

Grupa Asseco

Fact Sheet Q1-Q3 2020

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 5,7 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

27,5 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

5,7 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

250 mln PLN dywidendy za 2019 r.

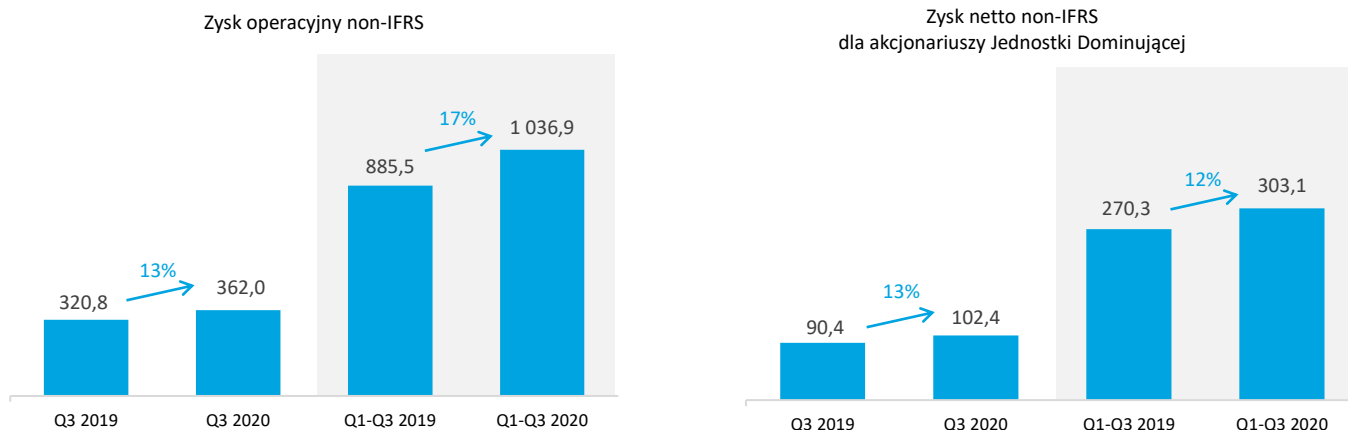
4,1% stopa dywidendy

*Wg stanu na 20 listopada 2020 r.

Asseco w Q1-Q3 2020

- Bardzo dobre** wyniki finansowe:
 - wzrost przychodów o **12,7%** do **8 707 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **19,4%** do **853 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **17,1%** do **1 037 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **12,4%** do **268 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **12,1%** do **303 mln PLN**)
- Wzrost** przychodów i zysków we **wszystkich segmentach** operacyjnych
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - 88%** przychodów z rynków zagranicznych
 - 38%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **37%** – bankowość i finanse, **25%** – instytucje publiczne
 - 80%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



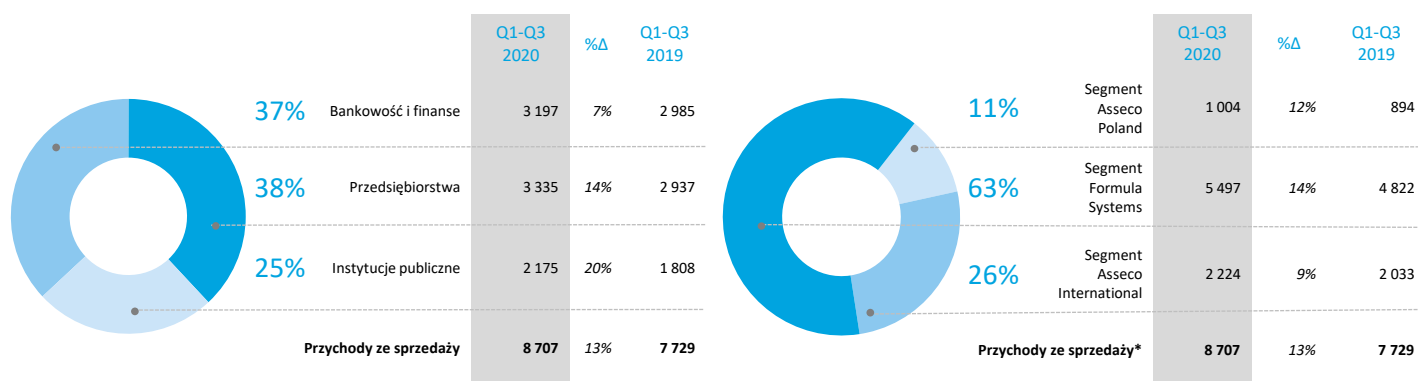
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

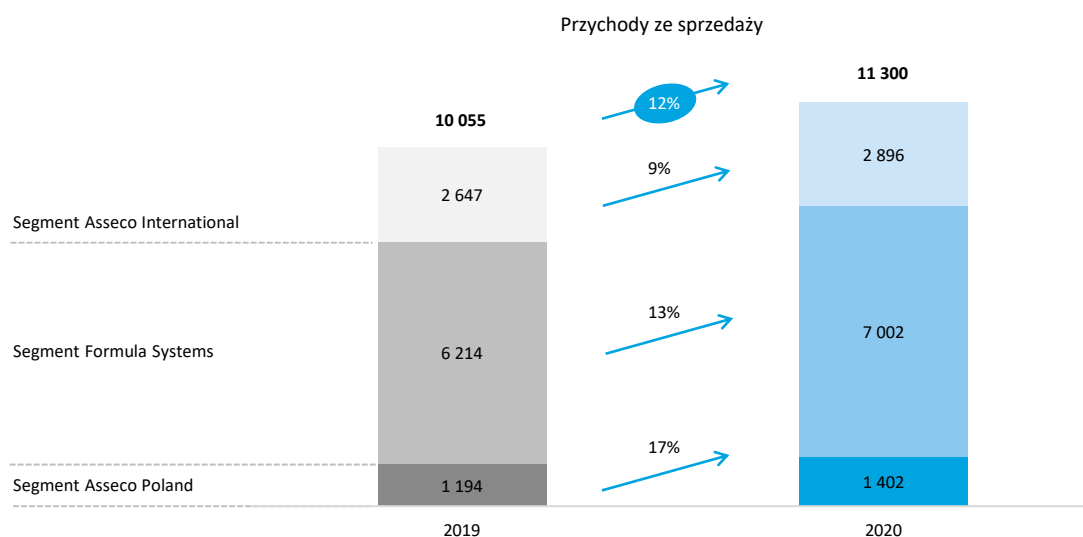
mln PLN	Q3 2020	Q3 2019	Zmiana	Q1-Q3 2020	Q1-Q3 2019	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	2 937,8	2 738,4	7,3%	8 707,3	7 729,3	12,7%
Oprogramowanie i usługi własne	2 330,4	2 245,9	3,8%	6 983,1	6 319,9	10,5%
Zysk operacyjny non-IFRS	362,0	320,8	12,8%	1 036,9	885,5	17,1%
PPA & SBP	62,6	60,2	4,0%	184,0	171,3	7,4%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	102,4	90,4	13,3%	303,1	270,3	12,1%
PPA & SBP & M&A	11,5	12,0	(4,2%)	35,4	32,2	9,9%
EBITDA	476,9	424,8	12,3%	1 373,5	1 181,6	16,2%

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2020 r. (mln PLN)



Przeliczając backlog 2020 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2019, zmiana wynosi: +9%. Wartość portfela zamówień na 2020 r. na dzień 17 listopada 2020 r., wartość portfela zamówień na 2019 r. na dzień 15 listopada 2019 r.