

Raport kwartalny [Grupy Asseco](#) za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku

ASSECO



Obecność
w **56 krajach**



Uzyskana sprzedaż
7 729 mln PLN



26 580 osób
pracujących na
uzyskane wyniki



Wypracowany wynik
netto dla Akcjonariuszy
Jednostki Dominującej
238,2 mln PLN



Portfel zamówień na
2019 rok **10 055 mln
PLN**



4,8 mld PLN
kapitalizacji rynkowej

Grupa Asseco

Dane finansowe za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku

WYBRANE DANE FINANSOWE	5
A. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY ASSECO ZA OKRES 9 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 30 WRZEŚNIA 2019 ROKU	6
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ SPRAWOZDANIE Z POZOSTAŁYCH DOCHODÓW CAŁKOWITYCH	7
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY BILANS	8
ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM	10
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH.....	12
DODATKOWE OBJAŚNIENIA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	15
1. PODSTAWOWE INFORMACJE	15
2. PODSTAWA SPORZĄDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	16
2.1. Podstawa sporządzenia	16
2.2. Oświadczenie o zgodności	16
2.3. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji	16
2.4. Profesjonalny osąd i szacunki	17
2.5. Stosowane zasady rachunkowości.....	17
2.6. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.....	22
2.7. Korekta błędów.....	23
2.8. Przekształcenie danych porównywalnych	23
3. ORGANIZACJA I ZMIANY W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI	25
4. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI	36
5. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT.....	39
5.1. Struktura przychodów operacyjnych	39
5.2. Struktura kosztów operacyjnych	41
5.3. Przychody i koszty finansowe	42
5.4. Podatek dochodowy	43
5.5. Zysk przypadający na jedną akcję	43
5.6. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy	43
6. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO BILANSU	45
6.1. Rzeczowe aktywa trwałe.....	45
6.2. Wartości niematerialne	45
6.3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	45
6.4. Wartość firmy	46
6.5. Jednostki stowarzyszone i wspólne przedsięwzięcia	56
6.6. Jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi	57
6.7. Pozostałe aktywa finansowe.....	58
6.8. Czynne rozliczenia międzyokresowe.....	60
6.9. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami	60
6.10. Zapasy	61
6.11. Środki pieniężne.....	62
6.12. Zobowiązania z tytułu leasingu	62
6.13. Kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe.....	62
6.14. Pozostałe zobowiązania finansowe	66
6.15. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania budżetowe oraz pozostałe zobowiązania	67
6.16. Zobowiązania z tytułu umów z klientami.....	68
6.17. Rezerwy.....	68

6.18. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów	69
6.19. Transakcje z podmiotami powiązаныmi	69
X. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO RACHUNKU PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH	72
7.1. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	72
7.2. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	72
7.3. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	73
XI. POZOSTAŁE NOTY OBJAŚNIAJĄCE	75
8.1. Zobowiązania pozabilansowe	75
8.2. Sezonowość i cykliczność	76
8.3. Zatrudnienie	76
8.4. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym	77
8.5. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych	78
B. KOMENTARZ ORAZ INFORMACJE DODATKOWE DO RAPORTU KWARTALNEGO GRUPY ASSECO ..	79
1. WYBRANE DANE FINANSOWE ZA OKRES 9 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 30 WRZEŚNIA 2019 ROKU W UJĘCIU NON-IFRS	80
2. PODSUMOWANIE I ANALIZA WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO ZA OKRES 9 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 30 WRZEŚNIA 2019 ROKU	81
3. CZYNNIKI I ZNACZĄCE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE	86
3.1 Segment Asseco Poland	86
3.2 Segment Asseco International	90
3.3 Segment Formula Systems	92
4. NIETYPOWE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE	94
5. WŁADZE OSOBOWE W ASSECO POLAND S.A.	94
6. STRUKTURA AKCJONARIATU ASSECO POLAND S.A.	95
7. POZOSTAŁE INFORMACJE	96
7.1. Emisja, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych	96
7.2. Skutki zmian w strukturze emitenta	96
7.3. Informacje o toczących się postępowaniach dotyczących zobowiązań albo wiarytelności Asseco Poland lub jednostek od niej zależnych	96
7.4. Transakcje z podmiotami powiązаныmi	96
7.5. Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje oraz zobowiązania pozabilansowe	96
7.6. Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową	96
7.7. Umowy zawarte między Grupą Kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska	96
7.8. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	97
7.9. Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2019 rok	97
7.10. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	97
7.11. Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału	97
7.12. Informacje o innych istotnych czynnikach mogących wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej	97
C. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ASSECO POLAND S.A. ZA OKRES 9 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 30 WRZEŚNIA 2019 ROKU	98
JEDNOSTKOWY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ SPRAWOZDANIE Z POZOSTAŁYCH DOCHODÓW CAŁKOWITYCH ...	99
JEDNOSTKOWY ŚRÓDROCZNY BILANS	100
JEDNOSTKOWE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE	102
JEDNOSTKOWY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH	103
ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI PRZEZ ZARZĄD	104

Wybrane dane finansowe

Grupa Kapitałowa Asseco

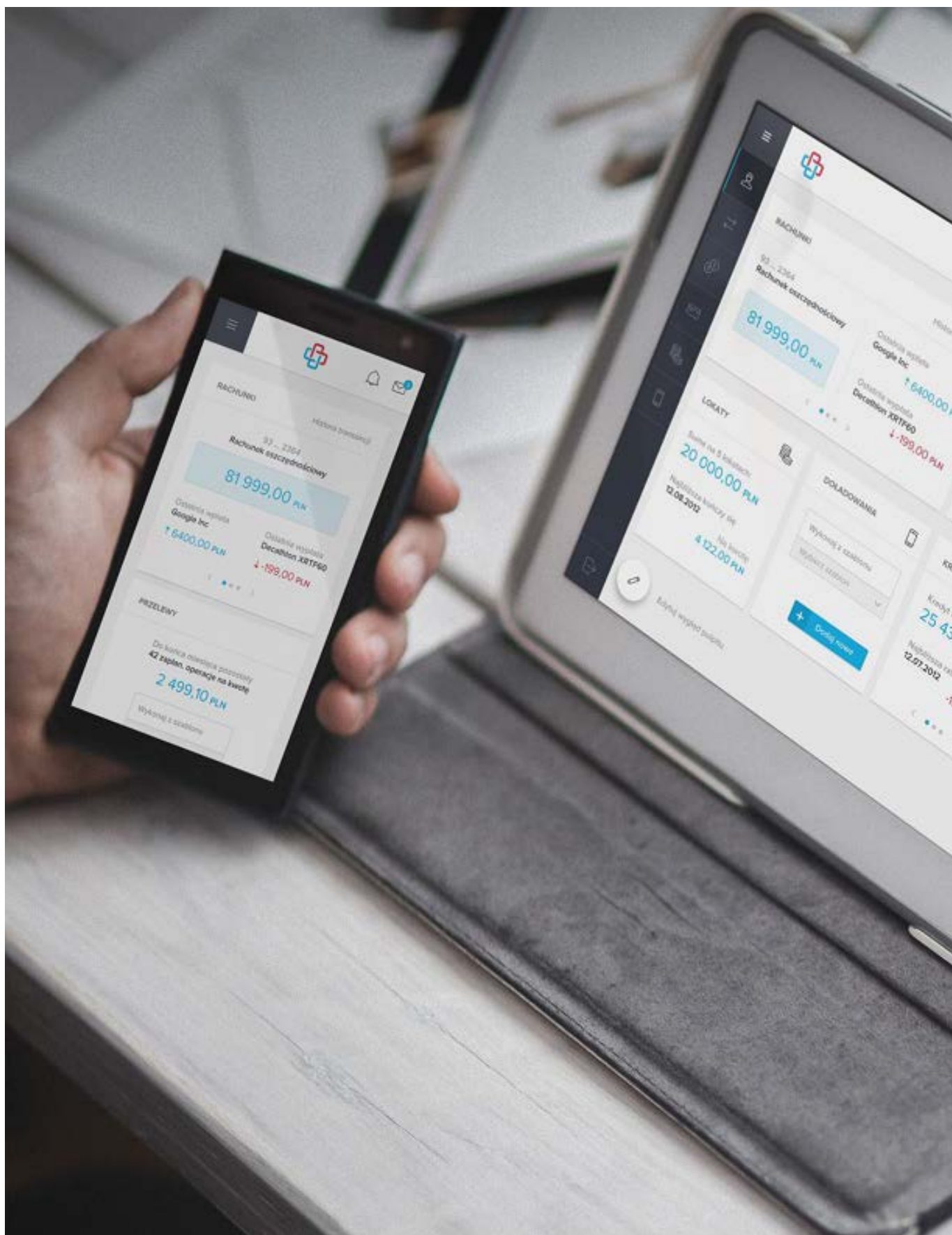
W poniższej tabeli zaprezentowano wybrane dane finansowe Grupy Kapitałowej Asseco.

	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2019 mln EUR	9 miesięcy do 30 września 2018 mln EUR
Przychody operacyjne	7 729,3	6 678,3	1 793,9	1 570,1
Zysk z działalności operacyjnej	714,7	558,7	165,9	131,4
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych	649,1	536,5	150,7	126,1
Zysk za okres sprawozdawczy	508,1	409,3	117,9	96,2
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	238,2	235,3	55,3	55,3
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	791,3	482,0	183,7	113,3
Środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) w działalności inwestycyjnej	(421,1)	(306,2)	(97,7)	(72,0)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(358,3)	(149,9)	(83,2)	(35,2)
Środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe (okresem porównywalnym jest stan na 31 grudnia 2018 roku)	1 927,4	1 800,5	440,7	418,7
Zysk netto na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	2,87	2,83	0,67	0,67
Rozwodniony zysk netto na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	2,87	2,83	0,67	0,67

Wybrane dane finansowe prezentowane w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- Pozycje dotyczące śródrocznego skróconego skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz śródrocznego skróconego skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca. Kursy te wynosiły odpowiednio:
 - w okresie od 1 stycznia 2019 roku do 30 września 2019 roku 1 EUR = 4,3086 PLN
 - w okresie od 1 stycznia 2018 roku do 30 września 2018 roku 1 EUR = 4,2535 PLN
- Stan środków pieniężnych Grupy na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego oraz w okresie poprzednim przeliczono według średnich kursów dziennych ogłoszonych przez NBP. Kursy te wynosiły odpowiednio:
 - kurs obowiązujący w dniu 30 września 2019 roku 1 EUR = 4,3736 PLN
 - kurs obowiązujący w dniu 31 grudnia 2018 roku 1 EUR = 4,3000 PLN

Wszystkie kwoty w raporcie wyrażono w milionach złotych (PLN), chyba że stwierdzono inaczej.



A. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku

Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z pozostałych dochodów całkowitych

Grupa Kapitałowa Asseco

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Noty	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
		30 września 2019	30 września 2019	30 września 2018	30 września 2018
		mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przychody operacyjne	5.1	2 738,4	7 729,3	2 218,4	6 678,3
Koszt własny sprzedaży	5.2	(2 141,6)	(6 049,9)	(1 743,2)	(5 252,5)
(Odpis)/ odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości należności handlowych	5.2	(3,2)	(7,6)	(5,1)	(5,3)
Zysk brutto ze sprzedaży		593,6	1 671,8	470,1	1 420,5
Koszty sprzedaży	5.2	(147,3)	(410,3)	(120,3)	(369,4)
Koszty ogólnego zarządu	5.2	(184,7)	(538,8)	(161,8)	(486,2)
Zysk netto ze sprzedaży		261,6	722,7	188,0	564,9
Pozostałe przychody operacyjne		23,4	42,4	16,6	33,3
Pozostałe koszty operacyjne		(23,9)	(50,3)	(16,9)	(39,3)
Odpis/ (odwrócenie odpisu) z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych		-	(0,1)	(0,1)	(0,2)
Zysk z działalności operacyjnej		261,1	714,7	187,6	558,7
Przychody finansowe	5.3	18,3	43,7	8,9	63,4
Koszty finansowe	5.3	(48,5)	(109,5)	(18,5)	(85,6)
Odpis/ (odwrócenie odpisu) z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych	5.3	0,2	0,2	-	-
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć		231,1	649,1	178,0	536,5
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	5.4	(50,8)	(142,8)	(37,0)	(125,4)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	6.5	1,2	1,8	0,3	(1,8)
Zysk za okres sprawozdawczy		181,5	508,1	141,3	409,3
<i>Przypadający:</i>					
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej		78,5	238,2	78,0	235,3
Udziałowcom niekontrolującym		103,0	269,9	63,3	174,0
Podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	5.5	0,95	2,87	0,94	2,83
POZOSTAŁE DOCHODY CAŁKOWITE					
Zysk za okres sprawozdawczy		181,5	508,1	141,3	409,3
<i>Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</i>					
Zysk/strata netto z tytułu wyceny aktywów finansowych		0,2	0,6	0,2	(0,1)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych		196,7	181,1	(55,5)	67,2
<i>Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</i>					
Amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznana bezpośrednio w kapitale własnym		-	(2,4)	(0,2)	(0,6)
Zyski/straty aktuarialne		(0,7)	(2,2)	0,1	0,1
Podatek dochodowy dotyczący pozostałych dochodów całkowitych		0,4	1,1	-	0,1
Razem pozostałe dochody całkowite:		196,6	178,2	(55,4)	66,7
SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH przypadająca:		378,1	686,3	85,9	476,0
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej		154,9	294,5	36,2	276,6
Udziałowcom niekontrolującym		223,2	391,8	49,7	199,4

Śródroczny skonsolidowany bilans

Grupa Kapitałowa Asseco

AKTYWA	Noty	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
		mln PLN	(*przekształcone) mln PLN
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	<u>6.1</u>	825,9	828,4
Wartości niematerialne	<u>6.2</u>	2 165,4	1 990,2
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	<u>6.3</u>	738,7	-
Nieruchomości inwestycyjne		20,7	21,0
Wartość firmy	<u>6.4</u>	4 626,4	4 253,1
Inwestycje wyceniane metodą praw własności	<u>6.5</u>	139,6	111,5
Pozostałe należności i należności z tytułu dostaw i usług	<u>6.9</u>	123,7	127,5
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		102,3	84,8
Inne aktywa niefinansowe		-	0,1
Pozostałe aktywa finansowe	<u>6.7</u>	152,9	175,1
Rozliczenia międzyokresowe	<u>6.8</u>	73,9	59,2
		8 969,5	7 650,9
Aktywa obrotowe			
Zapasy	<u>6.10</u>	124,1	94,3
Rozliczenia międzyokresowe	<u>6.8</u>	254,6	168,5
Należności z tytułu dostaw i usług	<u>6.9</u>	2 553,1	2 432,7
Aktywa z tytułu umów z klientami	<u>6.9</u>	286,4	214,3
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	<u>6.9</u>	66,3	47,6
Należności budżetowe	<u>6.9</u>	35,4	37,3
Pozostałe należności	<u>6.9</u>	68,1	38,9
Inne aktywa niefinansowe		25,5	9,0
Pozostałe aktywa finansowe	<u>6.7</u>	105,2	139,3
Środki pieniężne i depozyty	<u>6.11</u>	1 927,4	1 800,5
		5 446,1	4 982,4
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży		1,5	10,9
SUMA AKTYWÓW		14 417,1	12 644,2

*Szczegóły dotyczące przekształcenia zostały zaprezentowane w punkcie 2.8 Dodatkowych objaśnień do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Śródroczny skonsolidowany bilans Grupa Kapitałowa Asseco

PASywa	Noty	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
		młn PLN	(*przekształcone) młn PLN
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)			
Kapitał podstawowy		83,0	83,0
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		4 180,1	4 180,1
Transakcje na udziałach niekontrolujących		(178,0)	(177,6)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych		78,6	20,3
Zyski zatrzymane i pozostałe kapitały		1 581,6	1 611,9
		5 745,3	5 717,7
Udziały niekontrolujące	<u>6.6</u>	2 211,1	1 944,5
Kapitał własny ogółem		7 956,4	7 662,2
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	<u>6.13</u>	1 278,0	1 082,9
Zobowiązania z tytułu leasingu	<u>6.12</u>	526,2	32,1
Pozostałe zobowiązania finansowe	<u>6.14</u>	305,1	178,8
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		442,8	410,7
Rezerwy	<u>6.17</u>	79,8	67,9
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	<u>6.18</u>	42,0	43,2
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	<u>6.16</u>	41,6	32,3
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	<u>6.18</u>	1,7	1,5
Pozostałe zobowiązania	<u>6.15</u>	8,4	13,1
		2 725,6	1 862,5
Zobowiązania krótkoterminowe			
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	<u>6.13</u>	878,3	581,6
Zobowiązania z tytułu leasingu	<u>6.12</u>	224,3	28,9
Pozostałe zobowiązania finansowe	<u>6.14</u>	266,8	199,1
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	<u>6.15</u>	801,0	938,2
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	<u>6.16</u>	606,1	451,1
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	<u>6.15</u>	70,8	73,7
Zobowiązania budżetowe	<u>6.15</u>	168,8	204,8
Pozostałe zobowiązania	<u>6.15</u>	338,1	314,3
Rezerwy	<u>6.17</u>	42,9	45,4
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	<u>6.18</u>	11,1	7,8
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	<u>6.18</u>	326,9	274,6
		3 735,1	3 119,5
SUMA ZOBOWIĄZAŃ		6 460,7	4 982,0
SUMA PASYWÓW		14 417,1	12 644,2

*Szczegóły dotyczące przekształcenia zostały zaprezentowane w punkcie 2.8 Dodatkowych objaśnień do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym

Grupa Kapitałowa Asseco

	Nota	Kapitał podstawowy mln PLN	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej mln PLN	Transakcje na udziałach niekontrolujących mln PLN	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych mln PLN	Zyski/straty z lat ubiegłych oraz zysk okresu bieżącego mln PLN	Kapitał własny Jednostki Dominującej mln PLN	Udziały niekontrolujące mln PLN	Kapitał własny ogółem mln PLN
Na dzień 1 stycznia 2019 roku		83,0	4 180,1	(177,6)	20,3	1 611,9	5 717,7	1 944,5	7 662,2
Wpływ wdrożenia MSSF 16	<u>2.5</u>	-	-	-	-	(11,7)	(11,7)	(11,6)	(23,3)
Na dzień 1 stycznia 2019 roku (po ujęciu wpływu wdrożenia MSSF 16)		83,0	4 180,1	(177,6)	20,3	1 600,2	5 706,0	1 932,9	7 638,9
Zysk za okres sprawozdawczy		-	-	-	-	238,2	238,2	269,9	508,1
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy		-	-	-	58,3	(2,0)	56,3	121,9	178,2
Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy		-	-	-	58,3	236,2	294,5	391,8	686,3
Dywidenda za rok 2018	<u>5.6</u>	-	-	-	-	(254,8)	(254,8)	(193,1)	(447,9)
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych		-	-	-	-	-	-	17,3	17,3
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie zobowiązania wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))		-	-	(0,4)	-	-	(0,4)	50,0	49,6
Utrata kontroli nad spółkami zależnymi		-	-	-	-	-	-	(0,7)	(0,7)
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi		-	-	-	-	-	-	12,9	12,9
Na dzień 30 września 2019 roku		83,0	4 180,1	(178,0)	78,6	1 581,6	5 745,3	2 211,1	7 956,4

Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym Grupa Kapitałowa Asseco

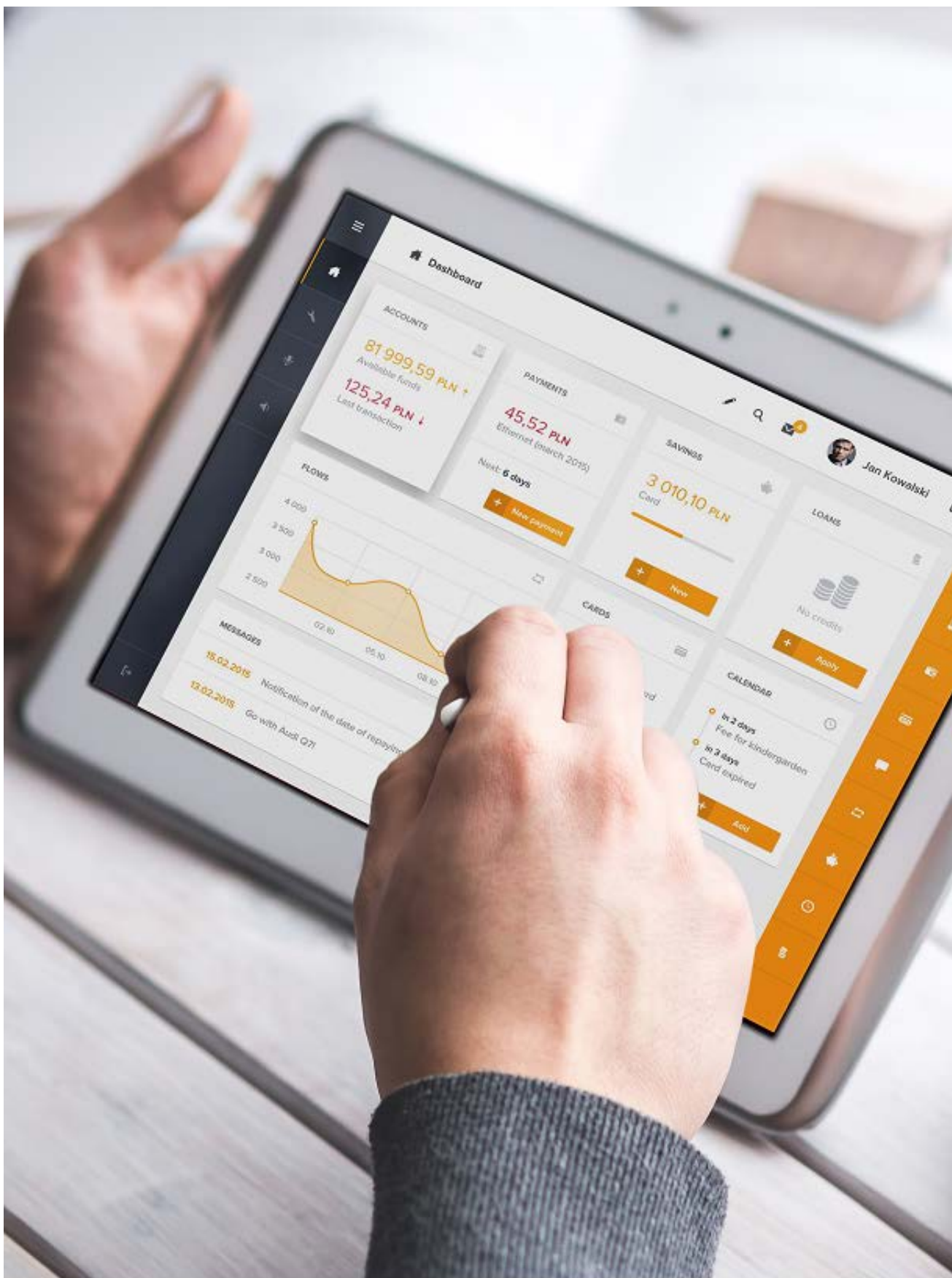
	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Transakcje na udziałach niekontrolujących	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	Zyski/straty z lat ubiegłych oraz zysk okresu bieżącego	Kapitał własny Jednostki Dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Na dzień 1 stycznia 2018 roku (po ujęciu wpływu wdrożenia MSSF 15 i MSSF 9)	83,0	4 180,1	(147,8)	(44,6)	1 528,9	5 599,6	1 732,6	7 332,2
Zysk za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	235,3	235,3	174,0	409,3
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy	-	-	-	41,7	(0,4)	41,3	25,4	66,7
Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy	-	-	-	41,7	234,9	276,6	199,4	476,0
Dywidenda za rok 2017 ^{5.6}	-	-	-	-	(249,8)	(249,8)	(166,9)	(416,7)
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych	-	-	-	-	-	-	15,1	15,1
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie zobowiązania wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))	-	-	(21,8)	-	-	(21,8)	82,5	60,7
Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	5,1	5,1
Na dzień 30 września 2018 roku (przekształcone)	83,0	4 180,1	(169,6)	(2,9)	1 514,0	5 604,6	1 867,8	7 472,4

Śródroczny skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych

Grupa Kapitałowa Asseco

	Nota	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć		649,1	536,5
Korekty o pozycje:		324,2	49,9
Amortyzacja		466,9	343,4
Zmiany stanu kapitału pracującego	7.1	(224,3)	(321,3)
Przychody/koszty z tytułu odsetek		64,3	19,4
Przychody/koszty z różnic kursowych		(12,5)	(22,0)
Przychody/koszty z tytułu aktywów finansowych (wycena, sprzedaż, itp.)		5,9	4,8
Pozostałe przychody/koszty finansowe		8,6	11,6
Zyski/straty na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		(2,3)	(1,9)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych		13,2	17,0
Zyski/straty z tytułu likwidacji rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		3,3	0,5
Pozostałe korekty zysku brutto		1,1	(1,6)
Środki pieniężne z działalności operacyjnej		973,3	586,4
Zapłacony podatek dochodowy		(182,0)	(104,4)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		791,3	482,0
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy			
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych		24,3	3,5
Wpływy ze sprzedaży akcji/udziałów w jednostkach powiązanych		10,0	9,8
Wpływy z rozliczenia/sprzedaży aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy		0,2	1,6
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite		8,6	7,1
Wpływy ze sprzedaży inwestycji wycenianych w zamortyzowanym koszcie		3,5	1,3
Pożyczki splate	7.2	40,7	34,3
Otrzymane odsetki		6,1	8,2
Dywidendy otrzymane		1,6	0,8
Wypływy			
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych (w tym wydatki na R&D) i nieruchomości inwestycyjnych	7.2	(240,9)	(167,5)
Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych powiększone o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach zależnych	7.2	(245,5)	(164,7)
Wydatki na nabycie/rozliczenie aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy i wycenianych przez pozostałe całkowite dochody		(0,1)	(2,9)
Nabycie inwestycji w pozostałe instrumenty dłużne wyceniane w zamortyzowanym koszcie		(4,6)	(9,8)
Pożyczki udzielone	7.2	(13,6)	(20,8)
Pozostałe przepływy z działalności inwestycyjnej		(11,4)	(7,1)
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej		(421,1)	(306,2)

Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy		
Wpływy z emisji kapitału	-	90,7
Wpływy z realizacji programu opcji pracowniczych	2,0	2,7
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów	<u>7.3</u>	475,9
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	318,7	161,9
Dotacje otrzymane do zakupu środków trwałych i/lub projektów rozwojowych	5,1	-
Wyływy		
Wydatki z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących	(12,2)	(12,9)
Wykup dłużnych papierów wartościowych	<u>7.3</u>	(118,8)
Spłata pożyczek/kredytów	<u>7.3</u>	(342,4)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu	<u>7.3</u>	(150,4)
Zapłacone odsetki	(64,7)	(33,2)
Dywidendy wypłacone przez Jednostkę Dominującą	<u>5.6</u>	(254,8)
Dywidendy wypłacone dla udziałowców niekontrolujących	<u>6.6</u>	(216,7)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(358,3)	(149,9)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	11,9	25,9
Różnice kursowe netto	99,6	34,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 1 stycznia	1 767,5	1 484,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 30 września	<u>6.11</u>	1 879,0



Dodatkowe objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego **Grupy Asseco**

Dodatkowe objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Podstawowe informacje

Grupa Kapitałowa Asseco („Grupa Asseco”, „Grupa”) to grupa kapitałowa, której Jednostką Dominującą jest Asseco Poland S.A. („Jednostka Dominująca”, „Spółka”, „Emitent”) z siedzibą w Rzeszowie przy ul. Olchowej 14.

Podstawowe informacje o Jednostce Dominującej	
Nazwa	Asseco Poland S.A.
Siedziba	Rzeszów, ul. Olchowa 14
KRS	0000033391
Regon	010334578
NIP	522-000-37-82
Podstawowy przedmiot działalności	Produkcja oprogramowania

Jednostka Dominująca została utworzona w dniu 18 stycznia 1989 roku jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, a następnie aktem notarialnym z dnia 31 sierpnia 1993 roku została przekształcona i od dnia 31 sierpnia 1993 roku prowadziła działalność w formie spółki akcyjnej z siedzibą w Warszawie przy ul. 17 Stycznia 72a wpisanej do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000033391 (poprzednio do rejestru handlowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla miasta stołecznego Warszawy, Sąd Gospodarczy, XVI Wydział Gospodarczy - Rejestrowy, pod numerem RHB 17220).

W dniu 4 stycznia 2007 roku Emitent dokonał zmiany nazwy z Softbank Spółka Akcyjna na Asseco Poland Spółka Akcyjna oraz adresu siedziby z Warszawa, ul. 17 Stycznia 72a na Rzeszów, Al. Armii Krajowej 80. W dniu 8 marca 2010 roku Emitent dokonał zmiany adresu siedziby Spółki z Rzeszów, Al. Armii Krajowej 80 na Rzeszów, ul. Olchowa 14.

Od 1998 roku akcje Spółki notowane są na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Spółce nadano numer statystyczny REGON 010334578.

Czas trwania Spółki jest nieograniczony.

Asseco Poland S.A. jest jedną z największych spółek informatycznych notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Spółka stała się również istotnym graczem na europejskim rynku producentów oprogramowania.

Asseco Poland S.A. jako lider Grupy prowadzi działalność akwizycyjną na rynku krajowym i zagranicznym dążąc do wzmocnienia swojej pozycji w Europie i na świecie. Spółka poszerza spektrum inwestycyjne o spółki informatyczne, mające wzbogacić Asseco Poland o znajomość lokalnych rynków i klientów, jak również dostęp do nowych, unikatowych rozwiązań informatycznych.

Oferta Grupy jest skierowana do sektora finansowego, instytucji publicznych oraz przemysłu, handlu i usług. Grupa posiada bogaty portfel własnych produktów, unikatowe doświadczenie w realizacji najbardziej złożonych projektów informatycznych oraz szeroką bazę klientów, wśród których znaleźć można największe instytucje finansowe, czołowe przedsiębiorstwa, a także jednostki administracji publicznej.

2. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

2.1. Podstawa sporządzenia

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy lub pozostałe dochody całkowite, aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie, zobowiązań finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy, a także nieruchomości inwestycyjnych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę przez okres nie krótszy niż 12 miesięcy od dnia 30 września 2019 roku. Na dzień sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, dlatego należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku przekazany do publicznej wiadomości w dniu 25 marca 2019 roku.

2.2. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonego przez UE („MSR 34”).

Zakres śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego będącego elementem raportu półrocznego jest zgodny z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (tekst jednolity: Dz. U. 2018 r. poz.757) („Rozporządzenie”) i obejmuje okres sprawozdawczy od 1 stycznia do 30 września 2019 roku i okres porównawczy od 1 stycznia do 30 września 2018 roku odpowiednio dla rachunku zysków i strat i rachunku z przepływów pieniężnych oraz dane bilansowe na dzień 30 września 2019 oraz dane porównywalne na dzień 31 grudnia 2018.

Dane za okres kwartalny od 1 lipca do 30 września 2019 roku oraz analogiczny okres w roku 2018 nie były przedmiotem przeglądu dokonanego przez biegłego rewidenta; dane te wyliczone zostały jako różnica pomiędzy danymi narastająco za okres 9 miesięcy oraz danymi zaprezentowanymi w półrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za okres zakończony 30 czerwca 2019 roku podanym do publicznej wiadomości dnia 26 sierpnia 2019 roku, które było przedmiotem przeglądu biegłego rewidenta.

2.3. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w milionach złotych. Ewentualne różnice w wysokości 0,1 mln PLN przy sumowaniu wynikają z przyjętych zaokrągleń.

Walutą funkcjonalną Jednostki Dominującej i zarazem walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN). Walutami funkcjonalnymi jednostek zależnych objętych niniejszym sprawozdaniem finansowym są waluty podstawowych środowisk gospodarczych, w których jednostki te działają. Dla celów konsolidacji sprawozdania jednostek zagranicznych są przeliczane na PLN przy użyciu kursów wymiany kwotowanych dla tych walut przez Narodowy Bank Polski na koniec okresu sprawozdawczego dla pozycji bilansowych oraz kursu wyliczonego jako średnia arytmetyczna kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca okresu objętego sprawozdaniem (dla pozycji sprawozdania z dochodów całkowitych oraz rachunku przepływów pieniężnych), a skutki takich przeliczeń ujmowane są w kapitale własnym w pozycji „Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych”.

2.4. Profesjonalny osąd i szacunki

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Mimo, że przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy kierownictwa Grupy na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Poniżej przedstawiono główne obszary, w których w procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości oprócz szacunków księgowych, duże znaczenie miał profesjonalny osąd kierownictwa, i co do których zmiana szacunków może mieć istotny wpływ na wyniki Grupy w przeszłości.

i. Konsolidacja podmiotów, w których Grupa ma mniej niż 50% głosów

Osąd Zarządu Grupy co do sprawowania kontroli nad podmiotami, w których Jednostka Dominująca posiada mniej niż 50% udziału w kapitale zakładowym, nie uległ zmianie w stosunku do osądu, który w szczególności został opisany w punkcie 2.4 rozdziału Podstawa Sporządzenia Sprawozdania Finansowego w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku podanym do publicznej wiadomości w dniu 25 marca 2019 roku.

Tym samym, w okresie prezentowanym w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz na dzień 30 września 2019 roku w ocenie Zarządu Jednostka Dominująca kontrolowała spółkę Formula Systems (1985) Ltd (dalej: „Formula” lub „Formula Systems”), w której Grupa posiada mniej niż 50% udziału w kapitale zakładowym. Taki sam wniosek dotyczy spółek, w których spółka Formula Systems posiada bezpośrednie udziały niedające bezwzględnej większości w kapitale zakładowym tj. spółek: Sapiens International Corporation NV (dalej „Sapiens”), Magic Software Enterprises Ltd (dalej „Magic”) oraz spółki Matrix IT Ltd. (dalej: „Matrix IT”).

Wniosek o sprawowaniu kontroli utrzymano również w przypadku spółki Asseco Business Solutions S.A., spółki bezpośrednio zależnej od Asseco Enterprise Solutions, w której Grupa posiada 46,47% udziałów w kapitale zakładowym i głosach na WZA.

Ponadto, Grupa przeprowadziła analizę swoich relacji z pozostałymi podmiotami powiązanymi i utrzymała w mocy wniosek, że zgodnie z MSSF 10, sprawuje kontrolę nad spółkami Asseco Resovia S.A. oraz Gdyński Klub Koszykówki Arka S.A. Konkluzję tę oparto na przesłankach wymienionych w przywołanym powyżej punkcie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku.

Wobec powyższego, wszystkie opisane powyżej podmioty zostały skonsolidowane w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za okres 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku metodą pełną.

ii. Szacunki

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku nie wystąpiły istotne zmiany w sposobie dokonywania szacunków.

W odpowiednich pozycjach do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa ujawnia ewentualne zmiany wartości szacunkowych prezentowane w poprzednich okresach sprawozdawczych, które wywierają znaczący wpływ na bieżący okres śródroczny.

Istotne zasady rachunkowości dotyczące pozycji, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań, zostały opisane pkt. 6 w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku.

2.5. Stosowane zasady rachunkowości

W niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zastosowane przez Grupę istotne zasady rachunkowości były spójne z zasadami opisanymi w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2018, za wyjątkiem przyjętego nowego standardu rachunkowości – MSSF 16, który został w szczególności opisany poniżej.

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku weszły w życie także:

- KIMSF 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego;
- Zmiany do MSSF 9 Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą;
- Zmiany do MSR 28 Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstwach;
- Zmiany do MSR 19 Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu;
- Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017.

W roku 2019 Grupa zastosowała po raz pierwszy MSSF 16 Leasing („MSSF 16”). Zgodnie z wymogami MSR 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa Grupa ujawniła opis oraz skutki zmiany zasad (polityki) rachunkowości w dalszej części tej noty. Pozostałe nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje, które mają zastosowanie po raz pierwszy w 2019 roku nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

i. MSSF 16 – zastosowanie po raz pierwszy

Grupa Asseco wdrożyła MSSF 16 Leasing z dniem 1 stycznia 2019 roku zgodnie z przepisami przejściowymi zawartymi w standardzie. Wpływ wdrożenia standardu na skonsolidowane dane Grupy został przedstawiony w dalszej części sprawozdania.

Grupa zastosowała MSSF 16 retrospektywnie z odniesieniem skumulowanego efektu pierwszego zastosowania niniejszego standardu jako korekty bilansu otwarcia zysków zatrzymanych na dzień 1 stycznia 2019 roku. Zgodnie z paragrafem C8(b) MSSF 16 Grupa w odniesieniu do poszczególnych umów leasingowych wyceniła składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania albo w wartości bilansowej, tak jakby MSSF 16 był stosowany od daty rozpoczęcia umowy albo w kwocie równej odpowiednio wyliczonemu zobowiązaniu z tytułu leasingu na dzień pierwszego zastosowania standardu, czyli na 1 stycznia 2019 roku.

W Grupie Asseco występowały na dzień 31 grudnia 2018 roku zarówno umowy, które zgodnie z MSR 17 klasyfikowane były jako leasing operacyjny, w tym umowy prawa wieczystego użytkowania gruntów (zobowiązania z tych umów ujawniane były w sprawozdaniach finansowych jako zobowiązania pozabilansowe), jak i umowy klasyfikowane jako leasing finansowy.

Największy wpływ na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe miało przeliczenie umów, które do dnia 31 grudnia 2018 uznawane były za leasing operacyjny – były to przede wszystkim umowy najmu nieruchomości biurowych, a także odpowiednie przeliczenie umów prawa wieczystego użytkowania gruntów, które uznane zostały za spełniające definicję leasingu w rozumieniu MSSF 16. Grupa nie przeliczyła natomiast umów najmu sprzętu IT, w których jednostkową wartość wynajmowanego sprzętu uznano za niską. Do przeliczenia umów Grupa wykorzystała krańcową stopę pożyczkową obliczoną jako suma marży kredytu inwestycyjnego odpowiednio zabezpieczonego na wynajmowanym aktywie (odpowiednio dla każdej ze spółek Grupy) oraz stopy kwotowanej dla instrumentów IRS lub kwoty oprocentowania obligacji dla waluty, w której zawarta jest umowa leasingu. Zarówno marża jak i stopa IRS/oprocentowanie obligacji dobrane zostały tak, aby odpowiadały okresom leasingu.

Wyjątki praktyczne dopuszczone przez MSSF 16 zastosowane na dzień przejścia

- Grupa nie zastosowała MSSF 16 do umów, które wcześniej nie zostały zidentyfikowane jako umowy zawierające leasing zgodnie z MSR 17 oraz KIMSF 4,
- Grupa zastosowała jednolitą stopę dyskontową do portfela leasingów o podobnym charakterze (tj. umów na podobny okres, zawartych w tej samej walucie i dla tego samego typu przedmiotu leasingu),
- Umowy leasingu operacyjnego, z pozostałym okresem leasingu krótszym niż 12 miesięcy na dzień 1 stycznia 2019 roku potraktowane zostały jako leasing krótkoterminowy i tym samym ich ujęcie w sprawozdaniu finansowym nie uległo zmianie,
- Umowy leasingu operacyjnego, w przypadku których bazowy składnik aktywów ma niską wartość (np. wyposażenie biurowe, drobny sprzęt IT) nie zostały przeliczone i ich ujęcie nie uległo zmianie,
- Grupa wykorzystała wiedzę zdobytą po fakcie w określaniu okresu leasingu (na przykład, jeżeli umowa przewidywała opcję przedłużenia umowy lub jej wypowiedzenia),
- Grupa wykluczyła początkowe koszty bezpośrednie z wyceny składnika aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dniu pierwszego zastosowania,
- Grupa nie wydzieliła elementów leasingowych i nieleasingowych.

Wpływ wdrożenia MSSF 16 na dzień 1 stycznia 2019 roku

W poniższej tabeli zaprezentowano wpływ na kapitał własny Grupy z wdrożenia MSSF 16 na dzień 1 stycznia 2019 roku. Wpływ zaprezentowany w tabeli różni się od oczekiwanego wpływu prezentowanego w sprawozdaniu skonsolidowanym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku ze względu na fakt, iż finalny osąd zarządów spółek z Grupy Formula oraz z Grupy Asseco International uległ jeszcze zmianie, zwłaszcza w obszarze opcji przedłużenia niektórych umów i w konsekwencji ostatecznie na bilansie Grupy na dzień 1 stycznia 2019 roku rozpoznano większe aktywa i zobowiązania wynikające z umów leasingu.

Wpływ MSSF 16 na bilans Grupy	1 stycznia 2019 mln PLN
Aktywa	635,9
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	690,4
<i>w tym aktywa ujęte uprzednio w rzeczowych aktywach trwałych</i>	<i>(79,3)</i>
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	25,1
Rozliczenia międzyokresowe	(0,3)
Zobowiązania	659,2
Zobowiązania z tytułu leasingu	645,7
- długoterminowe	489,7
- krótkoterminowe	156,0
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	21,8
Pozostałe rezerwy	0,1
Rozliczenia międzyokresowe przychodów i pozostałe zobowiązania	(8,4)
Wpływ netto na kapitał własny, w tym:	(23,3)
Zyski zatrzymane	(11,7)
Udziały niekontrolujące	(11,6)

Jak wspomniano we wcześniejszej części, powyższy wpływ związany jest z faktem, iż Grupa wynajmuje powierzchnie biurowe, które dotychczas ujmowane były jako leasing operacyjny zgodnie z MSR 17. W związku z faktem, iż prawie wszystkie umowy najmu zawarte są na okresy dłuższe niż 12 miesięcy, Grupa dokonała odpowiedniego przeliczenia i przeklasyfikowania zobowiązań dotychczas ujawnianych jako zobowiązania pozabilansowe oraz zobowiązań wynikających z umów wieczystego użytkowania gruntów na zobowiązania z tytułu leasingu przy użyciu krańcowej stopy pożyczkowej. Wpływ na zyski zatrzymane wynika z faktu przeliczenia części umów tak jakby MSSF 16 obowiązywał od momentu ich zawarcia, co jest równoznaczne z ujęciem naliczonych w latach poprzednich kosztów odsetkowych oraz wartości amortyzacji do dnia 1 stycznia 2019 roku na saldzie zysków zatrzymanych.

W tabeli poniżej Grupa zaprezentowała uzgodnienie pomiędzy zobowiązaniem z tytułu leasingu wynikającego z MSR 17 na dzień 31 grudnia 2018 roku a zobowiązaniem oszacowanym na dzień 1 stycznia 2019 roku zgodnie z MSSF 16:

	Zobowiązania z tytułu leasingu mln PLN
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego na dzień 31 grudnia 2018 roku (MSR 17)	61,0
Zobowiązania (i ich zmiany) nieujęte na bilansie na dzień 31 grudnia 2018 roku, w tym:	645,7
Zobowiązania z tytułu leasingu operacyjnego na dzień 31 grudnia 2018 roku (MSR 17)	444,6
Wartość dyskonta przy zastosowaniu krańcowej stopy pożyczkowej i zmiana osądu Grupy w stosunku do opcji przedłużenia lub wypowiedzenia umów najmu klasyfikowanych uprzednio jako leasing operacyjny	201,3
Zobowiązanie z tytułu umów prawa wieczystego użytkowania gruntów ujęte po raz pierwszy na bilansie na dzień 1 stycznia 2019 roku	36,0
Leasing krótkoterminowy (wyjątek praktyczny skutkujący brakiem ujęcia zobowiązania na dzień 1 stycznia 2019 roku)	(34,4)

Leasing aktywów o niskiej wartości (wyjątek praktyczny skutkujący brakiem ujęcia zobowiązania na dzień 1 stycznia 2019 roku)	(0,2)
Umowy sklasyfikowane jako usługi	(0,8)
Korekta wynikająca ze zmiany indeksu lub stopy procentowej wpływających na zmienne płatności z tytułu leasingu	(0,8)
Wartość zobowiązania z tytułu leasingu na dzień 1 stycznia 2019 roku	706,7

Wpływ wdrożenia MSSF 16 na rachunek zysków i strat za trzy kwartały 2019 roku

W poniższej tabeli zaprezentowano wpływ zastosowania MSSF 16 na rachunek zysków i strat Grupy Asseco za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku.

Wpływ MSSF 16 na rachunek zysków i strat Grupy	Okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku (zgodnie z MSSF 16)	Korekta z tytułu zastosowania MSSF 16	Okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku (bez zastosowania MSSF 16 - kwoty zgodnie z MSR 17)
	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przychody operacyjne (razem)	7 771,7	-	7 771,7
Koszty operacyjne (razem)	(7 057,0)	(9,2)	(7 066,2)
w tym amortyzacja aktywów wynajmowanych, dzierżawionych i użytkowanych wieczysto	(144,9)	134,3	(10,6)
w tym czynsze	(20,4)	(143,5)	(163,9)
Zysk/strata z działalności operacyjnej	714,7	(9,2)	705,5
Działalność finansowa (netto)	(65,6)	18,7	(46,9)
Zysk/strata brutto	649,1	9,5	658,6
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	(142,8)	(1,4)	(144,2)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	1,8	-	1,8
Zysk/strata netto	508,1	8,1	516,2
Przypisany:			
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	238,2	3,1	241,3
Udziałom niekontrolującym	269,9	5,0	274,9

*amortyzacja aktywów w leasingu finansowym zgodnie z MSR 17

Zmiany w polityce rachunkowości Grupy dokonane wskutek wdrożenia MSSF 16 – Grupa jako leasingobiorca

MSSF 16 wprowadził jeden model ujęcia leasingu w księgach rachunkowych leasingobiorcy - w ogólności stwierdzić należy, że MSSF 16 zakłada ujęcie wszystkich umów leasingu w modelu podobnym do dotychczasowego modelu ujęcia leasingu finansowego zgodnie z MSR 17. Nowy standard zastąpił dotychczas obowiązujący standard MSR 17 oraz interpretacje KIMSF 4, SKI 15 oraz SKI 27.

Zgodnie z MSSF 16 umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli przekazuje prawo do kontroli zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres czasu w zamian za wynagrodzenie. Prawo do kontroli przechodzi na leasingobiorcę na mocy zawartej umowy, jeśli przez cały okres użytkowania dysponuje on łącznie:

- prawem do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów, oraz
- prawem do kierowania użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów.

Wszelkie więc prawa wynikające z umów najmu, dzierżawy, użytkowania (w tym wieczystego), które spełniają powyższą definicję od dnia 1 stycznia 2019 roku Grupa wycenia i ujmuje w skonsolidowanym bilansie w odrębnej pozycji w ramach aktywów trwałych jako aktywa z tytułu prawa do użytkowania (bazowego składnika aktywów).

Wyżej opisane zasady identyfikacji leasingu w umowach Grupa stosuje od dnia wdrożenia standardu, natomiast jak to zostało opisane powyżej na dzień pierwszego zastosowania Grupa wykorzystwała dopuszczony w MSSF 16 wyjątek praktyczny i tym samym nie dokonała ponownej oceny czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing dla umów, które zawarte zostały przed dniem pierwszego zastosowania nowego standardu.

Początkowe ujęcie i wycena aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Od dnia 1 stycznia 2019 roku dla umów zidentyfikowanych jako leasing Grupa ujmuje w swoim bilansie aktywa z tytułu prawa do użytkowania na dzień rozpoczęcia leasingu (tj. na datę, kiedy aktywo objęte umową leasingu jest dostępne dla Grupy do użytkowania).

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są ujmowane początkowo po koszcie.

Koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje: kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu, wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia leasingu lub przed tą datą pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe, początkowe koszty bezpośrednio poniesione przez leasingobiorcę oraz szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów.

Późniejsza wycena aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania stosując model kosztu, tj. w pomniejszeniu o odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne straty z tytułu utraty wartości, ale także po odpowiednim skorygowaniu o dokonywane przeliczenia zobowiązania z tytułu leasingu (tj. modyfikacje nieskutkujące koniecznością ujęcia odrębnego leasingu).

Amortyzacja prawa do użytkowania w Grupie dokonywana jest co do zasady metodą liniową. Jeżeli w ramach umowy leasingu przeniesione zostanie prawo własności do bazowego składnika aktywów na rzecz Grupy pod koniec okresu leasingu lub jeżeli koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania uwzględnia to, że Grupa skorzysta z opcji kupna, Grupa dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania, począwszy od daty rozpoczęcia aż do końca okresu użytkowania bazowego składnika aktywów. W przeciwnym razie Grupa dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania od daty rozpoczęcia leasingu aż do końca okresu użytkowania tego składnika lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza.

Do szacowania ewentualnej utraty wartości składników aktywów z tytułu prawa do użytkowania Grupa stosuje przepisy MSR 36 Utrata wartości aktywów.

Zobowiązania z tytułu leasingu – początkowe ujęcie

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżących opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe Grupa dyskontuje z zastosowaniem krańcowej stopy procentowej.

Opłaty leasingowe obejmują stałe płatności (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, kwoty gwarantowanej wartości końcowej, ceny wykonania opcji kupna (jeżeli można z wystarczającą pewnością stwierdzić, że Grupa z tej opcji skorzysta) oraz kary pieniężne za wypowiedzenie umowy (jeżeli jest wystarczająca pewność, że Grupa skorzysta z tej opcji).

Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane od razu jako koszt okresu, w którym zaistniało zdarzenie lub warunek powodujący konieczność uiszczenia opłaty.

Zobowiązania z tytułu leasingu – późniejsza wycena

W kolejnych okresach zobowiązanie z tytułu leasingu pomniejszane jest o dokonane spłaty i powiększane o naliczane odsetki. Do naliczania odsetek Grupa stosuje krańcową stopę leasingobiorcy, która jest sumą wartości stopy wolnej od ryzyka (dla jej określenia spółki z Grupy stosują kwotowania odpowiednich instrumentów pochodnych - IRS lub stawek oprocentowania obligacji rządowych dla odpowiednich walut) oraz premii za ryzyko kredytowe spółek z Grupy, które kwantyfikowane jest na bazie dostępnej dla spółek z Grupy oferty marż dla kredytów inwestycyjnych odpowiednio zabezpieczonych na aktywach spółek.

W przypadku, gdy w umowie leasingowej dokonywana jest modyfikacja, zmianie ulega okres lub wysokość zasadniczo stałych opłat leasingowych lub następuje zmiana w zakresie osądu co do realizacji opcji kupna wynajmowanego aktywa, wówczas zobowiązanie z tytułu leasingu jest przeliczane, aby odzwierciedlić opisane zmiany. Aktualizacja wartości zobowiązania powoduje również konieczność odpowiedniej aktualizacji wartości aktywa z tytułu prawa do użytkowania.

Uproszczenia dotyczące umów krótkoterminowych i aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje wyjątek praktyczny dotyczący umów najmu oraz umów o podobnym charakterze zawartych na okres krótszy niż 12 miesięcy od daty rozpoczęcia leasingu.

Wyjątek dotyczący wynajmu aktywów o niskiej wartości jest natomiast w Grupie stosowany dla wynajmu głównie sprzętu IT i pozostałego wyposażenia o niskiej wartości początkowej. Zgodnie z wytycznymi Rady Międzynarodowych Standardów Rachunkowości za przedmioty o niskiej wartości uznać można przedmioty, których wartość nie przekracza 5 tys. USD.

Płatności leasingowe w przypadku obu wymienionych wyjątków rozpoznawane są w kosztach okresu, którego dotyczą, co do zasady metodą liniową. Ani aktywo z tytułu prawa do użytkowania ani odpowiadające mu zobowiązanie finansowe nie są w tym przypadku rozpoznawane.

Wyłączenia od stosowania zapisów MSSF 16

Grupa nie stosuje zapisów MSSF 16 do umów najmu lub umów o podobnym charakterze, których przedmiotem są aktywa ujmowane w pozycji wartości niematerialnych i prawnych. MSSF 16 nie ma też zastosowania do umów, których przedmiotem są licencje własności intelektualnej, ponieważ obszar ten objęty jest zakresem MSSF 15.

Szacunki i profesjonalny osąd przy wdrożeniu MSSF 16

Wdrożenie i stosowanie MSSF 16 wymagało w Grupie dokonania różnego rodzaju szacunków oraz zaangażowania profesjonalnego osądu. Główny obszar, w którym miało to miejsce dotyczył oceny okresów leasingu, w umowach na czas nieokreślony oraz w umowach, w przypadku których Grupie przysługiwała opcja przedłużenia umowy. Przy ustalaniu okresu leasingu Grupa musiała rozważyć wszystkie fakty i okoliczności, w tym istnienie zachęt ekonomicznych do skorzystania lub nie z opcji przedłużenia umowy oraz z ewentualnej opcji jej wypowiedzenia. Ustalając okres leasingu Grupa brała również pod uwagę wartość nakładów poniesionych na przystosowanie leasingowanego aktywa do indywidualnych potrzeb, a w przypadku najmu nieruchomości – wielkość rynku w danej lokalizacji i specyfikę wynajmowanej nieruchomości.

Grupa jako leasingodawca

Rachunkowość leasingodawcy zgodnie z MSSF 16 pozostaje zasadniczo niezmienną względem dotychczas stosowanej rachunkowości zgodnie z MSR 17. Leasingodawca dalej ujmuje wszystkie umowy leasingowe z zastosowaniem tych samych zasad klasyfikacji, co w przypadku MSR 17, rozróżniając leasing operacyjny i leasing finansowy.

W odniesieniu do umów, w których Grupa jest leasingodawcą, na moment wdrożenia MSSF 16 Grupa nie dokonała żadnych korekt. Począwszy od dnia 1 stycznia 2019 roku, Grupa ujmuje te umowy zgodnie z MSSF 16.

2.6. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 14 *Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe* (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 *Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem* (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;

- MSSF 17 *Umowy ubezpieczeniowe* (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- *Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej* (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiana do MSSF 3 *Połączenia jednostek* (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzona przez UE – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 i MSR 8: *Definicja istotności* (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- *Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych* (Zmiany do MSSF 9, MSR 39 i MSSF 7) (opublikowano dnia 26 września 2019 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie. Grupa jest w trakcie analizy, jaki wpływ powyższe zmiany będą miały na jej sprawozdania finansowe.

2.7. Korekta błędu

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia skutkujące koniecznością dokonania korekty błędu.

2.8. Przekształcenie danych porównywalnych

W 2019 roku Grupa zakończyła proces alokacji ceny nabycia spółki DWC Slovakia a.s. (spółka nabyta w ramach grupy ACE, segment Asseco International), spółki PVBS LLC (grupa Matrix IT, segment Formula) oraz dokonała zmiany alokacji ceny nabycia spółki Effective Solutions (grupa Michpał, segment Formula). W wyniku tych wydarzeń zmianie uległy niektóre pozycje aktywów i zobowiązań na dzień 31 grudnia 2018 roku, co wiązało się z koniecznością przekształcenia tych danych. Szczegółowe informacje o nabytych aktywach i zobowiązaniach zostały przedstawione w punkcie 6.4 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

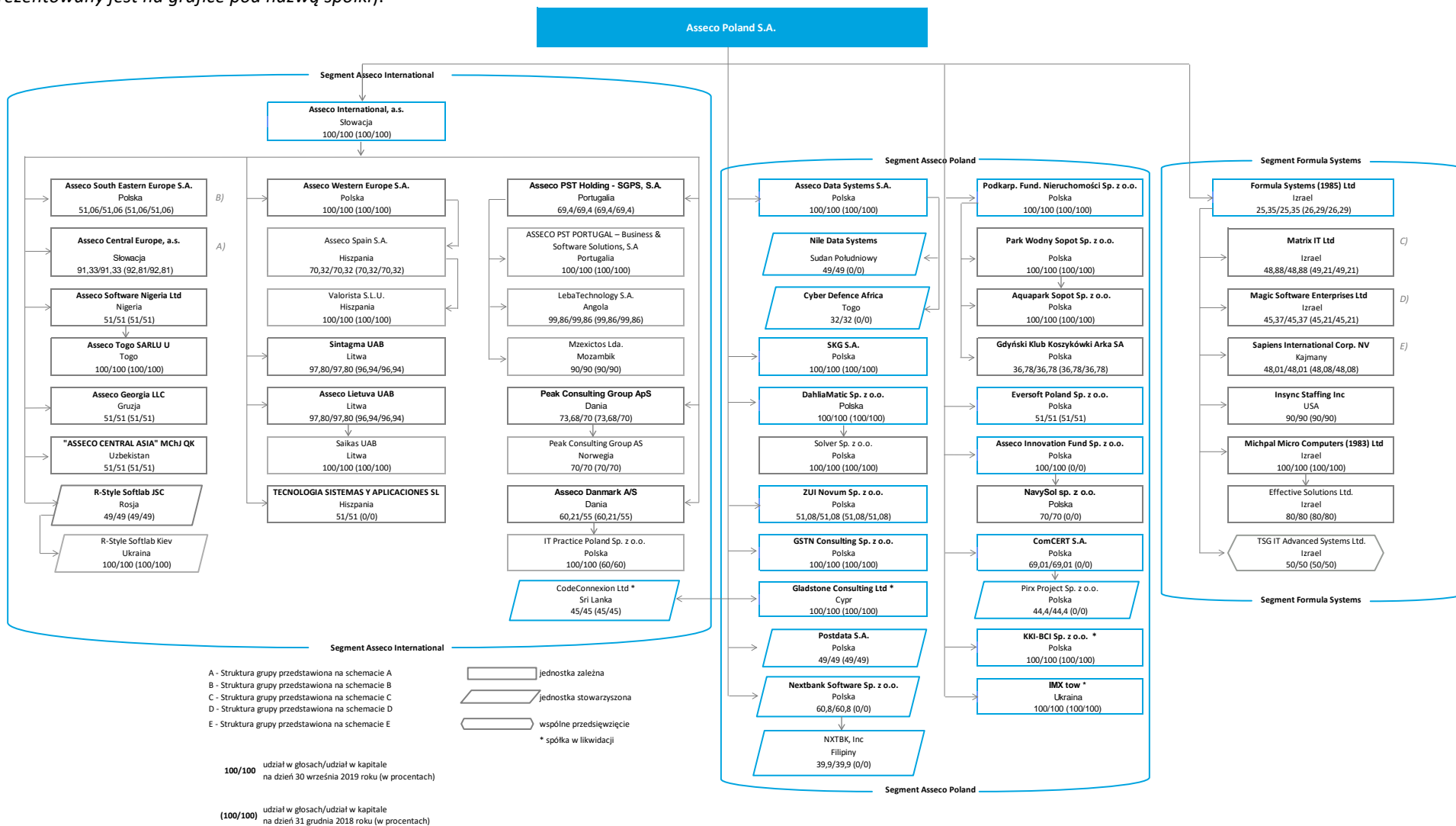
W tabeli poniżej zaprezentowano wpływ powyższych zmian na dane porównywalne.

Przekształcenie danych porównywalnych na dzień 31 grudnia 2018 roku	31 grudnia 2018 roku	Zmiana alokacji ceny nabycia w segmencie Formula	Zakończenie procesu alokacji ceny nabycia w grupie ACE (segment Asseco International)	31 grudnia 2018 roku (przekształcone)
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Aktywa trwałe	7 649,5	(3,5)	4,9	7 650,9
Rzeczowe aktywa trwałe	828,4	-	-	828,4
Wartości niematerialne	1 994,2	(5,3)	1,3	1 990,2
Nieruchomości inwestycyjne	21,0	-	-	21,0
Wartość firmy	4 248,9	1,8	2,4	4 253,1
Inwestycje wyceniane metodą praw własności	111,5	-	-	111,5
Pozostałe należności i należności z tytułu dostaw i usług	127,5	-	-	127,5
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	83,6	-	1,2	84,8
Inne aktywa niefinansowe	0,1	-	-	0,1
Pozostałe aktywa finansowe	175,1	-	-	175,1

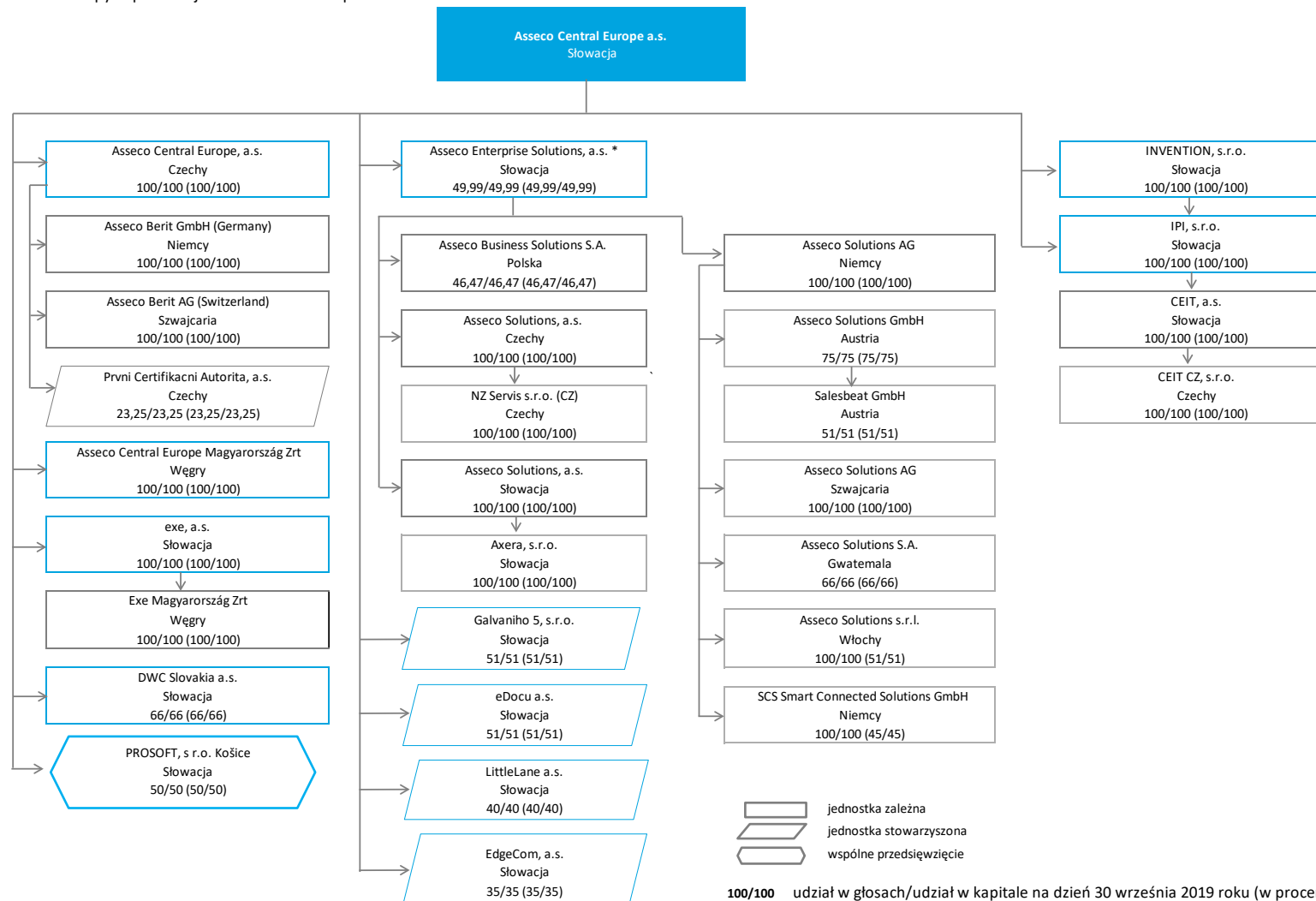
Rozliczenia międzyokresowe	59,2	-	-	59,2
Aktywa obrotowe i aktywa trwałe przeznaczane do sprzedaży	4 993,3	-	-	4 993,3
SUMA AKTYWÓW	12 642,8	(3,5)	4,9	12 644,2
Kapitał własny ogółem	7 663,3	0,1	(1,2)	7 662,2
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)	5 717,7	-	-	5 717,7
Udziały niekontrolujące	1 945,6	0,1	(1,2)	1 944,5
Zobowiązania długoterminowe	1 865,2	(3,0)	0,3	1 862,5
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	1 082,9	-	-	1 082,9
Zobowiązania z tytułu leasingu	32,1	-	-	32,1
Pozostałe zobowiązania finansowe	180,3	(1,5)	-	178,8
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	411,8	(1,4)	0,3	410,7
Rezerwy	67,9	-	-	67,9
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	43,3	(0,1)	-	43,2
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	32,3	-	-	32,3
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	1,5	-	-	1,5
Pozostałe zobowiązania	13,1	-	-	13,1
Zobowiązania krótkoterminowe	3 114,3	(0,6)	5,8	3 119,5
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	581,6	-	-	581,6
Zobowiązania z tytułu leasingu	28,9	-	-	28,9
Pozostałe zobowiązania finansowe	199,7	(0,6)	-	199,1
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	938,2	-	-	938,2
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	451,1	-	-	451,1
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	73,7	-	-	73,7
Zobowiązania budżetowe	204,8	-	-	204,8
Pozostałe zobowiązania	314,3	-	-	314,3
Rezerwy	39,6	-	5,8	45,4
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	7,8	-	-	7,8
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	274,6	-	-	274,6
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	4 979,5	(3,6)	6,1	4 982,0
SUMA PASYWÓW	12 642,8	(3,5)	4,9	12 644,2

3. Organizacja i zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Asseco, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Struktura Grupy Kapitałowej Asseco została przedstawiona w tabeli poniżej (udział w głosach i kapitale na dzień 30 września 2019 oraz na dzień 31 grudnia 2018 zaprezentowany jest na grafice pod nazwą spółki):



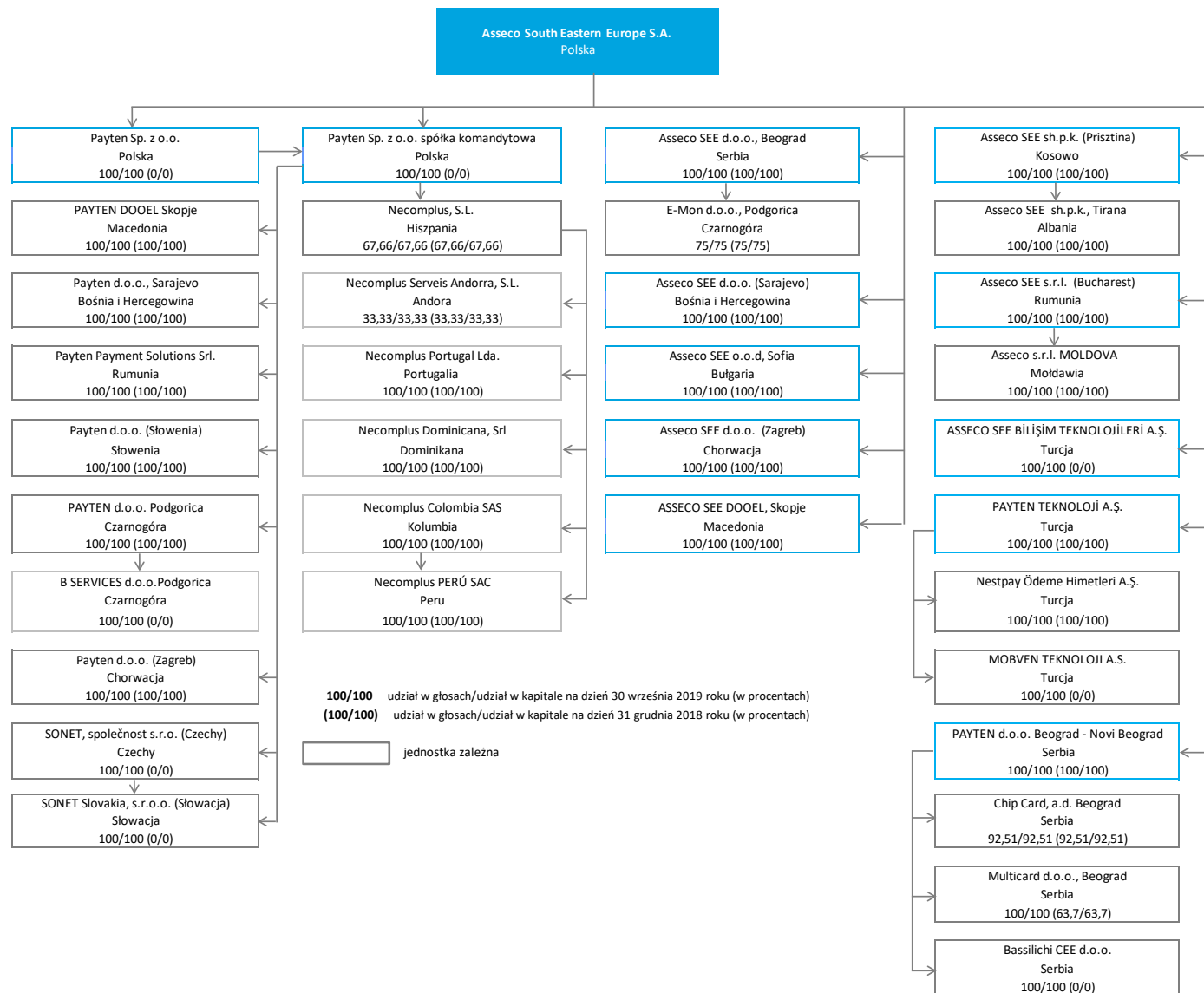
A. Struktura Grupy Kapitałowej Asseco Central Europe



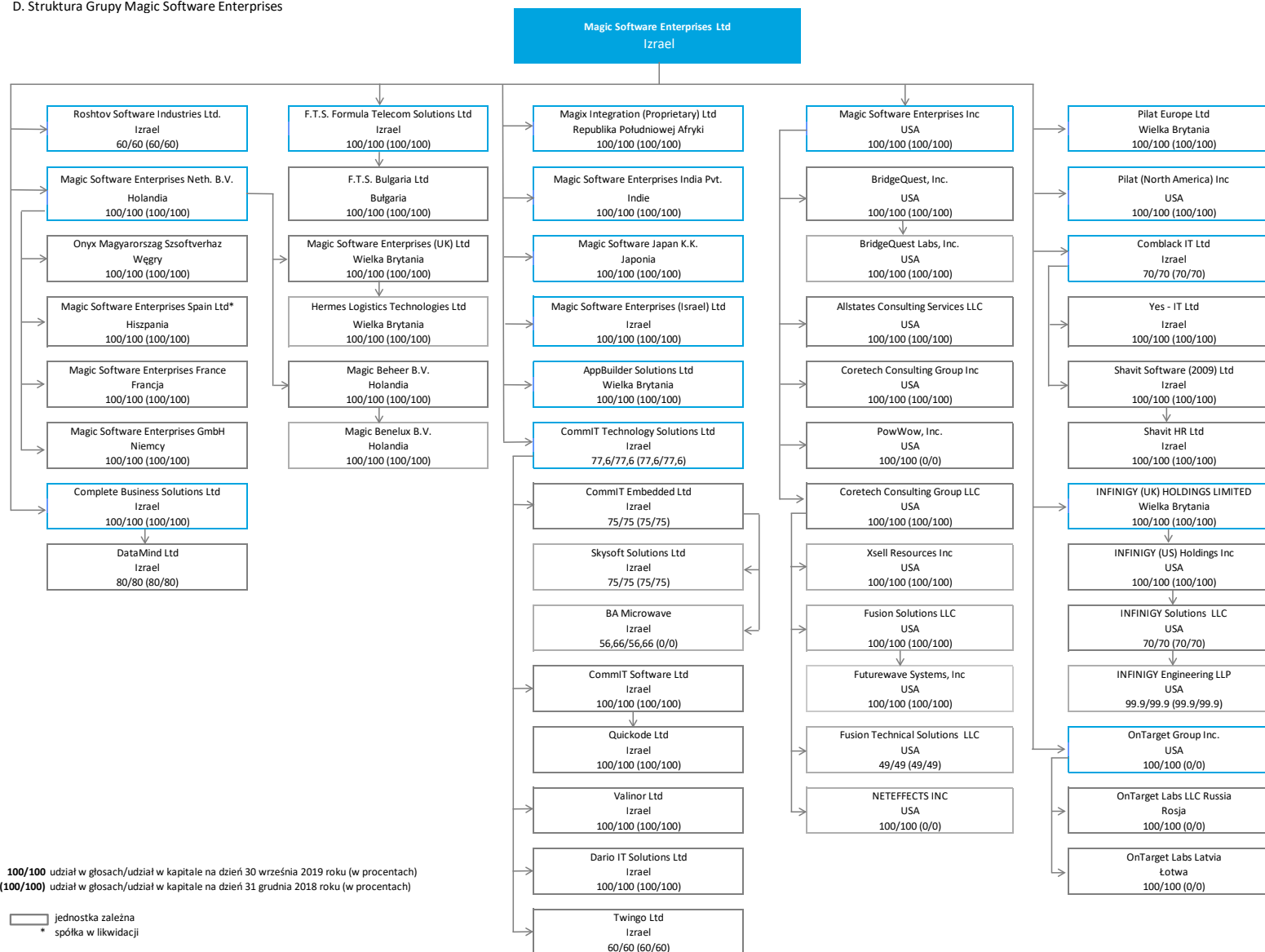
100/100 udział w głosach/udział w kapitale na dzień 30 września 2019 roku (w procentach)
 (100/100) udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2018 roku (w procentach)

* Asseco Central Europe, a.s. posiada 49,999999% udziałów w Asseco Enterprise Solutions, pozostałe 50,00001% udziałów jest własnością Asseco International, a.s. Asseco Central Europe, a.s. sprawuje bezpośrednią kontrolę nad Asseco Enterprise Solutions, a.s.

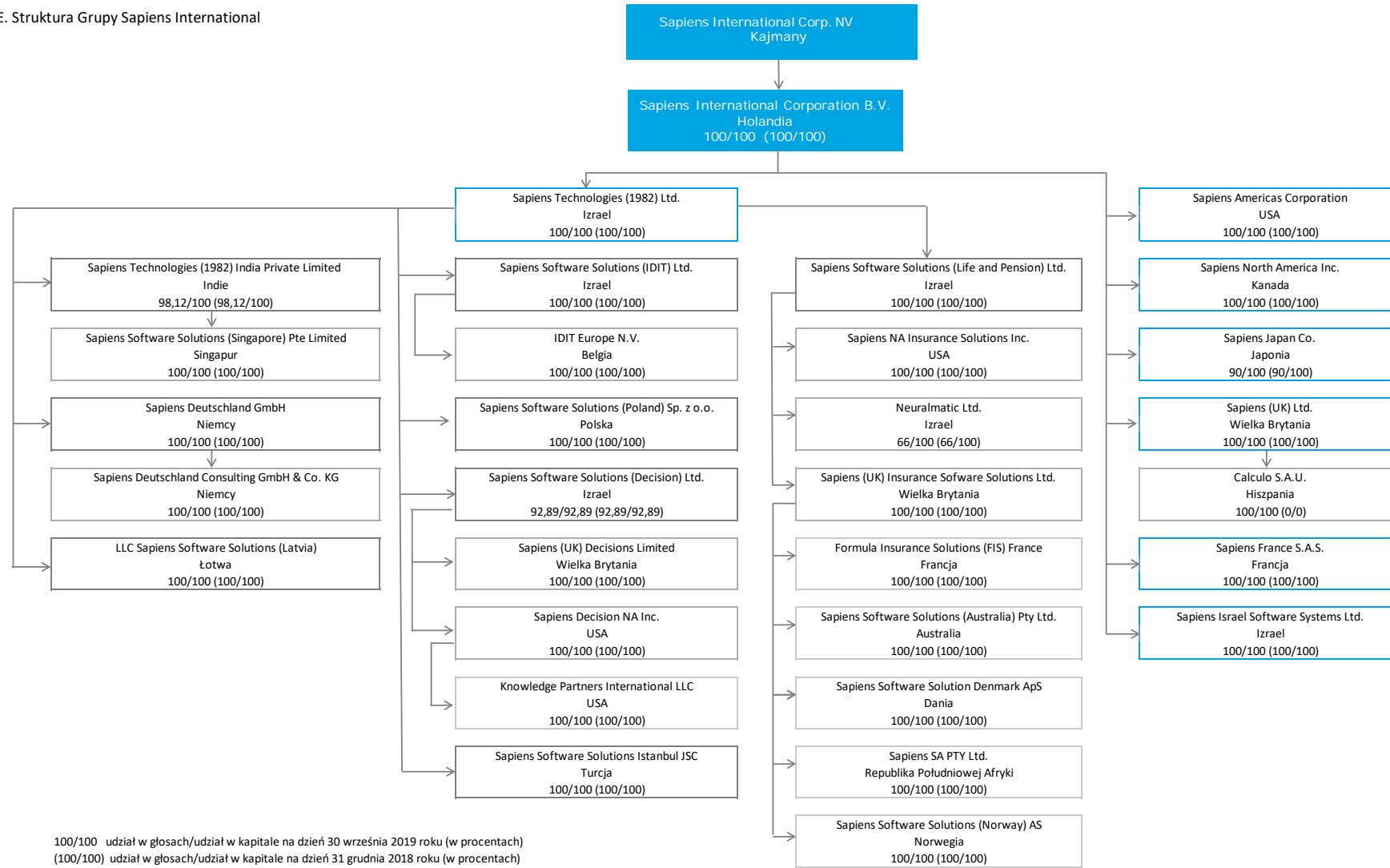
B. Struktura Grupy Kapitałowej Asseco South Eastern Europe



D. Struktura Grupy Magic Software Enterprises



E. Struktura Grupy Sapiens International



100/100 udział w głosach/udział w kapitale na dzień 30 września 2019 roku (w procentach)
 (100/100) udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2018 roku (w procentach)

☐ jednostka zależna
 * spółka w likwidacji

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku miały miejsce następujące zmiany w składzie Grupy:

Segment Asseco Poland

- **Założenie nowej spółki Asseco Innovation Fund Sp. z o.o.**

W dniu 13 lutego 2019 roku nastąpiła rejestracja nowo utworzonej spółki Asseco Innovation Fund Sp. z o.o. Nowo powstała spółka jest w 100% zależna od Asseco Poland S.A.

- **Nabycie udziałów w spółce Nextbank Software Sp. z o.o.**

W dniu 25 lutego 2019 roku (na skutek podwyższenia kapitału zakładowego spółki Nextbank Software Sp. z o.o.) dokonano rejestracji dodatkowej emisji udziałów spółki Nextbank Software Sp. z o.o. skierowanej do Asseco Poland S.A. W związku z przeprowadzoną transakcją, Asseco Poland S.A. w dniu 25 lutego 2019 roku nabyło 9,8% udziałów Nextbank Software Sp. z o.o. Następnie w dniu 4 marca 2019 roku w związku z realizacją drugiego warunku umowy inwestycyjnej (zawartej dnia 28 listopada 2018 roku), Asseco Poland S.A. nabyło efektywnie kolejne 51% udziałów spółki. Po dokonanej transakcji (tj. na dzień 4 marca 2019 roku) Asseco Poland S.A. posiada łącznie 60,8% udziałów Nextbank Software Sp. z o.o. Ze względu jednak na postanowienia umowne Asseco Poland S.A. nie będzie sprawowało kontroli nad Nextbank Software Sp. z o.o. w rozumieniu MSSF 10, ponieważ Asseco Poland S.A. nie może przez okres minimum 4 lat zmienić składu zarządu w spółce. Grupa będzie natomiast konsolidować wyniki spółki metodą praw własności.

- **Rozpoczęcie likwidacji spółki Gladstone Consulting Ltd.**

W dniu 8 marca 2019 roku rozpoczęto proces likwidacji spółki Gladstone Consulting Ltd. (spółka w 100% zależna od spółki Asseco Poland S.A.). Transakcja ta nie miała wpływu na kapitały własne Grupy, ponieważ, jak to opisano w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku, całość aktywności (zintegrowany zespół działań i aktywów w rozumieniu MSSF 3) wykonywanych dotychczas przez spółkę Gladstone Consulting Ltd. z siedzibą na Cyprze została przejęta przez spółkę GSTN Consulting Sp. z o.o. Zmiana ta miała na celu przeniesienie całej działalności do spółki zlokalizowanej w Polsce.

- **Objęcie udziałów w nowej spółce Nile Data Systems**

W dniu 22 marca 2019 roku zarejestrowano nową spółkę Nile Data Systems z siedzibą w Sudanie Południowym, w której Asseco Data Systems S.A. objęło 49% udziałów.

- **Nabycie ComCERT S.A.**

W dniu 20 maja 2019 roku Asseco Poland S.A. nabyło 69,01% udziałów spółki ComCERT S.A. Dodatkowo w tym samym dniu, spółka Asseco Poland S.A. podpisała warunkową umowę sprzedaży pozostałych 30,99% udziałów spółki ComCERT S.A., w ramach której to umowy Asseco Poland S.A. nabędzie pozostałą część udziałów po spełnieniu przez sprzedającego określonego warunku, którego maksymalny termin wypełnienia upłynie 30 września 2021 roku. W związku z przeprowadzoną transakcją, nowo nabyta spółka ComCERT S.A. jest jednostką zależną od Asseco Poland S.A. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Objęcie udziałów w nowej spółce Cyber Defence Africa**

W dniu 18 września 2019 roku zarejestrowano nową spółkę Cyber Defence Africa z siedzibą w Togo, w której Asseco Data Systems S.A. objęło 32% udziałów.

- **Założenie nowej spółki NavySol sp. z o.o.**

W dniu 25 września 2019 roku nastąpiła rejestracja nowo utworzonej spółki NavySol sp. z o.o. z siedzibą w Polsce. Nowo powstała spółka jest w 70% zależna od Asseco Innovation Fund Sp. z o.o.

Segment Asseco International

- **Zmiana nazwy spółki ASSECO SEE TEKNOLOJÍ A.Ş. na PAYTEN TEKNOLOJÍ A.Ş.**

W dniu 2 stycznia 2019 roku nastąpiła zmiana nazwy spółki ASSECO SEE TEKNOLOJÍ A.Ş. na PAYTEN TEKNOLOJÍ A.Ş.

- **Założenie nowej spółki ASSECO SEE BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ A.Ş**

W dniu 2 stycznia 2019 roku nastąpiła rejestracja nowo utworzonej spółki ASSECO SEE BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ A.Ş. z siedzibą w Turcji. Nowo powstała spółka jest w 100% zależna od Asseco South Eastern Europe S.A.

- **Zmiana udziałów w spółce IT-Practice Poland Sp. z o.o.**

W dniu 8 stycznia 2019 roku Asseco Danmark A/S zwiększyło udziały w spółce IT-Practice Poland Sp. z o.o. z 60% do 100%.

- **Transakcja pod wspólną kontrolą - Nabycie udziałów spółki Necomplus, S.L. przez ASEE**

W dniu 29 stycznia 2019 roku spółka Asseco South Eastern Europe S.A. nabyła od Asseco Western Europe S.A. 67,66% udziałów w spółce Necomplus, S.L. W związku z faktem, iż obie spółki (zbywająca i nabywająca udziały w Necomplus, S.L.) pozostają pod kontrolą Asseco Poland S.A. transakcja ta została rozliczona jako transakcja pod wspólną kontrolą bez wpływu na wynik finansowy Grupy. W wyniku rozliczenia niniejszej transakcji w kapitale własnym Grupy ujęto kwotę 2,0 mln PLN.

- **Założenie nowej spółki Payten Sp. z o.o.**

W dniu 29 stycznia 2019 roku nastąpiło utworzenie nowej spółki Payten Sp. z o.o. z siedzibą w Polsce. Nowo powstała spółka jest w 100% zależna od Asseco South Eastern Europe S.A.

- **Likwidacja spółki T EMPLEAMOS ETT, S.L.**

W dniu 30 stycznia 2019 roku nastąpiła likwidacja spółki T EMPLEAMOS ETT, S.L. Transakcja ta nie miała istotnego wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- **Likwidacja spółki Logis IT S.L.U.**

W dniu 1 lutego 2019 roku nastąpiła likwidacja spółki Logis IT S.L.U (spółka w 100% zależna od spółki Asseco Spain S.A.). Transakcja ta nie miała istotnego wpływu na kapitały własne Grupy.

- **Zmiana udziałów w spółce Sintagma UAB oraz Asseco Lietuva UAB**

W dniu 8 marca 2019 roku Asseco International, a.s. zwiększyło udziały w spółce Sintagma UAB z 96,94% do 97,80% oraz w spółce Asseco Lietuva UAB z 96,94% do 97,80%.

- **Założenie nowej spółki Payten Sp. z o.o. spółka komandytowa**

W dniu 20 marca 2019 roku nastąpiło zarejestrowanie nowej spółki Payten Sp. z o.o. spółka komandytowa z siedzibą w Polsce. Nowopowstała spółka jest bezpośrednio zależna od Asseco South Eastern Europe S.A. oraz Payten Sp. z o.o.

- **Utrata kontroli nad spółką Prosoft**

W dniu 14 kwietnia 2019 roku Grupa ACE utraciła kontrolę nad spółką Prosoft s.r.o. W wyniku utraty kontroli Grupa ujęła w kapitale własnym przypisanym akcjonariuszom Jednostki Dominującej kwotę 40 tys. EUR (0,2 mln PLN). Od dnia utraty kontroli Prosoft s.r.o jest wspólnym przedsięwzięciem wycenianym metodą praw własności.

- **Zmiana udziałów w spółce Multicard d.o.o., Beograd**

W dniu 17 kwietnia 2019 roku PAYTEN d.o.o. Beograd - Novi Beograd zwiększyło udziały w spółce Multicard d.o.o., Beograd z 63,7% do 100%.

- **Sprzedaż udziałów spółki Asseco Kazakhstan LLP**

Na mocy decyzji podjętej w pierwszym kwartale 2019 roku, w dniu 24 kwietnia 2019 roku Asseco International, a.s. dokonało sprzedaży 51% udziałów spółki Asseco Kazakhstan LLP. Ze względu na fakt nieistotności wyniku na dokonanej transakcji, dekonsolidacja aktywów netto Asseco Kazakhstan LLP (w kwocie -0,7 mln PLN) została dokonana na dzień 31 marca 2019 roku.

- **Przeniesienie udziałów spółek Grupy Payten oraz Necomplus**

W dniu 28 czerwca 2019 roku przeniesiono do spółki Payten Sp. z o.o. spółka komandytowa udziały spółek Grupy Payten oraz Necomplus.

- **Nabycie TECNOLOCIA SISTEMAS Y APLICACIONES SA**

W dniu 23 lipca 2019 roku Asseco International, a.s. nabyło spółkę TECNOLOCIA SISTEMAS Y APLICACIONES SA. Nowo nabyta spółka jest w 51% zależna od Asseco International, a.s. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Nabycie Basilichi CEE d.o.o.**

W dniu 30 lipca 2019 roku Payten d o.o. Beograd nabyło spółkę Basilichi CEE d.o.o. z siedzibą w Serbii. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Payten d o.o. Beograd. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Nabycie B SERVICES d.o.o. Podgorica**

W dniu 7 sierpnia 2019 roku Payten d.o.o. Podgorica nabyło spółkę B SERVICES d.o.o. Podgorica. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Payten d.o.o. Podgorica. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Nabycie MOBVEN TEKNOLOJI A.S.**

W dniu 3 września 2019 roku Payten Teknoloji A.S. nabyło spółkę MOBVEN TEKNOLOJI A.S. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Payten Teknoloji A.S. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Nabycie SONET, Spolecnost s.r.o.**

W dniu 5 września 2019 roku Payten sp. z o. o. spółka komandytowa nabyło spółkę SONET, Spolecnost s.r.o. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Payten sp. z o.o. spółka komandytowa. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Nabycie SONET SLOVAKIA, s.r.o**

W dniu 5 września 2019 roku Payten sp. z o. o. spółka komandytowa nabyło spółkę SONET SLOVAKIA, s.r.o. Nowo nabyta spółka jest w 50% zależna od Payten sp. z o.o. spółka komandytowa. Pozostałe 50% udziałów spółki SONET SLOVAKIA, s.r.o jest własnością Spółki SONET, spolecnost s.r.o.

- **Zmiana udziałów w spółce Asseco Central Europe, a.s.**

W dniu 12 września 2019 roku Asseco International, a.s. sprzedało 1,49% akcji spółki Asseco Central Europe, a.s. spółce KIUK, spol. s.r.o. Po dokonanej transakcji udział Asseco International w Asseco Central Europe zmienił się z 92,81% na 91,33%. Cena sprzedaży akcji wyniosła 8,8 mln PLN (2,0 mln EUR). W wyniku transakcji Grupa ujęła w kapitale własnym przypisanym Jednostce Dominującej kwotę 2,5 mln PLN (0,6 mln EUR).

- **Zmiana udziałów w spółce SCS Smart Connected Solutions GmbH**

W dniu 30 września 2019 roku Asseco Solutions AG nabyło 55% udziałów spółki SCS Smart Connected Solutions GmbH. Po dokonanej transakcji udział Asseco Solutions AG w SCS Smart Connected Solutions GmbH zmienił się z 45% na 100%, a tym samym Asseco Solutions AG nabyło pełną kontrolę nad SCS Smart Connected Solutions GmbH.

- **Zmiana udziałów w spółce Asseco Solutions s.r.l.**

W trzecim kwartale 2019 roku Asseco Solutions AG zwiększyło udział w spółce Asseco Solutions s.r.l. z 51% do 100%.

Segment Formula Systems

- **Połączenie spółek Grupy Sapiens Americas Corporation**

Od dnia 1 stycznia 2019 roku spółki Maximum Processing Inc, 4Sight Business Intelligence Inc., StoneRiver Inc., Adaptik Corporation oraz Sapiens Americas Corporation funkcjonują w ramach jednego podmiotu. Podmiotem przejmującym pozostałe spółki jest Sapiens Americas Corporation. Niniejsza transakcja nie miała wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- **Nabycie Dana Engineering Ltd.**

W dniu 6 lutego 2019 roku Aviv Engineering Management and Infrastructure Systems Ltd. nabyło spółkę Dana Engineering Ltd. Nowo nabyta spółka jest w 80% zależna od Aviv Engineering Management and Infrastructure Systems Ltd. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Nabycie Medatech Information Technology Ltd.**

W dniu 20 lutego 2019 roku Matrix IT E.R.P Solutions Ltd nabył spółkę Medatech Information Technology Ltd. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Matrix IT E.R.P Solutions Ltd. W dniu 7 kwietnia 2019 roku Medatech Information Technology Ltd. nabyło 25% udziałów spółki Medatech Systems Ltd. osiągając łącznie 75% udziałów w spółce zależnej Medatech Systems Ltd. Obie te transakcje zostały ujęte przez Grupę jako nabycie grupy Medatach, a szczegóły transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Połączenie spółki Hoshen Eliav Systems Engineering Ltd. z Matrix Defense Ltd.**

W dniu 27 lutego 2019 roku nastąpiła rejestracja połączenia spółki Hoshen Eliav Systems Engineering Ltd. z Matrix Defense Ltd. Niniejsza transakcja nie miała wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- **Połączenie spółki Matrix I.T. Solutions Ltd z Matrix I.T. Systems Ltd**

W dniu 27 lutego 2019 roku nastąpiła rejestracja połączenia spółki Matrix I.T. Solutions Ltd z Matrix I.T. Systems Ltd. Niniejsza transakcja nie miała wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- **Nabycie OnTarget Group Inc.**

W dniu 28 lutego 2019 roku Magic Software Enterprises Ltd. nabyło nową spółkę OnTarget Group Inc. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Magic Software Enterprises Ltd. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Założenie nowej spółki TechTop Marketing Ltd.**

W dniu 3 marca 2019 roku nastąpiła rejestracja nowo utworzonej spółki TechTop Marketing Ltd z siedzibą w Izraelu. Nowo powstała spółka jest w 90,1% zależna od Matrix IT Integration & Infrastructures Ltd. W dniu 7 kwietnia 2019 roku Grupa Matrix nabyła aktywa spółki TechTop Marketing Ltd, spełniające definicję przedsięwzięcia, co zostało opisane w nocie 6.4. do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jako nabycie spółki TechTop Marketing Ltd. Zakupione aktywa zostały następnie przeniesione do utworzonej wcześniej (jak opisano to powyżej) spółki o takiej samej nazwie.

- **Nabycie PowWow, Inc.**

W dniu 1 kwietnia 2019 roku Magic Software Enterprises Inc nabył nową spółkę PowWow, Inc. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Magic Software Enterprises Inc. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Nabycie BA Microwave**

W dniu 20 czerwca 2019 roku CommIT Embedded Ltd. nabyło nową spółkę BA Microwave. Nowo nabyta spółka jest w 56,66% zależna od CommIT Embedded Ltd. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Rozwodnienie na akcjach spółki Formuli Systems na skutek konwersji obligacji**

W okresie od 1 stycznia do 10 marca 2019 roku obligatariusze spółki Formuli Systems dokonali konwersji posiadanych obligacji na akcje spółki o łącznej wartości nominalnej 80,3 mln NIS (20,5 mln USD). Na skutek dokonywanych konwersji, spółka Formula Systems przeprowadziła dodatkową emisję 544 tys. sztuk nowych akcji. Przeprowadzona transakcja skutkowała faktem, iż udział Asseco Poland S.A. w kapitale zakładowym spółki uległ zmniejszeniu z 26,29% do 25,35% na dzień 30 września 2019 roku. W wyniku niniejszej transakcji w kapitale własnym przypisanym akcjonariuszom Jednostki Dominującej ujęto kwotę 15,1 mln PLN.

Opisane zdarzenie nie zmieniło osądu Zarządu Asseco Poland S.A. co do sprawowania kontroli nad spółką Formula Systems S.A. Wszystkie obligacje, które na dzień 30 września 2019 roku spółka Formula ma jeszcze na bilansie, są zwykłymi instrumentami dłużnymi niezamiennymi na akcje spółki.

- **Nabycie NETEFFECTS INC**

W dniu 30 czerwca 2019 roku Coretech Consulting Group LLC. nabyło spółkę NETEFFECTS INC. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Coretech Consulting Group LLC. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

- **Nabycie Calculo S.A.U.**

W dniu 30 września 2019 roku Sapiens (UK) Ltd. nabyło spółkę Calculo S.A.U. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Sapiens (UK) Ltd. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 6.4 do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

4. Informacje dotyczące segmentów działalności

Zgodnie z MSSF 8, segmentem operacyjnym jest dająca się wyodrębnić część działalności Grupy, dla której są dostępne odrębne informacje finansowe podlegające regularnej ocenie przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych związanych ze sposobem alokowania zasobów oraz z oceną wyników działalności.

Segment Asseco Poland – segment obejmujący podmioty osiągające przychody głównie na rynku polskim, którego wyniki są regularnie analizowane przez Zarząd Jednostki Dominującej jako główny organ decyzyjny. W skład tego segmentu wchodzi między innymi następujące podmioty: Asseco Poland, Asseco Data Systems, DahliaMatic, ZUI Novum, SKG oraz GSTN Consulting. Poszczególne podmioty wchodzące w skład segmentu oferują kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających w sektorze instytucji finansowych, przedsiębiorstw oraz instytucji publicznych.

Segment Asseco International – segment obejmuje wszystkie spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Europy centralnej, Europy południowo-wschodniej oraz Europy zachodniej i wschodniej. Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Asseco International, a.s. Skład segmentu jest tożsamy ze składem grupy Asseco International, a.s. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland. Poszczególne podmioty wchodzące w skład segmentu oferują kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających przede wszystkim w sektorze instytucji finansowych, instytucji publicznych i przedsiębiorstw.

Segment Formula Systems – segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Izraela, Ameryki Północnej, Japonii oraz Bliskiego Wschodu, Europy i Afryki (region EMEA). Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Formula Systems, stąd skład segmentu jest tożsamy z grupą Formula Systems. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland.

Przychody od żadnego z klientów Grupy nie przekraczały 10% przychodów ze sprzedaży wypracowanych przez Grupę w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku.

Wybrane dane dotyczące rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku w podziale na segmenty operacyjne:

9 miesięcy do 30 września 2019	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
Przychody od klientów zewnętrznych	885,0	2 032,1	4 812,2	-	7 729,3
Transakcje pomiędzy segmentami	8,8	0,7	9,7	(19,2)	-
Przychody operacyjne segmentu łącznie	893,8	2 032,8	4 821,9	(19,2)	7 729,3
Zysk/strata z działalności operacyjnej segmentu	125,6	239,0	349,4	0,7	714,7
Przychody z tytułu odsetek ¹⁾	3,9	5,1	4,8	-	13,8
Koszty z tytułu odsetek ²⁾	(7,1)	(6,2)	(50,8)	0,2	(63,9)
Podatek dochodowy	(22,8)	(52,2)	(67,8)	-	(142,8)
Pozycje niepieniężne:					
Amortyzacja (ujęta w rachunku przepływów pieniężnych)	(69,0)	(108,7)	(292,6)	3,4	(466,9)
<i>w tym amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA)</i>	<i>(12,6)</i>	<i>(7,1)</i>	<i>(137,9)</i>	-	<i>(157,6)</i>
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych (SBP)	-	(1,8)	(11,4)	-	(13,2)
Odpis / odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	(0,5)	(8,0)	(1,4)	-	(9,9)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	(1,0)	(3,0)	5,8	-	1,8
Zysk/strata netto segmentu przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	93,7	119,9	23,6	1,0	238,2
Środki pieniężne z działalności operacyjnej ³⁾	185,4	193,4	599,4	(4,9)	973,3

¹⁾ Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu, należności handlowych oraz depozytów bankowych

²⁾ Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu oraz zobowiązań handlowych

³⁾ Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

Wybrane dane dotyczące pozycji bilansowych na dzień 30 września 2019 roku w podziale na segmenty operacyjne:

30 września 2019	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
Aktywa trwałe	3 319,3	2 236,7	3 430,5	(17,0)	8 969,5
w tym wartość firmy	2 260,6	1 443,2	922,6	-	4 626,4
Aktywa obrotowe	554,5	1 226,4	3 674,9	(8,2)	5 447,6
<i>w tym m.in.:</i>					
należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywa z tytułu umów z klientami	340,1	579,6	1 926,2	(6,4)	2 839,5
środki pieniężne	137,7	406,2	1 393,5	(10,0)	1 927,4
Zobowiązania długoterminowe	189,8	440,9	2 110,0	(15,1)	2 725,6
<i>w tym m.in.:</i>					
zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji	-	96,7	1 181,3	-	1 278,0
zobowiązania z tytułu leasingu (MSSF 16)	67,3	154,6	316,8	(12,5)	526,2
Zobowiązania krótkoterminowe	236,4	819,0	2 688,5	(8,8)	3 735,1
<i>w tym m.in.:</i>					
zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji	3,4	105,1	769,8	-	878,3
zobowiązania z tytułu leasingu (MSSF 16)	36,7	52,5	136,5	(1,4)	224,3
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz umów z klientami	108,2	391,0	914,2	(6,3)	1 407,1

Wybrane dane dotyczące rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2018 roku w podziale na segmenty operacyjne:

9 miesięcy do 30 września 2018	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
Przychody od klientów zewnętrznych	970,8	1 800,9	3 906,6	-	6 678,3
Transakcje pomiędzy segmentami	5,8	4,2	7,9	(17,9)	-
Przychody operacyjne segmentu łącznie	976,6	1 805,1	3 914,5	(17,9)	6 678,3
Zysk/strata z działalności operacyjnej segmentu	173,1	182,8	201,4	1,4	558,7
Przychody z tytułu odsetek ¹⁾	4,9	4,9	1,6	(0,3)	11,1
Koszty z tytułu odsetek ²⁾	(5,7)	(2,8)	(31,5)	0,3	(39,7)
Podatek dochodowy	(41,5)	(44,4)	(39,5)	-	(125,4)
Pozycje niepieniężne:					
Amortyzacja (ujęta w rachunku przepływów pieniężnych)	(61,5)	(79,8)	(205,0)	2,9	(343,4)
w tym amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA)	(13,0)	(5,9)	(152,1)	-	(171,0)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych (SBP)	-	(1,8)	(15,2)	-	(17,0)
Odpis / odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	1,3	(3,8)	(3,3)	-	(5,8)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i współzależnych	(1,0)	(0,6)	(0,2)	-	(1,8)
Zysk/strata netto segmentu przypisany Jednostce Dominującej	124,6	96,3	12,8	1,6	235,3
Środki pieniężne z działalności operacyjnej ³⁾	226,0	165,8	184,6	10,0	586,4

¹⁾ Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych

²⁾ Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych

³⁾ Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

Wybrane dane dotyczące pozycji bilansowych na dzień 31 grudnia 2018 roku w podziale na segmenty operacyjne:

31 grudnia 2018 (przekształcone)	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
Aktywa trwałe	3 248,2	1 914,0	2 492,0	(3,3)	7 650,9
w tym wartość firmy	2 257,1	1 367,7	628,3	-	4 253,1
Aktywa obrotowe	766,9	1 239,0	3 000,6	(13,2)	4 993,3
<i>w tym m.in.:</i>					
należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywa z tytułu umów z klientami	400,8	532,4	1 721,5	(7,7)	2 647,0
środki pieniężne	284,2	506,9	1 009,4	-	1 800,5
Zobowiązania długoterminowe	171,7	238,5	1 452,5	(0,2)	1 862,5
<i>w tym m.in.:</i>					
zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji	38,8	88,9	955,2	-	1 082,9
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (MSR 17)	23,9	8,2	-	-	32,1
Zobowiązania krótkoterminowe	317,6	765,0	2 052,0	(15,1)	3 119,5
<i>w tym m.in.:</i>					
zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji	22,4	79,9	479,3	-	581,6
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (MSR 17)	24,9	4,0	-	-	28,9
zobowiązania z tytułu dostaw i usług	147,8	447,8	803,2	(9,5)	1 389,3

5. Noty objaśniające do skonsolidowanego rachunku zysków i strat

5.1. Struktura przychodów operacyjnych

Przychody operacyjne w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	3 miesiące do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	3 miesiące do 30 września 2018 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Przychody operacyjne według rodzaju				
Oprogramowanie i usługi własne	2 245,9	6 319,9	1 853,5	5 453,8
Oprogramowanie i usługi obce	193,4	551,7	127,4	442,1
Sprzęt i infrastruktura	299,1	857,7	237,5	782,4
Razem	2 738,4	7 729,3	2 218,4	6 678,3
Przychody operacyjne według sektorów				
Bankowość i Finanse	1 004,4	2 985,1	930,6	2 652,2
Przedsiębiorstwa	1 093,9	2 936,7	806,9	2 602,0
Instytucje Publiczne	640,1	1 807,5	480,9	1 424,1
Razem przychody operacyjne	2 738,4	7 729,3	2 218,4	6 678,3

i. Struktura przychodów operacyjnych segmentów w rozbiściu na rodzaje

Przychody operacyjne poszczególnych segmentów w rozbiściu na rodzaj przychodów w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
9 miesięcy do 30 września 2019					
Oprogramowanie i usługi własne	781,4	1 403,8	4 148,3	(13,6)	6 319,9
Oprogramowanie i usługi obce	78,1	250,3	229,6	(6,3)	551,7
Sprzęt i infrastruktura	34,3	378,7	444,0	0,7	857,7
Razem przychody operacyjne	893,8	2 032,8	4 821,9	(19,2)	7 729,3

	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
9 miesięcy do 30 września 2018					
Oprogramowanie i usługi własne	822,7	1 209,6	3 426,4	(4,9)	5 453,8
Oprogramowanie i usługi obce	94,4	221,5	135,5	(9,3)	442,1
Sprzęt i infrastruktura	59,5	374,0	352,6	(3,7)	782,4
Razem przychody operacyjne	976,6	1 805,1	3 914,5	(17,9)	6 678,3

ii. Struktura przychodów operacyjnych segmentów w rozbiściu na sektory

Przychody operacyjne poszczególnych segmentów w rozbiściu na sektory w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
9 miesięcy do 30 września 2019					
Bankowość i Finanse	328,6	707,5	1 961,1	(12,1)	2 985,1
Przedsiębiorstwa	217,9	857,4	1 868,8	(7,4)	2 936,7
Instytucje Publiczne	347,3	467,9	992,0	0,3	1 807,5
Razem przychody operacyjne	893,8	2 032,8	4 821,9	(19,2)	7 729,3

	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International (przekształcone) mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem (przekształcone) mln PLN
9 miesięcy do 30 września 2018					
Bankowość i Finanse	356,5	617,2	1 687,8	(9,3)	2 652,2
Przedsiębiorstwa	243,1	821,4	1 544,5	(7,0)	2 602,0
Instytucje Publiczne	377,0	366,5	682,2	(1,6)	1 424,1
Razem przychody operacyjne	976,6	1 805,1	3 914,5	(17,9)	6 678,3

iii. *Struktura przychodów operacyjnych w podziale na kraje, w których zostały wygenerowane*

	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Izrael	2 979,6	2 323,6
USA	1 283,3	1 085,6
Polska	1 042,5	1 121,5
Hiszpania	324,7	276,1
Słowacja	301,5	309,7
Czechy	232,9	176,0
Serbia	181,1	127,1
Niemcy	162,5	133,5
Wielka Brytania	155,6	145,5
Dania	137,6	172,7
Pozostałe kraje	928,0	807,0
Razem przychody operacyjne	7 729,3	6 678,3

iv. *Przychody z tytułu umów z klientami w przychodach operacyjnych ogółem*

	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Przychody z umów z klientami rozpoznawane zgodnie z MSSF 15, w tym:	7 667,3	6 617,4
Z tytułu dóbr i usług przekazanych w określonym momencie	3 127,8	2 857,4
Segment Asseco Poland	82,7	159,5
Segment Asseco International	719,3	623,1
Segment Formula Systems	2 325,8	2 074,8
Z tytułu dóbr i usług przekazywanych w miarę upływu czasu	4 558,7	3 777,9
Segment Asseco Poland	811,1	817,1
Segment Asseco International	1 251,5	1 121,1
Segment Formula Systems	2 496,1	1 839,7

Transakcje wewnątrzgrupowe*	(19,2)	(17,9)
Pozostałe przychody operacyjne (gł. przychody z leasingu)**	62,0	60,9
Razem przychody operacyjne	7 729,3	6 678,3

*Transakcje wewnątrzgrupowe dotyczące zarówno przychodów z tytułu dóbr i usług przekazanych w określonym momencie, jak i przekazywanych w miarę upływu czasu

**Pozostałe przychody operacyjne w całości dotyczą segmentu Asseco International

Pozostałe przychody operacyjne ujęte w powyższej tabeli, z których przychody nie są rozpoznawane zgodnie z MSSF 15, dotyczą głównie przychodów Grupy Asseco South Eastern Europe z tytułu usług outsourcingu bankomatów i terminali płatniczych. Umowy takie traktowane są jako umowy leasingu, a przychody z nich rozpoznawane zgodnie z przepisami MSSF 16.

5.2. Struktura kosztów operacyjnych

W poniższej tabeli przedstawiono strukturę kosztów operacyjnych w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym.

Koszty działalności operacyjnej	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
	30 września 2019	30 września 2019	30 września 2018	30 września 2018
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Wartość odsprzedanych towarów, materiałów i usług obcych (COGS)	(425,8)	(1 190,1)	(319,1)	(1 046,9)
Świadczenia na rzecz pracowników	(1 337,8)	(3 873,8)	(1 111,0)	(3 324,5)
Amortyzacja	(162,2)	(460,9)	(111,0)	(337,0)
Usługi obce*	(390,3)	(1 044,1)	(312,7)	(904,4)
Pozostałe	(160,7)	(437,7)	(176,6)	(500,6)
Razem	(2 476,8)	(7 006,6)	(2 030,4)	(6 113,4)
Koszt własny sprzedaży	(2 141,6)	(6 049,9)	(1 743,2)	(5 252,5)
Koszty sprzedaży	(147,3)	(410,3)	(120,3)	(369,4)
Koszty ogólnego zarządu	(184,7)	(538,8)	(161,8)	(486,2)
(Odpis) / odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości należności handlowych	(3,2)	(7,6)	(5,1)	(5,3)
Razem	(2 476,8)	(7 006,6)	(2 030,4)	(6 113,4)

* W kosztach usług obcych zostały ujęte koszty outsourcingu zasobów ludzkich i koszty podwykonawców wykorzystywanych w projektach IT w kwocie 767,2 mln PLN w okresie 9 miesięcy zakończonym 30 września 2019 roku, a w okresie 9 miesięcy zakończonym 30 września 2018 roku w kwocie 654,5 mln PLN.

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku pozostałe koszty działalności operacyjnej obejmowały przede wszystkim koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych w wysokości 239,5 mln PLN oraz koszty podróży służbowych w wysokości 75,8 mln PLN. W okresie porównywalnym pozostałe koszty operacyjne zawierały głównie koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych w wysokości 336,7 mln PLN oraz koszty podróży służbowych w wysokości 71,2 mln PLN. Spadek kosztów utrzymania majątku i samochodów służbowych w stosunku do okresu porównywalnego, w uproszczeniu, wynika z przesunięcia dużej części czynszów i opłat za wynajęcie samochodów z kosztów pozostałych (w 2018 roku) do kosztów amortyzacji (w 2019 roku) w związku z implementacją w Grupie MSSF 16.

i. Koszty świadczeń na rzecz pracowników

	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
	30 września 2019	30 września 2019	30 września 2018	30 września 2018
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Wynagrodzenia	(1 162,4)	(3 279,5)	(955,3)	(2 803,6)
Koszty ubezpieczeń społecznych	(71,4)	(228,2)	(70,8)	(211,6)
Koszty świadczeń emerytalnych	(92,0)	(273,9)	(80,7)	(231,5)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	(4,3)	(13,2)	(5,3)	(17,0)
Pozostałe koszty świadczeń pracowniczych	(7,7)	(79,0)	1,1	(60,8)
Koszty świadczeń pracowniczych ogółem	(1 337,8)	(3 873,8)	(1 111,0)	(3 324,5)

Przeciętne zatrudnienie w okresie sprawozdawczym w etatach pobierających wynagrodzenie, tj. zatrudnienie w etatach skorygowane (pomniejszone) o etaty, za które spółki Grupy nie wypłacają wynagrodzenia (np. urlop bezpłatny, urlop macierzyński, inne), z wyłączeniem spółek, których wyniki ujmowane są w pozostałej działalności operacyjnej lub w działalności zaniechanej, natomiast z uwzględnieniem spółek, które dołączyły do Grupy w trakcie okresu sprawozdawczego (skalkulowane proporcjonalnie do okresu ich konsolidacji), wynosi 25 373; w okresie porównywalnym było to 23 516.

Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych pochodzą z programów akcji/opcji pracowniczych przyznanych pracownikom segmentu Grupa Formula Systems oraz opcji menedżerskich rozpoznawanych w kosztach w Grupie Asseco South Eastern Europe, co zostało w szczegółach opisane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za rok 2018 (w nocy 5.2 ii) podanym do publicznej wiadomości 25 marca 2019 roku.

5.3. Przychody i koszty finansowe

Struktura przychodów finansowych w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowała się następująco:

Przychody finansowe	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
	30 września 2019	30 września 2019	30 września 2018	30 września 2018
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Przychody odsetkowe od inwestycji w instrumenty dłużne oraz depozyty wyceniane w zamortyzowanym koszcie	4,7	12,2	2,9	9,3
Przychody odsetkowe od pozostałych inwestycji w instrumenty dłużne, leasingu oraz należności z tytułu dostaw i usług	0,6	1,6	1,5	1,8
Pozostałe przychody odsetkowe	0,1	0,3	-	0,2
Dodatnie różnice kursowe	13,2	21,5	4,0	46,0
Zyski z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	0,1	3,7	0,3	3,7
Zyski z przeszacowania odroczonej i warunkowej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych	-	0,4	-	-
Zyski ze sprzedaży jednostek zależnych i stowarzyszonych	-	0,2	-	-
Zysk z przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych (opcje put)	0,2	1,5	(1,1)*	0,5
Pozostałe przychody finansowe	(0,6)*	2,3	1,3	1,9
Przychody finansowe	18,3	43,7	8,9	63,4
Odwroćenie odpisu z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych	0,2	0,2	-	-
Przychody finansowe ogółem	18,5	43,9	8,9	63,4

*Ujemna pozycja w przychodach jest wynikiem pomniejszenia przychodów w III kwartale

Struktura kosztów finansowych w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowała się następująco:

Koszty finansowe	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
	30 września 2019	30 września 2019	30 września 2018	30 września 2018
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu oraz zobowiązań handlowych	(26,1)	(63,9)	(14,7)	(39,7)
Pozostałe koszty odsetkowe	(3,0)	(7,9)	(2,4)	(5,8)
Ujemne różnice kursowe	(9,0)	(15,8)	(2,7)	(16,2)
Koszty związane z objęciem kontroli nad spółkami zależnymi	(2,1)	(2,6)	-	(1,7)
Straty z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	(5,0)	(7,3)	2,2*	(7,5)

Straty z przeszacowania odroczonej i warunkowej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych	-	(1,0)	(0,2)	(6,2)
Straty z przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych (opcje put)	(1,5)	(4,5)	(2,9)	(4,8)
Pozostałe koszty finansowe	(1,8)	(6,5)	2,2*	(3,7)
Koszty finansowe ogółem	(48,5)	(109,5)	(18,5)	(85,6)

*Dodatnia pozycja w kosztach jest wynikiem pomniejszenia kosztów w III kwartale

Dodatnie i ujemne różnice kursowe prezentowane są netto (jako nadwyżka dodatnich nad ujemnymi lub odwrotnie) na poziomie poszczególnych spółek zależnych.

5.4. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia wyniku z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych (bieżącego i odroczonego):

	3 miesiące do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	3 miesiące do 30 września 2018 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Bieżący podatek dochodowy oraz korekty lat ubiegłych	(59,0)	(165,6)	(47,7)	(149,6)
Odroczony podatek dochodowy	8,2	22,8	10,7	24,2
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	(50,8)	(142,8)	(37,0)	(125,4)

Efektywna stopa podatkowa w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku wyniosła 22,0% wobec 23,4% w okresie porównywalnym.

5.5. Zysk przypadający na jedną akcję

W okresie sprawozdawczym jak i w okresie porównywalnym nie występowały elementy rozładniające zysk przypadający na jedną akcję, wskutek czego zysk na akcję i rozwodniony zysk na akcję były sobie równe. Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz ilość akcji, które posłużyły do wyliczenia zysku na jedną akcję.

	3 miesiące do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	9 miesięcy do 30 września 2018
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję (w sztukach)	83 000 303	83 000 303	83 000 303	83 000 303
Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Jednostki Dominującej (w milionach PLN) za okres sprawozdawczy	78,5	238,2	78,0	235,3
Zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku netto za okres sprawozdawczy	0,95	2,87	0,94	2,83

5.6. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy

W 2019 roku Jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę za 2018 rok. Decyzją Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Asseco Poland S.A., podjętą dnia 26 kwietnia 2019 roku, zysk netto wypracowany w roku obrotowym 2018 w kwocie 166,5 mln PLN został przeznaczony w całości do podziału między Akcjonariuszy, tj. na wypłatę dywidendy. Dodatkowo postanowiono przeznaczyć na wypłatę dywidendy część środków zgromadzonych na kapitale zapasowym, pochodzących z zysków netto z lat ubiegłych w kwocie 88,3 mln PLN. Oznacza to, iż łączna kwota przeznaczona do wypłaty dywidendy wyniosła 254,8 mln PLN, co oznacza dywidendę po 3,07 PLN na jedną akcję. Dzień dywidendy ustalano na dzień 20 maja 2019 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 5 czerwca 2019 roku.

W 2018 roku Jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę za 2017 rok. Decyzją Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Asseco Poland S.A., podjętą dnia 25 kwietnia 2018 roku, zysk netto wypracowany w roku obrotowym 2017 w kwocie 175,6 mln PLN został przeznaczony w całości do podziału między Akcjonariuszy, tj. na wypłatę dywidendy. Dodatkowo postanowiono przeznaczyć na wypłatę dywidendy część środków zgromadzonych na kapitale zapasowym, pochodzących z zysków netto z lat ubiegłych w kwocie 74,2 mln PLN. Oznacza to, iż łączna kwota przeznaczona do wypłaty dywidendy wyniosła 249,8 mln PLN, co przekłada się na

dywidendę po 3,01 PLN na jedną akcję. Dzień dywidendy ustalano na dzień 21 maja 2018 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 7 czerwca 2018 roku.

6. Noty objaśniające do skonsolidowanego bilansu

6.1. Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiana wartości netto rzeczowych aktywów trwałych w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Wartość netto środków trwałych na dzień 1 stycznia	828,4	849,1
Wpływ wdrożenia MSSF 16 na bilans otwarcia	(79,3)	-
Zwiększenia stanu, z tytułu:	174,0	113,0
Zakupu i modernizacji	148,2	95,6
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	18,5	2,6
Leasingu finansowego (MSR 17 w 2018 roku)	-	9,8
Pozostałe	7,3	5,0
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(114,3)	(116,6)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(101,4)	(107,0)
Utraty kontroli nad spółkami zależnymi	(0,1)	-
Sprzedaży i likwidacji	(7,9)	(2,7)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1,4)	-
Pozostałe	(3,5)	(6,9)
Zmiana prezentacji	0,1	(1,8)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	17,0	(5,3)
Wartość netto środków trwałych na dzień 30 września	825,9	838,4

6.2. Wartości niematerialne

Zmiana wartości netto wartości niematerialnych w okresie 9 miesięcy zakończonym w dniu 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 1 stycznia (przekształcone)	1 990,2	2 079,5
Zwiększenia stanu, z tytułu:	242,4	155,8
Zakupu i modernizacji	20,9	10,3
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	147,9	86,5
Kosztów realizowanych projektów rozwojowych	73,6	59,0
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(232,6)	(238,5)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(226,4)	(238,3)
Sprzedaży i likwidacji	(2,9)	(0,2)
Utrata kontroli nad podmiotami zależnymi	(2,3)	-
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1,0)	-
Zmiana prezentacji	(1,1)	(4,9)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	166,5	45,0
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 30 września	2 165,4	2 036,9

6.3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Jak to zostało opisane w nocie 2.5 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego z dniem 1 stycznia 2019 roku Grupa wdrożyła nowy standard MSSF 16. W związku z tym wdrożeniem na bilansie Grupy z dniem 1 stycznia pojawiła się nowa pozycja „Aktywa z tytułu prawa do użytkowania”, która

odzwierciedla wartość praw do użytkowania bazowego składnika aktywów wynikających z umów leasingu, najmu, dzierżawy i innych umów o podobnym charakterze spełniających definicję leasingu zgodnie z MSSF 16. W konsekwencji zastosowania zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego Grupa nie przekształcała danych porównywalnych, dlatego też dane za okres porównywalny nie są prezentowane.

9 miesięcy do 30 września 2019	
	mln PLN
Wartość netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania na dzień 1 stycznia (po wdrożeniu MSSF 16)	690,4
Zwiększenia stanu, z tytułu:	160,5
Zawarcia nowej umowy leasingu	144,4
Modyfikacji bieżących umów (przedłużenia umowy, zmiana stopy procentowej)	6,1
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	10,0
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(160,4)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(144,9)
Utraty kontroli nad podmiotami zależnymi	(0,5)
Przedterminowego zakończenie umowy	(3,6)
Modyfikacji bieżących umów (skrócenia umowy, zmiana stopy procentowej)	(11,3)
Pozostałe	(0,1)
Zmiana prezentacji	0,2
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	48,0
Wartość netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania na dzień 30 września	738,7

6.4. Wartość firmy

Wartość firmy powstała na objęciu kontroli nad jednostkami zależnymi jest na potrzeby testu z tytułu utraty wartości alokowana przez Grupę w następujący sposób:

- do grupy ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne w postaci segmentu, lub
- do poszczególnych jednostek zależnych, lub
- do segmentów zidentyfikowanych w Jednostce Dominującej (tj. segment "Bankowość i Finanse", "Administracja Publiczna" lub "Przedsiębiorstwa").

W poniższej tabeli zaprezentowano wartość firmy na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku w podziale na segmenty operacyjne:

Wartość firmy	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
	mln PLN	przekształcone mln PLN
Segment Asseco Poland, w tym:	2 260,6	2 257,1
<i>Wartość firmy przypisana do poszczególnych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne</i>	343,5	340,0
Asseco Data Systems S.A.	244,3	244,3
Gladstone Consulting Ltd / GSTN Consulting Sp. z o.o.	36,3	36,3
ZUI Novum Sp. z o.o.	0,3	0,3
SKG S.A.	4,4	4,4
DahliaMatic Sp. z o.o.	54,7	54,7
ComCERT S.A.	3,2	-
Eversoft Poland Sp. z o.o.	0,3	-
Segmenty operacyjne zidentyfikowane w Jednostce Dominującej	1 917,1	1 917,1
Wartość firmy przypisana do segmentu "Bankowość i Finanse"	890,2	890,2

Wartość firmy przypisana do segmentu "Administracja Publiczna"	845,9	845,9
Wartość firmy przypisana do segmentu "Przedsiębiorstwa"	181,0	181,0
Segment Asseco International, w tym:	1 443,2	1 367,7
Grupa Asseco Central Europe	730,0	725,8
Grupa Asseco South Eastern Europe	575,6	509,7
Asseco Spain S.A.	18,6	18,3
Necomplus S.L. ³⁾	-	16,4
Sintagma UAB ¹⁾	0,7	0,6
Asseco Danmark ²⁾	33,1	32,5
Asseco PST Holding SGPS S.A. (dawniej: Exictos)	65,5	64,4
Tecnologia Sistemas y Aplicaciones (Tecsisa)	19,7	-
Segment Formula Systems	922,6	628,3
Razem wartość firmy	4 626,4	4 253,1

¹⁾ wartość firmy powstała na nabyciu spółek Sintagma UAB oraz Asseco Lietuva UAB.

²⁾ wartość firmy powstała na nabyciu spółek Asseco Danmark A/S oraz Peak Consulting ApS.

³⁾ wartość firmy powstała na nabyciu spółek Necomplus SL jest od dnia 1 lutego 2019 roku pokazywana w ramach Grupy Asseco South Eastern Europe

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku wystąpiły następujące zmiany wartości firmy z konsolidacji (w tabeli wyszczególniono tylko te pozycje, dla których wystąpiła zmiana):

Wartość firmy wg alokacji po segmentach sprawozdawczych:	Wartość firmy na początek okresu	Objęcia kontroli / Utrata kontroli/ inne zmiany w strukturze	Różnice kursowe	Wartość firmy na koniec okresu
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Segment Asseco International				
Grupa Asseco Central Europe	725,8	(2,1)	6,3	730,0
Grupa Asseco South Eastern Europe	509,7	58,3	7,6	575,6
Necomplus S.L.	16,4	(16,4)	-	-
Asseco Spain S.A.	18,3	-	0,3	18,6
Sintagma UAB	0,6	-	0,1	0,7
Asseco Danmark	32,5	-	0,6	33,1
Asseco PST Holding SGPS S.A.	64,4	-	1,1	65,5
Tecnologia Sistemas y Aplicaciones (Tecsisa)	-	19,7	-	19,7
Segment Asseco Poland				
ComCERT S.A.	-	3,2	-	3,2
Eversoft Poland Sp. z o.o.	-	0,3	-	0,3
Segment Formula Systems				
Grupa Formula	628,3	235,2	59,1	922,6

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku wpływ na saldo wartości firmy z konsolidacji miały transakcje opisane poniżej. Kwoty w walutach obcych w poniższych tabelach dotyczących indywidualnych nabyć zostały przeliczone na złote po kursach z dnia nabycia, natomiast w zbiorczej tabeli ruchów powyżej do przeliczenia zmian wartości firmy na złote zastosowano średni kurs za okres sprawozdawczy.

i. Nabycie spółki Medatech przez Matrix IT

W dniu 20 lutego 2019 Matrix IT ERP Solutions Ltd (spółka z Grupy Matrix IT) nabyła 100% udziałów w spółce Medatech Information Technology Ltd. z siedzibą w Izraelu. Cena nabycia wyniosła 91,4 mln NIS (96,6 mln PLN), z czego 90,2 mln NIS (95,3 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostałą część (1,2 mln NIS, czyli 1,3 mln PLN) stanowi zobowiązanie z tytułu opcji put.

Medatech Information Technology Ltd. świadczy usługi rozwoju, wdrożenia i utrzymania rozwiązań ERP, głównie dla spółek produkcyjnych i handlowych na rynku izraelskim, amerykańskim oraz brytyjskim.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w części na wartości niematerialne (25,8 mln NIS, tj. 27,3 mln PLN), a pozostałą część, tj. 73,3 mln NIS (77,4 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln NIS	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Środki trwałe	6,2	6,6
Wartości niematerialne zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA)	25,8	27,3
Należności handlowe	38,1	40,3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	10,4	11,0
Pozostałe aktywa	8,5	9,0
Razem aktywa	89,0	94,2
Nabywane zobowiązania		
Kredyty i pożyczki	20,1	21,2
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	6,0	6,3
Zobowiązania handlowe	10,5	11,1
Pozostałe zobowiązania	33,9	36,0
Razem zobowiązania	70,5	74,6
Wartość aktywów netto	18,5	19,6
Wartość udziałów niekontrolujących (wewnątrz grupy Medatech)	0,4	0,4
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	91,4	96,6
Wartość firmy na dzień nabycia	73,3	77,4

ii. *Nabycie spółki Dana Engineering przez Grupę Matrix IT*

W dniu 6 lutego 2019 Aviv Engineering Management and Infrastructure Systems Ltd. (spółka z Grupy Matrix IT) nabyła 80% udziałów w spółce Dana Engineering Ltd. z siedzibą w Izraelu. Cena nabycia wyniosła 78,4 mln NIS (81,7 mln PLN), z czego 52 mln NIS (54,2 mln PLN) zostało zapłacone gotówką.

Całość udziałów niekontrolujących objęta jest opcją put i są one ujemowane przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia (wartość opcji put w wysokości 26,4 mln NIS, czyli 27,5 mln PLN jest ujęta w cenie nabycia, a saldo udziałów niekontrolujących wynosi 0). Umowa nabycia zawiera obustronne opcje zakupu i sprzedaży pozostałych udziałów w spółce w ciągu 2 lat od nabycia.

Dane Engineering świadczy usługi zarządzania projektami, w szczególności dużymi, kompleksowymi projektami infrastrukturalnymi na rynku izraelskim.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (17,5 mln NIS, tj. 18,2 mln PLN), a pozostałą część, tj. 45,4 mln NIS (47,3 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln NIS	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Wartości niematerialne zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA)	17,5	18,2
Należności handlowe	45,1	47,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	54,1	56,4
Pozostałe aktywa	4,5	4,7
Razem aktywa	121,2	126,3
Nabywane zobowiązania		
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	3,0	3,2
Zobowiązania handlowe	42,3	44,1
Pozostałe zobowiązania	42,9	44,6

Razem zobowiązania	88,2	91,9
Wartość aktywów netto	33,0	34,4
Nabywany procent kapitału zakładowego	80%	80%
Cena nabycia	78,4	81,7
Wartość firmy na dzień nabycia	45,4	47,3

iii. Nabycie spółki OnTarget przez Grupę Magic

W dniu 28 lutego 2019 spółka Magic Software Enterprises Ltd. (spółka z Grupy Formula-Magic) nabyła 100% udziałów w spółce OnTarget Group Inc. z siedzibą w Stanach Zjednoczonych. Cena nabycia wyniosła 14,9 mln USD (56,4 mln PLN), z czego 6,0 mln USD (22,6 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi płatność odroczoną, której część kwoty uzależniona jest od wyników operacyjnych spółki.

OnTarget specjalizuje się w zakresie outsourcingu usług produkcji oprogramowania.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (6,6 mln USD, tj. 25,0 mln PLN), a pozostałą część, tj. 9,6 mln USD (36,3 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Rzeczowe aktywa trwałe	0,1	0,4
Wartości niematerialne zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA)	6,6	25,0
Należności handlowe	2,3	8,7
Pozostałe aktywa	0,1	0,4
Razem aktywa	9,1	34,5
Nabywane zobowiązania		
Kredyty i pożyczki	0,3	1,1
Zobowiązania handlowe	1,5	5,8
Pozostałe zobowiązania	0,3	1,1
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1,7	6,4
Razem zobowiązania	3,8	14,4
Wartość aktywów netto	5,3	20,1
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	14,9	56,4
Wartość firmy na dzień nabycia	9,6	36,3

iv. Nabycie PowWow, Inc.

W dniu 1 kwietnia 2019 spółka Magic Software Enterprises Inc (spółka z Grupy Formula-Magic) nabyła 100% udziałów w spółce PowWow, Inc. z siedzibą w Stanach Zjednoczonych. Cena nabycia wyniosła 6,3 mln USD (24,1 mln PLN) i w całości została opłacona gotówką.

PowWow, Inc. zajmuje się między innymi dostarczaniem kompleksowych rozwiązań w zakresie integracji i rozwoju aplikacji internetowych oraz świadczeniem usług konsultingowych w dziedzinie IT.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (2,9 mln USD, tj. 11,1 mln PLN), a pozostałą część, tj. 7,1 mln USD (27,2 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Wartości niematerialne zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA)	2,9	11,1
Należności handlowe	0,5	1,9

Pozostałe aktywa	0,2	0,8
Razem aktywa	3,6	13,8
Nabywane zobowiązania		
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	0,8	3,1
Pozostałe zobowiązania	3,6	13,8
Razem zobowiązania	4,4	16,9
Wartość aktywów netto	(0,8)	(3,1)
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	6,3	24,1
Wartość firmy na dzień nabycia	7,1	27,2

v. *Nabycie spółki TechTop przez Grupę Matrix*

W dniu 7 kwietnia 2019 spółka Matrix IT Integration and Infrastructure Ltd. (spółka z Grupy Formula-Matrix) nabyła aktywa spółki TechTop Marketing Ltd. z siedzibą w Izraelu, spełniające definicję przedsięwzięcia. Cena nabycia wyniosła 15,4 mln NIS (16,3 mln PLN) i została zapłacona gotówką.

TechTop Marketing jest wiodącym izraelskim dostawcą profesjonalnych systemów nagłaśniających i oświetleniowych.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała całość nadwyżki ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 7,8 mln NIS (8,2 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln NIS	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Zapasy	7,6	8,1
Razem aktywa	7,6	8,1
Razem zobowiązania	-	-
Wartość aktywów netto	7,6	8,1
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	15,4	16,3
Wartość firmy na dzień nabycia	7,8	8,2

vi. *Nabycie spółki ComCERT S.A.*

W dniu 20 maja 2019 roku spółka Asseco Poland S.A. nabyła 69,01% udziałów w spółce ComCERT S.A. z siedzibą w Polsce. Cena nabycia wyniosła 3,5 mln PLN i w pełni zostało opłacone gotówką. Pozostała część udziałów (30,99%) została objęta warunkową umową nabycia, której maksymalny termin realizacji upłyne w dniu 30 września 2021 roku.

ComCERT S.A. zajmuje się między innymi zapewnieniem bezpieczeństwa cyfrowego poprzez analizę podatności, monitorowanie, wykrywanie oraz zapewnienie ochrony przed atakami cyfrowymi.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała całość nadwyżki ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 3,2 mln PLN na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa	
Należności handlowe	0,3
Pozostałe aktywa	0,3
Razem aktywa	0,6
Nabywane zobowiązania	
Zobowiązania handlowe	0,1

Pozostałe zobowiązania	0,1
Razem zobowiązania	0,2
Wartość aktywów netto	0,4
Wartość udziałów niekontrolujących	0,1
Nabywany procent kapitału zakładowego	69,01%
Cena nabycia	3,5
Wartość firmy na dzień nabycia	3,2

vii. Nabycie spółki BA Microwave

W dniu 20 czerwca 2019 spółka CommIT Embedded Ltd (spółka z Grupy Formula-Magic) nabyła 56,66% udziałów w spółce BA Microwave z siedzibą w Stanach Zjednoczonych. Cena nabycia wyniosła 0,5 mln USD (1,9 mln PLN), z czego 0,4 mln USD (1,5 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi płatność odroczoną, której kwota jest uzależniona od wyników operacyjnych spółki.

BA Microwave zajmuje się między innymi tworzeniem wielodyscyplinarnych produktów (komponentów, podsystemów czy też systemów RF i Microwaves) wykorzystywanych przez różnego rodzaju łącza komunikacyjne.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała całość nadwyżki ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 0,1 mln USD (0,4 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Rzeczowe aktywa trwałe	0,3	1,1
Należności handlowe	1,2	4,5
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0,7	2,6
Pozostałe aktywa	1,4	5,3
Razem aktywa	3,6	13,5
Nabywane zobowiązania		
Zobowiązania handlowe	0,4	1,5
Pozostałe zobowiązania	2,4	9,0
Razem zobowiązania	2,8	10,5
Wartość aktywów netto	0,8	3,0
Wartość udziałów niekontrolujących	0,4	1,5
Nabywany procent kapitału zakładowego	56,66%	56,66%
Cena nabycia	0,5	1,9
Wartość firmy na dzień nabycia	0,1	0,4

viii. Nabycie spółki Neteffects

W dniu 30 czerwca 2019 roku Coretech Consulting Group LLC. (spółka z Grupy Formula – Magic) nabyło spółkę NETEFFECTS INC. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Coretech Consulting Group LLC. Spółka ma siedzibę w Stanach Zjednoczonych i specjalizuje się w dostarczaniu wykwalifikowanych specjalistów IT oraz ich rekrutacji. Cena nabycia wynosiła 12,5 mln USD (46,7 mln PLN) i została w części (9,4 mln USD) opłacona gotówką, pozostała część to płatność warunkowa.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (5,0 mln USD, tj. 18,7 mln PLN), a pozostałą część nadwyżki, czyli 7,4 mln USD (27,6 mln PLN), zaalokowano na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Rzeczowe aktywa trwałe	0,1	0,4
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	5,0	18,7
Należności handlowe	5,7	21,3
Pozostałe aktywa	0,2	0,7
Razem aktywa	11,0	41,1
Nabywane zobowiązania		
Zobowiązania handlowe	0,1	0,3
Pozostałe zobowiązania	5,8	21,7
Razem zobowiązania	5,9	22,0
Wartość aktywów netto	5,1	19,1
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	12,5	46,7
Wartość firmy na dzień nabycia	7,4	27,6

ix. Nabycie spółki Tecsis

W dniu 23 lipca 2019 spółka Asseco International, a.s. nabyła 51% udziałów w spółce Tecnologia Sistemas y aplicaciones S.L. (dalej: TECSISA) z siedzibą w Hiszpanii. Cena nabycia wyniosła 7,2 mln EUR (30,9 mln PLN), z czego 4,9 mln EUR (21,2 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi płatność warunkową, której kwota jest uzależniona od wyników operacyjnych spółki.

Tecsis specjalizuje się w tworzeniu oprogramowania dla producentów oraz sprzedawców energii elektrycznej. Spółka dostarcza natywne aplikacje chmurowe i Big Data, działające na zaawansowanej technologicznie platformie Kommodo. Oferowane przez spółkę produkty zostały wdrożone w kilkunastu krajach m.in. w Hiszpanii, Meksyku, Gwatemali, Peru i Argentynie.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (2,3 mln EUR, tj. 9,8 mln PLN), a pozostałą część, tj. 4,6 mln EUR (19,8 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	6,2	26,6
Należności handlowe	1,2	5,1
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0,9	3,9
Pozostałe aktywa	0,4	1,7
Razem aktywa	8,7	37,3
Nabywane zobowiązania		
Kredyty i pożyczki	2,0	8,6
Zobowiązania handlowe	0,4	1,7
Pozostałe zobowiązania	0,3	1,3
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	0,8	3,4
Razem zobowiązania	3,5	15,0
Wartość aktywów netto	5,2	22,3
Wartość udziałów niekontrolujących	2,6	11,2
Nabywany procent kapitału zakładowego	51%	51%
Cena nabycia	7,2	30,9
Wartość firmy na dzień nabycia	4,6	19,8

x. Nabycie spółki Basilichi CEE d.o.o.

W dniu 30 lipca 2019 spółka Payten d.o.o Beograd nabyła 100% udziałów w spółce Basilichi CEE d.o.o. z siedzibą w Serbii. Cena transakcyjna wyniosła 1 EUR, a aktywa netto na dzień nabycia wynosiły -0,6 mln EUR (-2,7 mln PLN).

Bassilichi CEE d.o.o. Beograd zajmuje się głównie oferowaniem usług w zakresie elektronicznych płatności.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (0,3 mln EUR, tj. 1,4 mln PLN), a pozostałą część, tj. 0,6 mln EUR (2,7 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółką.

xi. Nabycie spółki B Services d.o.o. Podgorica

W dniu 31 lipca 2019 spółka Payten d.o.o. Podgorica nabyła 100% udziałów w spółce B Services d.o.o. Podgorica z siedzibą w Czarnogórze. Cena nabycia wyniosła 0,4 mln EUR (1,8 mln PLN), a aktywa netto na dzień nabycia wynosiły 0,1 mln EUR (0,4 mln PLN). W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia wartość nadwyżki nad nabytymi aktywami netto w kwocie 0,3 mln EUR (1,4 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Bassilichi CEE d.o.o. Beograd zajmuje się w głównej mierze oferowaniem usług w zakresie elektronicznych płatności.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółką.

xii. Nabycie spółki Mobven Teknoloji A.S

W dniu 9 sierpnia 2019 spółka Payten Teknoloji A.S. nabyła 100% udziałów w spółce Mobven Teknoloji A.S z siedzibą w Turcji. Cena nabycia wyniosła 7,3 mln USD (28,0 mln PLN), z czego 1,9 mln USD (7,6 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi płatność odroczoną, której kwota jest uzależniona od wyników operacyjnych spółki.

Mobven Teknoloji A.S zajmuje się w głównej mierze działaniami w zakresie komercjalizacji rozwiązań technologicznych.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (0,2 mln USD, tj. 0,9 mln PLN), a pozostałą część, tj. 6,4 mln USD (24,5 mln PLN) zaalokowano na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Rzeczowe aktywa trwałe	0,2	0,9
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	0,2	0,9
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	0,1	0,5
Należności handlowe	0,4	1,5
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0,3	1,0
Pozostałe aktywa	0,1	0,2
Razem aktywa	1,3	5,0
Nabywane zobowiązania		
Zobowiązania z tytułu leasingu	0,1	0,5
Pozostałe zobowiązania	0,3	1,0
Razem zobowiązania	0,4	1,5
Wartość aktywów netto	0,9	3,5
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	7,3	28,0
Wartość firmy na dzień nabycia	6,4	24,5

xiii. Nabywanie spółki SONET společnost s.r.o. z oraz SONET Slovakia s.r.o.

W dniu 5 września 2019 spółka Payten Sp. z o.o. sp.k. nabyła 100% udziałów w spółce SONET společnost s.r.o. z siedzibą w Czechach oraz 50% udziałów w kapitale zakładowym spółki SONET Slovakia s.r.o. z siedzibą w Słowacji, w której pozostałe 50% udziałów posiada SONET společnost s.r.o. Cena nabycia wyniosła łącznie 5,6 mln EUR (24,4 mln PLN), z czego 0,2 mln EUR stanowi płatność warunkową zależną od osiągniętych wyników finansowych spółki.

Zarówno SONET společnost s.r.o. jak również SONET Slovakia s.r.o. zajmują się w przede wszystkim oferowaniem usług w zakresie elektronicznych płatności.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (0,2 mln EUR, tj. 1,0 mln PLN), a pozostałą część, tj. 2,3 mln EUR (10,1 mln PLN) zaalokowano na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Rzeczowe aktywa trwałe	0,4	1,8
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	0,2	1,0
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	0,2	0,9
Należności handlowe	1,1	4,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2,1	8,9
Pozostałe aktywa	0,1	0,6
Razem aktywa	4,1	18,0
Nabywane zobowiązania		
Kredyty i pożyczki	0,0	0,2
Zobowiązania z tytułu leasingu	0,2	0,9
Zobowiązania handlowe	0,4	1,6
Pozostałe zobowiązania	0,2	1,0
Razem zobowiązania	0,8	3,7
Wartość aktywów netto	3,3	14,3
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	5,6	24,4
Wartość firmy na dzień nabycia	2,3	10,1

xiv. Objęcie kontroli nad spółką SCS

W dniu 30 września 2019 roku spółka Asseco Solutions AG (Niemcy) dokupiła 55% udziałów w spółce SCS Smart Connected GmbH, obejmując kontrolę nad tą spółką. SCS wcześniej była spółką stowarzyszoną. Cena zakupu udziałów wyniosła 27,5 tys. EUR.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała całą nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 3 mln EUR (13,1 mln PLN) na wartości niematerialne (brak rozpoznanej wartości firmy).

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

xv. X. Nabywanie spółki Calculo S.A.U.

W dniu 30 września 2019 spółka Sapiens (UK) Ltd. (spółka z Grupy Sapiens) nabyła 100% udziałów w spółce Calculo S.A.U. z siedzibą w Hiszpani. Cena nabycia wyniosła 6,2 mln USD (24,7mln PLN), z czego 1,36 mln USD (6,3 mln PLN) zostało zapłacone gotówką. Calculo S.A.U. zajmuje się dostarczaniem rozwiązań informatycznych w zakresie sztucznej inteligencji oraz analizy danych laboratoryjnych. W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości

niematerialne (0,8 mln USD, tj. 3,2 mln PLN), a pozostałą część, tj. 0,8 mln USD (3,2 mln PLN) zaalokowano na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2019 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Rzeczowe aktywa trwałe	0,2	0,7
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	0,8	3,2
Należności handlowe	1,3	5,1
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4,1	16,2
Pozostałe aktywa	0,2	1,2
Razem aktywa	6,6	26,4
Nabywane zobowiązania		
Zobowiązania handlowe i pozostałe	1,2	4,9
Razem zobowiązania	1,2	4,9
Wartość aktywów netto	5,4	21,5
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	6,2	24,7
Wartość firmy na dzień nabycia	0,8	3,2

xvi. Rozliczenie nabycia spółki PVBS przez Matrix IT

Jak opisano w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za okres 3 miesięcy zakończony dnia 31 marca 2018, w dniu 13 marca 2018 spółka Xtivia Technologies Inc (spółka z Grupy Matrix IT) nabyła 100% udziałów w spółce PVBS LLC z siedzibą w Stanach Zjednoczonych.

Cena nabycia wyniosła 36,6 mln NIS (36,3 mln PLN), z czego 26,7 mln NIS (26,5 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi płatność odroczonej, której kwota jest uzależniona od wyników operacyjnych spółki.

PVBS LLC zajmuje się między innymi wdrożeniami i integracją systemów typu ERP dla jednostek rządowych lub świadczących usługi na rzecz państwa na rynku amerykańskim.

W ramach finalnego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto na wartości niematerialne (6,4 mln NIS, tj. 6,3 mln PLN), a pozostałą część, tj. 27,4 mln NIS (27,2 mln PLN) zaalokowano na wartość firmy.

Proces alokacji ceny nabycia został przez Grupę zakończony w pierwszym kwartale 2019 roku. Wartości godziwe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln NIS	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN	Wartości godziwe na dzień nabycia mln NIS	Wartości godziwe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa				
Wartości niematerialne zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA)	11,7	11,6	6,4	6,3
Należności handlowe	2,8	2,8	2,8	2,8
Środki pieniężne	7,4	7,3	7,4	7,3
Pozostałe aktywa	0,7	0,7	0,7	0,7
Razem aktywa	22,6	22,4	17,3	17,1
Nabywane zobowiązania				
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	3,2	3,2	1,8	1,8
Zobowiązania handlowe	1,4	1,4	1,4	1,4
Pozostałe zobowiązania	5,0	5,0	4,9	4,8
Razem zobowiązania	9,6	9,6	8,1	8,0
Wartość aktywów netto	13,0	12,8	9,2	9,1
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%	100%	100%
Cena nabycia	38,0	37,7	36,6	36,3
Wartość firmy na dzień nabycia	25,0	24,9	27,4	27,2

xvii. Rozliczenie nabycia spółki DWC przez Grupę ACE

Jak opisano w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018, w dniu 21 czerwca 2018 roku spółka Asseco Central Europe a.s. (Slovakia) nabyła 66% udziałów w spółce DWC Slovakia a.s. z siedzibą na Słowacji, obejmując kontrolę nad tą spółką. Cena nabycia wyniosła 5,1 mln EUR (22,1 mln PLN) i całość została zapłacona gotówką.

DWC zajmuje się wdrażaniem systemów zarządzania procesami i zarządzania dokumentami, dostarczając rozwiązania powiązane z systemami ERP oraz bazami danych. Większość klientów stanowią podmioty sektora publicznego.

W ramach finalnego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 1,2 mln EUR (5,2 mln PLN) na wartości niematerialne, a pozostała wartość, tj. 4,0 mln EUR (17,3 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Proces alokacji ceny nabycia został przez Grupę zakończony w pierwszym półroczu 2019 roku. Wartości godziwe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawiają się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN	Wartości godziwe na dzień nabycia mln EUR	Wartości godziwe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa				
Wartości niematerialne zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA)	1,0	4,2	1,2	5,2
Należności handlowe	2,3	10,0	2,3	10,0
Środki pieniężne	1,1	4,8	1,1	4,8
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	-	-	0,3	1,3
Pozostałe aktywa	1,1	4,8	1,1	4,8
Razem aktywa	5,5	23,8	6,0	26,1
Nabywane zobowiązania				
Rezerwy	-	-	1,3	5,6
Zobowiązania handlowe	1,8	7,8	1,8	7,8
Zobowiązania budżetowe	0,5	2,2	0,5	2,2
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,2	0,9	0,3	1,3
Pozostałe zobowiązania	0,5	2,2	0,5	2,2
Razem zobowiązania	3,0	13,1	4,4	19,1
Wartość aktywów netto	2,5	10,7	1,6	7,0
Wartość udziałów niekontrolujących	0,8	3,5	0,5	2,2
Nabywany procent kapitału zakładowego	66%	66%	66%	66%
Cena nabycia	5,1	22,1	5,1	22,1
Wartość firmy na dzień nabycia	3,4	14,9	4,0	17,3

xviii. Rozliczenie nabycia spółek Alius Corp, Integrity oraz Cambium

W pierwszym kwartale 2019 roku Grupa zakończyła również proces alokacji ceny nabycia spółek Alius Corp., Integrity Software 2011 Ltd oraz Cambium Ltd. (wszystkie z grupy Matrix, segment Formula Systems). Wartości godziwe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań wszystkich trzech spółek na dzień nabycia były równe wartościom tymczasowym zaprezentowanym w nocie 6.4 w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku.

xix. Utrata kontroli w Grupie ACE

W dniu 14 kwietnia 2019 roku Grupa ACE utraciła kontrolę na spółką Prosoft s.r.o. Aktywa netto spółki na dzień utraty kontroli wynosiły 0,4 mln EUR (1,8 mln PLN), a w wyniku utraty kontroli Grupa ujęła w kapitale własnym przypisanym akcjonariuszom Jednostki Dominującej kwotę 40 tys. EUR (0,2 mln PLN). Od dnia utraty kontroli Prosoft s.r.o jest wspólnym przedsięwzięciem wycenianym metodą praw własności.

6.5. Jednostki stowarzyszone i wspólne przedsięwzięcia

Podstawowe dane finansowe dotyczące inwestycji w jednostki stowarzyszone i wspólne przedsięwzięcia wyceniane metodą praw własności zostały przedstawione w tabeli poniżej.

Dane jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
	mln PLN	mln PLN
Aktywa trwałe	245,8	176,5

Aktywa obrotowe	217,2	176,5
Zobowiązania długoterminowe	91,8	34,9
Zobowiązania krótkoterminowe	142,4	108,6
Aktywa netto	228,8	209,5
Wartość bilansowa inwestycji	139,6	111,5

Dane jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	9 miesięcy do	9 miesięcy do
	30 września 2019	30 września 2018
	mIn PLN	mIn PLN
Przychody	301,0	248,2
Zysk operacyjny	1,9	2,9
Zysk/Strata netto	4,8	(0,1)
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	1,8	(1,8)

Pozostałe dochody całkowite jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć są nieistotne z punktu widzenia Grupy.

Wzrost poszczególnych wartości prezentowanych powyżej w porównaniu do odpowiednich okresów porównywalnych wynika między innymi z objęcia udziałów w nowych spółkach takich jak Nextbank Software Sp. z o.o. oraz Prosoft s.r.o.

Największą jednostką spośród jednostek konsolidowanych metodą praw własności jest pozostająca pod wspólną kontrolą spółka TSG IT Advanced Systems Ltd. (segment Grupa Formula). Pośród pozostałych spółek największe pod kątem wartości bilansowej inwestycji są: Nextbank Software Sp. z o.o. (segment Asseco Poland) oraz Prvni Certifikacni Autorita a.s., Prosoft s.r.o. i Edgecom s.r.o. (wszystkie z Grupy ACE, segment Asseco International.).

6.6. Jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi

W punkcie III niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zaprezentowano informacje dotyczące jednostek, w których Grupa posiada mniej niż 100% udziału w kapitale zakładowym, wraz ze wskazaniem nazw tych jednostek, kraju, w którym są one zarejestrowane oraz informacją o udziale Grupy w ich kapitale zakładowym oraz głosach na walnym zgromadzeniu.

W ocenie Zarządu, jednostkami z indywidualnie istotnymi udziałami niekontrolującymi są: Grupa Matrix IT Ltd, Grupa Magic Software Enterprises Ltd, Grupa Sapiens International Corp. NV, Grupa Asseco South Eastern Europe S.A. oraz Grupa Asseco Central Europe, w skład której wchodzi m.in. Asseco Business Solutions. W przypadku pozostałych jednostek z udziałami niekontrolującymi, wartość indywidualnego udziału niekontrolującego nie przekraczała 2% wartości salda udziałów niekontrolujących, tym samym nie zostały one uznane za jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi.

W poniższych tabelach zaprezentowano wybrane dane finansowe za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku oraz na dzień 30 września 2019 roku i odpowiednie okresy porównywalne dotyczące jednostek, w których występuje indywidualnie istotny udział niekontrolujący. Dane te zaprezentowane są przed korektami konsolidacyjnymi, w tym wyłączeniami wzajemnymi.

Udział procentowy udziałów niekontrolujących	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
Matrix IT Ltd *	87,61%	87,06%
Magic Software Enterprises Ltd *	88,50%	88,11%
Sapiens International Corp. NV *	87,83%	87,36%
Grupa ASEE	48,94%	48,94%
Grupa ACE	8,67%	7,19%

*Udział procentowy udziałów niekontrolujących uwzględniający udziały bezpośrednie w spółce Formula Systems (1985) oraz udziały pośrednie, odpowiednio w spółce Matrix IT Ltd, Magic Software Enterprises Ltd oraz Sapiens International Corp. NV.

Nazwa Grupy	Wartość bilansowa udziałów niekontrolujących*	
	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
Grupa Formula**	1 620,8	1 374,0
Grupa ASEE	396,7	375,6
Grupa ACE (w tym ABS)	193,0	192,3
Pozostałe indywidualnie nieistotne	0,6	2,6
Razem	2 211,1	1 944,5

*Wartości bilansowe udziałów niekontrolujących przedstawiają wartość skorygowaną o przyznane opcje PUT udzielone akcjonariuszom/udziałowcom mniejszościowym.

** Wartość udziałów niekontrolujących Grupy Formula zawiera między innymi wartość udziałów niekontrolujących Grupy Matrix IT Ltd, Magic Software Enterprises Ltd oraz Sapiens International Corp. NV.

Nazwa Grupy	Wynik przynależny dla udziałów niekontrolujących 9 miesięcy do		Dywidendy wypłacone do udziałów niekontrolujących 9 miesięcy do	
	30 września 2019 roku	30 września 2018 roku	30 września 2019 roku	30 września 2018 roku
Matrix IT Ltd	101,2	61,7	(58,6)	(54,0)
Magic Software Enterprises Ltd	54,6	48,5	(39,9)	(34,0)
Sapiens International Corp. NV	45,0	3,9	(21,2)	(0,2)
Grupa ASEE	30,7	22,2	(13,7)	(13,6)
Grupa ACE (w tym ABS)	30,2	26,3	(33,7)	(29,7)
Pozostałe indywidualnie nieistotne	8,2	11,4	(49,6)	(24,1)
Razem	269,9	174,0	(216,7)	(155,6)

	Matrix IT Ltd	Magic Software Enterprises Ltd	Sapiens International Corp. NV	Grupa ASEE	Grupa ACE
30 września 2019 roku					
Aktywa trwałe	1 721,3	623,5	1 219,1	806,4	849,0
Aktywa obrotowe	1 831,3	809,3	615,4	416,7	442,0
<i>w tym środki pieniężne</i>	403,6	307,6	292,6	149,7	95,9
Zobowiązania długoterminowe	639,6	210,8	493,3	139,5	162,0
Zobowiązania krótkoterminowe	1 734,3	377,8	463,0	277,3	369,3
31 grudnia 2018 roku					
Aktywa trwałe	1 465,0	740,0	1 178,0	628,4	724,1
Aktywa obrotowe	1 480,0	793,0	553,0	361,9	464,7
<i>w tym środki pieniężne</i>	306,0	328,0	243,0	164,8	154,1
Zobowiązania długoterminowe	530,0	120,0	339,0	22,1	91,5
Zobowiązania krótkoterminowe	1 112,0	309,0	376,0	202,3	341,9

	Matrix IT Ltd	Magic Software Enterprises Ltd	Sapiens International Corp. NV	Grupa ASEE	Grupa ACE
Okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019					
Środki pieniężne z działalności operacyjnej	220,2	136,5	214,6	68,1	115,0
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(128,3)	(86,8)	(55,3)	(65,9)	(26,7)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	51,3	(79,3)	(105,4)	(15,5)	(128,8)
Okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2018					
Środki pieniężne z działalności operacyjnej	24,7	90,2	69,5	68,0	77,0
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(71,1)	(20,1)	(23,0)	(37,0)	(46,2)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	22,3	62,9	(6,2)	(23,8)	(29,0)

6.7. Pozostałe aktywa finansowe

Na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku poza należnościami i środkami pieniężnymi opisanymi w innych notach Grupa posiadała również zaprezentowane w tabeli poniżej pozostałe aktywa finansowe.

	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy, w tym:				
Kontrakty forward na waluty	2,3	0,3	2,4	1,8
Obligacje korporacyjne i skarbowe	4,4	-	4,3	-
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	0,7	0,1	0,8	-
Pozostałe aktywa	10,8	-	10,3	-

	18,2	0,4	17,8	1,8
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite, w tym:				
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	12,6	-	29,0	-
Obligacje korporacyjne	-	26,3	-	32,9
	12,6	26,3	29,0	32,9
Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, w tym:				
Weksle	-	3,3	-	3,2
Pozostałe instrumenty dłużne	5,1	-	4,8	0,1
Pożyczki, w tym:				
udzielone podmiotom powiązanym	12,6	4,7	18,4	1,3
udzielone pracownikom	1,0	2,7	0,3	2,6
udzielone pozostałym podmiotom	98,2	22,6	104,3	16,5
lokaty terminowe	5,2	45,2	0,5	80,9
	122,1	78,5	128,3	104,6
Razem	152,9	105,2	175,1	139,3

Zmiany sposobu ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz zmiany w klasyfikacji instrumentów finansowych

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku w Grupie nie dokonano zmian w sposobie ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz nie wystąpiły przesunięcia instrumentów pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej.

Na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku wartość godziwa aktywów finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 września 2019 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ mln PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ mln PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ mln PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy				
Kontrakty forward na waluty	2,6	-	2,6	-
Obligacje korporacyjne i skarbowe	4,4	4,4	-	-
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	0,8	0,8	-	-
Pozostałe aktywa	10,8	-	10,8	-
Razem	18,6	5,2	13,4	-
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite				
Akcje i udziały w spółkach nienotowanych na rynkach regulowanych	12,6	-	-	12,6
Obligacje korporacyjne	26,3	-	26,3	-
Razem	38,9	-	26,3	12,6

- i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ mln PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ mln PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ mln PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy				
Zawarte kontrakty typu "forward"	4,2	-	4,2	-
Obligacje skarbowe i korporacyjne (notowane na aktywnym rynku)	4,3	4,3	-	-
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	0,8	0,8	-	-
Pozostałe aktywa	10,3	-	10,3	-
Razem	19,6	5,1	14,5	-
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży				

Akcje i udziały w spółkach nienotowanych na rynkach regulowanych	29,0	-	-	29,0
Obligacje skarbowe i korporacyjne	32,9	-	32,9	-
Razem	61,9	-	32,9	29,0

Opisy poziomów wartości godziwej są identyczne jak ujawnione pod tabelą powyżej.

6.8. Czynne rozliczenia międzyokresowe

Na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku na saldo czynnych rozliczeń międzyokresowych składały się następujące pozycje:

	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przedpłacone usługi, w tym:	73,6	220,4	58,1	149,6
<i>usługi serwisowe i opłaty licencyjne</i>	71,3	171,3	52,0	125,0
<i>czynsze</i>	0,2	2,3	5,1	3,3
<i>ubezpieczenia</i>	0,2	8,4	0,1	4,0
<i>inne usługi</i>	1,9	38,4	0,9	17,3
Wydatki związane z realizacją usług, dla których nie ujęto jeszcze przychodów	0,3	16,0	1,1	4,2
Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	-	18,2	-	14,7
Razem	73,9	254,6	59,2	168,5

6.9. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda należności oraz salda aktywów z tytułu umów na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku.

	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Należności z tytułu dostaw i usług, w tym:				
Należności zafakturowane	10,0	2 097,5	15,0	2 118,6
od jednostek powiązanych	-	4,0	-	4,5
od jednostek pozostałych	10,0	2 093,5	15,0	2 114,1
Należności niezafakturowane	2,4	531,9	4,6	381,7
od jednostek powiązanych	-	0,3	-	0,3
od jednostek pozostałych	2,4	531,6	4,6	381,4
Należności z tytułu leasingu operacyjnego	-	10,0	-	8,8
Odpis z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług	-	(86,3)	-	(76,4)
Razem należności z tytułu dostaw i usług	12,4	2 553,1	19,6	2 432,7
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	-	66,3	-	47,6
Należności budżetowe	-	35,4	-	37,3
Podatek VAT	-	21,3	-	19,9
Pozostałe	-	14,1	-	17,4
Pozostałe należności	111,3	68,1	107,9	38,9
Inne należności	111,3	82,2	107,9	51,6
Odpis aktualizujący inne należności nieściągalne (-)	-	(14,1)	-	(12,7)
Razem należności	123,7	2 722,9	127,5	2 556,5

Należności z tytułu wyceny kontraktów IT wynikają z przewagi stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur.

	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Aktywa z tytułu umów z klientami (należności z wyceny bilansowej kontraktów IT)				
od jednostek powiązanych	-	0,3	-	1,5
od jednostek pozostałych	-	286,1	-	212,8
Razem aktywa z tytułu umów z klientami	-	286,4	-	214,3

Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w punkcie 6.19 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zmiany wartości odpisu aktualizującego należności handlowe w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Odpis aktualizujący należności handlowe	9 miesięcy do 30 września 2019 mIn PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mIn PLN
Odpis na dzień 1 stycznia	(76,4)	(82,1)
Utworzenie w trakcie okresu sprawozdawczego	(27,1)	(32,2)
Wykorzystanie w trakcie okresu sprawozdawczego	3,1	10,0
Rozwiązanie w trakcie okresu sprawozdawczego	19,5	27,4
Nabycie jednostek zależnych	(2,6)	-
Utrata kontroli nad jednostkami zależnymi	0,2	-
Różnice kursowe	(3,0)	(1,5)
Odpis na koniec prezentowanego okresu	(86,3)	(78,4)

6.10. Zapasy

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda zapasów na dzień 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym:

Zapasy	30 września 2019 mIn PLN	31 grudnia 2018 mIn PLN
Sprzęt komputerowy, licencje obce oraz pozostałe towary do odsprzedaży	124,7	92,8
Sprzęt komputerowy, części zamienne oraz inne materiały utrzymywane w celu realizacji usług serwisowych/utrzymawczych	19,2	19,7
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(19,8)	(18,2)
Razem	124,1	94,3

Zmiany wartości odpisu aktualizującego zapasy w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Odpis aktualizujący wartość zapasów	9 miesięcy do 30 września 2019 mIn PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mIn PLN
Odpis na dzień 1 stycznia	(18,2)	(15,5)
Utworzenie w trakcie okresu sprawozdawczego	(3,6)	(2,7)
Wykorzystanie w trakcie okresu sprawozdawczego	0,8	0,2
Rozwiązanie w trakcie okresu sprawozdawczego	3,3	1,4
Nabycie jednostek zależnych	(1,9)	-
Różnice kursowe	(0,2)	(0,1)
Odpis na koniec prezentowanego okresu	(19,8)	(16,7)

6.11. Środki pieniężne

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda środków pieniężnych na dzień 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym:

	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
	mIn PLN	mIn PLN
Środki pieniężne na rachunkach bankowych bieżących	1 255,1	1 208,0
Środki zgromadzone na rachunkach dotyczących split payment	1,1	1,9
Środki pieniężne w kasie	0,7	0,6
Lokaty krótkoterminowe (do 3 miesięcy)	670,0	589,1
Pozostałe ekwiwalenty środków pieniężnych	0,5	0,9
Razem saldo środków pieniężnych wykazanych w bilansie	1 927,4	1 800,5
Kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością	(48,4)	(33,0)
Razem saldo środków pieniężnych wykazane w rachunku przepływów pieniężnych	1 879,0	1 767,5

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są zakładane na okresy od jednego dnia do trzech miesięcy i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych.

6.12. Zobowiązania z tytułu leasingu

Na dzień 30 września 2019 roku przedmiotem umów leasingu, w których Grupa jest leasingobiorcą, były:

- budynki biurowe,
- samochody,
- sprzęt IT.

W poniższej tabeli zaprezentowano saldo zobowiązań z tytułu leasingu na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku. Dane na dzień 31 grudnia 2018 ujęte zostały zgodnie z zapisami MSR 17 (jak to zostało opisane w punkcie 2.5 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego) i reprezentują zobowiązania z tytułu leasingu finansowego. Na dzień 30 września 2019 roku natomiast zobowiązanie leasingowe obejmuje już zarówno zobowiązanie z umów rozpoznawanych dotychczas jako leasing finansowy, jak i zobowiązanie z umów leasingu uznawanego zgodnie z MSR 17 za operacyjny, w tym także zobowiązania z tytułu prawa wieczystego użytkowania gruntów, które również spełnia definicję leasingu zgodnie z MSSF 16.

Zobowiązania z tytułu leasingu	30 września 2019 roku (MSSF 16)		31 grudnia 2018 roku (MSR 17)	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Leasing nieruchomości	490,7	204,1	20,3	22,9
Leasing środków transportu	27,8	14,7	8,7	4,8
Leasing sprzętu IT	7,7	5,5	3,1	1,2
Razem	526,2	224,3	32,1	28,9

6.13. Kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe

Zadłużenie Grupy na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku zostało przedstawione w tabeli poniżej.

	30 września 2019		31 grudnia 2018	
	Długoterminowe mIn PLN	Krótkoterminowe mIn PLN	Długoterminowe mIn PLN	Krótkoterminowe mIn PLN
Kredyty bankowe	539,0	786,0	650,7	366,1

- w rachunku bieżącym	-	506,6	-	46,4
- nieodnawialne	539,0	279,4	650,7	319,7
Obligacje	735,8	86,6	432,0	209,9
Pożyczki	3,2	5,7	0,2	5,6
Razem	1 278,0	878,3	1 082,9	581,6

Łączne zadłużenie Grupy Kapitałowej na dzień 30 września 2019 roku z tytułu wszystkich zaciągniętych kredytów, pożyczek oraz emisji papierów dłużnych wyniosło 2 156,3 mln PLN, natomiast na dzień 31 grudnia 2018 roku była to kwota 1 664,5 mln PLN. Wzrost ogólnego zadłużenia dotyczy w głównej mierze Segmentu Formula Systems i wynika z zaciągnięcia kredytów w Grupie Matrix IT oraz emisji obligacji przez spółkę Formula Systems (1985).

Kredyty w rachunku bieżącym na dzień 30 września 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku zostały przedstawione w tabelach poniżej.

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Wartość zadłużenia na dzień 30 września 2019 roku mln PLN	Maksymalna wysokość zadłużenia mln PLN	Wartość niewykorzystanych linii kredytowych mln PLN
EUR	Euribor + marża	7,9	82,6	74,7
	Stała stopa %	2,5	36,2	33,7
NIS	Prime (Izrael) + marża	454,8	454,8	-
PLN	Wibor + marża	4,5	684,7	680,2
USD	Stała stopa %	5,9	5,9	-
MKD	Stała stopa %	-	0,2	0,2
DKK	Stała stopa %	13,7	13,7	-
HUF	Bubor + marża	5,9	5,9	-
CHF	Stała stopa %	0,3	0,4	0,1
PEN	Stała stopa %	-	0,6	0,6
COP	Stała stopa %	11,1	11,1	-
		506,6	1 296,1	789,5

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Wartość zadłużenia na dzień 31 grudnia 2018 roku mln PLN	Maksymalna wysokość zadłużenia mln PLN	Wartość niewykorzystanych linii kredytowych mln PLN
EUR	Eonia + marża	17,2	37,7	20,5
	Euribor + marża	1,1	48,6	47,5
	Stała stopa %	0,1	0,1	-
NIS	Prime (Izrael) + marża	6,8	6,8	-
PLN	Wibor + marża	5,8	704,4	698,6
	Stała stopa %	0,1	0,4	0,3
MKD	Stała stopa %	-	0,2	0,2
USD	Stała stopa %	8,7	8,7	-
HUF	Bubor + marża	-	4,0	4,0
DKK	Stała stopa %	-	2,9	2,9
RON	Euribor + marża	6,6	12,8	6,2
		46,4	826,6	780,2

Kredyty nieodnawialne na dzień 30 września 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku zostały zaprezentowane w tabeli poniżej.

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	30 września 2019		31 grudnia 2018	
		Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
		mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
EUR	Euribor + marża	31,2	22,9	14,0	12,3
	Stała stopa %	47,1	24,4	63,7	22,4
HRK/EUR	Euribor + marża	11,9	3,2	4,3	2,9
	Stała stopa %	3,1	1,7	-	-
NIS	Stała stopa %	445,5	218,1	516,1	249,2
PLN	Wibor + marża	-	-	45,5	19,6
USD	Stała stopa %	0,2	0,2	7,1	3,3
RON	Euribor + marża	-	8,8	-	10,0
COP	Stała stopa %	-	0,1	-	-
		539,0	279,4	650,7	319,7

W dniu 13 marca 2019 roku Asseco Poland S.A. dokonało wypowiedzenia dwóch umów kredytów inwestycyjnych zawartych w dniu 20 września 2010 roku oraz 29 maja 2013 roku, informując jednocześnie o zamiarze wcześniejszej spłaty kredytu wraz z całością należnych odsetek. W konsekwencji w pierwszym półroczu 2019 roku Jednostka Dominująca spłaciła całość zadłużenia wraz z odsetkami i na dzień publikacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, Asseco Poland S.A. nie posiadała żadnego zadłużenia z tytułu zaciągniętych kredytów inwestycyjnych.

Zadłużenie z tytułu wyemitowanych obligacji w Grupie pochodzi z dwóch spółek: Formula Systems oraz Sapiens International. Szczegóły dotyczące tego długu zostały opisane w punkcie 6.16. skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok 2018.

Dodatkowo w dniu 31 marca 2019 roku spółka Formula Systems wyemitowała nową transzę obligacji serii C o łącznej wartości nominalnej 300 mln NIS. Nowo wyemitowane obligacje zabezpieczone zostały zastawami na akcjach spółek zależnych Formuli Systems. Wyemitowane obligacje oprocentowane są stałą stopą procentową 2,29% w skali roku, przy jednoczesnej półrocznej kapitalizacji odsetek.

Zadłużenie spółki Formula Systems z tytułu emisji obligacji na dzień 30 września 2019 roku wyniosło 545,3 mln PLN.

Podział na krótko- i długoterminowe	Seria	30 września 2019 mln PLN	31 grudnia 2018 mln PLN	Efektywna stopa procentowa	Waluta
część długoterminowa	Seria A	159,5	174,1	2,38%	NIS
	Seria C	341,2	-	2,54%	NIS
część krótkoterminowa	Seria A	40,6	37,2	2,38%	NIS
	Seria B	-	130,5	3,65%	NIS/USD
	Seria C	4,0	-	2,54%	NIS
		545,3	341,8		

Spadek salda zadłużenia z tytułu obligacji Formula Systems serii B na dzień 30 września 2019 roku w stosunku do stanu na 31 grudnia 2018 wynika z wykupu obligacji w wartości 43,0 mln PLN oraz konwersji pozostałej części obligacji tej serii na akcje zwykłe spółki.

W 2017 roku spółka Sapiens International wyemitowała obligacje w serii B w ramach oferty publicznej oraz prywatnej o łącznej wartości 280 mln NIS. Saldo na dzień 30 września 2019 zostało zaprezentowane w poniższej tabeli.

Podział na krótko- i długoterminowe	Seria	30 września 2019 mln PLN	31 grudnia 2018 mln PLN	Efektywna stopa procentowa	Waluta
część długoterminowa	Seria B	235,1	257,9	3,69%	NIS/USD
część krótkoterminowa	Seria B	42,0	42,2	3,69%	NIS/USD
		277,1	300,1		

Pożyczki otrzymane na dzień 30 września 2019 roku i 31 grudnia 2018 roku zostały zaprezentowane w tabeli poniżej.

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Termin wymagalności	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku	
			Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
EUR	Stała stopa %	2020	-	0,8	0,1	-
		2021	1,0	0,6	0,1	-
		2022	1,4	0,5	-	-
		2030	0,8	-	-	-
NIS	stała stopa %	nieokreślony	-	-	-	1,9
		2020	-	2,1	-	-
PLN	stała stopa %	2019	-	0,5	-	3,7
		2020	-	1,2	-	-
			3,2	5,7	0,2	5,6

Aktywa zabezpieczające linie kredytowe:

Kategoria aktywów	Wartość netto aktywów		Kwota wykorzystanego kredytu zabezpieczonego aktywami	
	30 września 2019 mln PLN	31 grudnia 2018 mln PLN	30 września 2019 mln PLN	31 grudnia 2018 mln PLN
Grunty i budynki	110,9	205,4	3,5	56,7
Pozostałe środki trwałe	9,0	1,1	8,8	10,0
Akcje spółek z Grupy	1 388,4	768,7	403,7	320,4
Inne aktywa finansowe	3,0	-	2,0	-
Zapasy	2,7	3,3	-	-
Należności bieżące i przyszłe	34,0	42,1	-	-
Razem	1 548,0	1 020,6	418,0	387,1

Do części kredytów w bankach przypisano tzw. kowenanty, czyli obowiązek utrzymywania zdefiniowanych wskaźników finansowych na wymaganym przez bank poziomie. W sytuacji, gdy dana spółka posiadająca tak obwarowany kredyt przestanie spełniać wymienione wymogi, bank stosuje sankcję w postaci podwyższenia marży kredytu. Jeśli bank uzna, że nowy poziom wskaźnika jest nie do zaakceptowania może, w niektórych przypadkach, zaspokoić się z posiadanych zabezpieczeń. Na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku żadna ze spółek Grupy Asseco nie naruszyła wymogów zdefiniowanych w umowach kredytowych.

Wartość godziwa zobowiązań finansowych

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku w Grupie nie wystąpiły przesunięcia w pozycjach zadłużenia pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej. Na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku wartość godziwa kredytów i emisji papierów wartościowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 września 2019 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ¹⁾ mln PLN	Poziom 2 ²⁾ mln PLN	Poziom 3 ³⁾ mln PLN
Oprocentowane kredyty bankowe i emisje papierów wartościowych				
Kredyty bankowe	1 325,0	-	-	1 325,0
- w rachunku bieżącym	506,6	-	-	506,6

- nieodnawialne	818,4	-	-	818,4
Obligacje	822,4	822,4	-	-
Pożyczki	8,9	-	-	8,9
Razem	2 156,3	822,4	-	1 333,9

- i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
 ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
 iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ⁱⁱ⁾ mln PLN	Poziom 2 ⁱⁱⁱ⁾ mln PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ mln PLN
Oprocentowane kredyty bankowe i emisje papierów wartościowych				
Kredyty bankowe	1 016,8	-	-	1 016,8
- w rachunku bieżącym	46,4	-	-	46,4
- nieodnawialne	970,4	-	-	970,4
Obligacje	641,9	641,9	-	-
Pożyczki	5,8	-	-	5,8
Razem	1 664,5	641,9	-	1 022,6

Opisy poziomów wartości godziwej są identyczne jak ujawnione pod tabelą powyżej.

6.14. Pozostałe zobowiązania finansowe

Pozostałe zobowiązania finansowe	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku przekształcone	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
Zobowiązanie do wypłaty dywidendy	-	7,7	-	15,8
Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	80,7	65,1	20,7	27,4
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	219,3	193,6	157,8	154,8
Pozostałe zobowiązania finansowe	5,1	0,4	0,3	1,1
	305,1	266,8	178,8	199,1

Zobowiązania z tytułu dywidend na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku to zobowiązania do wypłaty dywidendy na rzecz udziałowców niekontrolujących spółek zależnych lub pośrednio zależnych od Jednostki Dominującej.

Na dzień 30 września 2019 oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku, Grupa posiadała szacunkowe zobowiązanie z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiety kontrolne akcji/udziałów. Wartość powyższych zobowiązań została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowach nabycia pakietu kontrolnego, zazwyczaj iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika. W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązanie z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku:

Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	30 września 2019 roku mln PLN	31 grudnia 2018 roku przekształcone mln PLN
Zobowiązania wynikające z akwizycji dokonanych przez Asseco Poland S.A. na rynku międzynarodowym	2,8	-
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach segmentu Asseco International	52,0	6,0
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach segmentu Formula Systems	91,0	42,1
	145,8	48,1

Na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku Grupa posiadała zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących w spółkach zależnych (opcje put). Wartość niniejszych zobowiązań została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowach opcyjnych, jakie Grupa przyznała udziałowcom niekontrolującym, tj. iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika.

W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązanie z tytułu opcji dla udziałowców niekontrolujących spółek na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku:

Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	30 września 2019 roku mln PLN	31 grudnia 2018 roku mln PLN
Zobowiązania spółek z segmentu Asseco Poland	61,3	57,3
Zobowiązania spółek z segmentu Asseco International	74,4	45,4
Zobowiązania spółek z segmentu Formula Systems	277,2	209,9
	412,9	312,6

Na dzień 30 września 2019 oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku wartość godziwa zobowiązań finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 września 2019 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ mln PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ mln PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ mln PLN
Zobowiązania finansowe				
zobowiązanie do wypłaty dywidendy	7,7	-	-	7,7
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów/akcji - płatności odroczone i warunkowe za pakiet kontrolny	145,8	-	-	145,8
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (put options)	412,9	-	-	412,9
pozostałe zobowiązania finansowe	5,5	-	5,5	-
Razem	571,9	-	5,5	566,4

i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;

ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;

iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku przekształcone	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ mln PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ mln PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ mln PLN
Zobowiązania finansowe				
zobowiązanie do wypłaty dywidendy	15,8	-	-	15,8
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów/akcji - płatności odroczone i warunkowe za pakiet kontrolny	48,1	-	-	48,1
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (put options)	312,6	-	-	312,6
pozostałe zobowiązania finansowe	1,4	-	1,4	-
Razem	377,9	-	1,4	376,5

Opisy poziomów wartości godziwej są identyczne jak ujawnione pod tabelą powyżej.

6.15. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania budżetowe oraz pozostałe zobowiązania

Struktura zobowiązań Grupy na dzień 30 września 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku została przedstawiona w tabeli poniżej:

	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, w tym:	3,0	801,0	7,5	938,2
Zobowiązania zafakturowane	1,5	503,9	-	736,0
od jednostek powiązanych	-	1,3	-	2,1
od jednostek pozostałych	1,5	502,6	-	733,9

Zobowiązania niezafakturowane	1,5	297,1	7,5	202,2
od jednostek powiązanych	-	0,6	-	0,1
od jednostek pozostałych	1,5	296,5	7,5	202,1
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	-	70,8	-	73,7
Zobowiązania budżetowe	-	168,8	-	204,8
Podatek od wartości dodanej (VAT)	-	74,1	-	119,6
Podatek dochodowy od osób fizycznych (PIT)	-	40,5	-	41,6
Ubezpieczenia społeczne	-	44,0	-	35,1
Podatek u źródła	-	4,3	-	2,5
Pozostałe	-	5,9	-	6,0
Pozostałe zobowiązania	5,4	338,1	5,6	314,3
Zobowiązania wobec pracowników (w tym z tytułu wynagrodzeń)	-	303,2	-	284,6
Inne zobowiązania	5,4	34,9	5,6	29,7
Razem	8,4	1 378,8	13,1	1 531,0

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane. Transakcje z podmiotami powiązanymi przedstawione są w punkcie 6.19 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

6.16. Zobowiązania z tytułu umów z klientami

Struktura zobowiązań z tytułu umów z klientami Grupy na dzień 30 września 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku została przedstawiona w tabeli poniżej:

	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT, w tym:	-	24,6	-	32,2
Od jednostek powiązanych	-	-	-	-
Od jednostek pozostałych	-	24,6	-	32,2
Rozliczenia międzyokresowe przychodów dot. projektów IT, w tym:	41,6	581,5	32,3	418,9
Usługi serwisowe i opłaty licencyjne	41,6	532,4	32,3	367,6
Pozostałe przedpłacone usługi	-	49,1	-	51,3
Razem zobowiązania z tytułu umów z klientami	41,6	606,1	32,3	451,1

6.17. Rezerwy

Zmiany stanu rezerw w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

	9 miesięcy do 30 września 2019 roku	9 miesięcy do 30 września 2018 roku
	mIn PLN	mIn PLN
Na dzień 1 stycznia	113,3	124,6
Przekształcenie bilansu otwarcia zw. z MSSF 15 w 2018 roku oraz MSSF 16 w 2019 roku	0,1	(15,3)
Objęcia kontroli nad podmiotami zależnymi	6,2	0,2
Utworzenie rezerw w trakcie okresu sprawozdawczego	14,2	17,0
Zmiana dyskonta i zyski/straty aktuarialne	3,1	1,1
Wykorzystanie rezerw w trakcie okresu sprawozdawczego	(15,8)	(8,1)
Rozwiązanie rezerw w trakcie okresu sprawozdawczego	(5,4)	(19,6)
Zmiana prezentacji	(0,1)	(1,4)

Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	7,1	1,3
Na koniec okresu sprawozdawczego, w tym:	122,7	99,8
Krótkoterminowe	42,9	35,7
Długoterminowe	79,8	64,1

6.18. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów

	30 września 2019 roku		31 grudnia 2018 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym				
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	-	151,2	-	120,4
Rezerwa na premie dla pracowników i zarządu	1,7	175,7	1,5	154,2
	1,7	326,9	1,5	274,6
Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym				
Dotacje do budowy aktywów	41,8	7,2	43,2	7,4
Pozostałe	0,2	3,9	-	0,4
	42,0	11,1	43,2	7,8

Na saldo biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów składają się: rezerwy na niewykorzystane urlopy oraz rezerwy na wynagrodzenia danego okresu, a przeznaczone do wypłaty w okresach następnych wynikające z zasad systemów premialnych obowiązujących w Grupie.

Saldo rozliczeń międzyokresowych przychodów dotyczy głównie dotacji do budowy aktywów. Dotacje do budowy aktywów to dotacje otrzymane przez Grupę w związku z realizacją projektów rozwojowych lub projektów związanych z tworzeniem centrów kompetencyjnych IT.

6.19. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Sprzedaż Grupy Asseco do jednostek powiązanych:		9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018
Nazwa podmiotu	Typ transakcji	mln PLN	mln PLN
Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi			
Postdata S.A.	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	3,2	5,0
Multicard d. o.o.	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	-	0,2
První Certifikační Autorita. A.S.	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	3,6	-
eDocu, a.s.	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	-	1,5
SCS Smart Connected Solutions GmbH	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	-	1,2
	Razem	6,8	7,9
Transakcje z podmiotami lub osobami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy			
Decsoft S.A. ¹⁾	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	-	0,3
Alior Bank S.A. ²⁾	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	1,3	1,6
Ipay SEE d.o.o. ³⁾	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznym</i>	0,2	0,2
Konferenta UAB ⁴⁾	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznym oraz pozostałą działalnością</i>	0,1	0,1
Basilichi CEE d.o.o ⁵⁾	<i>sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznym oraz pozostałą działalnością</i>	1,1	-
Pozostali	<i>sprzedaż usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi oraz z pozostałą działalnością</i>	-	0,1
	Razem	2,7	2,3
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami Asseco Poland S.A.		-	-

Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami pozostałych spółek Grupy	-	1,5
Razem transakcje z podmiotami powiązаныmi	9,5	11,7

Zakupy Grupy Asseco od jednostek powiązanych:		9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018
Nazwa podmiotu	Typ transakcji	mIn PLN	mIn PLN
Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi			
Postdata S.A.	<i>zakup towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	0,1	0,2
SCS Smart Connected Solutions GmbH	<i>zakup usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi</i>	-	0,3
	Razem	0,1	0,5
Transakcje z podmiotami lub osobami powiązаныmi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy			
Top Fin Sp. z o.o. ⁶⁾	<i>wynajem lokali mieszkalnych (w tym usługi recepcyjne, porządkowe, ochrona, itp.) wraz z miejscami parkingowymi na potrzeby noclegowe pracowników przebywających w delegacjach</i>	-	1,2
MHM d.o.o. ⁷⁾	<i>wynajem powierzchni biurowej</i>	0,5	1,5
UAB Linkas ⁸⁾	<i>wynajem powierzchni biurowej, zakup usług związanych z pozostałą działalnością</i>	1,2	1,0
Magna Virtus Consulting SA ⁹⁾	<i>zakup usług związanych z pozostałą działalnością</i>	-	1,6
Gestso-Soc. De Gestao ¹⁰⁾	<i>zakup usług związanych z pozostałą działalnością wynajem powierzchni biurowej</i>	-	0,5
Leaven Advisory and Services Lda ¹¹⁾	<i>zakup usług związanych z pozostałą działalnością</i>	1,3	-
Basilichi CEE d.o.o. ¹²⁾	<i>zakup usług związanych z pozostałą działalnością</i>	0,2	-
Pozostałe podmioty powiązane osobowo		0,5	2,2
	Razem	3,7	8,0
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami Asseco Poland S.A.			
Dariusz Brzeski	<i>zakup usług doradczych</i>	2,0	1,2
Andrzej Gerlach	<i>zakup usług doradczych</i>	0,6	0,5
	Razem	2,6	1,7
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami pozostałych spółek Grupy		6,3	1,7
Razem transakcje z podmiotami powiązаныmi		12,7	11,9

Nazwa podmiotu	Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe oraz aktywa z tytułu umów z klientem na dzień		Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe na dzień	
	30 września 2019 roku mIn PLN	31 grudnia 2018 roku mIn PLN	30 września 2019 roku mIn PLN	31 grudnia 2018 roku mIn PLN
Jednostki stowarzyszone				
Postdata S.A.	0,8	2,4	-	-
Multicard d. o.o.	-	0,4	-	-
eDocu, a.s.	1,8	1,8	-	-
SCS Smart Connected Solutions GmbH	-	1,0	-	0,8
První Certifikační Autorita. A.S. CR	-	-	-	0,3
Razem	2,6	5,6	-	1,1
Transakcje z podmiotami lub osobami powiązаныmi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy				
Alior Bank S.A.	0,5	0,5	-	-
UAB Linkas	-	-	0,8	0,3
MagnaVirtus Consulting SA	-	0,1	-	-

Leaven Advisory and Services Lda	-	-	0,2	0,2
Kiuk, SPOL. s.r.o. ¹³⁾	6,1	-	-	-
Basilichi CEE d.o.o	1,5	-	0,2	-
Pozostałe	0,1	0,1	-	0,3
Razem	8,2	0,7	1,2	0,8
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami Asseco Poland S.A.				
Dariusz Brzeski	-	-	0,6	0,1
Andrzej Gerlach	-	-	0,1	0,1
Razem	-	-	0,7	0,2
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami pozostałych spółek Grupy				
Menadżerowie Grupy ASEE ¹⁴⁾	18,1	20,0	-	-
Menadżerowie Grupy ACE ¹⁵⁾	16,8	20,7	-	-
CEO Formula Systems – Guy Bernstein ¹⁶⁾	40,8	37,1	-	-
Yuri Otrashesky ¹⁷⁾	2,2	2,1	-	-
Pozostali	0,6	0,8	10,7	0,1
Razem	78,5	80,7	10,7	0,1
Razem transakcje z podmiotami powiązаныmi	89,3	87,0	12,6	2,2

Nazwa podmiotu	Pożyczki udzielone		Pożyczki otrzymane	
	30 września 2019 roku mln PLN	31 grudnia 2018 roku mln PLN	30 września 2019 roku mln PLN	31 grudnia 2018 roku mln PLN
Jednostki stowarzyszone				
Galvaniho 5 s.r.o.	12,6	9,1	-	-
eDocu a.s.	1,2	1,2	-	-
SCS Smart Connected Solutions GMBH	-	9,3	-	-
LittleLane a.s.	0,2	0,1	-	-
Prosoft, s.r.o. Košice	1,2	-	-	-
R-Style Softlab	2,0	-	-	-
Razem	17,2	19,7	-	-
Transakcje z podmiotami lub osobami powiązаныmi osobowo przez Kadre Zarządzającą Grupy				
Menedżer CommIT Holding	-	-	2,1	1,8
Dana Baiymkhanova	-	-	-	0,1
Adefolu Majekodunmi	-	-	-	0,1
Tomasz Chlebowski	-	-	0,3	-
Razem	-	-	2,4	2,0
Razem transakcje z podmiotami powiązаныmi	17,2	19,7	2,4	2,0

Poniżej przedstawiono opisy do tabel:

- ¹⁾ w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym pan Jacek Duch, Przewodniczący Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej był Przewodniczącym rady nadzorczej spółki Decsoft S.A.
- ²⁾ w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym pan Artur Kucharski, członek rady nadzorczej był członkiem Rady Nadzorczej Alior Bank S.A.
- ³⁾ 65% udziałów w spółce iPay SEE d.o.o. posiada spółka I4 Invention d.o.o., w której 100% udziałów posiada Miadrage Mirčetić, Członek Zarządu Asseco SEE d.o.o., Beograd oraz członek Zarządu ASEE S.A. w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym
- ⁴⁾ w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowcem spółki UAB Konferenta, pan Albertas Sermokas, był udziałowcem niekontrolującym spółki zależnej UAB Sintagma oraz Asseco Lietuva. Ponadto udziałowcem jest członkiem kadry zarządzającej spółki UAB Sintagma oraz Asseco Lietuva

- 5) Wzrost sprzedaży i należności od jednostek powiązanych wynika z transakcji nowo nabytej spółki Bassilichi ze spółkami: Bassilichi CEE d.o.o. Podgorica oraz Bassilichi CEE d.o.o. Banja Luka. Spółki te są powiązane poprzez wspólnego członka Zarządu
- 6) w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym pan Andrzej Gerlach, prokurent Spółki, był współnikiem spółki Top Fin Sp. z o.o. Ponadto w analizowanym okresie pani Ewa Góral, żona Prezesa Spółki pana Adama Górala, była współnikiem spółki Top Fin Sp. z o.o. oraz pani Jolanta Wiza, żona pana Artura Wیزی Wiceprezesa Zarządu Spółki, była prezesem zarządu i współnikiem spółki Top Fin Sp. z o.o. Dodatkowo od lipca 2013 roku właścicielem lokali wynajmowanych spółce Top Fin Sp. z o.o. jest Prezes Spółki Adam Góral
- 7) w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowcy spółki MHM d.o.o. byli członkami kadry zarządzającej spółek z Grupy Asseco South Eastern Europe
- 8) w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowiec spółki UAB Linkas, pan Albertas Sermokas, był udziałowcem niekontrolującym spółki zależnej UAB Sitangma oraz Asseco Lietuva. Ponadto udziałowiec jest członkiem kadry zarządzającej spółek UAB Sitangma oraz Asseco Lietuva
- 9) w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym pan Miguel Lucio był członkiem Zarządu Magna Virte oraz Asseco PST Holding SGPS SA
- 10) w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym pan Jose Rocha, udziałowiec Spółki Gestso był członkiem Zarządu spółki Asseco PST Holding SGPS SA
- 11) w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku pan Miguel Lúcio, członek zarządu Asseco PST Holding SGPS SA był udziałowcem spółki Leaven Advisory and Services Lda
- 12) wzrost sprzedaży i należności od jednostek powiązanych wynika z transakcji nowo nabytej spółki Bassilichi ze spółkami: Bassilichi CEE d.o.o. Podgorica oraz Bassilichi CEE d.o.o. Banja Luka. Spółki te są powiązane poprzez wspólnego Członka Zarządu
- 13) w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku właścicielem spółki Kiuk, SPOL. s.r.o. był pan Jozef Klein prezes zarządu Asseco Central Europe a.s.
- 14) należność ze sprzedaży akcji spółki Asseco South Eastern Europe S.A. dotyczy następujących menadżerów spółek z Grupy ASEE lub podmiotów przez nich powiązanych: pana Piotra Jeleńskiego, pana Miljana Mališ, pana Miodraga Mirčetić, pana Marcina Rulnickiego oraz pozostałych menadżerów
- 15) należność ze sprzedaży akcji spółki Asseco Central Europe, a.s. dotyczy następujących menadżerów spółek z Grupy ACE lub podmiotów przez nich powiązanych: pana Jozefa Kleina, pana Branislava Tkáčika, pana Marka Gráca, pana Davida Stoppani oraz pana Markusa Hallera
- 16) należność ze sprzedaży akcji spółki Formula Systems (1985) Ltd. dotyczy pana Guy'a Bernstein'a - CEO spółki Formula Systems oraz podmiotu przez niego powiązane
- 17) Pan Yuri Otrashesky w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównywalnym był przewodniczącym rady dyrektorów spółki R-Style Softlab JSC

Transakcje z podmiotami powiązanymi są zawierane na warunkach rynkowych.

Saldo należności od podmiotów powiązanych na dzień 30 września 2019 roku obejmuje saldo należności z tytułu dostaw i usług w wysokości 4,6 mln PLN (6,3 mln PLN na dzień 31 grudnia 2018 roku).

Saldo zobowiązań od podmiotów powiązanych na dzień 30 września 2019 roku obejmuje saldo zobowiązań z tytułu dostaw i usług 1,9 mln PLN (2,2 mln PLN na dzień 31 grudnia 2018 roku).

X. Noty objaśniające do skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych

7.1. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej

W poniższej tabeli wyszczególniono pozycje, które zostały uwzględnione w linii „zmiany stanu kapitału pracującego”:

	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Zmiana stanu zapasów	(17,1)	(19,7)
Zmiana stanu należności i aktywów niefinansowych	104,0	(4,6)
Zmiana stanu zobowiązań	(299,7)	(242,3)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(7,3)	(33,8)
Zmiana stanu rezerw	(4,2)	(20,9)
Razem	(224,3)	(321,3)

7.2. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku na saldo przepływów z działalności inwestycyjnej największy wpływ miały następujące wydatki na nabycie środków trwałych, wartości niematerialnych oraz prace rozwojowe:

	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	(148,8)	(98,0)
Nabycie wartości niematerialnych	(18,9)	(10,1)
Nakłady na prace rozwojowe	(72,4)	(59,0)
Wydatki na nabycie nieruchomości inwestycyjnych	(0,8)	(0,4)
Razem	(240,9)	(167,5)

Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych oraz środki pieniężne w nabytych jednostkach zależnych na moment objęcia kontroli przedstawia tabela poniżej:

za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019	Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych mln PLN	Środki pieniężne w nabytych jednostkach zależnych mln PLN
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Asseco Poland	(2,6)	(0,7)
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Asseco International	(43,5)	4,8
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Formula Systems	(297,3)	93,8
Razem	(343,4)	97,9

za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2018	Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych mln PLN	Środki pieniężne w nabytych jednostkach zależnych mln PLN
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Asseco Poland	(11,0)	1,8
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Asseco International	(37,2)	6,2
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Formula Systems	(139,2)	14,7
Razem	(187,4)	22,7

W poniższej tabeli zaprezentowano szczegóły dotyczące przepływów z tytułu pożyczek w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku:

za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019	Pożyczki spłacone mln PLN	Pożyczki udzielone mln PLN
Pożyczki dla pracowników	1,4	(4,5)
Pożyczki dla podmiotów powiązanych	-	(6,6)
Pożyczki dla pozostałych podmiotów	17,1	-
Lokaty terminowe o pierwotnym terminie zapadalności pow. 3 miesięcy	22,2	(2,5)
Razem	40,7	(13,6)

za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2018	Pożyczki spłacone mln PLN	Pożyczki udzielone mln PLN
Pożyczki dla pracowników	1,6	(1,2)
Pożyczki dla podmiotów powiązanych	-	(5,2)
Pożyczki dla pozostałych podmiotów	21,3	(0,3)
Lokaty terminowe o pierwotnym terminie zapadalności pow. 3 miesięcy	11,4	(14,1)
Razem	34,3	(20,8)

7.3. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku oraz w okresie porównawczym na saldo przepływów z działalności finansowej największy wpływ miały następujące transakcje:

- Wpływy z tytułu zaciągniętych kredytów i pożyczek:

Wpływy z tytułu zaciągniętych kredytów i pożyczek	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018
	mln PLN	mln PLN
Kredyty i pożyczki zaciągnięte w ramach segmentu Asseco Poland	2,5	-
Kredyty i pożyczki zaciągnięte w ramach segmentu Asseco International	73,6	77,9
Kredyty i pożyczki zaciągnięte w ramach segmentu Formula Systems	399,8	190,0
Razem	475,9	267,9

Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych w kwocie 318,7 mln PLN dotyczą emisji obligacji serii C dokonanej przez spółkę Formula Systems w pierwszym półroczu roku 2019.

- Wydatki z tytułu spłaty kredytów i pożyczek:

Wydatki z tytułu spłaty kredytów i pożyczek	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018
	mln PLN	mln PLN
Spłaty kredytów w ramach segmentu Asseco Poland	(56,1)	(23,4)
Spłaty kredytów w ramach segmentu Asseco International	(75,7)	(26,6)
Spłaty kredytów w ramach segmentu Formula Systems	(210,6)	(116,2)
Razem	(342,4)	(166,2)

Dodatkowo w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku Grupa Formula wykupiła wyemitowane wcześniej obligacje. Wpływ gotówki z tego tytułu wyniósł w ciągu 9 miesięcy 2019 roku 118,8 mln PLN (z tego 80,7 mln PLN pochodzi ze spółki Formula Systems, a 38,1 mln PLN z Grupy Sapiens).

Wzrost wypływu środków pieniężnych z tytułu spłaty zobowiązań z tytułu leasingu w ciągu 9 miesięcy 2019 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego wynika z implementacji w Grupie MSSF 16 od dnia 1 stycznia 2019 roku i w konsekwencji ujmowania zapłaty czynszów dotyczących wynajmowanych i dzierżawionych aktywów jako spłaty zobowiązań z tytułu leasingu w ramach działalności finansowej.

XI. Pozostałe noty objaśniające

8.1. Zobowiązania pozabilansowe

Zobowiązania warunkowe na dzień 30 września 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku zostały przedstawione w poniższej tabeli:

Zobowiązania warunkowe	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
	mln PLN	mln PLN
Zobowiązania z tytułu gwarancji dobrego wykonania		
Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	23,6	15,7
Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	39,6	60,2
Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	126,5	79,6
Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	18,2	12,1
Razem	207,9	167,6
Zobowiązania z tytułu gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych		
Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	0,9	0,1
Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	1,4	2,9
Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	1,6	1,7
Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	-	-
Razem	3,9	4,7
Pozostałe zobowiązania warunkowe	1,0	0,7

W ocenie Zarządu prawdopodobieństwo realizacji zobowiązań wynikających z przedstawionych w tabeli powyżej gwarancji dobrego wykonania jest znikome, jednak ze względu na wartość kwoty postanowiono o sporządzeniu stosownego ujawnienia w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco.

Żadne z opisanych wyżej zobowiązań gwarancyjnych nie spełniają definicji gwarancji finansowej zgodnie z MSSF 9 i w konsekwencji nie są one ujęte w zobowiązaniach bilansowych Grupy na dzień 30 września 2019 roku ani na dzień 31 grudnia 2018 roku.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem żadna ze spółek Grupy nie udzieliła nowej istotnej gwarancji i/lub poręczenia. Na dzień 30 września 2019 roku wartość opisanego w raporcie rocznym poręczenia udzielonego przez Asseco Poland dla spółki Asseco Lietuva na rzecz SG Equipment Leasing Polska Sp. z o.o. wynosiła 2,6 mln PLN.

Spory sądowe nierozstrzygnięte na datę bilansową

Na dzień 30 września 2019 roku w Jednostce Dominującej w toku były dwa sporne postępowania sądowe wszczęte przez tego samego powoda, w których wartość przedmiotu sporu wynosiła łącznie ok. 13,3 mln PLN. Zarząd Jednostki Dominującej dokonał oceny zasadności roszczeń będących przedmiotem wskazanych postępowań spornych i uznał je za bezzasadne oceniając, że ryzyko wypływu korzyści ekonomicznych z Jednostki Dominującej jest na tyle znikome, że nie zaistniała potrzeba utworzenia żadnej rezerwy. W opisywanych sporach roszczenia dotyczą nieuzasadnionych żądań przeniesienia autorskich praw majątkowych do oprogramowania Jednostki Dominującej na powoda oraz rozszerzenia udzielonych licencji.

W okresie sprawozdawczym w Jednostce Dominującej zakończył się jeden z toczonych sporów opisywany w sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018. Jednostka Dominująca podpisała ugodę. W wynikach poprzednich okresów na opisywany spór zawieszono odpowiednią rezerwę przewyższającą kwotę, którą Jednostka Dominująca zgodziła się zapłacić na mocy ugody.

W okresie sprawozdawczym w spółce Asseco Data Systems S.A. toczyło się postępowanie skarbowe. W dniu 18 września 2017 roku rozpoczęła się w tej spółce kontrola w zakresie podatku VAT w transakcji wewnątrzwspólnotowej dostawy towarów z kontrahentem z Niemiec. W dniu 30 stycznia 2019 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Skarbowego w Gdańsku (dalej US), przedstawił nieprzychylny dla Spółki protokół z kontroli. Zdaniem Zarządu Asseco Data Systems S.A. spółka została wykorzystana w mechanizmie wyłudzenia VAT przez zewnętrzne podmioty, w związku z czym zakwestionowano poprawność ujęcia transakcji objętych kontrolą

w rozliczeniu podatku VAT. Dotychczas US nie wskazał jednak, jakie skutki prawno-podatkowe wywierają ustalenia dokonane w czasie kontroli. Spółka wniosła swoje zastrzeżenia do protokołu, ale w odpowiedzi urząd podtrzymał swoje stanowisko informując jednocześnie, że materiał zebrany w trakcie kontroli będzie wykorzystany w równolegle trwającej innej kontroli z uwagi na fakt, że kompleksowe rozliczenie podatku od towarów i usług danego miesiąca, w którym wystąpiły przedmiotowe transakcje może nastąpić dopiero w kontroli podatkowej, dotyczącej całego okresu rozliczeniowego. W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym trwała dalsza wymiana argumentów oraz prowadzone były czynności kontrolne, które zakończyły się otrzymaniem protokołu końcowego w dniu 30 sierpnia 2019 roku. Biorąc pod uwagę przeprowadzoną przez spółkę analizę prawno-podatkową popartą opinią zewnętrznych ekspertów, zarząd Asseco Poland S.A. bazując na podstawie osądu zarządu Asseco Data Systems S.A. uważa, że Asseco Data Systems S.A. dołożyło należytej staranności przy zawieraniu kontrolowanej transakcji

W trzecim kwartale 2019 roku, po otrzymaniu finalnego protokołu z kontroli, podtrzymując swój pogląd o dochowaniu należytej staranności oraz pozostając w przekonaniu o poprawności swoich rozliczeń podatkowych, spółka Asseco Data Systems S.A. postanowiła jednak dokonać korekty deklaracji podatkowej oraz zapłaty pełnej kwoty wskazanej przez US w protokole końcowym jako zaległości podatkowej wraz z naliczonymi odsetkami w wysokości 8,9 mln PLN (w tym 6,5 mln PLN to kwota zobowiązań podatkowych, a 2,4 mln to kwota odsetek). Decyzję tę podjęto w celu zmniejszenia ekspozycji spółki na ryzyko oraz w celu uniknięcia narastania odsetek ustawowych naliczanych od wskazanej przez US kwoty.

W okresie sprawozdawczym w grupie ASEE (segment Asseco International) toczyły się dwie sprawy sądowe na łączną kwotę 6,6 mln PLN. W drugim kwartale 2019 roku zawarto ugodę w pierwszym z postępowań, w którym wartość przedmiotu sporu wynosiła 1,3 mln PLN. Wskutek ugody Grupa ASEE zapłaciła tytułem odszkodowania kwotę 0,4 mln PLN. W przypadku drugiego sporu w okresie sprawozdawczym nastąpiło odrzucenie przez sąd II instancji apelacji od wyroku sądu I instancji oddalającego powództwo o odszkodowanie wniesione przeciwko spółce z Grupy ASEE. Decyzja sądu II instancji nie została zaskarżona, co oznacza, że oddalenie powództwa jest ostateczne.

W okresie sprawozdawczym w grupie ACE (segment Asseco International) toczył się spór dotyczący opóźnienia w dostawie systemu informatycznego dla klienta na Słowacji. Grupa utworzyła rezerwę na poczet potencjalnej kary umownej w wysokości 5,9 ml PLN.

W okresie sprawozdawczym w grupie Matrix IT (segment Formula Systems) toczyły się postępowania sądowe na łączną kwotę 12,6 mln PLN. W ocenie Grupy rezerwy dotyczące toczących się spraw sądowych są utworzone w odpowiedniej wysokości.

W okresie sprawozdawczym w grupie Magic (segment Formula Systems) toczyły się postępowania sądowe na łączną kwotę ok. 36 mln PLN. W ocenie Grupy rezerwy dotyczące toczących się spraw sądowych są utworzone w odpowiedniej wysokości.

Poza opisanymi powyżej, w prezentowanym okresie sprawozdawczym przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się istotne postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności spółek z Grupy Asseco.

8.2. Sezonowość i cykliczność

Rozkład przychodów ze sprzedaży Grupy w poszczególnych kwartałach roku podlega niewielkiej sezonowości. Przychody w czwartym kwartale są zwykle nieznacznie wyższe niż w pozostałych kwartałach, ponieważ duża ich część generowana jest przez sprzedaż usług IT dla dużych przedsiębiorstw i instytucji państwowych. Podmioty te w ostatnich miesiącach roku dokonują często większych zakupów inwestycyjnych sprzętu i licencji.

8.3. Zatrudnienie

Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
Zarząd Jednostki Dominującej	10	10
Zarządy jednostek z Grupy	167	142
Działy produkcyjne	23 164	21 047
Działy handlowe	1 367	1 288
Działy administracyjne	1 872	1 815
Razem	26 580	24 302

Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku
Segment Asseco Poland	3 444	3 421
Asseco Poland S.A.	2 311	2 374
Asseco Data Systems S.A.	847	816
DahliaMatic Sp. z o.o.	52	51
ZUI Novum Sp. z o.o.	71	70
SKG S.A.	38	35
Park Wodny Sopot Sp. z o.o.	54	52
Podkarpacki Fundusz Nieruchomości Sp. z o.o.	1	-
Gdyński Klub Koszykówki "Arka" S.A.	8	7
Asseco Resovia S.A.	6	4
GSTN Consulting Sp. z o.o.	4	3
Eversoft sp. z o.o.	45	9
ComCERT S.A.	7	-
Segment Asseco International	6 793	6 398
Grupa Asseco Central Europe	3 117	3 052
Grupa Asseco South Eastern Europe	2 723	1 655
Asseco International, a.s.	6	6
Grupa Asseco Western Europe	140	964
Tecnologia Sistemas y Aplicaciones (Tecsisa)	41	-
Asseco Danmark A/S	30	33
Peak Consulting ApS	47	39
Grupa Asseco PST Holding SGPS S.A. (dawniej: Exictos)	438	423
Sintagma UAB	167	148
Asseco Georgia LLC	56	49
Asseco Kazachstan LLP	-	8
Asseco Software Nigeria Ltd.	20	21
Asseco Central Asia	8	-
Segment Formula Systems	16 343	14 483
Grupa Formula Systems	16 343	14 483
Razem	26 580	24 302

8.4. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym

- **Połączenie spółek w grupie ASEE**

W dniu 1 października 2019 roku nastąpiło połączenie spółek: Payten d.o.o. Beograd (spółka przejmująca) ze spółką Multicard d.o.o. (spółka przejmowana).

- **Podpisanie umowy warunkowej nabycia spółki Monri Group d.o.o w grupie ASEE**

W dniu 8 października 2019 roku spółka Payten d.o.o. Sarajevo zawarła warunkową umowę nabycia 80% akcji/udziałów spółki Monri Group d.o.o. za łączną kwotę równą 1,96 mln EUR. W dniu 15 listopada 2019 roku Payten d.o.o. Sarajevo efektywnie nabyło spółkę Monri i objęło nad nią kontrolę.

- **Grupa Formula – nabycie udziałów w spółce Unique Software Industries Ltd**

Jak już Grupa informowała w raporcie półrocznym podanym do publicznej wiadomości w dniu 26 sierpnia 2019 roku, w dniu 12 sierpnia 2019 roku spółka Michpal Micro Computers (1983) Ltd podpisała umowę nabycia 100% udziałów w spółce Unique Software Industries Ltd. W związku jednak z faktem, że Grupa czekała na zgodę

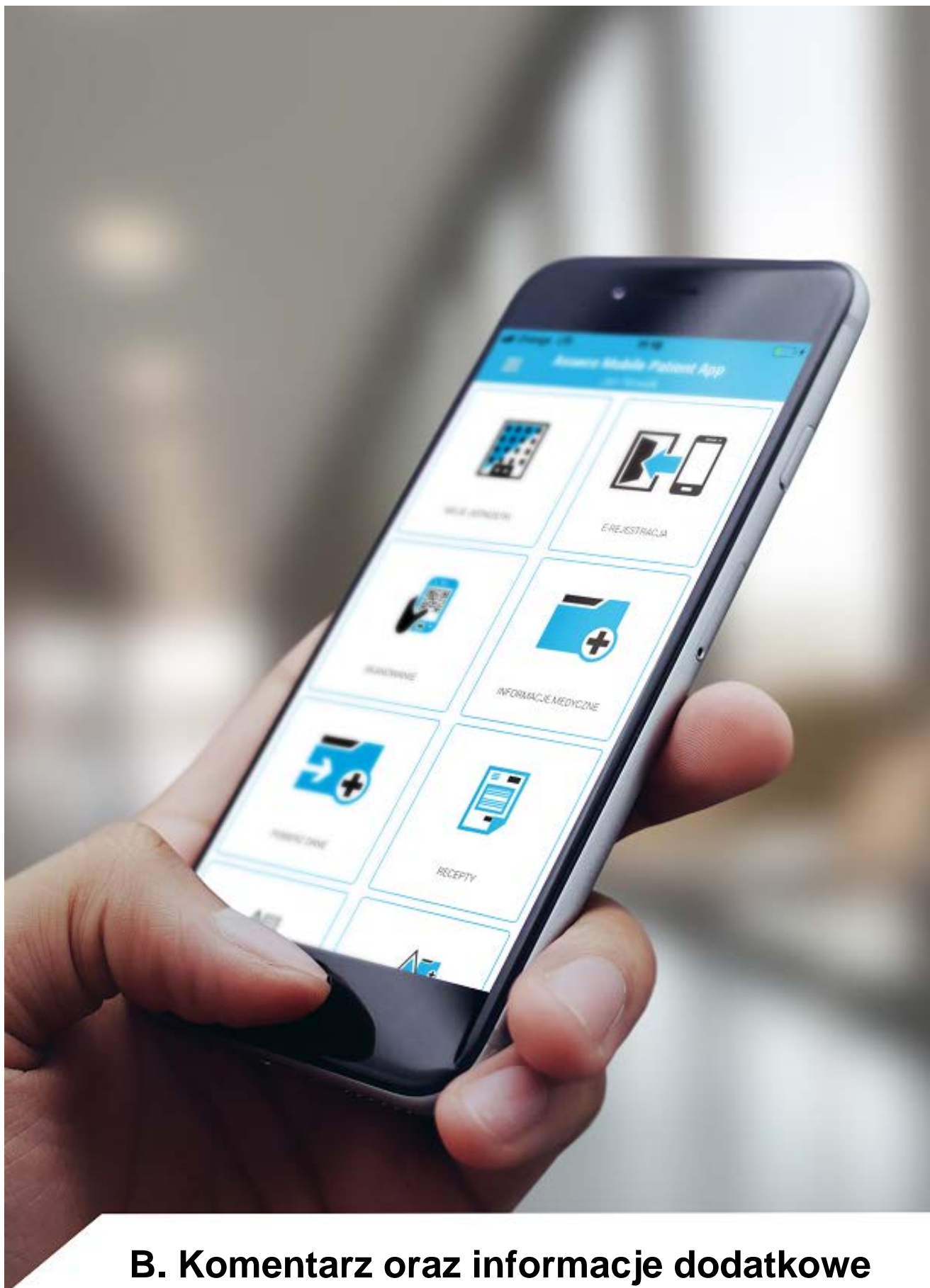
izraelskiego Urzędu Antymonopolowego za datę efektywnego nabycia uznano dzień 18 listopada 2019. Za nabycie spółki Unique Software, która działa na rynku oprogramowania i usług HR, Michpal Micro Computers zapłaciło gotówką 49 mln NIS, a dodatkowe 12 mln NIS stanowi płatność warunkową zależną od wyników realizowanych przez Unique Software w przyszłości.

- **Decyzja o wypłacie dywidendy przez Formula Systems**

W dniu 19 listopada 2019 roku spółka Formula Systems zadeklarowała wypłatę dywidendy w kwocie 24,5 mln NIS (27,5 mln PLN), co oznacza 1,6 NIS (1,8 PLN) na jedną akcję. Dzień dywidendy został ustalony na 24 grudnia 2019 roku, a dzień wypłaty dywidendy na 8 stycznia 2020 roku.

8.5. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych

Do dnia sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku, nie wystąpiły zdarzenia dotyczące lat ubiegłych, które nie zostały, a powinny być ujęte w niniejszym sprawozdaniu finansowym.



B. Komentarz oraz informacje dodatkowe do raportu kwartalnego **Grupy Asseco**

Grupa Asseco

po 3. kwartale 2019 roku – ujęcie non-IFRS

(dane nieaudytowane)

Przedstawione poniżej dane non-IFRS nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta. Dane non-IFRS nie są danymi finansowymi zgodnie z MSSF UE. Dane non-IFRS nie są jednolicie definiowane oraz obliczane przez inne podmioty, a w konsekwencji mogą nie być porównywalne do danych prezentowanych przez inne podmioty, w tym podmioty prowadzące działalność w tym samym sektorze, co Grupa Asseco. Przedmiotowe informacje finansowe powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe sporządzone zgodnie z MSSF UE. Danym non-IFRS nie należy przypisywać wyższego poziomu istotności niż pomiarom bezpośrednio wynikającym ze Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.

1. Wybrane dane finansowe za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku w ujęciu non-IFRS

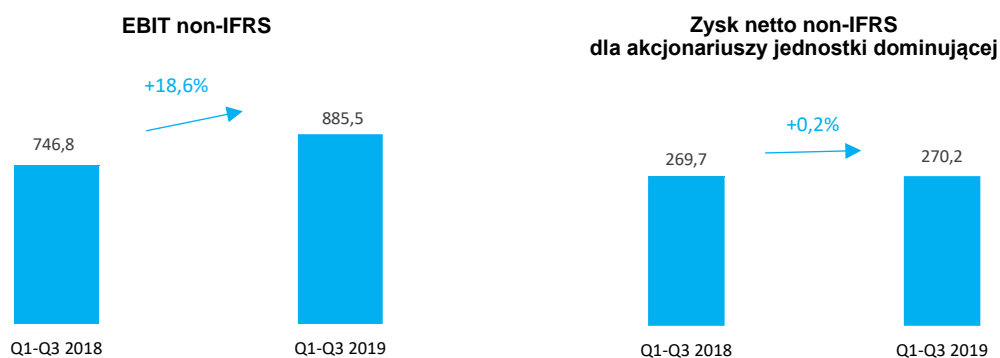
Podsumowanie finansowe i operacyjne:

- Wzrost przychodów Grupy o **15,7%** do **7 729,3 mln PLN**.
- Wzrost EBIT non-IFRS o **18,6%** do poziomu **885,5 mln PLN**.
- Zysk netto non-IFRS przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej na stabilnym poziomie **270,2 mln PLN**.
- Wzrost rentowności zysku operacyjnego non-IFRS przy dwucyfrowym wzroście przychodów.
- Kontynuacja wysokich dynamik wzrostu w segmentach Asseco International i Formula Systems – **88,7%** przychodów z rynków zagranicznych.

Wybrane skonsolidowane dane finansowe za okres trzech kwartałów 2019 roku w ujęciu non-IFRS

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia (M&A) i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).



Skonsolidowane wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Asseco w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q3 2019	Q3 2018	Zmiana (%)	Q1-Q3 2019	Q1-Q3 2018	Zmiana (%)
Przychody	2 738,4	2 218,4	23,4%	7 729,3	6 678,3	15,7%
Oprogramowanie i usługi własne	2 245,9	1 853,5	21,2%	6 319,9	5 453,8	15,9%
EBIT non-IFRS	320,8	247,0	29,9%	885,5	746,8	18,6%
PPA & SBP	59,7	59,5	0,34%	170,8	188,1	(9,2%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	90,4	88,4	2,3%	270,2	269,7	0,2%
PPA & SBP & M&A	11,9	10,4	14,4%	32,0	34,4	(7,0%)
EBITDA	424,8	301,3	41,0%	1 181,6	902,1	31,0%

EBITDA = EBIT + amortyzacja

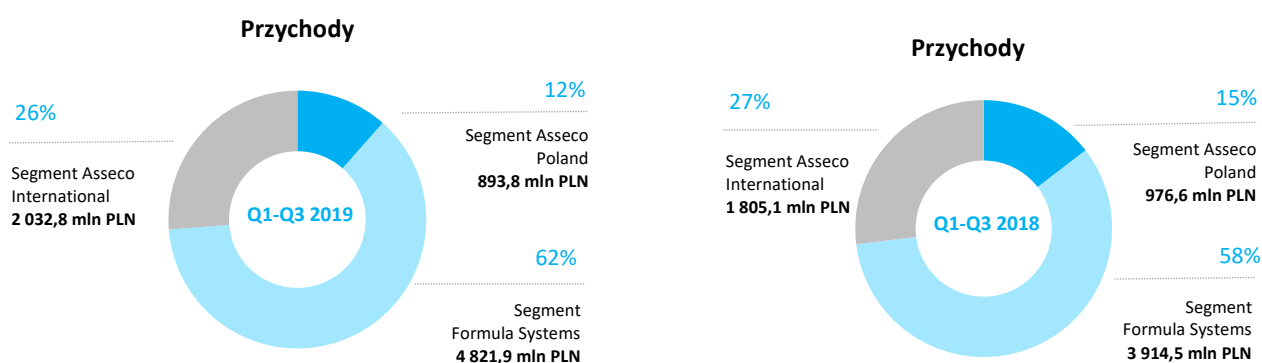
2. Podsumowanie i analiza wyników Grupy Kapitałowej Asseco za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku

Struktura przychodów w 3 kwartałach 2019 roku

Segmenty Grupy Asseco

Strukturę przychodów w poszczególnych segmentach w okresach 3 oraz 9 miesięcy zakończonych dnia 30 września 2019 roku oraz za analogiczne okresy poprzedniego roku zaprezentowano w poniższej tabeli:

Przychody ze sprzedaży według segmentów	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3'19 / Q3'18	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3'19 / Q1-Q3'18
Segment Asseco Poland	290,1	308,2	(5,9%)	893,8	976,6	(8,5%)
Segment Formula Systems	1 768,6	1 327,8	33,2%	4 821,9	3 914,5	23,2%
Segment Asseco International	686,6	586,8	17,0%	2 032,8	1 805,1	12,6%
Eliminacje	(6,9)	(4,4)	5,7%	(19,2)	(17,9)	7,3%
Razem	2 738,4	2 218,4	23,4%	7 729,3	6 678,3	15,7%



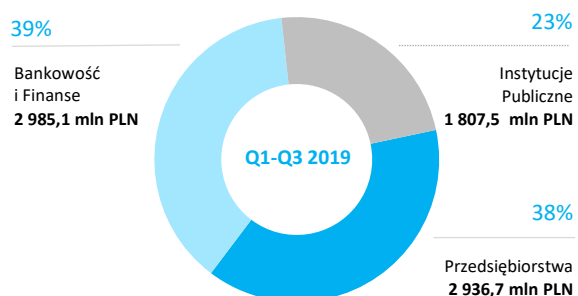
Dane uwzględniają sprzedaż między segmentami.

Sektory działalności

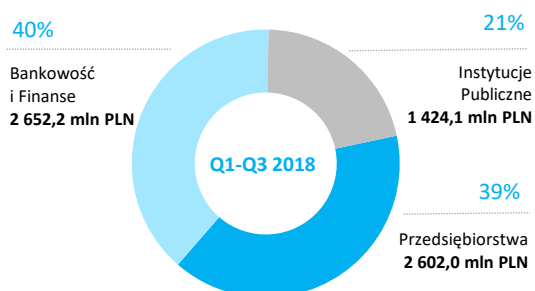
Strukturę przychodów po sektorach w okresach 3 oraz 9 miesięcy zakończonych dnia 30 września 2019 roku oraz za analogiczne okresy poprzedniego roku zaprezentowano w poniższej tabeli:

Przychody ze sprzedaży według sektorów	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3'19 / Q3'18	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3'19 / Q1-Q3'18
Bankowość i finanse	1 004,4	930,6	7,9%	2 985,1	2 652,2	12,6%
Przedsiębiorstwa	1 093,9	806,9	35,6%	2 936,7	2 602,0	12,9%
Instytucje Publiczne	640,1	480,9	33,1%	1 807,5	1 424,1	26,9%
Razem	2 738,4	2 218,4	23,4%	7 729,3	6 678,3	15,7%

Przychody



Przychody

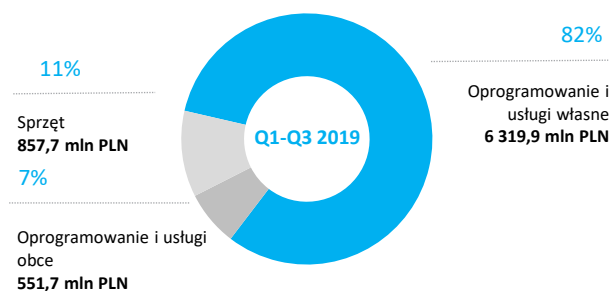


Produkty

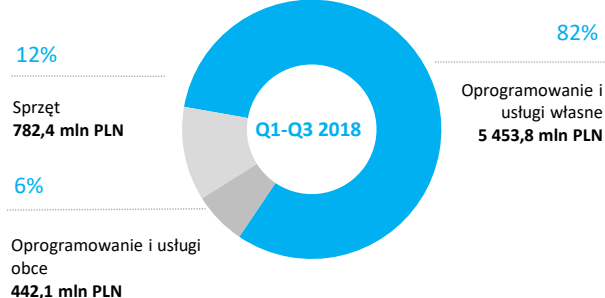
Strukturę przychodów w podziale na produkty w okresach 3 oraz 9 miesięcy zakończonych dnia 30 września 2019 roku oraz za analogiczne okresy poprzedniego roku zaprezentowano w poniższej tabeli:

Przychody ze sprzedaży według rodzaju	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3'19 / Q3'18	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3'19 / Q1-Q3'18
Oprogramowanie i usługi własne	2 245,9	1 853,5	21,2%	6 319,9	5 453,8	15,9%
Oprogramowanie i usługi obce	193,4	127,4	51,8%	551,7	442,1	24,8%
Sprzęt i infrastruktura	299,1	237,5	25,9%	857,7	782,4	9,6%
Razem	2 738,4	2 218,4	23,4%	7 729,3	6 678,3	15,7%

Przychody



Przychody



Skonsolidowany portfel zamówień na 2019 r.

W porównaniu do portfela zamówień prezentowanego w listopadzie 2018 roku



Przeliczając backlog 2019 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2018, zmiana wynosi: +10% przychody łącznie/ +9% oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2019 rok na dzień 15 listopada 2019, wartość portfela zamówień na 2018 rok na dzień 15 listopada 2018.

Skonsolidowane wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Asseco za okresy 3 oraz 9 miesięcy zakończonych dnia 30 września 2019 roku oraz za analogiczne okresy poprzedniego roku zaprezentowano w poniższej tabeli:

mln PLN	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3 2019/ Q3 2018 (%)	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3 2019/ Q1-Q3 2018 (%)
Przychody	2 738,4	2 218,4	23,4%	7 729,3	6 678,3	15,7%
Oprogramowanie i usługi własne	2 245,9	1 853,5	21,2%	6 319,9	5 453,8	15,9%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	593,6	470,1	26,3%	1 671,8	1 420,5	17,7%
Koszty sprzedaży	(147,3)	(120,3)	22,4%	(410,3)	(369,4)	11,1%
Koszty ogólnego zarządu	(184,7)	(161,8)	14,2%	(538,8)	(486,2)	10,8%
Pozostała działalność operacyjna	(0,5)	(0,4)	25,0%	(8,0)	(6,2)	29,0%
Zysk z działalności operacyjnej	261,1	187,6	39,2%	714,7	558,7	27,9%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	78,5	78,0	0,6%	238,2	235,3	1,2%
EBITDA	424,8	301,3	41,0%	1 181,6	902,1	31,0%

EBITDA = EBIT+ amortyzacja

Wskaźniki rentowności

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki rentowności Grupy za okresy 3 oraz 9 miesięcy zakończone dnia 30 września 2019 roku oraz za okresy porównywalne:

	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3 2019/ Q3 2018 p.p.	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3 2019/ Q1-Q3 2018 p.p.
Marża zysku brutto ze sprzedaży	21,7%	21,2%	0,5 p.p.	21,6%	21,3%	0,3 p.p.
Marża zysku EBITDA	15,5%	13,6%	1,9 p.p.	15,3%	13,5%	1,8 p.p.
Marża zysku operacyjnego	9,5%	8,5%	1,0 p.p.	9,2%	8,4%	0,8 p.p.
Marża zysku netto	6,6%	6,4%	0,2 p.p.	6,6%	6,1%	0,5 p.p.

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży.

Marża zysku EBITDA = EBITDA/przychody ze sprzedaży.

Marża zysku operacyjnego = zysk operacyjny/przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto/przychody ze sprzedaży.

Poziom rentowności w okresie dziewięciu miesięcy 2019 roku wzrósł na poziomie EBITDA oraz zysku operacyjnego w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku o odpowiednio o 1,8 p.p. do 15,3% oraz o 0,8 p.p. do 9,2%. Marża zysku netto była wyższa o 0,5 p.p. i w 3 kwartałach 2019 roku wynosiła 6,6%.

Wyższy poziom rentowności na poziomie EBITDA wynika w dużej mierze z przyjęcia nowego standardu rachunkowości MSSF 16 z dniem 1 stycznia 2019 roku. Szczegółowe informacje dotyczące wpływu wdrożenia standardu na skonsolidowane dane Grupy zostały przedstawione w punkcie 2.5 niniejszego raportu.

Poprawa marży operacyjnej widoczna była w segmentach Formula Systems i Asseco International, gdzie wzrosła ona odpowiednio o 2,1 p.p. do 7,2% i 1,7 p.p. do 11,8%.

Wskaźniki płynności

Na koniec września bieżącego roku podstawowe wskaźniki płynności utrzymały się na poziomach zbliżonych zarówno do tych zanotowanych na koniec zeszłego roku jak i na koniec 3 kwartału 2018 roku. W porównaniu do stanu na koniec września zeszłego roku zwiększeniu uległ kapitał pracujący, na co wpływ miała wyższa dynamika wzrostu poziomu aktywów obrotowych niż krótkoterminowych zobowiązań.

Wskaźnik bieżącej płynności utrzymuje się na stabilnym poziomie i kształtuje się w środku przedziału 1,2-2,0 powszechnie uznawanego za bezpieczny. Podobnie wskaźnik płynności szybkiej istotnie przekracza poziom 1,0 uznawany za godny zaufania.

Poziom wskaźnika konwersji gotówki, mierzący pokrycie EBIT non-IFRS wolnymi przepływami gotówkowymi, na koniec 3 kwartału 2019 roku był wyższy niż na koniec tego samego okresu zeszłego roku. Na koniec września 2019 roku kształtował się na poziomie 66% wobec 56% na koniec września poprzedniego roku.

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki płynności Grupy na dzień 30 września 2019 roku oraz w okresach porównywalnych:

	30 września 2019 roku	31 grudnia 2018 roku	30 września 2018 roku
Kapitał pracujący (mln PLN)	1 711,0	1 862,9	1 612,8
Wskaźnik płynności bieżącej	1,5	1,6	1,6
Wskaźnik płynności szybkiej	1,4	1,5	1,5
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,5	0,6	0,6
Wskaźnik konwersji gotówki	66%	89%	56%

Kapitał pracujący = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe)/zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe - zapasy - rozliczenia międzyokresowe)/zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe/zobowiązania krótkoterminowe.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Wskaźniki zadłużenia

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki zadłużenia Grupy na dzień 30 września 2019 roku oraz w okresach porównywalnych:

	30 września 2019	31 grudnia 2018	30 września 2018
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	44,8%	39,4%	38,5%
Dług/kapitał własny	36,5%	22,5%	23,6%
Dług/(dług + kapitał własny)	26,8%	18,4%	19,1%

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe)/aktywa.

Dług/kapitał własny = (oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu)/kapitał własny.

Dług/(dług + kapitał własny) = (oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu)/(oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu finansowego+kapitał własny).

Wskaźnik zadłużenia ogólnego na koniec 3 kwartału 2019 roku wyniósł 44,8% wobec 39,4% na koniec grudnia zeszłego roku i 38,5% na koniec 3 kwartału 2018 roku.

Zwiększenie wskaźników dług/kapitał własny oraz dług/(dług + kapitał własny) wynika głównie z przyjęcia nowego standardu rachunkowości MSSF 16 z dniem 1 stycznia 2019 roku. Szczegółowe informacje dotyczące wpływu wdrożenia standardu na skonsolidowane dane Grupy zostały przedstawione w punkcie 2.5 niniejszego raportu.

Zarówno poziom zadłużenia ogólnego, jak i poziom relacji długu do kapitałów własnych należy uznać za bardzo bezpieczne w porównaniu ze standardami światowymi. Jest to odzwierciedleniem konserwatywnej polityki finansowej Zarządu Grupy.

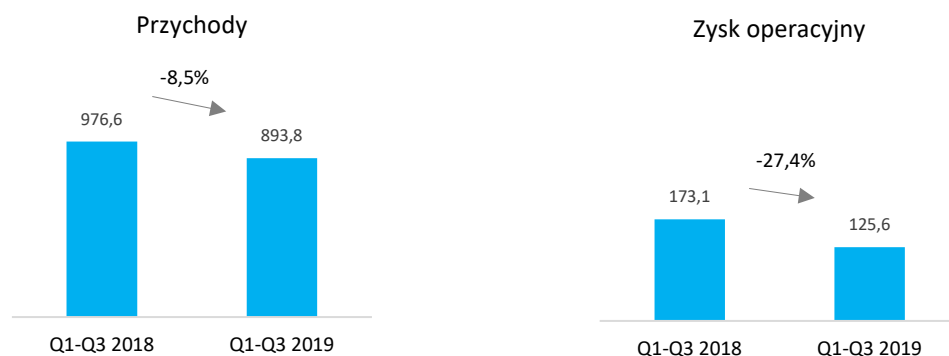
Struktura walutowa sprzedaży

Poniżej zaprezentowano strukturę walutową sprzedaży za okresy 3 i 9 miesięcy zakończone dnia 30 września 2019 roku oraz za analogiczne okresy poprzedniego roku:

	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3 2019/ Q3 2018	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3 2019/ Q1-Q3 2018
NIS (nowy szekel izraelski)	40,5%	33,7%	6,8 p.p	38,6%	34,5%	4,1 p.p
USD (dolar amerykański)	18,6%	20,1%	(1,5) p.p	18,2%	18,5%	(0,3) p.p
EUR (euro)	15,9%	16,2%	(0,3) p.p	16,4%	17,4%	(1,0) p.p
PLN (złoty polski)	12,3%	16,6%	(4,3) p.p	13,4%	16,8%	(3,4) p.p
CZK (korona czeska)	2,1%	2,1%	-	2,7%	2,2%	0,5 p.p
GBP (funt brytyjski)	1,9%	2,7%	(0,8) p.p	2,2%	2,5%	(0,3) p.p
RSD (dinar serbski)	2,5%	1,9%	0,6 p.p	2,1%	1,5%	0,6 p.p
RON (nowy lej rumuński)	0,9%	1,2%	(0,3) p.p	1,0%	1,3%	(0,3) p.p
pozostałe waluty	5,3%	5,5%	(0,2) p.p	5,4%	5,3%	0,1 p.p
	100,0%	100,0%		100,0%	100,0%	

3. Czynniki i znaczące zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

3.1 Segment Asseco Poland



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco Poland za okresy 3 oraz 9 miesięcy zakończone 30 września 2019 roku oraz okresy porównywalne:

mln PLN	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3 2019/ Q3 2018 (%)	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3 2019/ Q1-Q3 2018 (%)
Przychody ze sprzedaży*	290,1	308,2	(5,9%)	893,8	976,6	(8,5%)
EBIT	38,2	52,6	(27,4%)	125,6	173,1	(27,4%)
<i>Marża zysku EBIT</i>	<i>13,2%</i>	<i>17,1%</i>	<i>(3,9) p.p</i>	<i>14,1%</i>	<i>17,7%</i>	<i>(3,6) p.p</i>
EBIT non-IFRS	42,4	57,2	(25,9%)	138,2	186,1	(25,7%)
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	<i>14,6%</i>	<i>18,6%</i>	<i>(4,0) p.p</i>	<i>15,5%</i>	<i>19,1%</i>	<i>(3,6) p.p</i>
EBITDA	61,0	74,4	(18,0%)	194,6	234,6	(17,1%)
<i>Marża zysku EBITDA</i>	<i>21,0%</i>	<i>24,1%</i>	<i>(3,1) p.p</i>	<i>21,8%</i>	<i>24,0%</i>	<i>(2,2) p.p</i>
CFO BT	90,4	67,2	34,5%	185,4	226,0	(18,0%)
CAPEX	(32,6)	(19,8)	90,4%	(67,7)	(41,1)	77,1%
Wydatki z tytułu leasingu	(8,1)	(6,3)	28,6%	(26,4)	(18,2)	45,1%
FCF	49,7	41,1	8,5%	91,3	166,7	(48,3%)
Wsk. konwersji gotówki	117,2%	71,9%	33,3 p.p	66,1%	89,6%	(27,2) p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny - 31 grudnia 2018 roku)	-	-	n/d	137,7	284,2	(51,5%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny - 31 grudnia 2018 roku)	-	-	n/d	(107,4)	(110,0)	(2,4%)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>-</i>	<i>-</i>	<i>n/d</i>	<i>(3,4)</i>	<i>(61,2)</i>	<i>(94,4%)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>-</i>	<i>-</i>	<i>n/d</i>	<i>(104,0)</i>	<i>(48,8)</i>	<i>113,1%**</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Istotny wzrost spowodowany przyjęciem nowego standardu MSSF 16.

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - wydatki z tyt. leasingu.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

W trzech kwartałach 2019 roku przychody Grupy wygenerowane w segmencie Asseco Poland wyniosły 893,8 mln PLN wobec 976,6 mln PLN w tym samym okresie poprzedniego roku. Zysk operacyjny wyniósł 125,6 mln PLN wobec 173,1 mln PLN w trzech kwartałach 2018 roku. Segment Asseco Poland odpowiadał w okresie 9 miesięcy 2019 roku za 12% sprzedaży Grupy.

Trzy kwartały 2019 roku w Segmencie Asseco Poland znalazły się pod wpływem efektu wysokiej bazy wyników zanotowanych w tym samym okresie 2018 roku. Zeszlatoroczne rezultaty ukształtowały się na nadzwyczaj wysokim poziomie, na co istotny wpływ miały ważne zmiany prawne związane z regulacjami w prawie polskim oraz unijnym. Istotnie zwiększona sprzedaż w tamtym okresie dotyczyła głównie sektora bankowego i związana była z wdrażaniem modyfikacji w systemach klientów w związku z wprowadzeniem regulacji takich jak RODO, STiR czy Split Payment. Dodatkowo przy tej okazji wielu klientów zdecydowało się na unowocześnienie swoich systemów.

Asseco Poland w obszarze bankowości koncentruje się na rozwoju sprzedaży własnych produktów, takich jak kompleksowe systemy informatyczne dla banków, rozwiązania omnikanałowe, jak Asseco Customer Banking Platform (Asseco CBP), czy Asseco Enterprise Banking Platform (Asseco EBP), a także wspierających przetwarzanie transakcji. W trzech kwartałach 2019 roku Asseco Poland pozyskało kilku nowych klientów, dla których realizowała projekty związane z wdrożeniem systemu Asseco EBP. W minionym okresie trwały również dalsze prace związane z rozwojem sprzedaży produktów z Polski za granicą. W ciągu ostatnich kilku kwartałów Spółka z sukcesem realizowała projekty wdrożeniowe systemów bankowych przygotowanych w Polsce na Gibraltarze, w Wietnamie czy Gruzji. W minionych trzech kwartałach Spółka prowadziła działania sprzedażowe mające na celu pozyskanie kolejnych zagranicznych projektów. W związku z rozwojem swoich innowacyjnych produktów bankowych dla sektora finansowego i dalszego rozwoju sprzedaży na rynkach międzynarodowych Spółka poniosła wyższe wydatki na prace rozwojowe systemu bankowego „Bank out of the Box”.

Asseco Poland kontynuuje wieloletnią współpracę z największym bankiem w regionie, czyli PKO BP. Spółka prowadzi działania związane z rozwojem i serwisem podstawowego systemu informatycznego obsługującego transakcje klientów PKO BP, systemu rozliczeń międzybankowych, w których uczestniczy bank, a także systemu służącego do zarządzania i rozliczeń kart debetowych w PKO BP.

Ważnym obszarem biznesowym dla Asseco Poland jest rynek bankowości spółdzielczej. Spółka wspiera ponad 100 banków w obszarze nowoczesnej bankowości internetowej oferowanej w rozwiązaniu chmurowym. Z myślą o bankach spółdzielczych Asseco uruchomiło CUI.Ubezpieczenia, czyli omnikanałową platformę do sprzedaży oraz obsługi ubezpieczeń. Jest ona zarówno wygodnym narzędziem dla doradców w oddziałach banków, jak i rozwiązaniem dostępnym poprzez bankowość internetową. Partnerem dostarczającym produkty ubezpieczeniowe za jej pomocą jest AXA. Asseco realizowało również wdrożenie swojego flagowego produktu dla bankowości, czyli def3000 dla Grupy SGB-Bank S.A. W 3 kwartałe roku Spółka podpisała nowe umowy związane z wdrażaniem systemu wsparcia sprzedaży i zarządzania relacjami z klientami, modułu związanego z regulacją STiR czy systemu Asseco AML, przeciwdziałającego praniu brudnych pieniędzy.

Asseco Poland zajmuje wiodącą pozycję wśród dostawców rozwiązań dla podmiotów działających na polskim rynku kapitałowym. W marcu tego roku Spółka udostępniła nową platformę ePROMAK NEXT, która jest jednym z najnowocześniejszych rozwiązań transakcyjnych w tej części Europy. Nowy system Asseco został zaprojektowany zgodnie z koncepcją design thinking i daje inwestorom dostęp do wielu nowych funkcji za pośrednictwem nowoczesnego i intuicyjnego interfejsu. System obsługuje wszystkie instrumenty finansowe notowane na rynkach giełdowych, oferowane przez domy maklerskie.

W ramach działalności R&D w obszarze produktów dla branży finansowej kontynuowano projekty w ramach Asseco Innovation Hub, zajmującego się rozwojem innowacyjnych produktów i usług dla tego sektora. Asseco wychodzi naprzeciw oczekiwaniom odbiorców i ma na uwadze rosnącą popularność rozwiązań opartych o algorytmy samouczące (AI). Nad rozwiązaniami pracują zespoły, które znalazły się w gronie laureatów zeszlatoroczego hackathonu CodePlay by Asseco. W październiku 2019 roku odbyła się II edycja hackathonu, a jej głównym tematem było wykorzystanie sztucznej inteligencji w analizie danych. Zespoły wyłonione w finale zostały zaproszone do programu inkubacji w Asseco Innovation Hub.

W ciągu trzech kwartałów 2019 roku Asseco podpisało kilka ważnych kontraktów z instytucjami sektora publicznego. W lutym Asseco Poland zawarła z Zakładem Ubezpieczeń Społecznych umowę, w ramach której Zarząd ZUS powierzył Asseco świadczenie kluczowych z punktu widzenia funkcjonowania Zakładu usług utrzymania Kompleksowego Systemu Informatycznego (KSI). Usługi te przejęte zostały od konkurenta, który w 2017 roku wygrał przetarg na utrzymanie KSI. W lutym 2019 roku, Zarząd ZUS mając na uwadze bezpieczeństwo i ciągłość działania krytycznego dla państwa systemu zdecydował o częściowym rozwiązaniu umowy z tym wykonawcą i jednocześnie podjął decyzję o ponownym powierzeniu

kluczowych usług Asseco. W trzecim kwartale 2019 roku podpisano 2 zlecenia usług dodatkowych w ramach umowy na utrzymanie KSI.

Dodatkowo, Asseco realizuje obecnie sześć umów wykonawczych w ramach zawartej w 2018 roku umowy ramowej na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI, trzy z nich zawarte zostały w trzecim kwartale 2019 roku. Umowy wykonawcze dotyczą:

- dostosowania systemu KSI do zmian legislacyjnych w przedmiocie opodatkowania świadczeń oraz obsługi świadczeń emerytalno-rentowych,
- optymalizacji procesu udostępniania danych o klientach Zakładu,
- modyfikacji dotyczącej przeprowadzenia waloryzacji świadczeń emerytalno-rentowych,
- opracowania i wdrożenia awaryjnego pobierania oraz weryfikacji wyciągu z rachunku składkowego,
- dostosowania aplikacji do zmian legislacyjnych wynikających ze zmian w ustawie o kombatanach oraz niektórych osobach będących ofiarami represji wojennych i okresu powojennego oraz niektórych innych ustaw a także wprowadzenie funkcjonalności obsługi jednorazowego świadczenia pieniężnego,
- dostosowania systemu KSI do zmian legislacyjnych wynikających z projektu ustawy o świadczeniu dla osób niezdolnych do samodzielnej egzystencji.

W lipcu Spółka zakończyła prace związane z uruchomieniem w ZUS systemy do wymiany dokumentacji, który ma zapewniać współpracę z blisko 15 tys. instytucji zabezpieczenia społecznego z 32 krajów UE/EFTA. Z technologicznego punktu widzenia była to jedna z największych modyfikacji systemu informatycznego w Zakładzie.

Asseco Poland realizowało również zawartą w 2018 roku umowę na rozwój i utrzymanie Portalu Klienta oraz Szyny Usług (ESB) w ramach Platformy Usług Elektronicznych ZUS.

W czerwcu 2019 roku zawarto ważną umowę dotyczącą rozwoju i utrzymania systemu SIA w Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR). To największy system Agencji, który odpowiada m.in. za wypłaty dopłat dla rolników. Wartość kontraktu, zawartego na 47 miesięcy wyniosła 177,1 mln zł brutto. Wygrana w przetargu oznacza, że po 3-letniej przerwie Asseco ponownie świadczy usługi na rzecz jednego z najważniejszych systemów informatycznych państwa.

Na podstawie umowy ramowej Asseco Poland realizuje także usługi z zakresu IT dla Ministerstwa Sprawiedliwości. W trzecim kwartale w ramach tego kontraktu podpisano 2 umowy wykonawcze.

W maju 2019 roku spółka Asseco Data Systems podpisała z Kasą Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS) umowę na obsługę systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych „Farmer”. Wartość czteroletniego kontraktu wyniosła 77,5 mln zł brutto. To kolejna istotna umowa zawarta z tą instytucją. Asseco jest też odpowiedzialne za utrzymanie i rozwój systemu Workflow, który stanowi centralny komponent Zintegrowanego Systemu Informatycznego (ZSI) do obsługi najważniejszych procesów biznesowych, a także kompleksową obsługę systemów informatycznych wspomagających obsługę ubezpieczeń i świadczeń krótkoterminowych KRUS.

Spółka realizowała również podpisaną w I kwartale 2019 roku umowę z Narodowym Funduszem Zdrowia na utrzymanie i rozwój Systemu Informatycznego Wspomagania Działalności NFZ – SIWDzNFZ. Kontrakt został zawarty w konsorcjum z firmą Kamsoft na okres 4 lat z możliwością przedłużenia o rok lub dwa lata. Jego wartość opiewa na 153,5 mln zł. W ramach umowy, konsorcjum odpowiedzialne jest nie tylko za subskrypcje oraz konserwację systemu informatycznego, ale także nowe usługi umożliwiające proces integracji i migracji danych. Docelowo będą one wykorzystane podczas zmiany obecnego systemu informatycznego NFZ na nowy.

Asseco stale umacnia swoją pozycję na rynku zdrowia. Zmiany regulacyjne i wprowadzany obowiązek prowadzenia części dokumentacji medycznej w postaci elektronicznej wspierają cyfryzację placówek medycznych. Rozwiązania Asseco dostosowane są do wprowadzania przez te jednostki kolejnych e-Usług.

W trzech kwartałach 2019 roku Asseco wygrało kolejne postępowania dotyczące wdrażania e-Usług związanych z obsługą pacjentów oraz udostępnieniem elektronicznej dokumentacji medycznej przez szpitale m.in. w województwie lubelskim oraz na Opolszczyźnie. W ramach realizacji umów, Asseco wdraża oprogramowanie, które ma przede wszystkim usprawnić rejestrację pacjentów na wizyty, ułatwić im sprawdzanie wyników badań, a także umożliwić dostęp do dokumentacji medycznej online. Nowe e-Usługi są w pełni zintegrowane z obecnymi rozwiązaniami działającymi w szpitalach, w tym Szpitalnymi Systemami Informacyjnymi – HIS i zarządzania jednostką – ERP.

Od 1 stycznia 2021 r. zaczną w Polsce obowiązywać e-Skierowania. W ramach trwającego pilotażu Asseco udostępniło oprogramowanie do ich wystawiania oraz realizacji. System Asseco Medical Management Solutions (AMMS) jest w pełni gotowy do obsługi elektronicznych skierowań.

W trzecim kwartale 2019 roku Asseco rozpoczęło współpracę z firmą Medicover nad nowym modelem dostarczania świadczeń zdrowotnych. Jego celem jest budowa platformy, która usprawni komunikację i rozliczenia sieci medycznych z placówkami partnerskimi. Co ważne, będzie ona mogła być wykorzystywana również przez inne sieci, które chciałyby podnieść jakość i efektywność świadczonych usług. Zakończenie pierwszej fazy projektu planowane jest na koniec 2019 roku, a drugiej – na połowę roku 2020.

Asseco, wykorzystując wieloletnie doświadczenia w informatyzacji placówek medycznych, stworzyło aplikację dedykowaną pacjentom: Informacje Medyczne. Jest to pierwszy taki produkt na polskim rynku. Umożliwia on wygodne zarządzanie informacjami, udostępnianymi przez jednostki medyczne i korzystanie z nich za pośrednictwem smartfonów. Nowe rozwiązanie jest zintegrowane z inną aplikacją Asseco – Apteczka Domowa, która służy do zarządzania lekami przez pacjentów.

W kwietniu tego roku Asseco Poland i Asseco Data Systems rozpoczęły współpracę z Operatorem Chmury Krajowej. W ramach podpisanych umów ramowych będą świadczyć usługi integracyjne, a także dostarczać własne oprogramowanie. Spółki z Grupy Asseco znalazły się w gronie pięciu partnerów technologicznych Chmury Krajowej, która rozpoczęła swoją działalność operacyjną.

W sektorze przedsiębiorstw Asseco współpracuje z kluczowymi klientami w obszarze telekomunikacji oraz sektora energetycznego.

W pierwszej połowie roku Asseco Poland zakończyło projekt wdrożenia nowych systemów billingowych w Orange Polska. Był to jeden z największych projektów zarówno na polskim, jak i europejskim rynku telekomunikacji i obejmował migrację klientów Orange Polska do dwóch nowych systemów billingowych, przy jednoczesnym wyłączeniu poprzedniego. Zmiana objęła operatorów telekomunikacyjnych z rynku hurtowego oraz klientów biznesowych. W trakcie migracji przeniesiono dane (w tym historyczne) kilkuset tysięcy abonentów z sektora B2B oraz kilkudziesięciu operatorów z rynku hurtowego, korzystających łącznie z 1 mln usług.

Asseco kontynuuje również ważną współpracę z Cyfrowym Polsatem, w ramach której uczestniczy w projekcie wdrożenia nowego, zintegrowanego środowiska informatycznego dla Grupy Cyfrowego Polsatu i odpowiada m.in. za transformację systemów legacy i migrację danych do nowego środowiska.

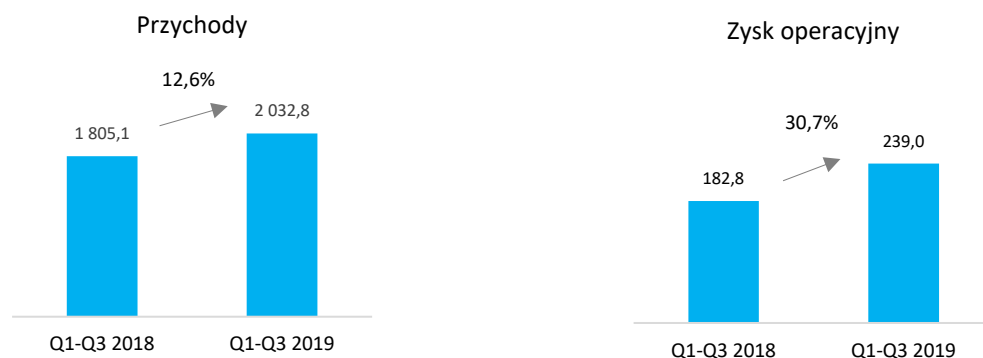
W marcu 2019 roku Asseco Poland i Oracle Corporation zawarły porozumienie, w wyniku którego aplikacje Asseco dla sektora utilities będą sprzedawane w chmurze Oracle. Rozwiązania z rodziny Asseco Utility Management Solutions (AUMS) są przeznaczone dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz klientów korporacyjnych. Dzięki zawartemu porozumieniu, będą one dostępne w formie usługi (SaaS) zarówno w Polsce, jak i za granicą.

W trakcie trzech kwartałów 2019 roku podpisano nowe umowy z klientami z sektora utilities. Spółki PGE Dystrybucja i PGE Systemy wybrały ofertę Asseco w zakresie świadczenia usług serwisowych i rozwojowych systemów billingowych HandelMax oraz EnergOS. łączna wartość kontraktów opiewa na kwotę 13,4 mln zł brutto, z czego 20 proc. wynagrodzenia zostanie przeznaczony na dostosowanie obu systemów do wymaganych zmian. Okres współpracy został wyznaczony na 3 lata. Z kolei PGNiG Obrót Detaliczny zawarło z Asseco Poland umowę na zbudowanie i wdrożenie Centralnego Systemu Billingowego (CSB). Rozwiązanie to podniesie jakość obsługi indywidualnych klientów spółki oraz małych firm, a także skróci czas ich obsługi. System będzie gotowy i zasilony danymi najpóźniej w połowie 2022 roku.

Dobre 3 kwartały mają za sobą również pozostałe spółki z Grupy Asseco działające na polskim rynku. Asseco Data Systems rozwijała sprzedaż usług z zakresu bezpieczeństwa i zaufania (m.in. podpis elektroniczny) oraz komunikacji masowej, tj. obsługi korespondencji oraz zarządzania dokumentami w postaci papierowej i elektronicznej. W trakcie 3 kwartałów 2019 roku Spółka rozpoczęła współpracę z rządem Togo i w ramach joint venture uruchomiła w Republice Togijskiej „Cyber Defense Africa” – pierwszą w tym kraju instytucję odpowiedzialną za bezpieczeństwo cybernetyczne. Nowa organizacja rozpocznie funkcjonowanie w 2020 r., a koszt inwestycji wyniesie ok. 14 mln EUR. Asseco Data Systems jest odpowiedzialne za stworzenie kompleksowej strategii nowej organizacji, dostarczenie potrzebnej infrastruktury teleinformatycznej oraz wyszkolenie kadry.

Asseco rozwija swoje kompetencje w perspektywnych obszarach. 20 maja 2019 roku Asseco Poland nabyło 69,01% akcji spółki ComCERT S.A. z siedzibą w Warszawie (dodatkowo z jednym z akcjonariuszy posiadającym 30,99% akcji tej spółki podpisano warunkową umowę sprzedaży pozostałej części akcji). ComCERT SA zajmuje się dostarczaniem usług w zakresie cyberbezpieczeństwa m.in. identyfikowaniu zagrożeń i incydentów w cyberprzestrzeni oraz wsparciu klientów w sytuacjach zagrożenia lub naruszenia ich bezpieczeństwa.

3.2 Segment Asseco International



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco International za okresy 3 i 9 miesięcy zakończone 30 września 2019 roku oraz okresy porównywalne:

mln PLN	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3 2019/ Q3 2018 (%)	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3 2019/ Q1-Q3 2018 (%)
Przychody ze sprzedaży*	686,6	586,8	17,0%	2 032,8	1 805,1	12,6%
EBIT	88,2	58,9	49,7%	239,0	182,8	30,7%
<i>Marża zysku EBIT</i>	12,8%	10,0%	2,8 p.p	11,8%	10,1%	1,7 p.p
EBIT non-IFRS	91,1	61,4	48,4%	247,9	190,5	30,1%
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	13,3%	10,5%	2,8 p.p	12,2%	10,6%	1,6 p.p
EBITDA	126,5	86,2	46,8%	347,7	262,6	32,4%
<i>Marża zysku EBITDA</i>	18,4%	14,7%	3,7 p.p	17,1%	14,5%	2,6 p.p
CFO BT	69,6	67,3	3,4%	193,4	165,8	16,6%
CAPEX	(18,7)	(22,4)	(16,5%)	(76,2)	(70,6)	7,9%
Wydatki z tytułu leasingu	(12,3)	(1,3)	846,2%	(35,8)	(3,6)	894,4%
FCF	38,6	43,6	(11,5%)	81,4	91,6	(11,1%)
Wsk. konwersji gotówki	42,4%	71,0%	(28,6) p.p	32,8%	48,1%	(15,2) p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny - 31 grudnia 2018 roku)	-	-	n/d	406,2	506,9	(19,9%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny - 31 grudnia 2018 roku)	-	-	n/d	(408,9)	(181,0)	125,9%
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	-	-	n/d	(201,8)	(168,8)	19,5%
<i>w tym leasing</i>	-	-	n/d	(207,1)	(12,2)	1 597,5%**

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Istotny wzrost spowodowany przyjęciem nowego standardu MSSF 16.

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - wydatki z tyt. leasingu

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

W trzech kwartałach 2019 roku Segment Asseco International wygenerował 12,6% wzrost przychodów, które wyniosły 2 032,8 mln PLN. Zysk operacyjny był o 30,7% wyższy i ukształtował się na poziomie 239,0 mln PLN. Udział tego segmentu w skonsolidowanej sprzedaży osiągnął poziom 26%.

Grupa Asseco International zanotowała wzrost przychodów we wszystkich głównych regionach działalności, tj. Europie Centralnej, Europie Południowo-Wschodniej oraz Europie Zachodniej.

Grupa Asseco Central Europe, która reprezentuje Asseco w regionie **Europy Centralnej** zanotowała wzrost sprzedaży i istotnie poprawiła rentowność. Bardzo dobre wyniki tej Grupy to zarówno efekt rozwoju organicznego jak i przeprowadzonych w zeszłym roku akwizycji.

W trzech kwartałach 2019 roku wzrosła sprzedaż spółek na Słowacji oraz w Czechach, gdzie w ubiegłym roku oraz w pierwszych miesiącach 2019 roku zawarto kilka ważnych umów z instytucjami sektora publicznego. W ostatnich miesiącach realizowano ważne projekty dla Ministerstwa Spraw Wewnętrznych w Republice Czeskiej, Ministerstwa Pracy i Polityki Społecznej a także z obszaru e-Zdrowia, w ramach którego Asseco zajmuje się utrzymaniem i rozwojem systemu informatycznego, z uwzględnieniem zmian prawnych.

W zakresie rozwiązań dla sektora finansów, realizowano zadania związane z rozwojem i serwisowaniem wdrożonych rozwiązań z rodziny StarBANK. W 3 kwartałe w tym zakresie podpisano ważną umowę z jednym z największych banków działających na rynku słowackim w zakresie rozwoju i serwisowania kompleksowego systemu informatycznego banku. Trwały również prace związane z wprowadzeniem nowego produktu, Asseco Digital Insurance Suite, zintegrowanego z centralnymi systemami informatycznymi dla firm ubezpieczeniowych z rodziny StarINS.

Grupa Asseco Central Europe notuje wysokie zapotrzebowanie na rozwiązania klasy ERP, skupione w Asseco Enterprise Solutions. Specjalizująca się w systemach do zarządzania przedsiębiorstwem spółka Asseco Business Solutions zanotowała dobre rezultaty zwiększając sprzedaż i generowane zyski. Podobnie jak w przypadku Asseco Poland znalazły się one pod wpływem wysokiej bazy z ubiegłego roku. Przed rokiem sprzedaż była istotnie zwiększona ze względu na wyższe przychody z rozwiązań IT związanych z faktoringiem, co było związane z wdrożeniem regulacji Split Payment. Wzrost przychodów w trzech kwartałach 2019 roku wynikał z poprawy sprzedaży produktów własnych Asseco Business Solutions oraz produktów pochodzących byłego Macrologic, a także wzrostu sprzedaży na rynkach zagranicznych. Spółka w coraz większym zakresie dociera też ze swoją ofertą za granicę. Rozwiązania ABS zostały wdrożone w 50 krajach świata, w takich regionach jak: Europa, Bliski Wschód, Azja, Australia czy Ameryka Łacińska. W trzech kwartałach 2019 roku sprzedaż zagraniczna spółki wzrosła o 4,4%.

Również spółki Asseco Solutions, działające w krajach niemieckojęzycznych, w Czechach oraz na Słowacji poprawiły swoje wyniki sprzedażowe.

Działająca na rynku **Europy Południowo-Wschodniej** Grupa Asseco South Eastern Europe w trzech kwartałach 2019 roku dynamicznie się rozwijała. Wzrost przychodów oraz zysku operacyjnego nastąpił we wszystkich segmentach działalności, na czele z kluczowym segmentem rozwiązań w obszarze płatności.

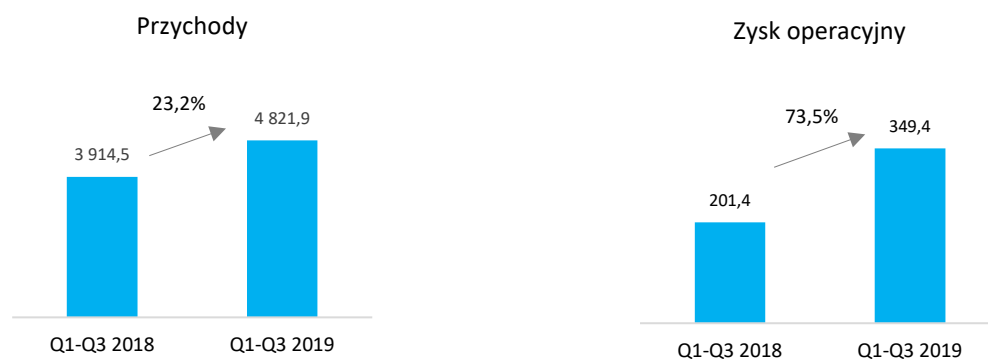
Na bardzo dobre wyniki wypracowane przez ASEE wpływ miały wzrosty sprzedaży w linii odpowiedzialnej za utrzymanie terminali płatniczych oraz bankomatów, zwiększenie przychodów w obszarze e-Commerce, zwiększenie sprzedaży rozwiązań mobilnych i uwierzytelniających dla sektora bankowego oraz konsolidacja nowych spółek. Dzięki nowym akwizycjom Grupa umacniała również swoją pozycję rynkową w obszarze płatności. W trzech kwartałach 2019 roku wykupiono pakiet mniejszościowy w Multicard w Serbii, a do zakupionej na początku roku spółki Necomplus, dołączyły Bassilichij, B Services, a także Sonet w Czechach i na Słowacji, poszerzając tym samym obszar działalności Grupy o nowe kraje, jak również Mobven w Turcji.

W trzech kwartałach 2019 Grupa zanotowała wyższą sprzedaż na rynkach **Europy Zachodniej**. Prowadzące działalność w Portugalii oraz w krajach portugalskojęzycznych Afryki, Asseco PST kontynuowało współpracę z bankami w zakresie usług utrzymania centralnych systemów bankowych, a także realizowało istotne projekty migracyjne. Spółka prezentowała swoje rozwiązania na branżowych konferencjach w Mozambiku i Angoli: MozTech 2019 czy ANGOTIC 2019.

Należąca do Asseco Western Europe spółka Asseco Spain zawarła kilka nowych umów w zakresie dostaw sprzętu IT, oprogramowania oraz związanych z nimi usługami. Spółka zacieśniała współpracę z instytucjami publicznymi na rynku hiszpańskim oraz klientami z branży odzieżowej i transportowej. Spółka Asseco Lithuania w minionym okresie realizowała projekty dla Litewskiego Muzeum Sztuki w zakresie modernizacji systemu informatycznego oraz rozwoju nowych e-usług muzeum. Dla Ministerstwa Spraw Wewnętrznych prowadzono prace związane z wdrożeniem i rozwojem litewskiego systemu informatycznego monitorującego migracje ludności. Z kolei dla Ministerstwa Środowiska kontynuowano projekty związane z rozwojem zaawansowanych e-usług. Spółka podpisała kilka nowych umów z instytucjami z sektora publicznego. Działająca na rynku duńskim spółka Peak Consulting realizowała m.in. projekty dla organów podatkowych w zakresie systemów do wprowadzania informacji podatkowych i kalkulacji dla podatników. Zawarto również ważną umowę z Norweskim Koordynatorem Bezpieczeństwa Regionalnego.

W minionym okresie Asseco International realizowało strategię rozwoju na międzynarodowych rynkach, a dzięki prowadzonej na rynku hiszpańskim akwizycji wzmocniło kompetencje Grupy w energetyce. Spółka nabyła 51% udziałów w spółce Tecsisa, która jest obecna w Hiszpanii, Meksyku, Gwatemali, Peru i Argentynie. Ponadto, posiada perspektywy rozwoju na kolejnych rynkach, m.in. w Portugalii, Chile, Panamie, Kolumbii oraz USA, Australii i RPA. Tecsisa dostarcza natywne aplikacje chmurowe i Big Data, działające na zaawansowanej technologicznie platformie Kommodo. Jest to flagowy produkt spółki, który działa m.in. we włoskiej grupie energetycznej Enel i został wdrożony w kilkunastu krajach. Asseco International nabyło 51% udziałów w Tecsisa za 4,95 mln EUR. Wartość transakcji może wzrosnąć maksymalnie do 7,96 mln EUR – w zależności od wyników, wypracowanych przez hiszpańską spółkę w kolejnych latach.

3.3 Segment Formula Systems



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Formula Systems za okresy 3 i 9 miesięcy zakończone 30 września 2019 roku oraz okresy porównywalne:

mln PLN	3 miesiące do 30 września 2019	3 miesiące do 30 września 2018	Zmiana Q3 2019/ Q3 2018 (%)	9 miesięcy do 30 września 2019	9 miesięcy do 30 września 2018	Zmiana Q1-Q3 2019/ Q1-Q3 2018 (%)
Przychody ze sprzedaży*	1 768,6	1 327,8	33,2%	4 821,9	3 914,5	23,2%
EBIT	135,0	74,8	80,5%	349,4	201,4	73,5%
<i>Marża zysku EBIT</i>	<i>7,6%</i>	<i>5,6%</i>	<i>2,0 p.p</i>	<i>7,2%</i>	<i>5,1%</i>	<i>2,1 p.p</i>
EBIT non-IFRS	187,7	127,0	47,8%	498,7	368,7	35,3%
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	<i>10,6%</i>	<i>9,6%</i>	<i>1,0 p.p.</i>	<i>10,3%</i>	<i>9,4%</i>	<i>0,9 p.p.</i>
EBITDA	239,1	140,7	69,9%	642,0	406,4	58,0%
<i>Marża zysku EBITDA</i>	<i>13,5%</i>	<i>10,6%</i>	<i>2,9 p.p</i>	<i>13,3%</i>	<i>10,4%</i>	<i>2,9 p.p</i>
CFO BT	245,7	55,1	345,9%	599,4	184,6	224,7%
CAPEX	(45,5)	(15,8)	188,0%	(91,9)	(55,4)	65,9%
Wydatki z tytułu leasingu	(31,4)	-	0,0%	(88,9)	-	0,0%
FCF	168,8	39,3	329,5%	418,6	129,2	224,0%
Wsk. konwersji gotówki	89,9%	31,1%	58,9 p.p	83,9%	35,1%	48,8 p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny - 31 grudnia 2018 roku)	-	-	n/d	1 393,5	1 009,4	38,1%
Dług odsetkowy (okres porównywalny - 31 grudnia 2018 roku)	-	-	n/d	(2 404,4)	(1 434,5)	67,6%
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	-	-	<i>n/d</i>	<i>(1 951,1)</i>	<i>(1 434,5)</i>	<i>36,0%</i>
<i>w tym leasing</i>	-	-	<i>n/d</i>	<i>(453,3)**</i>	-	-

*Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Istotny wzrost spowodowany przyjęciem nowego standardu MSSF 16.

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = [CFOBT]-[CAPEX]-wydatki z tyt. leasingu.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

W ciągu trzech kwartałów 2019 roku przychody wygenerowane przez spółki z Grupy Formula Systems były o 23,2% wyższe niż w analogicznym okresie zeszłego roku i wyniosły 4 821,9 mln PLN. Zysk operacyjny wzrósł o 73,5% do poziomu 349,4 mln PLN.

Na poziom EBIT raportowany w segmencie Formula Systems istotny negatywny wpływ mają dodatkowe koszty amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych rozpoznanych w ramach rozliczenia nabycia (PPA) oraz koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP). W trzech kwartałach 2019 roku PPA oraz SBP obniżyły wynik EBIT segmentu o 149,3 mln PLN.

Udział przychodów generowanych w segmencie Formula Systems w skonsolidowanej sprzedaży w trzech kwartałach wyniósł 62%. Spółki z Grupy Formula w trakcie dziewięciu miesięcy 2019 roku odnotowały istotny wzrost sprzedaży i poprawę rentowności.

Matrix IT, wiodąca firma informatyczna w Izraelu, w trzech kwartałach 2019 roku zanotowała wzrosty na wszystkich głównych poziomach rachunku wyników. Zwiększona sprzedaż to efekt poprawy we wszystkich kluczowych sektorach oraz konsolidacji przejętych w 2019 roku spółek: Dana Engineering i Medatech. Wzrostowi przychodów towarzyszył wyższy poziom zysku operacyjnego oraz netto. W minionym okresie Matrix IT zwiększyła swoją rentowność. Grupa realizowała kolejne projekty oraz rozwijała nowe obszary biznesowe. Zwiększała także skalę swojej działalności na rynkach międzynarodowych, głównie w USA oraz Europie, z których pochodziło 12% przychodów i 27% zysku operacyjnego.

Matrix IT kontynuował strategię rozwoju przez akwizycje. W trakcie 9 miesięcy 2019 roku do Grupy dołączyły spółki: Medatech, TechTop oraz Dana Engineering. Medatech dostarcza popularne na rynku oprogramowanie ERP. To bardzo istotna transakcja z punktu widzenia rozwoju Matrixa w obszarze oprogramowania do zarządzania przedsiębiorstwem. Przejęta spółka oferuje wysokiej jakości rozwiązanie, posiada szeroką bazę klientów i jest kierowana przez doświadczony i kompetentny Zarząd. TechTop Marketing jest wiodącym izraelskim dostawcą profesjonalnych systemów nagłaśniających i oświetleniowych, a Dana Engineering świadczy usługi zarządzania projektami, w szczególności dużymi, kompleksowymi projektami infrastrukturalnymi na rynku izraelskim.

Sapiens International, wiodący globalny dostawca oprogramowania i usług informatycznych dla sektora ubezpieczeń, w 2019 roku koncentruje się na wzroście sprzedaży oraz konsekwentnej poprawie rentowności. Wzrost przychodów odnotowano m.in. dzięki zwiększonej sprzedaży w segmencie ubezpieczeń majątkowych i osobowych (P&C). Poprawa marżowości to efekt konsekwentnego rozwoju sprzedaży na rynkach międzynarodowych oraz efektu skali. Bardzo dobre wyniki wypracowane przez Grupę Sapiens były podstawą podwyższenia prognozy przychodów na cały 2019 rok, które w ocenie Zarządu Sapiensa ukształtują się w przedziale 323 – 325 mln USD.

Magic Software, Grupa dostarczająca rozwiązania technologiczne dla sektora przedsiębiorstw zanotowała rekordowy kwartał, a narastająco od początku roku jej przychody rosną w dwucyfrowym tempie. Dynamiczny rozwój to efekt koncentracji na nawiązywaniu długoterminowej współpracy z klientami oraz realizacji kolejnych przejęć. W 3 kwartale 2019 roku do Grupy Magic Software dołączyła spółka NetEffects, która rozszerzyła portfolio Grupy o kolejne usługi związane z oprogramowaniem. NetEffects ma siedzibę w Stanach Zjednoczonych i specjalizuje się w rekrutacji pracowników IT. Przeprowadzona akwizycja ma na celu dalsze umacnianie pozycji rynkowej jako preferowanego dostawcy kompleksowych usług związanych z oprogramowaniem. W ciągu trzech kwartałów 2019 roku do Grupy Magic Software dołączyły także spółki: OnTarget, specjalizująca się w zakresie outsourcingu usług produkcji oprogramowania oraz PowWow, zarządzająca platformą typu low-code SmartUX, która umożliwia uproszczenie i przeniesienie procesów biznesowych za pośrednictwem wieloplatformowych aplikacji internetowych i mobilnych.

Bardzo dobre wyniki wypracowane przez Magic Software w trzech kwartałach 2019 roku skłoniły Zarząd tej Spółki do podwyższenia prognozy przychodów na 2019 rok, które mają ukształtować się w przedziale 313 – 319 mln USD, co oznaczałoby wzrost w ujęciu rok do roku o 12-13%.

4. Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku nie wystąpiły zdarzenia o charakterze jednorazowym, które miałyby wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

5. Władze osobowe w Asseco Poland S.A.

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku skład Zarządu przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2019 – 30.09.2019
Andrzej Dopierała	01.01.2019 – 30.09.2019
Tadeusz Dyrga	01.01.2019 – 30.06.2019
Krzysztof Groyecki	01.01.2019 – 30.09.2019
Rafał Kozłowski	01.01.2019 – 30.09.2019
Marek Panek	01.01.2019 – 30.09.2019
Paweł Piwowar	01.01.2019 – 30.09.2019
Zbigniew Pomianek	01.01.2019 – 30.09.2019
Sławomir Szmytkowski	01.07.2019 – 30.09.2019
Artur Wiza	01.01.2019 – 30.09.2019
Gabriela Żukowicz	01.01.2019 – 30.09.2019

25 marca 2019 Pan Tadeusz Dyrga zrezygnował z członkostwa w Zarządzie Spółki oraz z pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu ze skutkiem od 1 lipca 2019 roku. Jednocześnie Rada Nadzorcza w dniu 25 marca 2019 roku powołała do składu Zarządu Pana Sławomira Szmytkowskiego, do pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu na okres wspólnej, pięcioletniej kadencji obejmującej lata 2017-2021 ze skutkiem od dnia 1 lipca 2019 roku.

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Data pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2019 – 30.09.2019
Adam Noga	01.01.2019 – 30.09.2019
Izabela Albrycht	01.01.2019 – 30.09.2019
Piotr Augustyniak	01.01.2019 – 30.09.2019
Dariusz Brzeski	01.01.2019 – 30.09.2019
Artur Kucharski	01.01.2019 – 30.09.2019

Pomiędzy 30 września 2019 roku a dniem publikacji niniejszego raportu tj. 20 listopada 2019 roku skład Rady Nadzorczej oraz Zarządu Asseco Poland S.A. nie uległ zmianie.

6. Struktura akcjonariatu Asseco Poland S.A.

Akcjonariat na dzień 20 listopada 2019 roku	Liczba akcji w posiadaniu/ liczba głosów z nich wynikająca	Proc. udział w kapitale zakładowym/ ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	12 421 923	14,97%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	54 043 219	65,10%
	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 08/2019 z dnia 8 lipca 2019

2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012

3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010

4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015

Na dzień 30 września 2019 roku stan akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu przedstawiał się następująco:

Akcjonariat na dzień 30 września 2019 roku	Liczba akcji w posiadaniu/ liczba głosów z nich wynikająca	Proc. udział w kapitale zakładowym/ ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	12 421 923	14,97%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	54 043 219	65,10%
	83 000 303	100%

Akcjonariat zgodnie z raportami bieżącymi wskazanymi powyżej.

Na dzień 26 sierpnia 2019 roku, tj. dzień publikacji poprzedniego raportu okresowego, stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu, przedstawiał się następująco:

Akcjonariat na dzień 26 sierpnia 2019 roku	Liczba akcji w posiadaniu/ liczba głosów z nich wynikająca	Proc. udział w kapitale zakładowym/ ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	12 421 923	14,97%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	54 043 219	65,10%
	83 000 303	100%

Udziały w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje stan posiadania akcji Asseco Poland S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień publikacji niniejszego raportu, na dzień bilansowy, na dzień publikacji poprzedniego raportu oraz na koniec poprzedniego roku obrotowego.

	20 listopada 2019	30 września 2019	26 sierpnia 2019	31 grudnia 2018
Jacek Duch – Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	31 458	31 458	31 458
Adam Góral – Prezes Zarządu	8 083 000	8 083 000	8 083 000	8 083 000
Tadeusz Dyrga – Wiceprezes Zarządu ¹⁾				3 710

Pan Tadeusz Dyrga pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu do 30 czerwca 2019 roku.

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland S.A. w żadnym z prezentowanych dni.

7. Pozostałe informacje

7.1. Emisja, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie sprawozdawczym Jednostka Dominująca nie dokonała emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

7.2. Skutki zmian w strukturze emitenta

Opis organizacji oraz zmian w strukturze Grupy Kapitałowej Asseco znajduje się w punkcie 3 not objaśniających do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za 9 miesięcy zakończonych 30 września 2019 roku.

7.3. Informacje o toczących się postępowaniach dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Asseco Poland lub jednostek od niej zależnych

Opis postępowań spornych Grupy Kapitałowej Asseco znajduje się w punkcie 8.1 not objaśniających do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2019 roku.

7.4. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Opis transakcji z podmiotami powiązanymi został przedstawiony w punkcie 6.19 not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2019 roku. Wszystkie transakcje zawierane są na warunkach rynkowych.

7.5. Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje oraz zobowiązania pozabilansowe

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji oraz zobowiązań pozabilansowych został przedstawiony w punktach: 6.13 oraz 8.1 not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku.

7.6. Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2019 roku nie nastąpiły zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową.

7.7. Umowy zawarte między Grupą Kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania lub zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

7.8. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie istnieją umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

7.9. Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2019 rok

Zarząd Asseco Poland S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na 2019 rok.

7.10. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu nie funkcjonował program motywacyjny oparty na akcjach Emitenta.

7.11. Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału

Zdaniem Zarządu Asseco Poland S.A. obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa nie stwarzają zagrożeń dla jej dalszego funkcjonowania i rozwoju w 2019 roku. Istnieje jednak wiele czynników zarówno o wewnętrznym, jak i zewnętrznym charakterze, które bezpośrednio, bądź pośrednio mogą mieć wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Do czynników zewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć między innymi:

- rozwój sytuacji ekonomicznej, gospodarczej i politycznej Polski, Unii Europejskiej oraz innych państw, w których Grupa prowadzi działalność,
- inflację i wahania kursów walut (przede wszystkim dolara i euro, ale również kursów walut państw, w których Grupa prowadzi działalność),
- wzrost lub spadek zapotrzebowania na rozwiązania informatyczne w sektorze finansowo-bankowym, administracji publicznej i w sektorze przedsiębiorstw,
- działania związane z nasilającą się konkurencją zarówno ze strony polskich jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych oraz prestiżowych kontraktów,
- zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania się przez klientów,
- zmiany stóp procentowych oraz marży banków,
- szanse i ryzyka związane ze stosunkowo szybkimi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT,
- ryzyko przesuwania w czasie przez potencjalnych klientów decyzji o ich inwestycjach w IT,
- konieczność przyciągania, utrzymania najbardziej wykwalifikowanych i kluczowych pracowników.

Do czynników wewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć między innymi:

- realizację złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie długoterminowych umów,
- realizację strategii operacyjnej Grupy zakładającej wzrost organiczny oraz ekspansję na nowe rynki zagraniczne.

7.12. Informacje o innych istotnych czynnikach mogących wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej

Nie są znane żadne inne informacje niż wymienione powyżej, których ujawnienie mogłoby w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej Grupy Asseco.



C. Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe **Asseco Poland S.A.** za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku

Jednostkowy śródroczny rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z pozostałych dochodów całkowitych

Asseco Poland S.A.

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	3 miesiące do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	3 miesiące do 30 września 2018 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Przychody operacyjne	191,7	596,8	211,0	641,8
Koszt własny sprzedaży	(133,3)	(417,5)	(133,3)	(417,8)
(Odpis)/odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości należności handlowych	(0,5)	1,8	(1,1)	3,2
Zysk brutto ze sprzedaży	57,9	181,1	76,6	227,2
Koszty sprzedaży	(10,7)	(32,1)	(10,7)	(32,9)
Koszty ogólnego zarządu	(19,8)	(60,1)	(18,9)	(58,4)
Zysk netto ze sprzedaży	27,4	88,9	47,0	135,9
Pozostałe przychody operacyjne	0,7	1,2	0,8	2,4
Pozostałe koszty operacyjne	-	(1,0)	(0,2)	(1,2)
Zysk z działalności operacyjnej	28,1	89,1	47,6	137,1
Przychody finansowe	12,0	117,3	0,6	24,6
Koszty finansowe	(6,0)	(9,8)	1,5	(8,9)
(Odpis)/odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości udzielonych pożyczek i pozostałych instrumentów finansowych	-	0,5	1,2	6,9
Zysk brutto	34,1	197,1	50,9	159,7
Podatek dochodowy	(3,5)	(14,1)	(10,7)	(34,1)
Zysk netto za okres sprawozdawczy	30,6	183,0	40,2	125,6
Zysk netto przypadający na jedną akcję (w złotych):				
podstawowy z zysku netto za okres sprawozdawczy	0,37	2,20	0,48	1,51
rozwodniony z zysku netto za okres sprawozdawczy	0,37	2,20	0,48	1,51
Pozostałe dochody całkowite:				
Zysk netto za okres sprawozdawczy	30,6	183,0	40,2	125,6
Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat				
Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat				
Amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznana bezpośrednio w kapitale własnym	-	(2,4)	(0,1)	(0,6)
Podatek dochodowy dotyczący pozostałych dochodów całkowitych	-	0,5	-	0,1
Razem pozostałe dochody całkowite:	-	(1,9)	(0,1)	(0,5)
SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH ZA OKRES	30,6	181,1	40,1	125,1

Jednostkowy śródroczny bilans

Asseco Poland S.A.

AKTYWA	30 września 2019	31 grudnia 2018
	mIn PLN	mIn PLN
Aktywa trwałe		
Rzeczowe aktywa trwałe	275,1	310,2
Wartości niematerialne	2 216,6	2 213,2
<i>w tym wartość firmy z połączenia</i>	<i>1 932,5</i>	<i>1 932,5</i>
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	90,7	-
Nieruchomości inwestycyjne	0,4	0,4
Inwestycje w jednostki zależne i stowarzyszone	2 073,9	2 052,1
Pozostałe należności i należności z tytułu dostaw i usług	78,9	82,7
Pozostałe aktywa finansowe	31,4	46,4
Rozliczenia międzyokresowe	9,6	6,0
	4 776,6	4 711,0
Aktywa obrotowe		
Zapasy	3,3	2,6
Należności z tytułu dostaw i usług	152,8	173,7
Aktywa z tytułu umów z klientami	99,2	122,4
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	0,2	-
Pozostałe należności	22,1	17,4
Rozliczenia międzyokresowe	29,3	16,1
Pozostałe aktywa finansowe	3,5	3,0
Środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe	94,9	264,7
	405,3	599,9
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	-	6,0
	405,3	605,9
SUMA AKTYWÓW	5 181,9	5 316,9

Jednostkowy śródroczny bilans

Asseco Poland S.A.

PASYWA	30 września 2019	31 grudnia 2018
	mln PLN	mln PLN
KAPITAŁ WŁASNY OGÓŁEM		
Kapitał podstawowy	83,0	83,0
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	4 180,1	4 180,1
Zyski zatrzymane	606,0	686,7
	4 869,1	4 949,8
Zobowiązania długoterminowe		
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	-	38,8
Zobowiązania z tytułu leasingu	59,1	21,8
Pozostałe zobowiązania finansowe	7,4	2,2
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	27,3	26,3
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	12,2	8,7
Pozostałe zobowiązania	0,1	0,5
Rezerwy	6,2	9,7
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	33,1	32,4
	145,4	140,4
Zobowiązania krótkoterminowe		
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	0,5	15,2
Zobowiązania z tytułu leasingu	32,4	23,6
Pozostałe zobowiązania finansowe	0,9	1,0
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	50,3	75,8
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	26,2	26,5
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	-	15,1
Pozostałe zobowiązania	19,5	22,6
Rezerwy	9,2	11,8
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	27,2	33,8
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	1,2	1,3
	167,4	226,7
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	312,8	367,1
SUMA PASYWÓW	5 181,9	5 316,9

Jednostkowe śródroczne sprawozdanie ze zmian w kapitale

Asseco Poland S.A.

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski/straty z lat ubiegłych oraz zysk okresu bieżącego	Kapitał własny ogółem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku	83,0	4 180,1	686,7	4 949,8
Wpływ wdrożenia MSSF 16 na bilans otwarcia			(7,0)	(7,0)
Na dzień 1 stycznia 2019 roku (po ujęciu wpływu wdrożenia MSSF 16)	83,0	4 180,1	679,7	4 942,8
Zysk netto	-	-	183,0	183,0
Suma pozostałych dochodów całkowitych	-	-	(1,9)	(1,9)
Dywidenda za 2018 rok	-	-	(254,8)	(254,8)
Na dzień 30 września 2019 roku	83,0	4 180,1	606,0	4 869,1
Na dzień 1 stycznia 2018 roku	83,0	4 180,1	772,6	5 035,7
Wpływ wdrożenia MSSF 15 i MSSF 9 na bilans otwarcia	-	-	(1,9)	(1,9)
Na dzień 1 stycznia 2018 roku (po ujęciu wpływu wdrożenia MSSF 15 i MSSF 9)	83,0	4 180,1	770,7	5 033,8
Zysk netto	-	-	125,6	125,6
Suma pozostałych dochodów całkowitych	-	-	(0,5)	(0,5)
Dywidenda za 2017 rok	-	-	(249,8)	(249,8)
Na dzień 30 września 2018 roku	83,0	4 180,1	646,0	4 909,1

Jednostkowy śródroczny rachunek przepływów pieniężnych

Asseco Poland S.A.

	9 miesięcy do 30 września 2019 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2018 mln PLN
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk brutto	197,1	159,7
Korekty o pozycje:	(76,0)	19,9
Amortyzacja	47,9	42,0
Zmiany stanu kapitału pracującego	(14,9)	(1,4)
Przychody/koszty z tytułu odsetek	0,4	-
Zyski (straty) z różnic kursowych	(5,0)	(0,2)
Przychody z tytułu dywidend	(108,0)	(15,6)
Pozostałe przychody/koszty finansowe	3,8	(4,1)
Zyski (straty) z działalności inwestycyjnej	(0,2)	(1,1)
Pozostałe korekty	-	0,3
Środki pieniężne netto wygenerowane z działalności operacyjnej	121,1	179,6
(Zapłacony podatek dochodowy)/ Otrzymane zwroty podatku dochodowego	(25,5)	11,4
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	95,6	191,0
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy:		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	8,5	1,4
Wpływy ze sprzedaży inwestycji w jednostkach powiązanych	7,3	9,8
Pożyczki spłacone	1,8	11,4
Dywidendy otrzymane	103,8	10,9
Otrzymane odsetki	2,9	4,2
Pozostałe wpływy	-	1,1
Wydatki:		
Nabycie aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	(33,2)	(21,5)
Wydatki z tytułu prowadzonych projektów rozwojowych	(19,6)	(8,5)
Nabycie akcji/udziałów w jednostkach powiązanych	(3,6)	(18,0)
Pożyczki udzielone	(3,4)	(4,0)
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	64,5	(13,2)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy:		
Dotacje otrzymane	5,1	-
Wydatki:		
Wyplacona dywidenda	(254,8)	(249,8)
Wydatki z tytułu spłaty kredytów i pożyczek	(53,3)	(30,8)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu	(23,1)	(16,2)
Zapłacone odsetki	(4,0)	(4,5)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(330,1)	(301,3)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(170,0)	(123,5)
Różnice kursowe netto	0,2	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na dzień 1 stycznia	264,7	308,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na dzień 30 września	94,9	184,5



Zatwierdzenie do publikacji przez Zarząd

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2019 roku zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Asseco Poland S.A. w dniu 20 listopada 2019 roku.

Zarząd:

Prezes Zarządu

Adam Góral

Wiceprezes Zarządu

Andrzej Dopierała

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Groyecki

Wiceprezes Zarządu

Rafał Marek Kozłowski

Wiceprezes Zarządu

Marek Panek

Wiceprezes Zarządu

Paweł Piwowar

Wiceprezes Zarządu

Zbigniew Pomianek

Wiceprezes Zarządu

Sławomir Szmytkowski

Wiceprezes Zarządu

Artur Wiza

Wiceprezes Zarządu

Gabriela Żukowicz

Osoba odpowiedzialna za sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego:

Dyrektor Działu
Sprawozdawczości

Karolina Rzońca-Bajorek

Solutions for demanding business.

Asseco Poland S.A.
ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów
Tel.: +48 17 888 55 55
Fax: +48 17 888 55 50
Email: info@asseco.pl

inwestor.asseco.pl