

Grupa Asseco

Fact Sheet Q1 2021

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,1 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

28,6 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

6,1 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

258 mln PLN dywidendy za 2020 r.

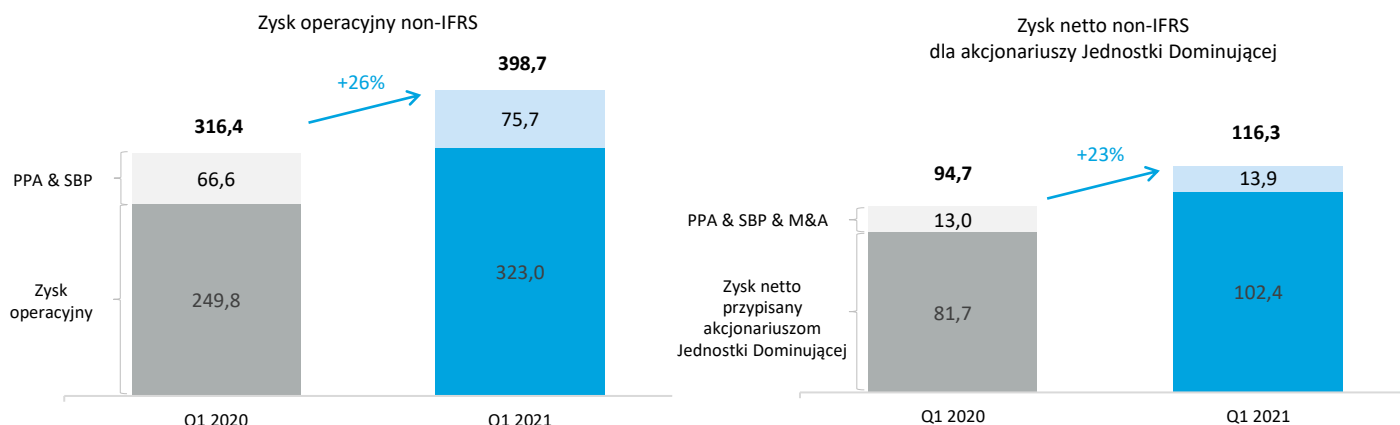
4,2%* stopa dywidendy

* Wg stanu na 25 maja 2021 r.

Grupa Asseco w Q1 2021

- **Bardzo dobre** wyniki finansowe:
 - wzrost przychodów o **14%** do **3 339 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **29%** do **323 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **26%** do **399 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **25%** do **102 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **23%** do **116 mln PLN**)
- Zatwierdzenie przez WZA **wypłaty dywidendy** w wysokości **3,11 PLN** na akcję
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - **89%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **41%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **34%** – bankowość i finanse, **25%** – instytucje publiczne
 - **78%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



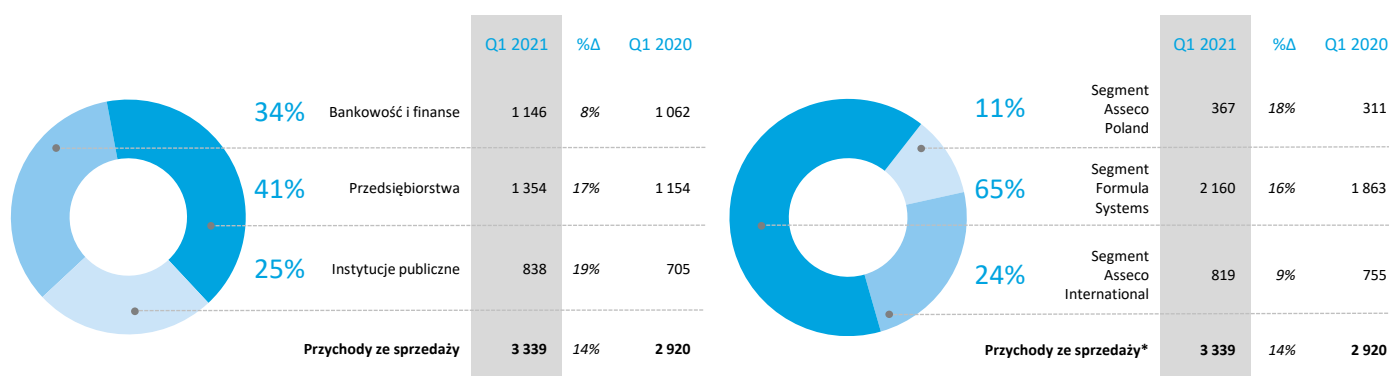
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

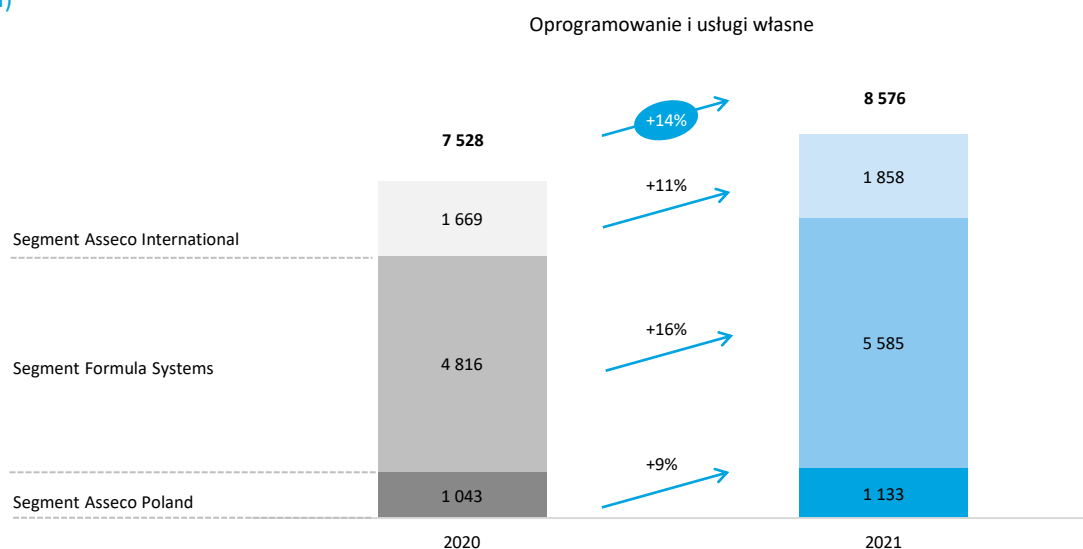
mIn PLN	Q1 2021	Q1 2020	Zmiana
Przychody	3 339,1	2 920,4	14,3%
Oprogramowanie i usługi własne	2 602,8	2 354,8	10,5%
EBITDA	497,8	420,1	18,5%
EBIT non-IFRS	398,7	316,4	26,0%
PPA & SBP	75,7	66,6	13,5%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej	116,3	94,7	22,8%
PPA & SBP & M&A	13,9	13,0	6,9%

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mIn PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2021 r. (mIn PLN)



Przeliczając backlog 2021 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2020, zmiana wynosi: +17%.
Wartość portfela zamówień na 2021 r. na dzień 18 maja 2021 r., wartość portfela zamówień na 2021 r. na dzień 22 maja 2020 r.