

# Grupa Asseco

## Fact Sheet Q1 2020

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 5,8 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Obecność w **57 krajach**

**27,2 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

**5,8 mld PLN\*** rynkowej kapitalizacji

**250 mln PLN** dywidendy za 2019 r.

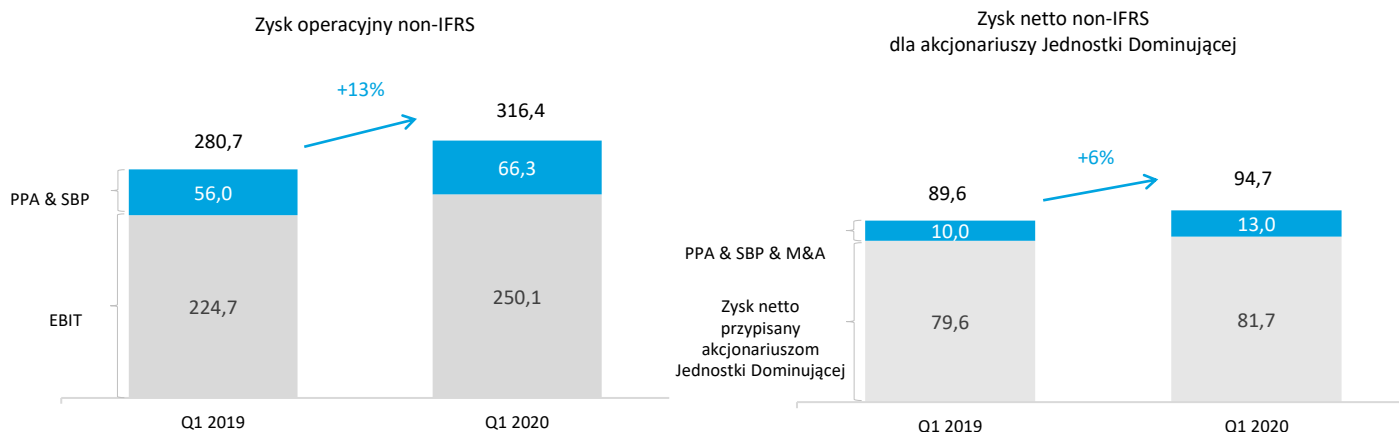
**4.3%\*** stopa dywidendy

\*Wg stanu na 27 maja 2020 r.

### Grupa Asseco w Q1 2020

- **Dobre wyniki finansowe:**
  - wzrost przychodów o **19,1%** do **2 920 mln PLN**
  - wzrost zysku operacyjnego o **11,3%** do **250 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **12,7%** do **316 mln PLN**)
  - wzrost zysku netto o **2,6%** do **82 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **5,7%** do **95 mln PLN**)
- Zatwierdzenie przez WZA **wypłaty dywidendy** w wysokości **3,01 PLN** na akcję
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
  - **90%** przychodów z rynków zagranicznych
  - **40%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **36%** – bankowość i finanse, **24%** – instytucje publiczne
  - **81%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

### Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



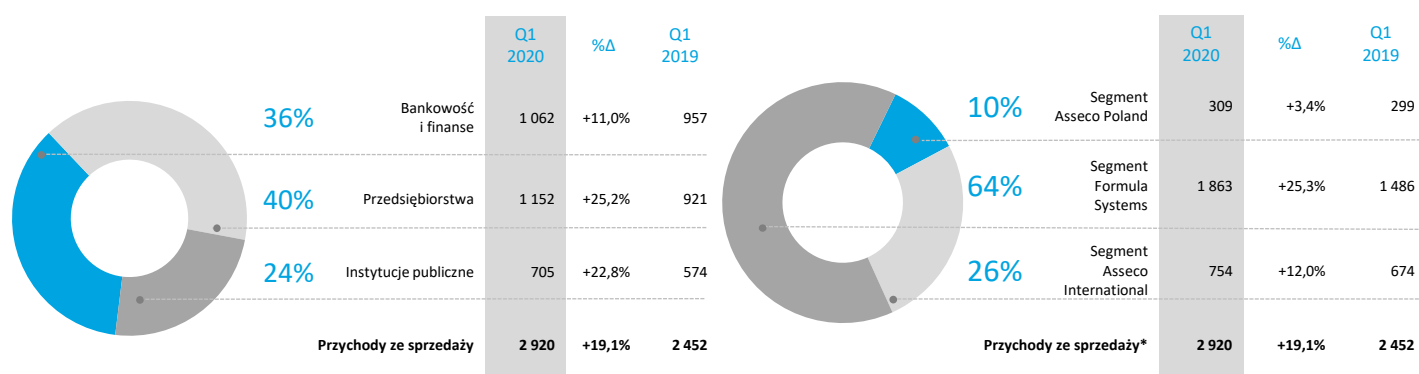
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

## Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

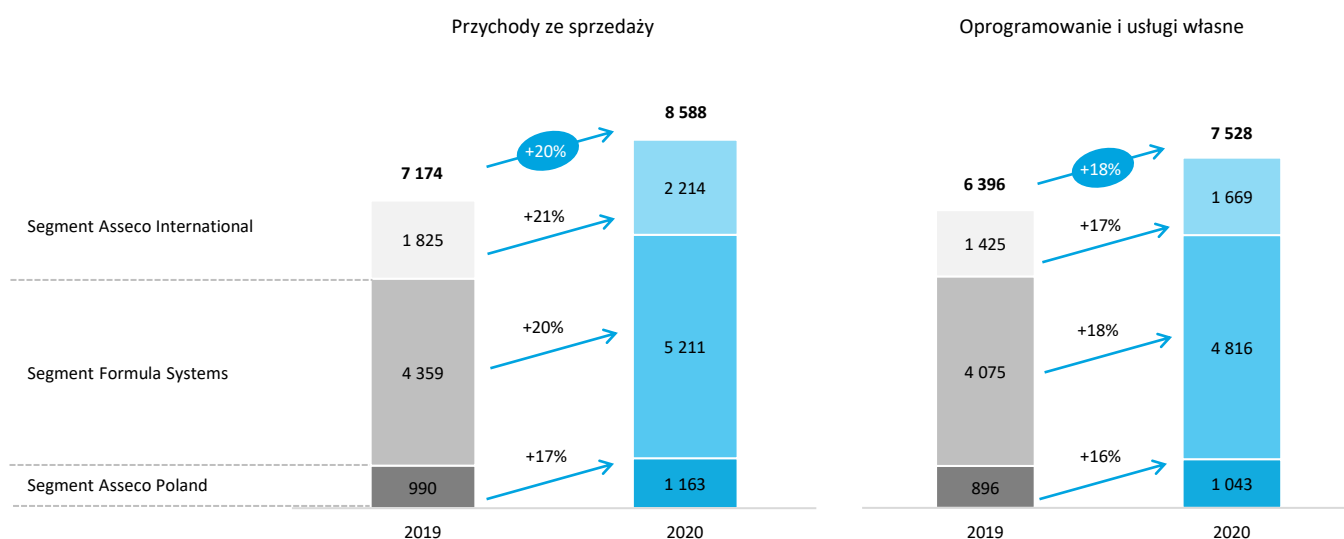
mln PLN	Q1 2020	Q1 2019	Zmiana (%)
<b>Przychody</b>	<b>2 919,5</b>	<b>2 452,2</b>	<b>19,1%</b>
Oprogramowanie i usługi własne	2 353,9	1 981,2	18,8%
<b>EBIT non-IFRS</b>	<b>316,4</b>	<b>280,7</b>	<b>12,7%</b>
PPA & SBP	66,3	56,0	18,4%
<b>Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej</b>	<b>94,7</b>	<b>89,6</b>	<b>5,7%</b>
PPA & SBP & M&A	13,0	10,0	30,0%
<b>EBITDA</b>	<b>420,1</b>	<b>369,1</b>	<b>13,8%</b>

## Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



\* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

## Silny portfel zamówień na 2020 r. (mln PLN)



Przeliczając backlog 2020 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2019, zmiana wynosi: **+13%** przychody łącznie / **+11%** oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2020 r. na dzień 22 maja 2020 r.; wartość portfela zamówień na 2019 r. na dzień 17 maja 2019 r.