podmiotu	Należności handlowe i pozostałe na dzień		Zobowiązania handlowe i pozostałe na dzień	
	31 grudnia 2015	31 grudnia 2014	31 grudnia 2015	31 grudnia 2014
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Jednostki stowarzyszone i współzależne</b>				
Postdata S.A.	1,3	3,0	0,1	0,2
Multicard d o.o.	0,4	0,1	-	-
<b>Razem</b>	<b>1,7</b>	<b>3,1</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>
<b>Transakcje z podmiotami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy</b>				
Decsoft S.A.	-	3,3	13,1	-
Ruch S.A.	0,7	0,7	-	-
Top Fin Sp. z o.o.	0,3	0,3	0,2	0,2
Sospes d.o.o.	-	-	0,1	-
UAB Linkas	-	-	0,2	0,4
Wyższa Szkoła Finansów i Administracji w Sopocie	1,5	1,5	-	-
Pozostałe	0,2	0,4	0,2	0,3
<b>Razem</b>	<b>2,7</b>	<b>6,2</b>	<b>13,8</b>	<b>0,9</b>
<b>Transakcje z członkami zarządów, członkami rad nadzorczych i prokurentami pozostałych spółek Grupy</b>				
Dariusz Brzeski	-	-	0,1	0,1
Andrzej Gerlach	-	-	0,1	-
Pozostałe osoby	1,0	1,5	0,3	0,1
<b>Razem</b>	<b>1,0</b>	<b>1,5</b>	<b>0,5</b>	<b>0,2</b>

Transakcje z podmiotami powiązanymi są zawierane na warunkach rynkowych.

Saldo należności od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2015 roku obejmuje saldo należności z tytułu dostaw i usług (4,0 mln PLN) oraz saldo pozostałych należności (1,4 mln PLN).

Saldo należności od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2014 roku obejmuje saldo należności z tytułu dostaw i usług (6,1 mln PLN) oraz saldo pozostałych należności (4,7 mln PLN).

Saldo zobowiązań od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2015 roku obejmuje saldo zobowiązań z tytułu dostaw i usług (14,4 mln PLN).

Saldo zobowiązań od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2014 roku obejmuje saldo zobowiązań z tytułu dostaw i usług (1,0 mln PLN) oraz saldo pozostałych zobowiązań (0,3 mln PLN).

### 30. Dodatkowe objaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych

#### **Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej**

W poniższej tabeli wyszczególniono pozycje, które zostały uwzględnione w linii „zmiany stanu kapitału pracującego”:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
	mln PLN	mln PLN
Zmiana stanu zapasów	(1,3)	33,3
Zmiana stanu należności	(99,8)	(69,6)
Zmiana stanu zobowiązań	171,2	(57,0)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(22,8)	27,1
Zmiana stanu rezerw	(20,5)	(15,0)
	<b>26,8</b>	<b>(81,2)</b>

#### **Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej**

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku na saldo przepływów z działalności inwestycyjnej największy wpływ miały następujące wpływy i wydatki:

- Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych obejmuje wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych w wysokości 97,8 mln PLN, wydatki na zakup wartości niematerialnych w wysokości 13,8 mln PLN oraz wydatki dotyczące prowadzonych projektów rozwojowych w wysokości 80,1 mln PLN.
- Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych oraz środki pieniężne w nabytych jednostkach zależnych na moment objęcia kontroli:

za okres 12 miesięcy do dnia 31 grudnia 2015	Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach zależnych
	mln PLN	mln PLN
Akwizycje w ramach grupy Magic Software Enterprises	(41,3)	6,4
Akwizycje w ramach grupy MatrixIT	(21,1)	3,0
Akwizycje w ramach grupy Sapiens International Corp.	(14,5)	3,3
Akwizycje w ramach grupy Asseco Central Europe	(21,6)	9,8
Unizeto Technologies S.A.	(23,2)	0,6
Exictos SGPS S.A.	(63,7)	(6,9)
Infovide-Matrix S.A.	(75,0)	(61,9)
Pozostałe akwizycje	(2,5)	0,3
	<b>(262,9)</b>	<b>(45,4)</b>

- W poniższej tabeli zaprezentowano szczegóły dotyczące przepływów z tytułu pożyczek w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku:

za okres 12 miesięcy do dnia 31 grudnia 2015	Pożyczki spłacone	Pożyczki udzielone
	mln PLN	mln PLN
Pożyczki dla pracowników	1,4	(1,8)
Pożyczki dla pozostałych podmiotów	0,4	(0,3)
Lokaty terminowe o pierwotnym terminie zapadalności powyżej 3 miesięcy	75,5	(84,2)
<b>Razem</b>	<b>77,3</b>	<b>(86,3)</b>

**Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej**

- Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych to wpływy z tytułu emisji obligacji oraz obligacji zamiennych na akcje spółki – emisja ta została opisana w punkcie 23 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego;
- Wpływy z tytułu zaciągniętych kredytów/pożyczek dotyczą przede wszystkim kredytów w wysokości 144,8 mln PLN (148,4 mln NIS) zaciągniętych w trakcie 2015 roku przez spółki z grupy Matrix IT;
- Wydatki na nabycie udziałów niekontrolujących obejmują następujące pozycje:

za okres 12 miesięcy do dnia 31 grudnia 2015	mln PLN
Zakup dodatkowego pakietu akcji spółki Magic przez Formula Systems	(14,2)
Zakup dodatkowego pakietu akcji spółki Sapiens International	(1,4)
Nabycie akcji własnych przez Asseco Dach	(7,1)
Akwizycje w ramach grupy Magic	(4,8)
Akwizycje w ramach grupy MatrixIT	(4,9)
<b>Razem</b>	<b>(32,4)</b>

**31. Zobowiązania pozabilansowe wobec pozostałych podmiotów**

Grupa posiada szereg zawartych umów najmu, leasingu i innych o podobnym charakterze, z których wynikały następujące zobowiązania pozabilansowe do dokonania przyszłych płatności:

	31 grudnia 2015	31 grudnia 2014 roku
	mln PLN	(przekształcone) mln PLN
<b>Zobowiązania z tytułu najmu powierzchni</b>		
W okresie do 1 roku	115,6	89,1
W okresie od 1 roku do 5 lat	244,5	205,0
Powyżej 5 lat	11,0	9,5
	<b>371,1</b>	<b>303,6</b>
<b>Zobowiązania z tytułu innych umów leasingu operacyjnego</b>		
W okresie do 1 roku	50,3	46,8
W okresie od 1 roku do 5 lat	41,2	40,6
Powyżej 5 lat	-	-
	<b>91,5</b>	<b>87,4</b>

### 32. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Grupa Asseco narażona jest na szereg ryzyk mających źródła zarówno w sytuacji makroekonomicznej w krajach, w których działają spółki Grupy, jak i mikroekonomicznej w poszczególnych przedsiębiorstwach. Głównymi czynnikami zewnętrznymi mogącymi wywierać negatywny wpływ na wynik Grupy są: (i) wahania kursów walut obcych względem złotego oraz (ii) zmiany rynkowych stóp procentowych.

#### **Ryzyko zmian kursów walutowych**

Walutą, w której Grupa prezentuje wyniki, jest polski złoty, jednak wiele kontraktów oraz umów leasingu denominowanych jest w walucie obcej. W związku z tym Grupa narażona jest na straty wynikające z różnic w kursie waluty obcej w stosunku do polskiego złotego w okresie od daty zawarcia kontraktu do daty wystawienia faktury lub do daty płatności. Ponadto walutami operacyjnymi jednostek zależnych mających siedzibę poza granicami Polski są waluty obowiązujące w krajach, w których podmioty te prowadzą działalność. W związku z tym wartość aktywów danej spółki jak również jej wynik jest przeliczany na polskie złote, a zatem na ich wartość prezentowaną w sprawozdaniu mają wpływ kursy walut obcych względem polskiego złotego, co może mieć wpływ na zmianę ich wartości.

Identyfikacja: Zgodnie z obowiązującymi w Grupie procedurami zawierania kontraktów handlowych każda umowa zawarta lub denominowana w walucie innej niż waluta funkcjonalna danej jednostki podlega szczególnej ewidencji.

Pomiar: Miarą ekspozycji na ryzyko kursowe jest wartość kontraktu w walucie obcej z jednej strony oraz wartość nominalna instrumentów finansowych nabytych w celu zabezpieczenia ryzyka z drugiej strony. Obowiązujące procedury prowadzenia projektów informatycznych nakazują systematyczne dokonywanie aktualizacji harmonogramów projektów oraz aktualizacji przepływów pieniężnych z nich wynikających.

Cel: Celem przeciwdziałania ryzyku zmian kursów walut jest zredukowanie ich negatywnego wpływu na marżę projektów.

Środki stosowane do zabezpieczeń kontraktów rozliczanych w walucie obcej to zawieranie prostych instrumentów pochodnych typu forward, a w przypadku instrumentów wbudowanych opartych na umowach denominowanych - instrument forward bez dostawy waluty. Dla umów walutowych używa się natomiast instrumentów forward z dostawą waluty.

Dopasowanie zabezpieczenia ryzyka walutowego polega na zawieraniu odpowiednich instrumentów finansowych, dzięki którym zmiany czynnika powodującego ryzyko nie wpływają na wynik Grupy (zmiany instrumentów wbudowanych oraz instrumentów zawartych per saldo się znoszą). Niemniej jednak w związku ze znaczną zmiennością harmonogramów projektów oraz wynikającą z nich zmiennością przepływów pieniężnych, spółki Grupy są narażone na zmiany wielkości ekspozycji na ten czynnik ryzyka. Stąd też spółki dynamicznie dokonują przesunięć istniejących instrumentów zabezpieczających lub zawierają nowe tak, aby dopasowanie było jak najbardziej właściwe. Należy jednak wziąć pod uwagę, iż instrumenty wbudowane zmieniają swoją wycenę w oparciu o dane z dnia podpisania umowy (spot i punkty swapowe), natomiast przesunięcie lub zawarcie nowych instrumentów na rynku finansowym może nastąpić jedynie w oparciu o aktualnie obowiązujące stawki. Tym samym możliwe jest niedopasowanie wartości instrumentów finansowych i potencjalny wpływ wahań kursów walut na bieżący wynik Grupy.

#### **Ryzyko zmian stopy procentowej**

Zmiany rynkowych stóp procentowych mogą niekorzystnie oddziaływać na wynik finansowy Grupy. Grupa jest narażona na ryzyko zmiany tego czynnika w dwóch punktach swojej aktywności: (i) zmiana wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe spółkom Grupy opartych na zmiennej stopie procentowej oraz (ii) zmiana wyceny dłużnych papierów wartościowych takich jak obligacje skarbowe i korporacyjne oraz zmiany wyceny instrumentów pochodnych.

Identyfikacja: Ryzyko zmian stopy procentowej powstaje i jest rozpoznawane w poszczególnych spółkach Grupy w momencie zawarcia transakcji lub instrumentu finansowego narażonego na ryzyko zmiany stopy procentowej. Wszystkie tego typu umowy przechodzą przez odpowiednie działy w jednostkach Grupy.

Pomiar: Spółki Grupy mierzą ekspozycję na ten czynnik ryzyka zestawiając sumę kwot wynikających ze wszystkich instrumentów finansowych narażonych na ryzyko zmiennej stopy procentowej. Dodatkowo jednostki Grupy prowadzą ewidencję dotyczącą planowanego zadłużenia w ciągu przyszłych 12 miesięcy natomiast dla instrumentów długoterminowych na okres ich obowiązywania.

Cel: Celem ograniczenia ryzyka jest niwelacja poniesienia większych kosztów z tytułu zawartych instrumentów finansowych opartych na zmiennej stopie procentowej lub strat z tytułu przeszacowania dłużnych papierów wartościowych wycenianych na dzień bilansowy do wartości godziwej.

Środki: Spółki Grupy posiadają dostępne dwa instrumenty ograniczające ryzyko: (i) starają się unikać zaciągania kredytów opartych na zmiennej stopie procentowej, (ii) jeśli pierwsze rozwiązanie nie jest możliwe, jednostki Grupy mają możliwość zawarcia kontraktów terminowych na stopę procentową.

Dostosowanie: Grupa gromadzi i analizuje bieżące informacje z rynku na temat aktualnej ekspozycji na ryzyko zmiany stopy procentowej.

Szczegółowe informacje dotyczące kredytów, w tym stopa procentowa, waluta, terminy zapadalności zostały zaprezentowane w nocie 23 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

### Ryzyko związane z płynnością

Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem Grupy jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania z tytułu dostaw i usług Grupy na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz na dzień 31 grudnia 2014 roku według daty zapadalności na podstawie umownych niezdyktowanych płatności.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	31 grudnia 2015 roku		31 grudnia 2014 roku przekształcone	
	mln PLN	%	mln PLN	%
Zobowiązania wymagalne	58,8	6,90%	79,4	13,58%
Zobowiązania niewymagalne do 3 miesięcy	743,1	87,24%	493,9	84,47%
Zobowiązania niewymagalne od 3 do 6 miesięcy	30,4	3,57%	2,4	0,41%
Zobowiązania niewymagalne od 6 miesięcy	19,5	2,29%	9,0	1,54%
	<b>851,8</b>	<b>100,0%</b>	<b>584,7</b>	<b>100,0%</b>

Tabele poniżej przedstawiają wiekowanie pozostałych zobowiązań finansowych na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz 31 grudnia 2014 roku:

	Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	Razem
<b>Na dzień 31 grudnia 2015 roku</b>					
Kredyty, pożyczki i papiery dłużne	104,1	304,1	643,7	127,1	1 179,0
Leasing finansowy	8,0	25,3	103,8	-	137,1
<b>Razem</b>	<b>112,1</b>	<b>329,4</b>	<b>747,5</b>	<b>127,1</b>	<b>1 316,1</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2014 roku</b>					
Kredyty, pożyczki i papiery dłużne	92,7	124,0	473,4	83,3	773,4
Leasing finansowy	7,4	20,7	104,8	20,7	153,6
<b>Razem</b>	<b>100,1</b>	<b>144,7</b>	<b>578,2</b>	<b>104,0</b>	<b>927,0</b>

### Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat

Na dzień 31 grudnia 2015 roku Grupa posiadała następujące pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat:

Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat	Przychody /(koszty) z tytułu odsetek	Rozwiązanie/ (utworzenie) odpisów aktualizujących	Zyski /(straty) z tytułu realizacji i wyceny	Razem
Za okres 12 miesięcy do 31 grudnia 2015	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Aktywa finansowe</b>				
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez zysk lub stratę</b>	<b>1,8</b>	-	<b>3,0</b>	<b>4,8</b>
Dłużne papiery wartościowe	1,8	-	(0,6)	1,2
Walutowe kontrakty typu forward	-	-	4,4	4,4
Akcje	-	-	(0,8)	(0,8)
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty</b>	<b>7,1</b>	-	-	<b>7,1</b>
<b>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży</b>	<b>3,6</b>	-	<b>0,3</b>	<b>3,9</b>
Akcje	-	-	1,2	1,2
Dłużne papiery wartościowe	3,6	-	(0,9)	2,7
<b>Pożyczki i należności</b>	<b>3,3</b>	<b>(25,5)</b>	-	<b>(22,2)</b>
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym	-	4,8	-	4,8
Pożyczki udzielone pozostałym jednostkom	1,4	-	-	1,4
Należności handlowe od pozostałych jednostek	1,9	(30,3)	-	(28,4)
<b>Zobowiązania finansowe</b>				
<b>Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez zysk lub stratę</b>		-	<b>(4,9)</b>	<b>(4,9)</b>
Kontrakty typu forward/futures	-	-	(4,9)	(4,9)
<b>Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, emisje papierów wartościowych oraz leasing finansowy</b>	<b>(43,0)</b>	-	-	<b>(43,0)</b>
Kredyty	(21,8)	-	-	(21,8)
Dłużne papiery wartościowe	(2,1)	-	-	(2,1)
Oprocentowane pożyczki	(11,9)	-	-	(11,9)
Leasing finansowy	(7,2)	-	-	(7,2)
<b>Zobowiązania handlowe</b>	<b>(0,3)</b>	-	-	<b>(0,3)</b>
<b>Razem</b>	<b>(27,5)</b>	<b>(25,5)</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(54,6)</b>

## Wartość godziwa

Na dzień 31 grudnia 2015 roku Grupa posiadała następujące aktywa finansowe wyceniane do wartości godziwej:

Na dzień 31 grudnia 2015 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 <sup>i)</sup> mln PLN	Poziom 2 <sup>ii)</sup> mln PLN	Poziom 3 <sup>iii)</sup> mln PLN
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy</b>				
Zawarte kontrakty typu "forward"	2,9	-	2,9	-
Obligacje skarbowe i korporacyjne	30,1	30,1	-	-
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	12,9	12,9	-	-
Pozostałe aktywa	2,6	2,6	-	-
<b>Razem</b>	<b>48,5</b>	<b>45,6</b>	<b>2,9</b>	-
<b>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży</b>				
Akcje i udziały w spółkach notowanych na rynkach regulowanych	1,8	1,8	-	-
Akcje i udziały w spółkach nienotowanych na rynkach regulowanych	9,5	-	-	9,5
Obligacje skarbowe i korporacyjne	201,2	201,2	-	-
<b>Razem</b>	<b>212,5</b>	<b>203,0</b>	-	<b>9,5</b>

- wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2014 roku Grupa posiadała następujące aktywa finansowe wyceniane do wartości godziwej:

Na dzień 31 grudnia 2014 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 <sup>i)</sup> mln PLN	Poziom 2 <sup>ii)</sup> mln PLN	Poziom 3 <sup>iii)</sup> mln PLN
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy</b>				
Zawarte kontrakty typu "forward"	6,2	-	6,2	-
Obligacje skarbowe i korporacyjne	42,1	42,1	-	-
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	13,3	13,3	-	-
Pozostałe aktywa	0,1	-	-	0,1
<b>Razem</b>	<b>61,7</b>	<b>55,4</b>	<b>6,2</b>	<b>0,1</b>
<b>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży</b>				
Akcje i udziały w spółkach notowanych na rynkach regulowanych	3,9	3,9	-	-
Akcje i udziały w spółkach nienotowanych na rynkach regulowanych	9,5	-	-	9,5
Obligacje skarbowe i korporacyjne	158,1	158,1	-	-
<b>Razem</b>	<b>171,5</b>	<b>162,0</b>	-	<b>9,5</b>

- wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku oraz na dzień 31 grudnia 2014 roku wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

### 33. Zatrudnienie

Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień:	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku
Zarząd Jednostki Dominującej	11	11
Zarządy Jednostek z Grupy	147	120
Działy produkcyjne	17 821	15 718
Działy handlowe	1 347	1 236
Działy administracyjne	1 635	1 396
<b>Razem</b>	<b>20 961</b>	<b>18 481</b>

Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień:	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku
Asseco Poland S.A.	2 851	3 062
Grupa Formula Systems	10 578	9 429
Grupa Asseco Central Europe	1 640	1 450
Grupa Asseco South Eastern Europe	1 420	1 403
R-Style Softlab JSC	738	726
Asseco Business Solutions S.A.	593	595
Grupa Asseco Western Europe	839	520
Infovide-Matrix S.A.	611	-
Unizeto Technologies S.A.	296	-
Grupa Asseco DACH	-	211
C.K. Zeto Łódź S.A.	146	141
Sintagma UAB Sp. z o.o.	150	166
Combidata Poland Sp. z o.o.	87	126
ZUI OTAGO Sp. z o.o.	142	144
PI Zeto Bydgoszcz S.A.	109	115
ZUI Novum Sp. z o.o.	63	63
Sigilogic Sp. z o.o.	43	56
ADH-Soft Sp. z o.o.	48	50
SKG S.A.	34	43
Asseco Georgia LLC	23	30
Asseco Danmark A/S	34	30
Peak Consulting ApS	21	18
Asseco Kazachstan LLP	12	16
Asseco Software Nigeria Ltd.	11	6
Park Wodny Sopot Sp. z o.o.	56	70
Gdański Klub Koszykówki "Arka" S.A.	7	7
Asseco Resovia S.A.	4	4
Exictos SGPS S.A.	400	-
Asseco Bel LLC	5	-
<b>Razem</b>	<b>20 961</b>	<b>18 481</b>



### 34. Informacje o wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Spółki: Ernst & Young Audyt Polska Sp. z o.o. sp.k., wypłacone lub należne za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku i dnia 31 grudnia 2014 roku w podziale na rodzaje usług:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Obowiązkowe badanie rocznego sprawozdania finansowego	1,0	1,4
Inne usługi poświadczające	-	-
Usługi doradztwa transakcyjnego	-	-
<b>Razem</b>	<b>1,0</b>	<b>1,4</b>

### 35. Wynagrodzenie Zarządu oraz Rady Nadzorczej Asseco Poland S.A.

W poniższej tabeli zaprezentowano wynagrodzenie poszczególnych Członków Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki z tytułu sprawowanej przez nich funkcji w Jednostce Dominującej za 2015 i 2014 rok.

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
<b>Zarząd</b>		
Adam Góral	1,9	2,2
Przemysław Borzestowski	1,3	1,4
Andrzej Dopierała	1,2	1,2
Tadeusz Dyrga	1,4	1,6
Rafał Kozłowski	0,7	1,0
Marek Panek	1,1	1,3
Paweł Piwowar	1,6	1,8
Zbigniew Pomianek	2,0	2,3
Włodzimierz Serwiński	0,8	1,2
Przemysław Sęczkowski	1,1	1,9
Robert Smułkowski	1,7	2,0
<b>Razem</b>	<b>14,8</b>	<b>17,9</b>
<b>Rada Nadzorcza</b>		
Jacek Duch	0,20	0,20
Piotr Augustyniak	0,10	0,10
Dariusz Brzeski	0,10	0,10
Artur Kucharski	0,10	0,10
Adam Noga	0,14	0,14
Dariusz Stolarczyk	0,10	0,10
<b>Razem</b>	<b>0,74</b>	<b>0,74</b>

W poniższej tabeli zaprezentowano wynagrodzenie Członków Zarządu i Rady Nadzorczej Asseco Poland z tytułu pełnienia przez nich funkcji Członka Zarządu lub/i Rady Nadzorczej w spółkach zależnych od Asseco Poland za lata 2015 i 2014:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015 mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2014 mln PLN
Członkowie Zarządu Asseco Poland z tytułu pełnienia funkcji w spółkach zależnych	2,1	1,2
Członkowie Rady Nadzorczej Asseco Poland z tytułu pełnienia funkcji w spółkach zależnych	0,3	-
<b>Razem</b>	<b>2,4</b>	<b>1,2</b>

### 36. Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie wiarygodności kredytowej i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Grupy i zwiększałyby wartość dla jej akcjonariuszy.

Grupa zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Grupa może zmienić wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje.

Grupa monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto Grupa wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych.

	31 grudnia 2015 roku mln PLN	31 grudnia 2014 roku mln PLN
Oprocentowane kredyty i pożyczki	1 137,6	726,5
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	120,6	131,5
Zobowiązania handlowe, budżetowe oraz pozostałe zobowiązania	1 267,5	916,9
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty (-)	(1 599,7)	(1 223,8)
<b>Zadłużenie netto</b>	<b>926,0</b>	<b>551,1</b>
Kapitał własny	5 361,8	5 282,9
<b>Kapitał i zadłużenie netto</b>	<b>6 287,8</b>	<b>5 834,0</b>
<b>Wskaźnik dźwigni</b>	<b>14,7%</b>	<b>9,4%</b>

### 37. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym

#### **▣ Nabycie przez Asseco Poland S.A. 8% akcji spółki Exictos SGPS S.A.**

W dniu 13 stycznia 2016 roku spółka Asseco Poland S.A. nabyła 34 783 akcji spółki Exictos SGPS, stanowiących 8% udziałów w kapitale zakładowym. Wartość transakcji wyniosła 2,8 mln EUR (12,3 mln PLN).

W rezultacie tej transakcji udział Asseco Poland S.A w kapitale zakładowym i w głosach na walnym zgromadzeniu spółki Exictos SGPS wzrósł z 61,38% do 69,38%.

#### **▣ Połączenie Asseco Data Systems, ADH-Soft, Otago, Zeto Łódź, Zeto Bydgoszcz i Combidity**

W dniu 4 stycznia 2016 roku nastąpiło połączenie sześciu polskich spółek z Grupy Asseco: Asseco Data Systems S.A., ADH Soft Sp. z o.o., CK Zeto Łódź S.A., Combidata Poland Sp. z o.o., Z.U.I. Otago Sp. z o.o. oraz PI Zeto Bydgoszcz S.A.

Spółką przejmującą było Asseco Data Systems S.A. („ADS”), a połączenie nastąpiło poprzez przeniesienie całego majątku spółek przejmowanych na spółkę przejmującą bez podwyższenia kapitału zakładowego ADS z uwagi na fakt posiadania przez ADS wszystkich akcji i udziałów w kapitałach zakładowych we wszystkich przejmowanych spółkach.

#### **▣ Dematerializacja akcji Infovide-Matrix S.A.**

W dniu 10 lutego 2016 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie spółki Infovide-Matrix S.A. podjęło uchwałę o zniesieniu dematerializacji wszystkich akcji spółki dopuszczonych i wprowadzonych do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie. Walne Zgromadzenie zobowiązało dodatkowo Zarząd spółki do podjęcia działań skutkujących wycofaniem akcji Infovide-Matrix S.A. z obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez GPW.

#### **▣ Objęcie 40% akcji w spółce SCS Smart Connected Solutions GmbH (grupa ACE)**

W dniu 8 lutego 2016 roku spółka Asseco Solutions A.G. (spółka z grupy Asseco Central Europe) założyła spółkę SCS Smart Connected Solutions GmbH z siedzibą w Karlsruhe w Niemczech. Asseco Solutions AG objęło 40% akcji nowo powstałej spółki, reprezentujących również 40% udziałów w głosach na zgromadzeniu udziałowców.

#### **▣ Nabycie spółki TSG**

W dniu 14 stycznia 2016 roku spółka Formula Systems (1985) Ltd. podpisała umowę nabycia 50% akcji w spółce TSG za kwotę 25 mln USD. Jednocześnie spółka poinformowała, że pozostałe 50% akcji w spółce TSG zostało nabyte za tę samą cenę przez Israel Aerospace Industries (IAI) Ltd, co będzie skutkowało sprawowaniem współkontroli nad spółką TSG przez oba wymienione podmioty. TSG jest spółką działającą głównie w obszarze rozwiązań dla branży militarnej. TSG jest wiodącym dostawcą rozwiązań dla izrealskich organizacji defensywnych, w tym narodowych sił zbrojnych oraz policji. Nabycie to wpisuje się w strategię Formuli rozwoju poprzez M&A na rynku związanym z przemysłem obronnym, a także cyberbezpieczeństwem.

#### **▣ Rezygnacja członka Zarządu spółki Asseco Poland S.A.**

W dniu 22 lutego 2016 roku wpłynęła do Spółki rezygnacja pana Włodzimierza Serwińskiego z członkostwa w Zarządzie Asseco Poland S.A. Rezygnacja jest skuteczna z dniem 31 marca 2016 roku.

#### **▣ Nabycie spółki Chip Card, a.d.**

Asseco SEE d.o.o, Beograd SEE Serbia, spółka zależna Asseco South Easter Europe S.A., w dniu 14 marca została zarejestrowana jako właściciel 136 121 akcji stanowiących 53,81% kapitału zakładowego w spółce Chip Card a.d. (Serbia) zajmującej się przetwarzaniem i autoryzacją transakcji płatniczych. Całkowity koszt transakcji nabycia akcji wyniósł 1,2 mln EUR.

#### **▣ Podjęcie uchwały o rekomendacji podziału zysku za rok obrotowy 2015**

W dniu 16 marca 2016 roku Zarząd Asseco Poland S.A. zatwierdził wniosek do Rady Nadzorczej o zarekomendowaniu Walnemu Zgromadzeniu podziału zysku netto z działalności Spółki za rok obrotowy 2015 w kwocie 257,1 mln PLN poprzez: przeznaczenie kwoty 249,8 mln PLN na wypłatę dywidendy, która w przeliczeniu na jedną akcję wyniesie 3,01 PLN oraz przeznaczenie kwoty 7,3 mln PLN na kapitał zapasowy.

---

***□ Podjęcie uchwały o zamiarze podpisania planu połączenia pomiędzy Asseco Poland S.A. oraz Infovide-Matrix S.A.***

W dniu 16 marca 2016 roku Zarząd Asseco Poland S.A. podjął uchwałę w sprawie zamiaru podpisania Planu połączenia spółki Asseco Poland S.A. ze spółką Infovide-Matrix S.A. Połączenie spółek ma nastąpić w trybie art. 492 § 1 pkt 1 KSH oraz art. 515 § 1 KSH i art. 516 § 6 KSH, tj. przez przeniesienie całego majątku Infovide-Matrix S.A. na Asseco Poland S.A.

**Asseco Poland S.A.**

ul. Olchowa 14  
35-322 Rzeszów

tel.: +48 17 888 55 55

fax: +48 17 888 55 50

e-mail: [info@asseco.pl](mailto:info@asseco.pl)

[inwestor.asseco.pl](http://inwestor.asseco.pl)

**ASSECO**