


QSR ECO

Wyniki Grupy Asseco

za rok 2021

23 marca 2022 roku



Wyniki Asseco na fali rosnącej roli cyfryzacji gospodarki

- **Rekordowy** rok Asseco – wzrosty wyników we wszystkich segmentach i sektorach działalności:
 - wzrost przychodów o **19%** do **14,5 mld PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **21%** do **1,8 mld PLN**
 - wzrost zysku netto non-IFRS o **14%** do **516 mln PLN**
- Wykorzystanie szans związanych z **przyspieszeniem procesów cyfryzacji** w firmach i instytucjach
- Dalszy rozwój w obszarze **własnych produktów i usług**
- Zapewniająca bezpieczeństwo **dywersyfikacja** biznesu
- **Akwizycje** wspierające **rozwój organiczny**
- **30,4 tys.** pracowników w Grupie (26,3 tys. w działach produkcyjnych)

Dywidenda oraz perspektywy rozwoju na rok 2022



Dywidenda

Asseco wypłaciło dotychczas 2,7 mld PLN dywidend

Rekomendacja wypłaty dywidendy za 2021 rok w wysokości

279 mln PLN, 3,36 PLN na akcję

Perspektywy rozwoju Grupy Asseco

Fundamenty naszego biznesu bez zmian – **własne oprogramowanie i usługi z nim związane**

- Utrzymanie wiodącej pozycji w strategicznych dla nas sektorach – **bankowość, ubezpieczenia, telekomunikacja, opieka zdrowotna, energetyka, administracja publiczna**
- Dalszy rozwój w segmentach produktowych – **systemy ERP, płatności, usługi zaufania**

Liderzy Zarządzający

- **Jozef Klein**, CEO Asseco International, Asseco Central Europe
- **Zbigniew Pomianek**, Wiceprezes Asseco Poland
- **Roni Al-Dor**, CEO Sapiens
- **Krzysztof Groyecki**, Wiceprezes Asseco Poland
- **Paweł Piwowar**, Wiceprezes Asseco Poland
- **Sławomir Szmytkowski**, Wiceprezes Asseco Poland

- **Rafał Kozłowski**, CEO Asseco Enterprise Solutions
- **Piotr Jeleński**, CEO Asseco South Eastern Europe, Payten
- **Andrzej Dopierała**, CEO Asseco Data Systems

Perspektywy rozwoju Grupy Asseco

- Inwestycje w rozwój nowych obszarów kompetencyjnych – usługi chmurowe i cyberbezpieczeństwo
- Strategia M&A – firmy posiadające własne oprogramowanie i wdrożenia, uzupełnienie dotychczasowej oferty Grupy
- Kierunki rozwoju przez przejęcia – spółki w Polsce – Polska, Asseco International – Europa, Formula Systems – Izrael, Europa, Ameryka

Liderzy Zarządzający

- Lech Szczuka, CEO Asseco Cloud
- Jan Butkiewicz, CEO Krajowy Operator Chmury Medycznej
- Krzysztof Dyki, CEO ComCERT
- Marek Panek, Wiceprezes Asseco Poland
- Jozef Klein, CEO Asseco International
- Piotr Jeleński, CEO Asseco South Eastern Europe
- Guy Bernstein, CEO Formula Systems

Podsumowanie działalności Grupy



Wybrane skonsolidowane dane finansowe za 2021 rok

PLN 14 498 m

Przychody ze sprzedaży

+19%

PLN 11 309 m

Oprogramowanie i usługi własne

+17%

PLN 2 245 m

EBITDA

+17%

PLN 1 783 m

EBIT non-IFRS

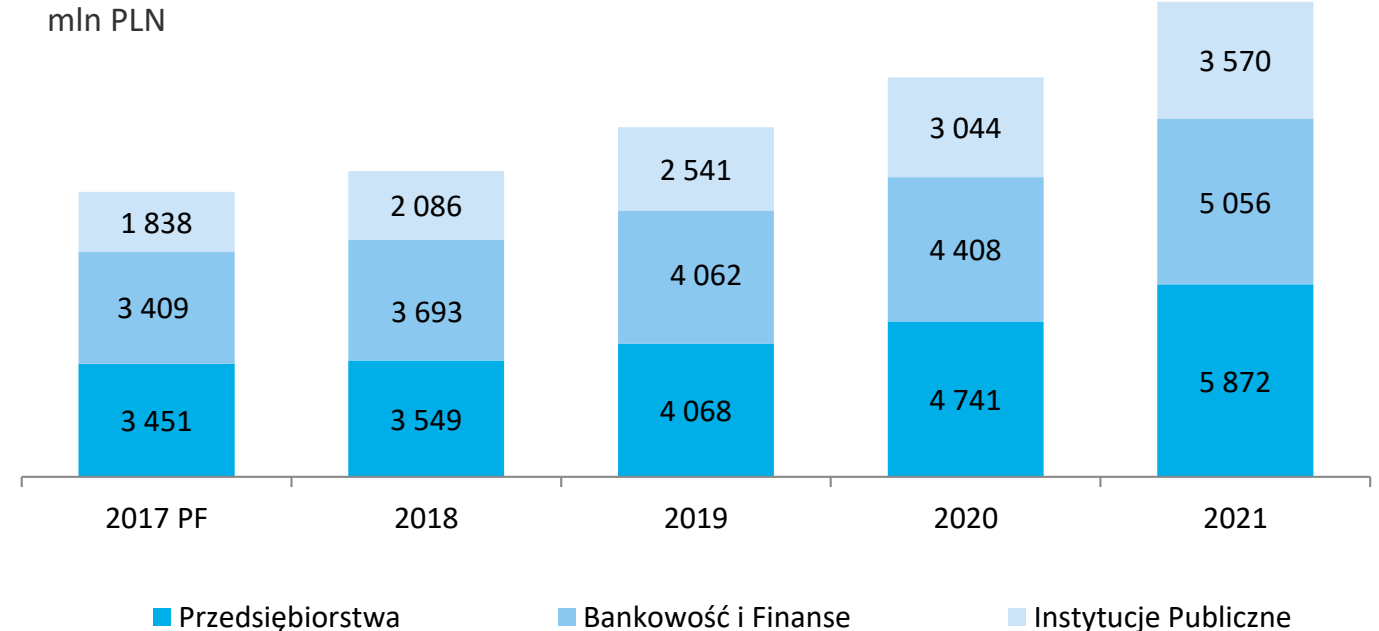
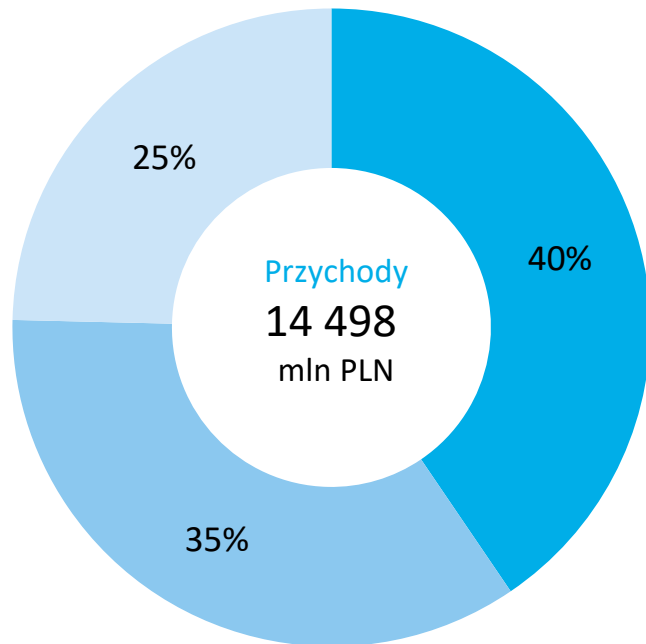
+21%

PLN 516 m

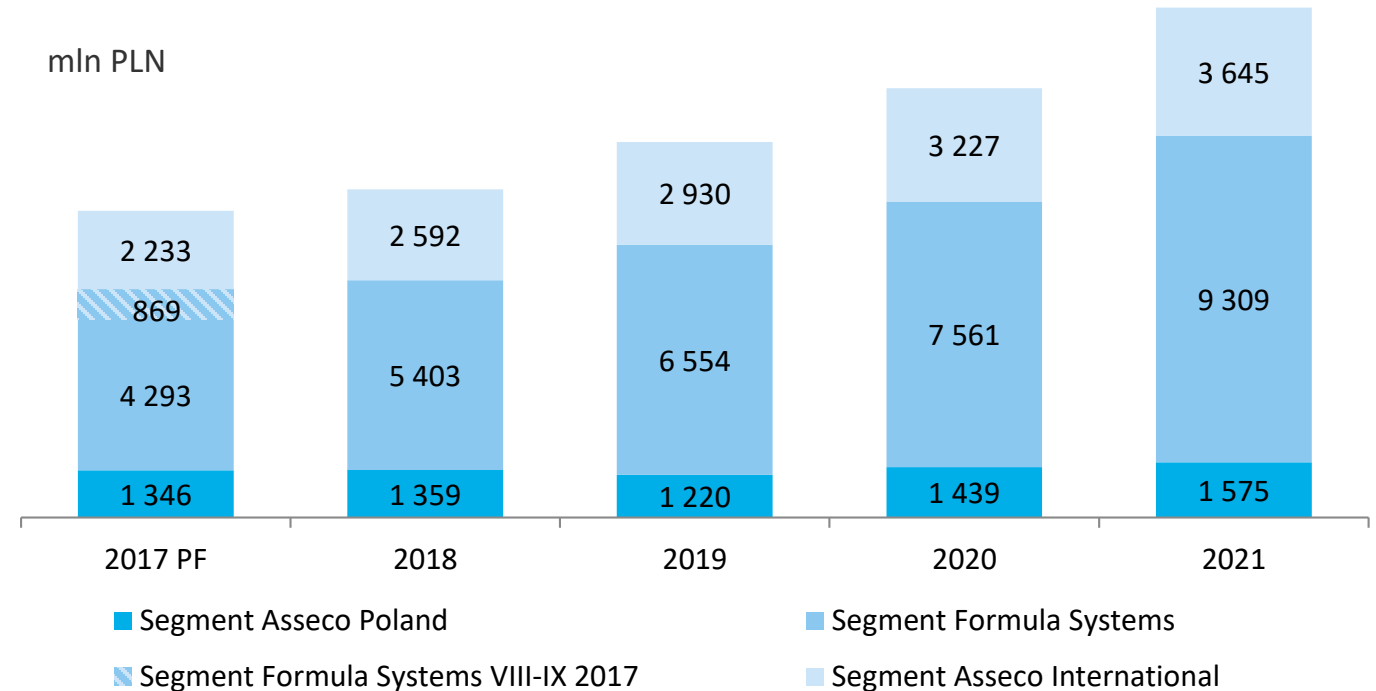
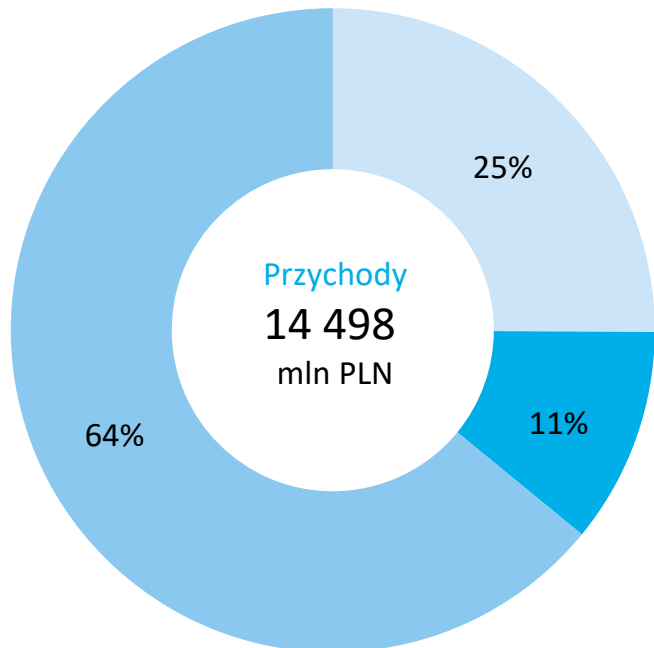
Zysk netto non-IFRS

+14%

Silna dywersyfikacja sektorowa przychodów Asseco

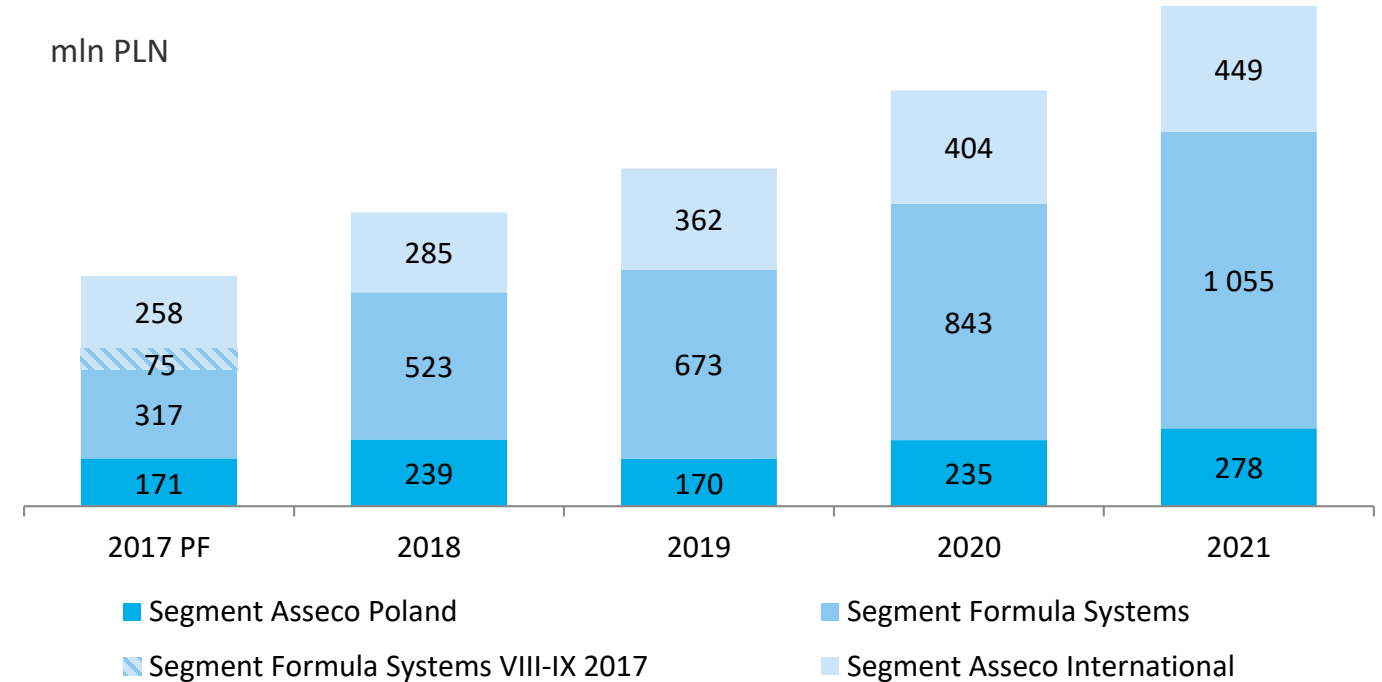
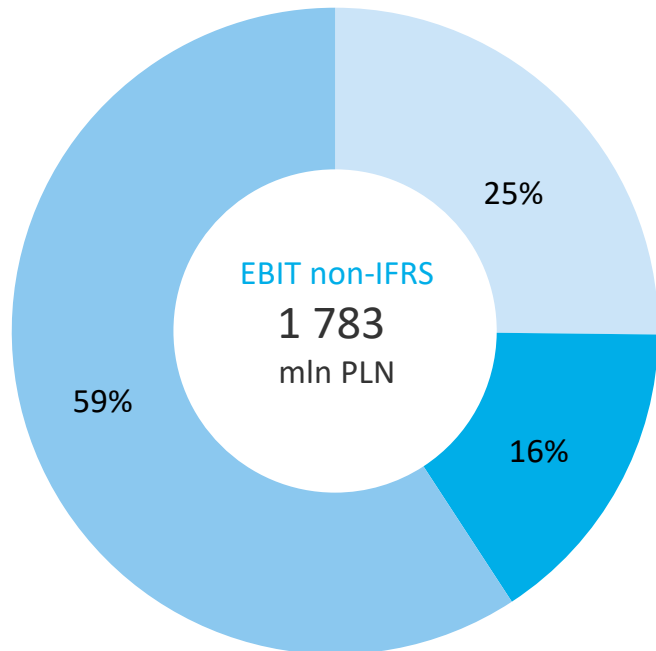


Istotny udział rynków zagranicznych w przychodach Grupy



Dane po uwzględnieniu zmian w strukturze Grupy.
Dane nie uwzględniają korekt konsolidacyjnych.
Dane 2017 PF, tj. z uwzględnieniem wyników Grupy Formula za sierpień i wrzesień 2017 roku.

Wzrost zysku operacyjnego non-IFRS Asseco



Grupa Asseco w 2021 roku

Segment Asseco Poland

- Dynamiczny rozwój sektorów: administracji publicznej i opieki zdrowotnej
- Bardzo dobry rok Asseco Data Systems – umocnienie na pozycji lidera usług zaufania w Polsce, ponad 2-krotny wzrost sprzedaży w obszarze Smart City

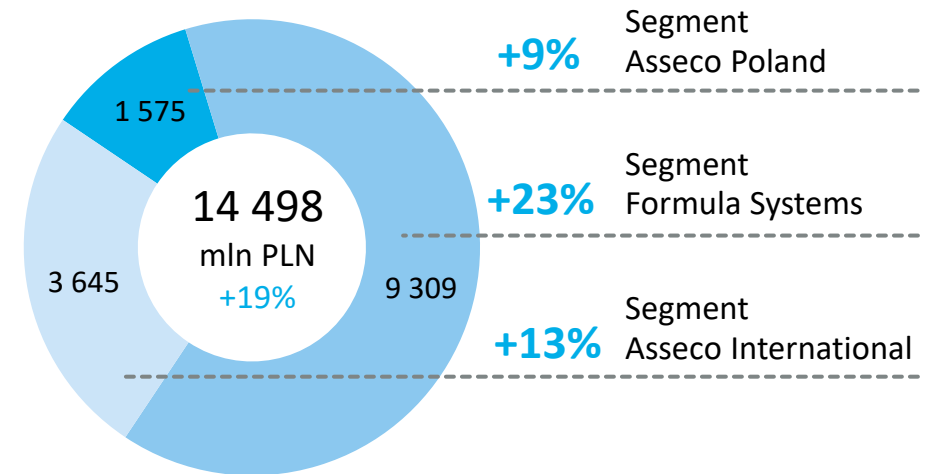
Segment Formula Systems

- Rozszerzenie skali działania na rynkach: izraelskim, europejskim i amerykańskim
- Zacieśnienie relacji z dotychczasowymi kontrahentami, poszerzenie bazy klientów
- Kontynuacja realizacji strategii M&A

Segment Asseco International

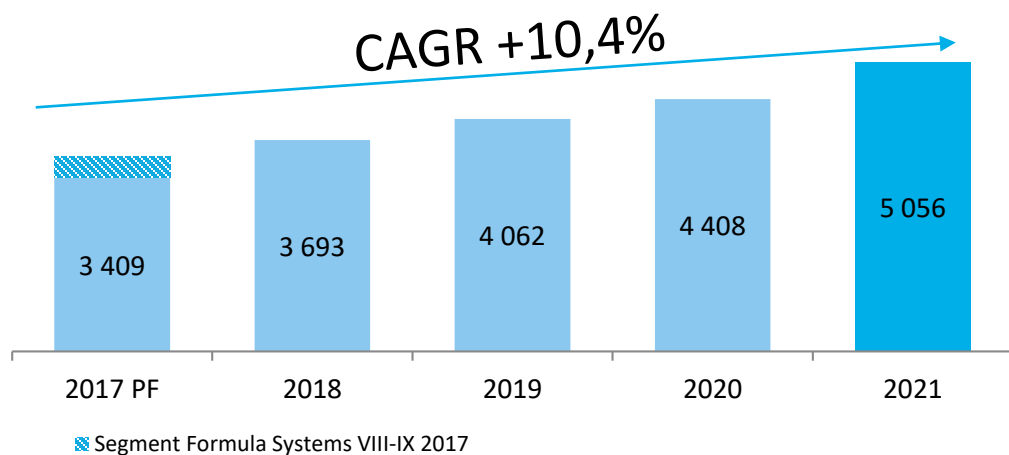
- Wzrostowy rok Asseco SEE w obszarach: bankowości, płatności i rozwiązań dedykowanych
- Znaczący wzrost sprzedaży systemów ERP

Przychody ze sprzedaży



Sektor Bankowości i Finansów

Przychody (w mln PLN)

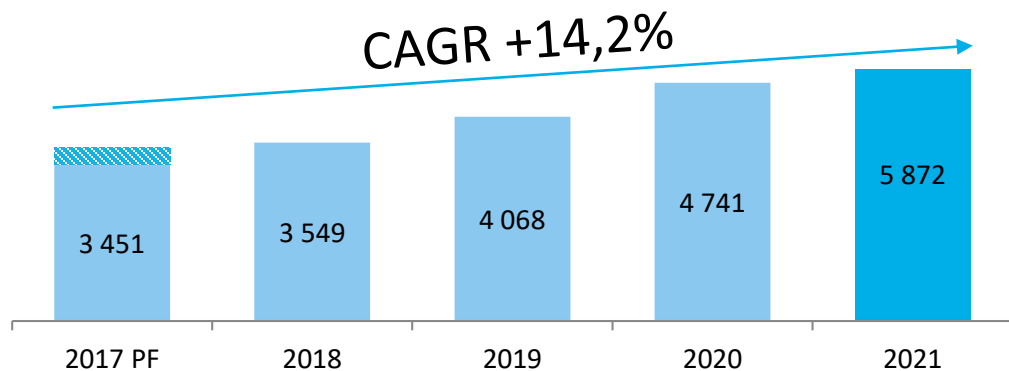


| | 2021 | 2020 | Zmiana |
|------------------------------|----------------|----------------|-------------|
| Segment Formula Systems | 3 435,5 | 2 909,8 | +18% |
| Segment Asseco International | 1 199,5 | 1 070,6 | +12% |
| Segment Asseco Poland | 434,3 | 440,1 | -1% |
| Grupa Asseco | 5 056,3 | 4 407,9 | +15% |

- **Formula Systems:** Sapiens – wzrost przychodów o ponad 20% w segmencie ubezpieczeń na życie i majątkowych, dobre wyniki sprzedażowe Matrix IT i Magic Software
- **Asseco International:** Asseco SEE – dwucyfrowe wzrosty przychodów w obszarze rozwiązań płatniczych i bankowości
- **Asseco Poland:** wysoki udział powtarzalnej sprzedaży, nowe projekty, wdrożenia systemów core banking – budowa strumienia powtarzalnych przychodów na kolejne lata

Sektor Przedsiębiorstw

Przychody (w mln PLN)



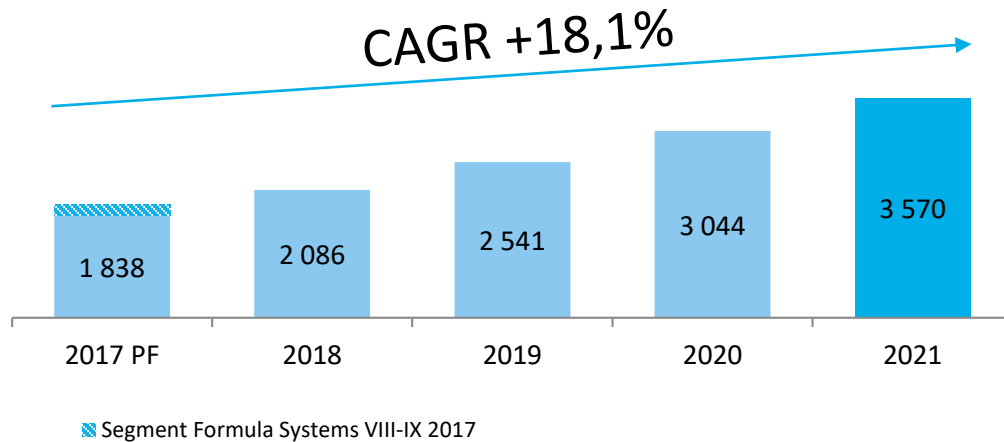
■ Segment Formula Systems VIII-IX 2017

| | 2021 | 2020 | Zmiana |
|------------------------------|----------------|----------------|-------------|
| Segment Formula Systems | 3 801,3 | 2 925,1 | +30% |
| Segment Asseco International | 1 708,3 | 1 489,4 | +15% |
| Segment Asseco Poland | 381,6 | 341,6 | +12% |
| Grupa Asseco | 5 871,8 | 4 741,1 | +24% |

- **Formula Systems:** istotny wzrost sprzedaży Matrix IT i Magic Software, kontrybucja ZAP Group
- **Asseco International:** wysokie zapotrzebowanie na rozwiązania klasy ERP – wzrosty przychodów we wszystkich spółkach z Grupy Asseco ES, wyższa o blisko 30% sprzedaż rozwiązań Industry 4.0 przez Asseco CEIT
- **Asseco Poland:** kontynuacja transformacji systemów informatycznych Grupy Polsat Plus, rozwój sprzedaży usług zaufania w Asseco Data Systems

Sektor Instytucji Publicznych

Przychody (w mln PLN)



| | 2021 | 2020 | Zmiana |
|------------------------------|----------------|----------------|-------------|
| Segment Formula Systems | 2 072,1 | 1 726,5 | +20% |
| Segment Asseco International | 737,3 | 667,1 | +11% |
| Segment Asseco Poland | 759,3 | 656,9 | +16% |
| Grupa Asseco | 3 570,0 | 3 043,8 | +17% |

- **Formula Systems:** Matrix IT – bardzo dobre wyniki sprzedażowe, nowe, znaczące projekty w sektorze administracji publicznej w Izraelu, wzrost przychodów Magic Software
- **Asseco International:** wyższa sprzedaż Asseco SEE i spółek z Grupy Asseco ES
- **Asseco Poland:** rozszerzenie współpracy z klientami z obszarów administracji publicznej i opieki zdrowotnej, nowe kontrakty, realizacja istotnych projektów z obszaru Smart City przez Asseco Data Systems

Rozwój Grupy – akwizycje

W 2021 roku do Grupy Asseco dołączyło

18

spółek

Rozwój Grupy – akwizycje

Akwizycje na rynku izraelskim:



/Magic Software/

ITSOFT świadczy usługi w zakresie outsourcingu pracowników R&D.



/Michpal Micro Computers/

Kol Hamas jest dostawcą usług kadrowo-płacowych, księgowych i podatkowych.



/Magic Software/

Menarva oferuje usługi w zakresie analizy i rozwoju oprogramowania, doradztwa, integracji i bezpieczeństwa systemów, a także rozwój aplikacji chmurowych.



/Matrix IT/

SQ Method oferuje usługi analityczne i doradcze dla biznesu oparte o stworzoną przez siebie metodę SQM, pozwalającą na podniesienie jakości świadczonych przez jej klientów usług.



/Matrix IT/

A.A. Engineering oferuje usługi doradcze w zakresie zarządzania, nauki i doradztwa technicznego.



/Matrix IT/

Matrix Medika specjalizuje się w tworzeniu rozwiązań IT dla branży medycznej.



/Formula Systems/

ZAP Group jest największą grupą witryn konsumenckich w Izraelu. Zarządza 20 wiodącymi witrynami konsumenckimi (m.in. ZAP Price Comparison, ZAP Yellow Pages, ZAP Rest), które notują ponad 17 mln odwiedzin miesięcznie.



/Matrix IT/

AVB Technology projektuje, wdraża i utrzymuje systemy multimedialne oraz systemy sterowania i zarządzania.

Rozwój Grupy – akwizycje

Akwizycje na rynku europejskim:



/Asseco SEE/

Things Solver zajmuje się oprogramowaniem w zakresie sztucznej inteligencji i machine learning.



/Asseco SEE/

Vebspot świadczy usługi jako platforma handlu elektronicznego, w ramach której zarejestrowani użytkownicy mogą dokonywać zakupów produktów, usług lokalnych i podróżniczych.



/Asseco SEE/

ContentSpeed dostarcza sprzedawcom działającym w branży e-commerce (start-up'om, firmom prowadzącym biznes w modelu B2C i B2B) gotowe rozwiązania dla sklepu internetowego.



/Asseco SEE/

IT Sistemi jest wiodącą chorwacką firmą działającą się w obszarze cyfryzacji procesów biznesowych i zarządzania dokumentami.



/Asseco SEE/

eVision specjalizuje się w rozwiązaniach Enterprise Information Management (EIM) i jest w 100% zależne od IT Sistemi.



/Asseco PST/

Finantech zajmuje się tworzeniem oprogramowania dla rynków finansowych.



/Asseco SEE/

BS Telecom Solutions specjalizuje się w produkcji, dostawie i integracji systemów do monitorowania i zarządzania ruchem na autostradach oraz w tunelach, a także we wsparciu i rozwoju systemów telekomunikacyjnych.



/Asseco SEE/

Web Studio tworzy internetowe aplikacje i rozwiązania płatnicze dla branży e-commerce.



/Asseco SEE/

Smarttek tworzy systemy: płatności kartowych i mobilnych, wykrywania nadużyć finansowych, ERP oraz oprogramowanie pomocnicze dla osób niepełnosprawnych umożliwiające śledzenie ruchu gałek ocznych.

Akwizycje na rynku amerykańskim:



/Magic Software/

Enable IT oferuje usługi doradcze w obszarach: ryzyka finansowego, cyberbezpieczeństwa oraz danych i analityki.

Rozwój obszarów kompetencyjnych Asseco

Przychody w 2021 roku

Silna pozycja w obszarze

Bankowość i Finanse

5,1 mld PLN

Rozwój w nowych obszarach

Rozwiązania w chmurze

939 mln PLN

Cyberbezpieczeństwo

258 mln PLN

Robotyka

79 mln PLN

MIĘDZYNARODOWE CENTRA KOMPETENCJI

ERP

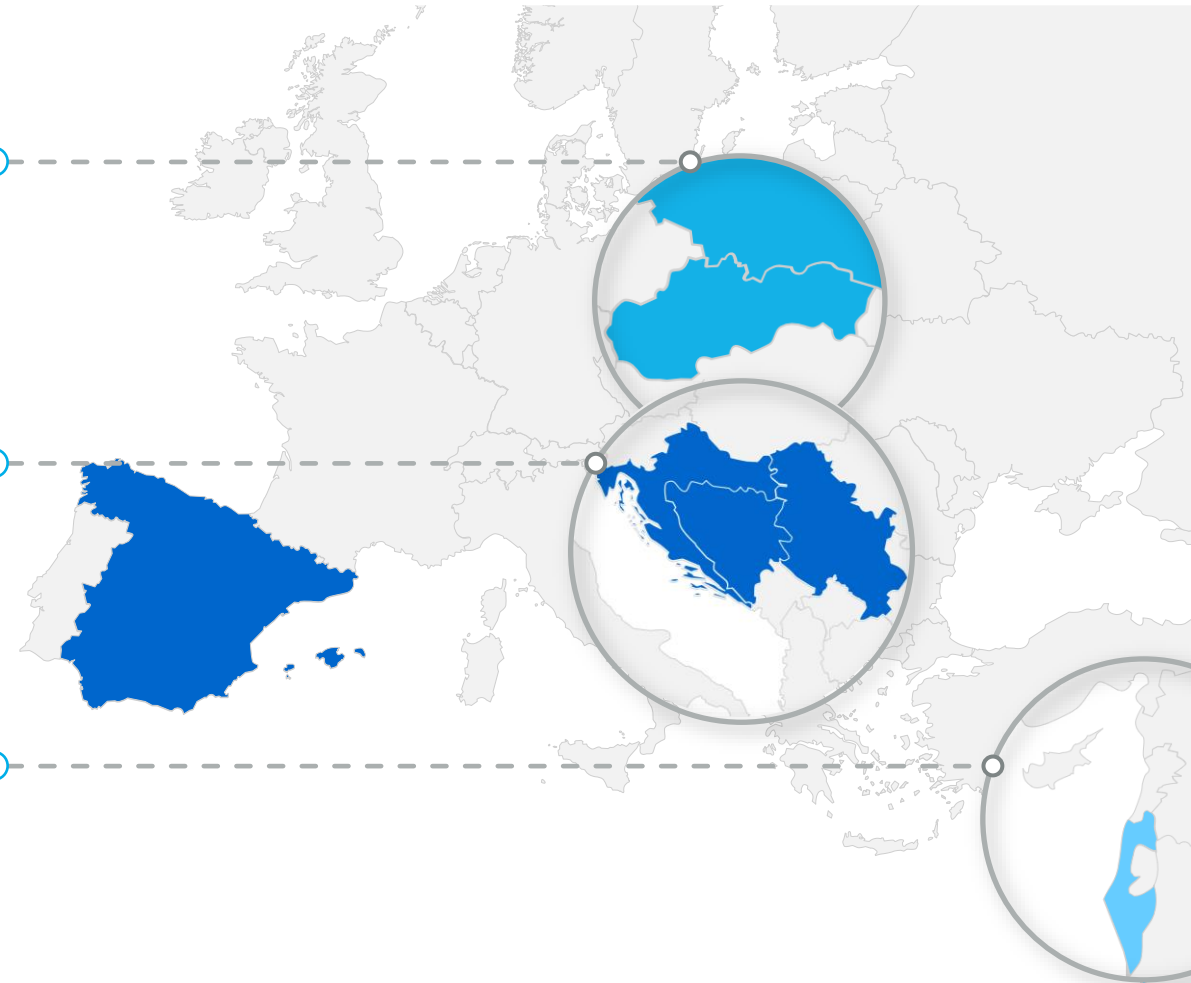
750 mln PLN
Asseco Enterprise
Solutions

Płatności

528 mln PLN
Payten

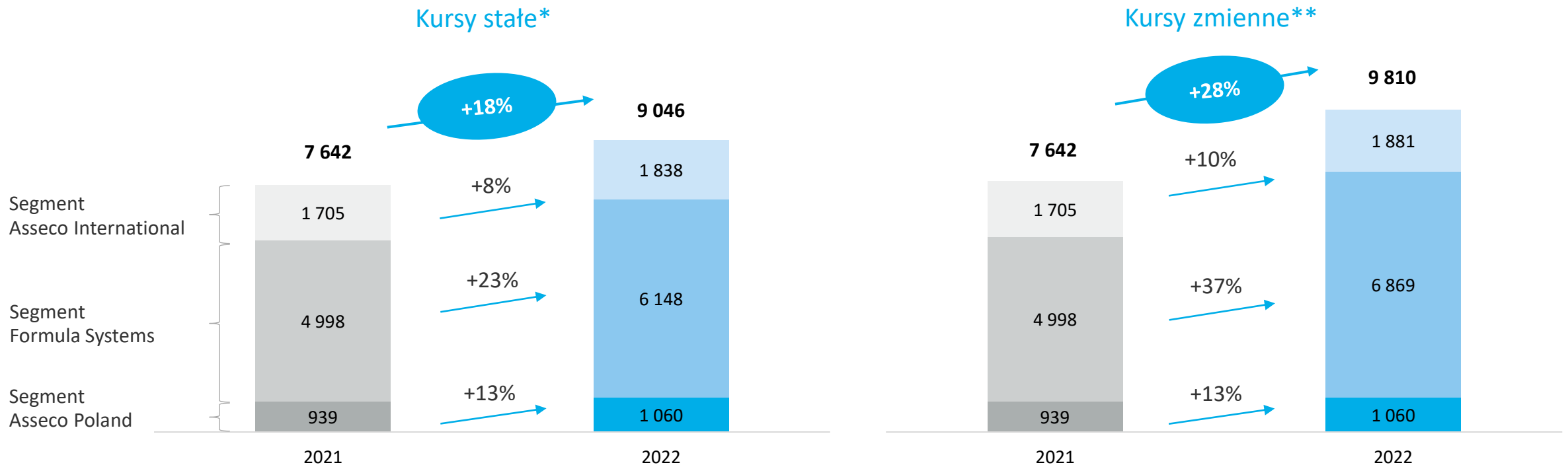
Ubezpieczenia

1 787 mln PLN
Sapiens International



Skonsolidowany portfel zamówień

Oprogramowanie i usługi własne



Kwoty w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 21 marca 2022 roku; wartość portfela zamówień na 2021 rok na dzień 15 marca 2021 roku.

* Przeliczając backlog 2022 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2021.

** Przeliczając backlog 2022 według kursów z dnia 21 marca 2022 roku.

Informacje finansowe



Przychody i wynik operacyjny Asseco

| | 2021 | 2020 | Δ | Q4 2021 | Q4 2020 | Δ |
|--|-----------------|-----------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| Przychody ze sprzedaży | 14 498,1 | 12 192,8 | +19% | 4 205,0 | 3 484,0 | +21% |
| Oprogramowanie i usługi własne | 11 309,0 | 9 636,9 | +17% | 3 206,1 | 2 652,3 | +21% |
| EBITDA | 2 245,2 | 1 922,1 | +17% | 648,8 | 548,6 | +18% |
| <i>Rentowność</i> | 15,5% | 15,8% | -0,3 p.p. | 15,4% | 15,7% | -0,3 p.p. |
| Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS* | 1 782,5 | 1 478,8 | +21% | 499,5 | 441,9 | +13% |
| <i>Rentowność</i> | 12,3% | 12,1% | +0,2 p.p. | 11,9% | 12,7% | -0,8 p.p. |
| PPA & SBP* | -326,2 | -264,2 | +23% | -88,2 | -79,8 | +10% |
| Zysk z działalności operacyjnej | 1 456,3 | 1 214,6 | +20% | 411,3 | 362,1 | +14% |
| <i>Rentowność</i> | 10,0% | 10,0% | - | 9,8% | 10,4% | -0,6 p.p. |

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA) oraz o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP).

Uzgodnienie zysku operacyjnego i zysku netto

| | 2021 | 2020 | Δ | Q4 2021 | Q4 2020 | Δ |
|---|----------------|----------------|------------------|--------------|--------------|------------------|
| Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS* | 1 782,5 | 1 478,8 | +21% | 499,5 | 441,9 | +13% |
| Zysk z działalności operacyjnej | 1 456,3 | 1 214,6 | +20% | 411,3 | 362,1 | +14% |
| Wynik na odsetkach | -86,2 | -87,7 | | -23,9 | -24,0 | |
| Transakcje walutowe | 8,2 | -10,6 | | 4,2 | -18,8 | |
| Transakcje M&A | -10,2 | -28,1 | | -22,6 | -11,2 | |
| Dywidendy dla udziałowców niekontrolujących | -16,7 | -10,4 | | -1,1 | 3,9 | |
| Pozostałe | -4,6 | 0,5 | | 0,1 | -1,1 | |
| Zysk brutto | 1 346,7 | 1 078,3 | +25% | 367,9 | 311,0 | +18% |
| Podatek | -292,4 | -215,7 | +36% | -79,6 | -46,8 | +70% |
| <i>efektywna stawka podatkowa</i> | <i>21,7%</i> | <i>20,0%</i> | <i>+1,7 p.p.</i> | <i>21,6%</i> | <i>15,0%</i> | <i>+6,6 p.p.</i> |
| Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych | -8,9 | 4,6 | -293% | -9,3 | 7,6 | -223% |
| Zysk netto | 1 045,4 | 867,2 | +21% | 279,0 | 271,8 | +3% |
| Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej non-IFRS* | 516,3 | 454,3 | +14% | 130,1 | 151,2 | -14% |
| Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej | 468,2 | 401,6 | +17% | 106,0 | 134,1 | -21% |

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych

| | Przychody ze sprzedaży | | Zysk operacyjny non-IFRS* | | Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS* | |
|--|------------------------|-----------------|---------------------------|----------------|---|--------------|
| | 2021 | 2020 | 2021 | 2020 | 2021 | 2020 |
| Segment Asseco Poland | 1 575,2 | 1 438,6 | 278,4 | 235,2 | 211,8 | 184,5 |
| Asseco Poland (bez dywidend) | 1 099,0 | 1 006,9 | 196,0 | 172,5 | 150,0 | 141,2 |
| Asseco Data Systems | 320,2 | 295,2 | 58,9 | 42,8 | 45,3 | 34,2 |
| Pozostałe spółki i korekty konsolidacyjne | 156,0 | 136,6 | 23,5 | 20,0 | 16,6 | 9,1 |
| Segment Formula Systems | 9 308,9 | 7 561,4 | 1 055,4 | 842,7 | 86,6 | 66,5 |
| Matrix IT | 5 233,1 | 4 396,4 | 425,2 | 356,1 | 32,5 | 26,6 |
| Magic Software | 1 861,6 | 1 449,3 | 250,0 | 200,0 | 19,2 | 15,5 |
| Sapiens International | 1 786,8 | 1 495,1 | 315,9 | 257,1 | 26,9 | 22,1 |
| Holding i pozostałe spółki, korekty konsolidacyjne | 427,3 | 220,6 | 64,3 | 29,4 | 7,9 | 2,2 |
| Segment Asseco International | 3 645,1 | 3 227,1 | 448,8 | 403,9 | 217,5 | 205,7 |
| Rynek środkowoeuropejski | 1 547,5 | 1 332,2 | 224,7 | 209,8 | 127,1 | 117,1 |
| Rynek Południowo-Wschodniej Europy | 1 148,3 | 1 028,4 | 185,4 | 148,7 | 79,2 | 62,1 |
| Rynek zachodnioeuropejski | 942,1 | 856,7 | 55,6 | 56,5 | 29,2 | 38,7 |
| Holding i pozostałe spółki, korekty konsolidacyjne | 7,2 | 9,8 | -16,9 | -11,1 | -18,0 | -12,2 |
| korekta konsolidacyjna | -31,1 | -34,3 | -0,1 | -3,0 | 0,4 | -2,4 |
| Grupa Asseco | 14 498,1 | 12 192,8 | 1 782,5 | 1 478,8 | 516,3 | 454,3 |

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Wypracowane środki pieniężne (2021)

| | Grupa Asseco | Segment Formula Systems | Segment Asseco International | Segment Asseco Poland |
|---------------------------------------|----------------|----------------------------|---------------------------------|--------------------------|
| CFO | 1 886,0 | 1 017,7 | 584,4 | 286,5 |
| CAPEX* + leasing** | -533,9 | -286,3 | -164,5 | -85,1 |
| Wolne przepływy pieniężne*** | 1 352,1 | 731,4 | 419,9 | 201,4 |
| Wskaźnik konwersji gotówki**** | 76% | 69% | 94% | 72% |

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną; dane za ostatnie 12 miesięcy, tj. I 2021 – XII 2021.

* Pomniejszony o dofinansowanie.

** Spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

*** CFO + CAPEX + leasing.

**** Wolne przepływy pieniężne / EBIT non-IFRS.

Wypracowane środki pieniężne (Q4 2021)

| | Grupa Asseco | Segment Formula Systems | Segment Asseco International | Segment Asseco Poland |
|---------------------------------------|--------------|----------------------------|---------------------------------|--------------------------|
| CFO | 869,9 | 497,6 | 286,5 | 86,8 |
| CAPEX* + leasing** | -190,3 | -106,2 | -56,3 | -28,3 |
| Wolne przepływy pieniężne*** | 679,6 | 391,4 | 230,2 | 58,5 |
| Wskaźnik konwersji gotówki**** | 136% | 123% | 194% | 98% |

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną.

* Pomniejszony o dofinansowanie.

** Spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

*** CFO + CAPEX + leasing.

**** Wolne przepływy pieniężne / EBIT non-IFRS.

Stabilna pozycja płynnościowa Grupa Asseco

Na 31.12.2021

| | Grupa Asseco | Segment Formula Systems | Segment Asseco International | Segment Asseco Poland | Eliminacje |
|--|------------------|----------------------------|---------------------------------|--------------------------|------------|
| Środki pieniężne | 3 065,4 | 1 962,8 | 783,1 | 319,5 | - |
| Zobowiązania odsetkowe (KT) | (1 253,1) | (1 072,4) | (167,4) | (15,4) | 2,1 |
| Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT) | (1 017,1) | (904,0) | (111,5) | (1,6) | - |
| Leasing (KT) | (236,0) | (168,4) | (55,9) | (13,8) | 2,1 |
| Gotówka netto | 1 812,3 | 890,4 | 615,7 | 304,1 | 2,1 |
| Zapasy + należności KT - zobowiązania KT* | 812,0 | 566,3 | 12,9 | 232,7 | 0,1 |
| Aktywa operacyjne netto (KT) | 2 624,3 | 1 456,7 | 628,6 | 536,8 | 2,2 |

Dane w mln PLN.

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Załączniki

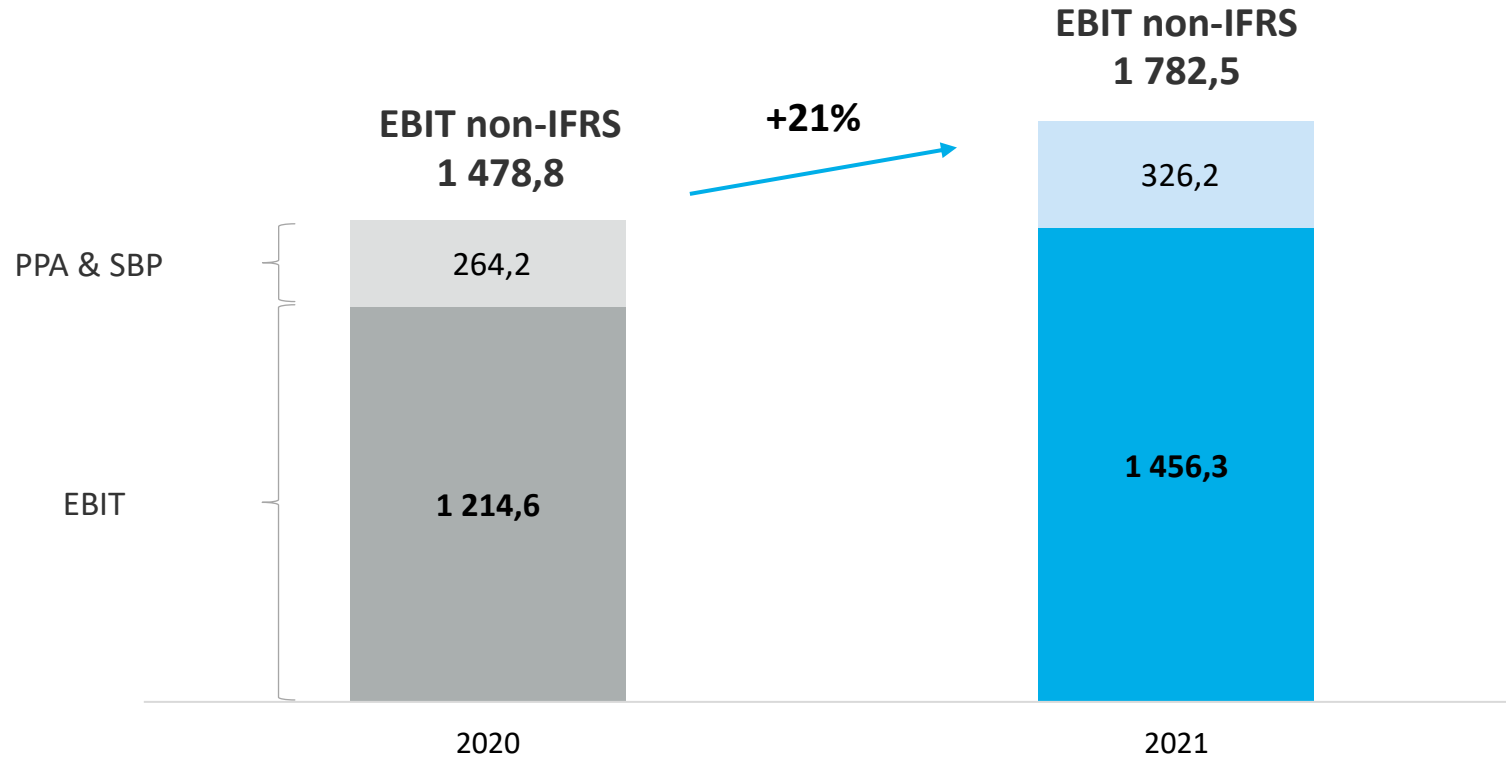


Przychody ze sprzedaży według produktów i sektorów



Znaczące wzrosty zysku operacyjnego w ujęciu non-IFRS

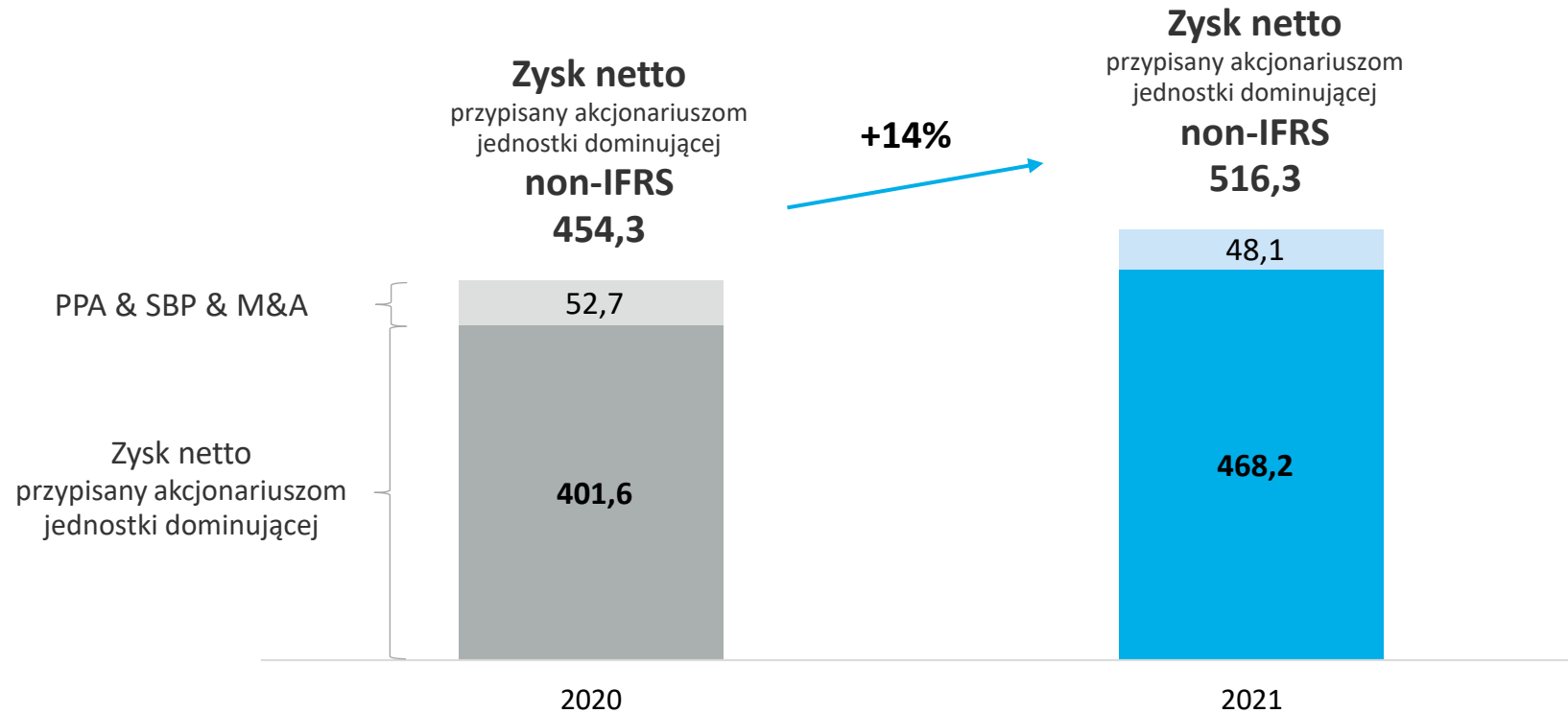
mIn PLN



PPA: koszt amortyzacji aktywów rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia.
 SBP: koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

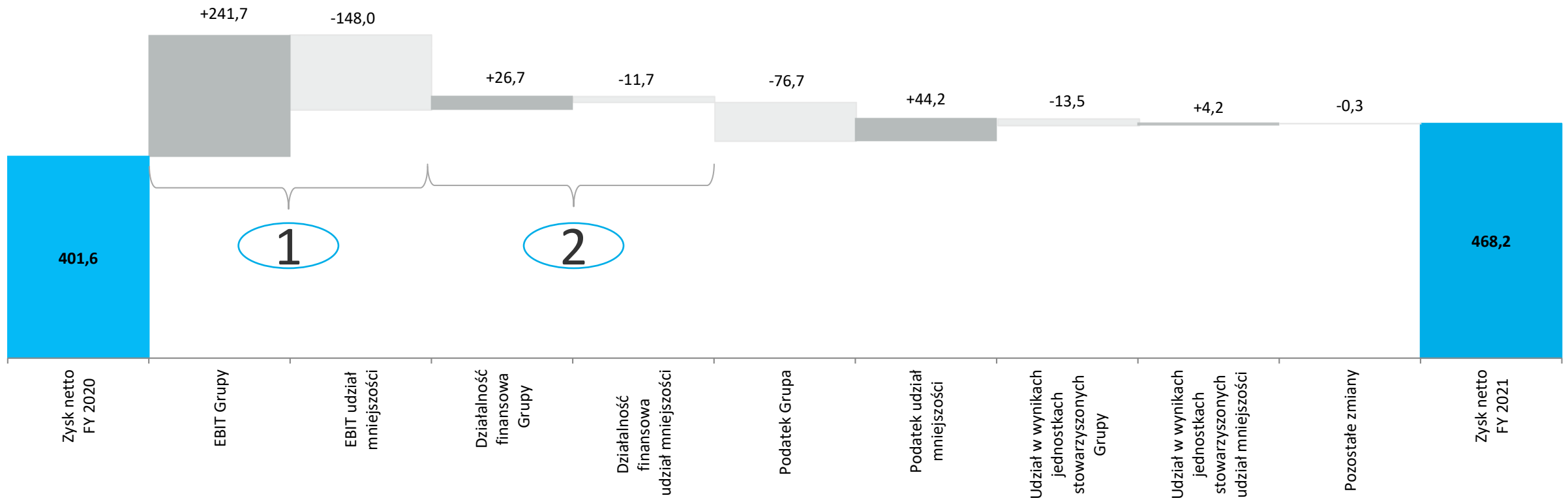
Znaczące wzrosty zysku netto w ujęciu non-IFRS

mIn PLN



PPA: koszt amortyzacji aktywów rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia.
 SBP: koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.
 M&A: koszty/przychody finansowe związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek.

Grupa Asseco: wyjaśnienie zmiany zysku netto



| | Zmiana EBIT | Zmiana dla udziałowców mniejszościowych | Zmiana dla udziałowców Asseco | Zmiana działalności finansowej | Zmiana dla udziałowców mniejszościowych | Zmiana dla udziałowców Asseco |
|-----------------------|---------------|---|-------------------------------|--------------------------------|---|-------------------------------|
| Segment Asseco Poland | +48,5 | -1,8 | +50,3 | +4,2 | +0,0 | +4,2 |
| Pozostałe rynki | +193,2 | +149,9 | +43,3 | +22,5 | +11,7 | +10,8 |
| Grupa Asseco | +241,7 | +148,0 | +93,7 | +26,7 | +11,7 | +15,0 |

1

2

Grupa Asseco: przychody według regionów i sektorów

| | Przedsiębiorstwa | Bankowość i Finanse | Instytucje Publiczne | Razem** |
|------------------------------------|------------------|---------------------|----------------------|-----------------|
| Segment Asseco Poland | 381,6 | 434,3 | 759,3 | 1 575,2 |
| Segment Formula Systems | 3 801,3 | 3 435,5 | 2 072,1 | 9 308,9 |
| Segment Asseco International | 1 708,3 | 1 199,5 | 737,3 | 3 645,1 |
| Rynek środkowoeuropejski | 935,5 | 133,0 | 479,0 | 1 547,5 |
| Rynek Południowo-Wschodniej Europy | 212,7 | 828,7 | 106,9 | 1 148,3 |
| Rynek zachodnioeuropejski | 559,7 | 235,6 | 146,8 | 942,1 |
| Grupa Asseco* | 5 871,8 | 5 056,3 | 3 570,0 | 14 498,1 |

Dane w mln PLN.

* Dane z uwzględnieniem korekt konsolidacyjnych.

** Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

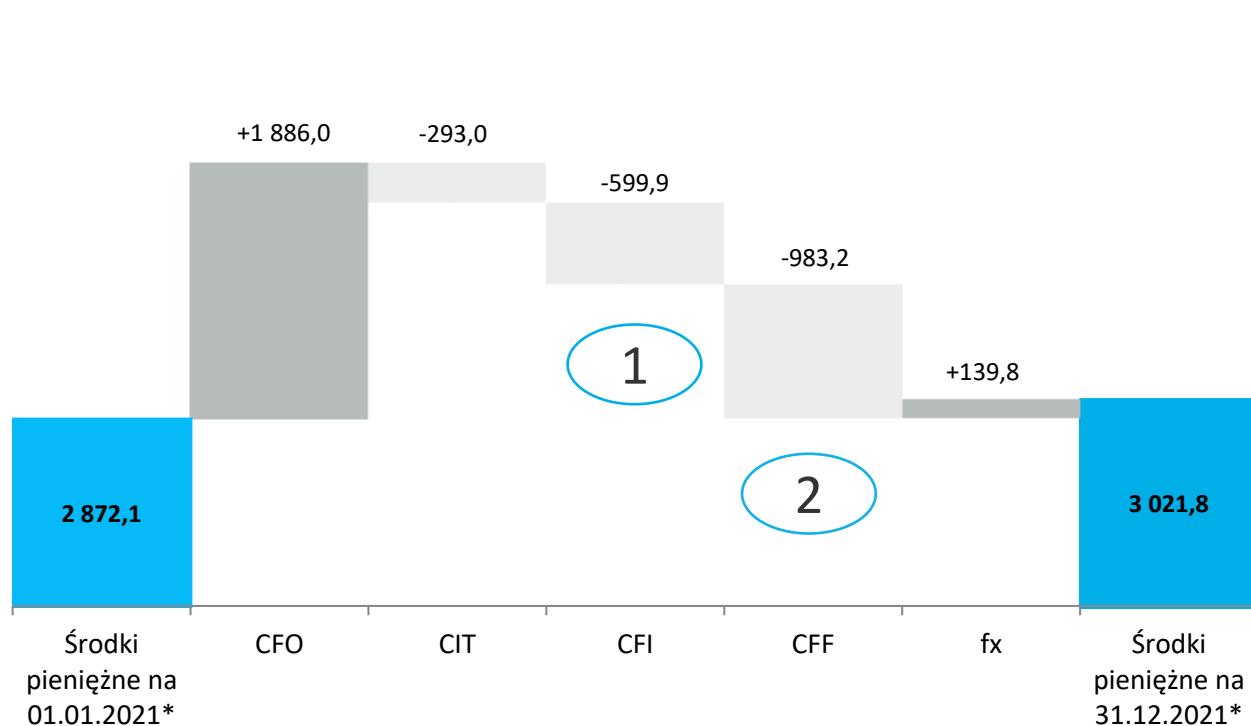
Grupa Asseco: korekty non-IFRS

| | Wpływ na wynik operacyjny | | | Wpływ na wynik netto | | |
|---|---------------------------|---------------|--------------|----------------------|--------------|--------------|
| | 2021 | 2020 | Δ | 2021 | 2020 | Δ |
| PPA | -267,6 | -232,7 | -34,9 | -43,5 | -43,8 | +0,3 |
| Segment Asseco Poland | -15,1 | -20,4 | +5,3 | -12,3 | -16,6 | +4,3 |
| Segment Formula Systems | -237,1 | -197,4 | -39,7 | -23,8 | -19,0 | -4,8 |
| w tym dotyczące nabycia Formula Group | -95,1 | -94,2 | -0,9 | -9,7 | -9,9 | +0,2 |
| Segment Asseco International | -15,4 | -14,9 | -0,5 | -7,4 | -8,2 | +0,8 |
| Rynek środkowoeuropejski | -3,0 | -3,6 | +0,5 | -2,0 | -2,3 | +0,3 |
| Rynek Południowo-Wschodniej Europy | -4,8 | -4,8 | -0,0 | -1,7 | -1,5 | -0,2 |
| Rynek zachodnioeuropejski | -7,5 | -6,6 | -0,9 | -4,2 | -3,2 | -1,0 |
| Pozostałe | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,4 | -1,2 | +1,6 |
| SBP | -58,6 | -31,5 | -27,1 | -10,8 | -4,8 | -6,0 |
| Segment Formula Systems | -58,5 | -30,8 | -27,7 | -10,8 | -4,4 | -6,4 |
| w tym dotyczące nabycia Formula Group | 0,0 | 0,1 | -0,1 | 0,0 | 0,0 | -0,0 |
| Segment Asseco International | -0,1 | -0,7 | +0,7 | 0,0 | -0,4 | +0,3 |
| Rynek Południowo-Wschodniej Europy | -0,1 | -0,7 | +0,7 | 0,0 | -0,4 | +0,3 |
| M&A | | | | 6,2 | -4,1 | +10,3 |
| Segment Asseco Poland | | | | 7,1 | 0,0 | +7,1 |
| Segment Formula Systems | | | | -3,3 | -2,6 | -0,8 |
| Segment Asseco International | | | | 2,4 | -1,5 | +4,0 |
| Rynek środkowoeuropejski | | | | -0,4 | 0,0 | -0,4 |
| Rynek Południowo-Wschodniej Europy | | | | -0,9 | -1,4 | +0,4 |
| Rynek zachodnioeuropejski | | | | -6,1 | -0,2 | -5,9 |
| Pozostałe | | | | 9,8 | 0,0 | +9,8 |
| Razem korekty non-IFRS (PPA, SBP, M&A) | -326,2 | -264,2 | -62,0 | -48,1 | -52,7 | +4,5 |
| w tym dotyczące nabycia Formula Group | -95,1 | -94,1 | -1,0 | -9,7 | -9,9 | +0,2 |

Grupa Asseco: korekty non-IFRS

| | Wpływ na wynik operacyjny | | | Wpływ na wynik netto | | |
|---|---------------------------|--------------|-------------|----------------------|--------------|-------------|
| | Q4 2021 | Q4 2020 | Δ | Q4 2021 | Q4 2020 | Δ |
| PPA | -70,8 | -63,8 | -7,0 | -10,9 | -13,6 | +2,7 |
| Segment Asseco Poland | -3,7 | -8,2 | +4,5 | -3,0 | -6,7 | +3,6 |
| Segment Formula Systems | -63,6 | -51,6 | -11,9 | -5,8 | -4,8 | -1,0 |
| w tym dotyczące nabycia Formula Group | -25,0 | -23,2 | -1,8 | -2,6 | -2,4 | -0,1 |
| Segment Asseco International | -3,5 | -4,0 | +0,5 | -2,0 | -2,1 | +0,1 |
| Rynek środkowoeuropejski | -0,6 | -0,9 | +0,3 | -0,4 | -0,6 | +0,1 |
| Rynek Południowo-Wschodniej Europy | -0,9 | -1,4 | +0,5 | -0,3 | -0,5 | +0,1 |
| Rynek zachodnioeuropejski | -2,0 | -1,7 | -0,3 | -1,2 | -0,8 | -0,4 |
| Pozostałe | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | -0,3 | +0,3 |
| SBP | -17,3 | -16,0 | -1,3 | -3,1 | -2,5 | -0,6 |
| Segment Formula Systems | -17,3 | -16,0 | -1,3 | -3,1 | -2,5 | -0,5 |
| w tym dotyczące nabycia Formula Group | 0,0 | 0,0 | -0,0 | 0,0 | 0,0 | -0,0 |
| Segment Asseco International | -0,1 | 0,0 | -0,1 | 0,0 | 0,0 | -0,0 |
| Rynek Południowo-Wschodniej Europy | -0,1 | 0,0 | -0,1 | 0,0 | 0,0 | -0,0 |
| M&A | | | | -10,2 | -1,0 | -9,2 |
| Segment Asseco Poland | | | | 1,7 | 0,0 | +1,8 |
| Segment Formula Systems | | | | -2,5 | -1,0 | -1,5 |
| Segment Asseco International | | | | -9,4 | 0,1 | -9,5 |
| Rynek środkowoeuropejski | | | | -0,4 | 0,0 | -0,4 |
| Rynek Południowo-Wschodniej Europy | | | | 0,2 | -0,1 | +0,3 |
| Rynek zachodnioeuropejski | | | | -6,1 | 0,1 | -6,3 |
| Pozostałe | | | | -3,2 | 0,0 | -3,2 |
| Razem korekty non-IFRS (PPA, SBP, M&A) | -88,1 | -79,8 | -8,3 | -24,1 | -17,1 | -7,0 |
| w tym dotyczące nabycia Formula Group | -25,0 | -23,2 | -1,8 | -2,6 | -2,4 | -0,1 |

Wyjaśnienie zmiany skonsolidowanego salda środków pieniężnych*



1 Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej:

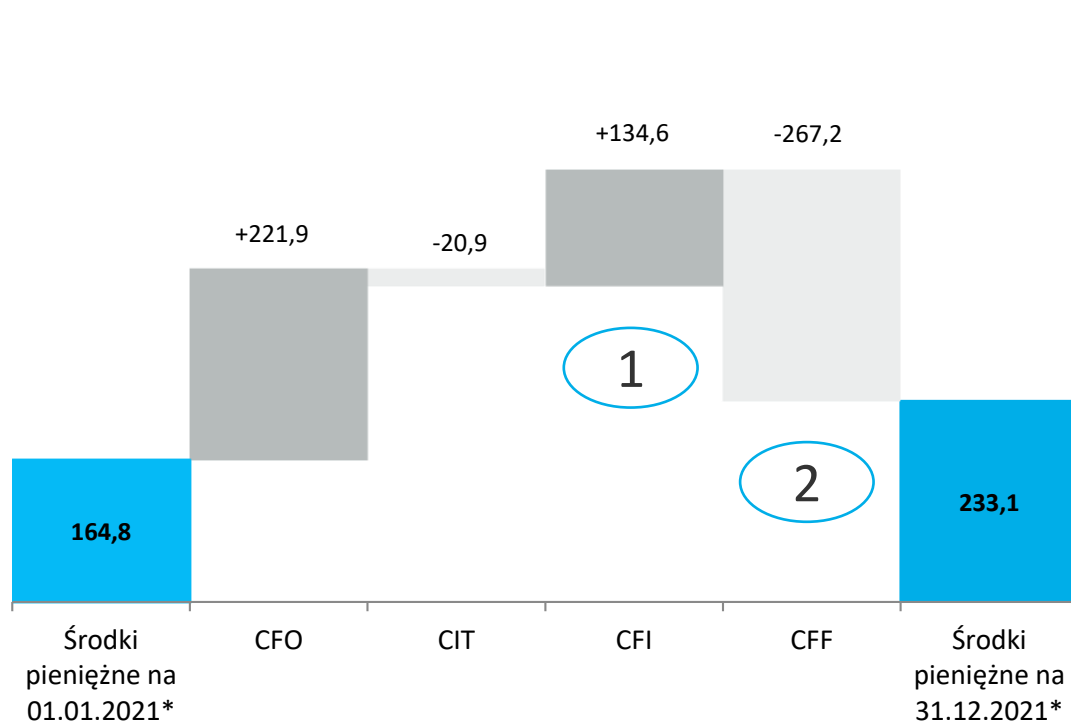
| | |
|--|---------------|
| M&A | -454,7 |
| CAPEX + R&D | -267,3 |
| Dywidendy | +10,6 |
| Pożyczki, instrumenty dłużne i pozostałe | +111,5 |
| Razem | -599,9 |

2 Środki pieniężne z działalności finansowej:

| | |
|---|---------------|
| Dywidenda wypłacona przez Asseco Poland | -258,1 |
| Dywidendy dla mniejszości | -389,0 |
| Zadłużenie i leasing | -266,3 |
| M&A | -81,7 |
| Pozostałe | +11,9 |
| Razem | -983,2 |

* Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto uwzględniają kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością.

Wyjaśnienie zmiany jednostkowego salda środków pieniężnych*



1

Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej:

| | |
|--------------|---------------|
| Dywidendy | +174,2 |
| CAPEX + R&D | -33,6 |
| M&A | -13,8 |
| Pożyczki | +7,8 |
| Razem | +134,6 |

2

Środki pieniężne z działalności finansowej:

| | |
|----------------------|---------------|
| Dywidenda wypłacona | -258,1 |
| Zadłużenie i leasing | -12,6 |
| Pozostałe | +3,5 |
| Razem | -267,2 |

* Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto uwzględniają kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością.

Zastrzeżenia prawne

Zawartość dostępna w prezentacji jest chroniona prawem autorskim i stanowi przedmiot własności. Teksty, grafika, fotografie, dźwięk, animacje i filmy, a także sposób ich rozmieszczenia w prezentacji podlegają ochronie na mocy Ustawy o prawach autorskich i prawach pokrewnych oraz innych przepisów z tym związanych. Jakiegokolwiek nieautoryzowane zastosowanie jakichkolwiek materiałów zawartych w prezentacji może stanowić naruszenie praw autorskich, znaków firmowych lub innych przepisów. Materiały dostępne w prezentacji nie mogą być modyfikowane, powielane, przedstawiane publicznie, wykonywane, rozprowadzane lub wykorzystywane w innych celach publicznych lub komercyjnych, chyba że Asseco Poland S.A. wydał na to wyraźną zgodę na piśmie. Kopiowanie w celach komercyjnych, rozpowszechnianie, modyfikacja lub przejmowanie zawartości niniejszej prezentacji przez osoby trzecie jest niedozwolone. W prezentacji mogą być prezentowane również materiały zawierające odesłania do ofert i usług podmiotów trzecich. Warunki korzystania z ofert i usług podmiotów trzecich są określone przez te podmioty. Asseco Poland S.A. nie ponosi żadnej odpowiedzialności za warunki i skutki korzystania z ofert i usług tychże podmiotów. Dane i informacje zawarte w prezentacji mają jedynie charakter ogólnoinformacyjny.

Nazwa oraz logo Asseco Poland S.A. są zarejestrowanymi znakami towarowymi. Korzystanie z tych znaków wymaga wyraźnej zgody ze strony Asseco Poland S.A.

Technology for business, solutions for people.

Asseco Group

www.asseco.com



[@asseco_group](https://twitter.com/asseco_group)



linkedin.com/company/asseco-group

Kontakt IR:

Joanna Paczkowska-Tatomir

inwestor@asseco.pl, +48 667 662 161

Asseco Poland

www.asseco.pl



[@asseco_pl](https://twitter.com/asseco_pl)



linkedin.com/company/asseco-poland



youtube.com/user/AssecoPolandSA



facebook.com/AssecoPolandKariera/