

Grupa Asseco

Fact Sheet Q1-Q3 2021

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 7,8 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

29,1 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

7,8 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

258 mln PLN dywidendy za 2020 r.

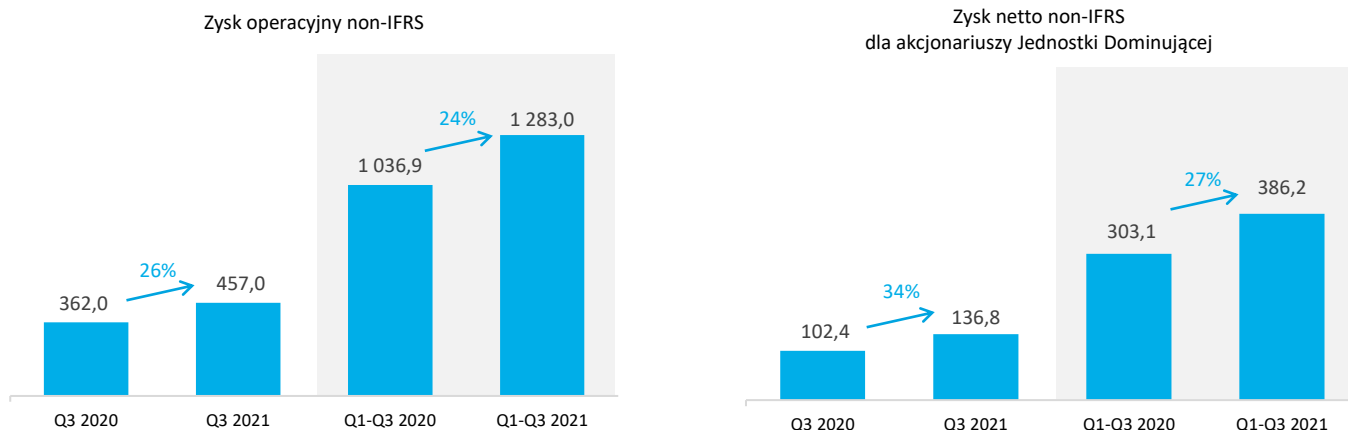
4,2% stopa dywidendy

* Wg stanu na 22 listopada 2021 r.

Asseco w Q1-Q3 2021

- **Bardzo dobre** wyniki finansowe:
 - wzrost przychodów o **18%** do **10 293 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **23%** do **1 045 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **24%** do **1 283 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **35%** do **362 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **27%** do **386 mln PLN**)
- **Umocnienie** we wszystkich segmentach i sektorach działalności
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa):
 - **89%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **41%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **35%** – bankowość i finanse, **24%** – instytucje publiczne
 - **79%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

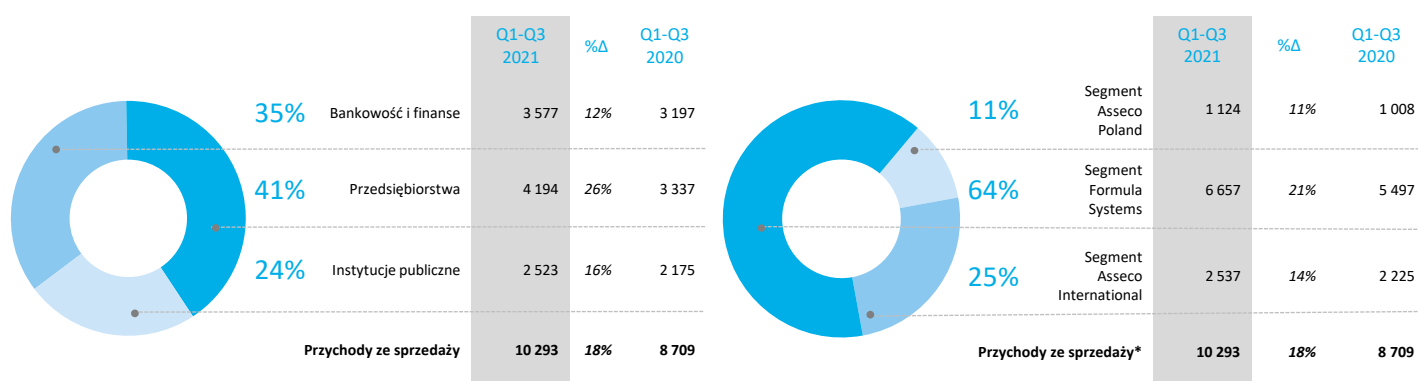
Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q3 2021	Q3 2020	Zmiana	Q1-Q3 2021	Q1-Q3 2020	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	3 502,1	2 938,1	19,2%	10 293,1	8 708,8	18,2%
Oprogramowanie i usługi własne	2 770,9	2 330,7	18,9%	8 102,9	6 984,6	16,0%
Zysk operacyjny non-IFRS	457,0	362,0	26,2%	1 283,0	1 036,9	23,7%
PPA & SBP	84,0	63,0	33,3%	238,0	184,4	29,1%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	136,8	102,4	33,6%	386,2	303,1	27,4%
PPA & SBP & M&A	16,4	11,7	40,2%	24,0	35,6	(32,6%)
EBITDA non-IFRS	574,8	481,8	19,3%	1 637,6	1 389,0	17,9%

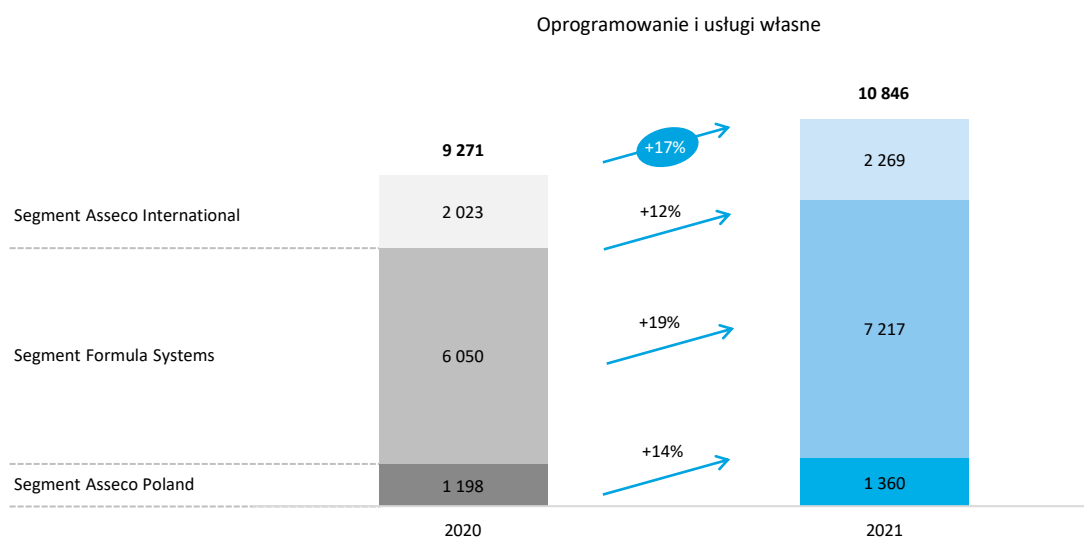
EBITDA non-IFRS = zysk operacyjny + amortyzacja + SBP

Struktura przychodów zdwersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2021 r. (mln PLN)



Przeliczając backlog 2021 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2020, zmiana wynosi: +14%. Wartość portfela zamówień na 2021 r. na dzień 17 listopada 2021 r., wartość portfela zamówień na 2020 r. na dzień 17 listopada 2020 r.