

Grupa Asseco

Fact Sheet Q1 2022

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,5 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

30,8 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

6,5 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

279 mln PLN** dywidendy za 2021 r.

3,36 PLN** dywidendy na akcję za 2021 r.

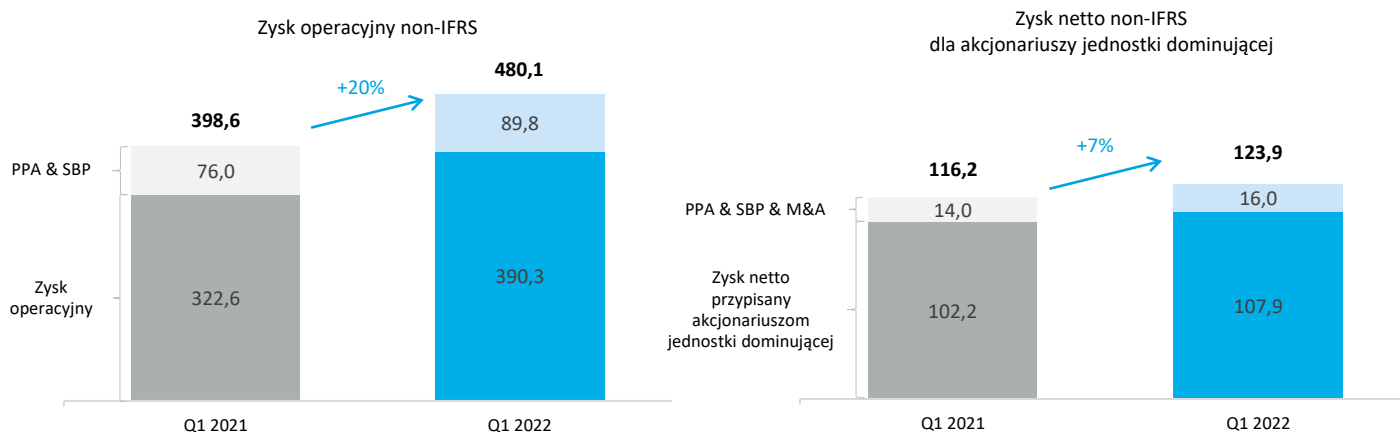
* Wg stanu na 24 maja 2022 r.

** Zgodnie z uchwałą Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z 25 maja 2022 r.

Grupa Asseco w Q1 2022

- **Stabilny rozwój Asseco:**
 - wzrost przychodów o **22%** do **4 076 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **21%** do **390 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **20%** do **480 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **6%** do **108 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **7%** do **124 mln PLN**)
- **Silna dywersyfikacja biznesu** (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - **90%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **44%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **33%** – bankowość i finanse, **23%** – instytucje publiczne
 - **78%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

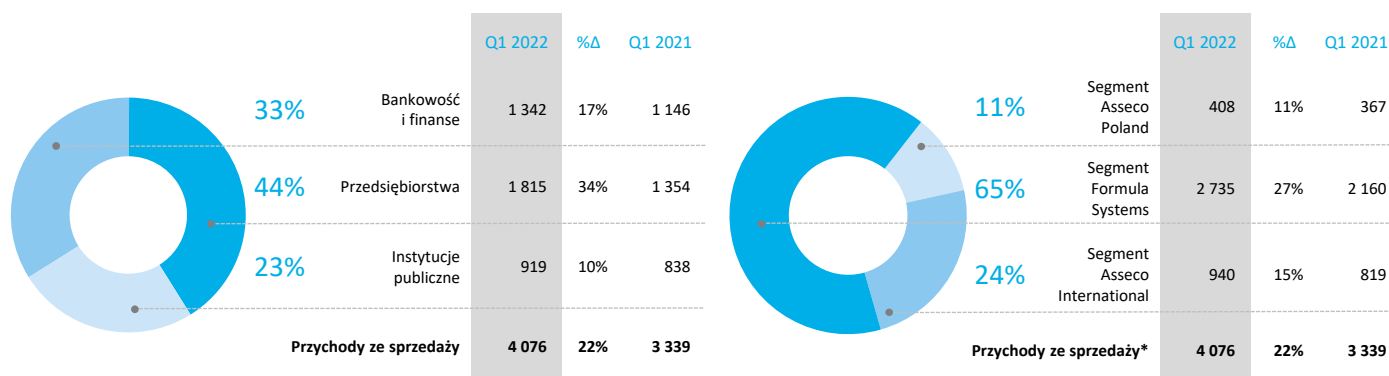
Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q1 2022	Q1 2021	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	4 075,5	3 339,1	22,1%
Oprogramowanie i usługi własne	3 159,5	2 602,8	21,4%
Zysk operacyjny non-IFRS	480,1	398,6	20,4%
EBITDA non-IFRS	621,8	512,8	21,3%
PPA & SBP	89,8	76,0	18,2%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	123,9	116,2	6,6%
PPA & SBP & M&A	16,0	14,0	14,3%

EBITDA non-IFRS = zysk operacyjny + amortyzacja + SBP

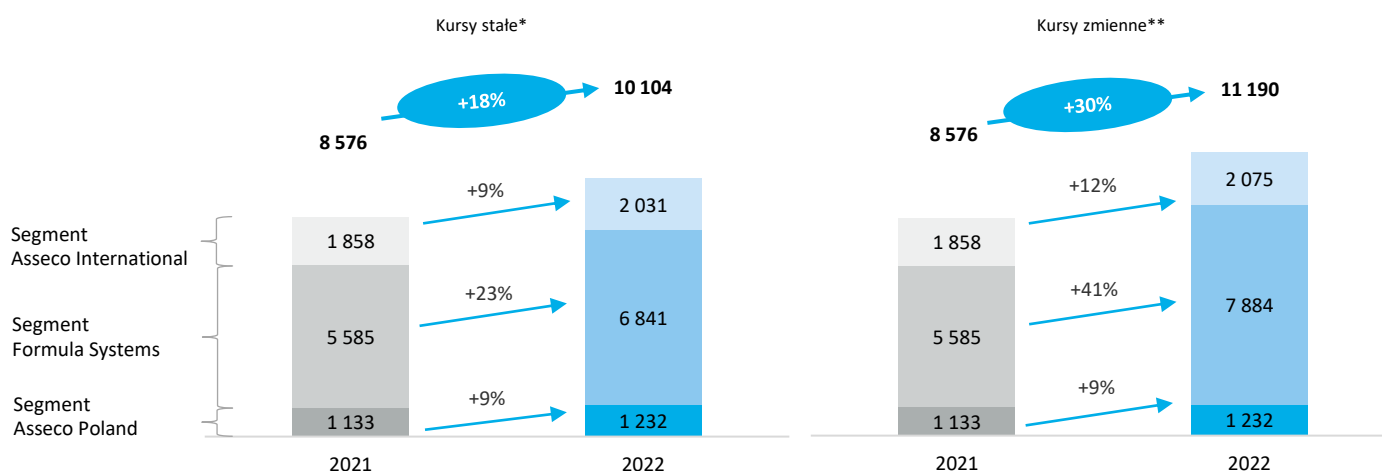
Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2022 r. (mln PLN)

Oprogramowanie i usługi własne



Wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 20 maja 2022 r.; wartość portfela zamówień na 2021 rok na dzień 18 maja 2021 r.

* Przeliczając backlog 2022 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2021.

** Przeliczając backlog 2022 według kursów z dnia 20 maja 2022 r.