

Wyniki Grupy Asseco

Q1 2026

27 maja 2026 roku



Podsumowanie wyników Asseco w Q1 2026

Przychody

4 399 mln PLN

+9%

Zysk operacyjny

513 mln PLN

+33%

Zysk netto

228 mln PLN

+68%

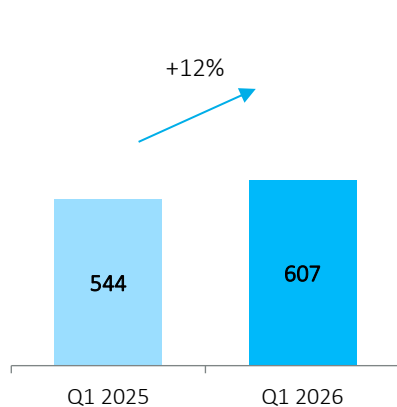
Podsumowanie działalności



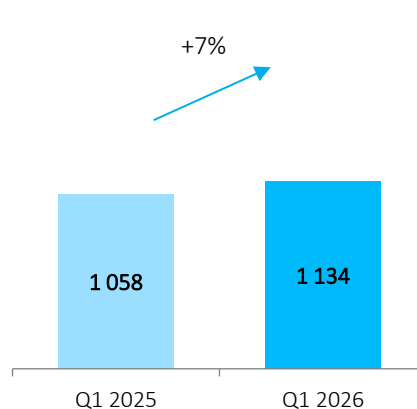
Przychody w podziale na segmenty operacyjne

Przychody ze sprzedaży (mln PLN)

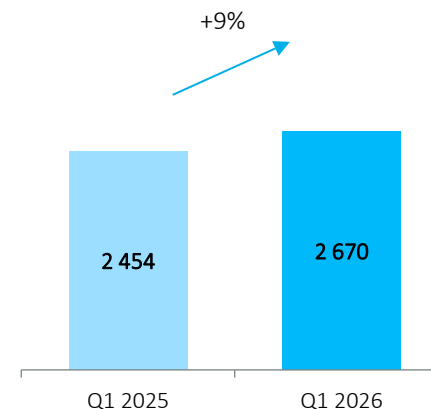
Segment Asseco Poland



Segment Asseco International

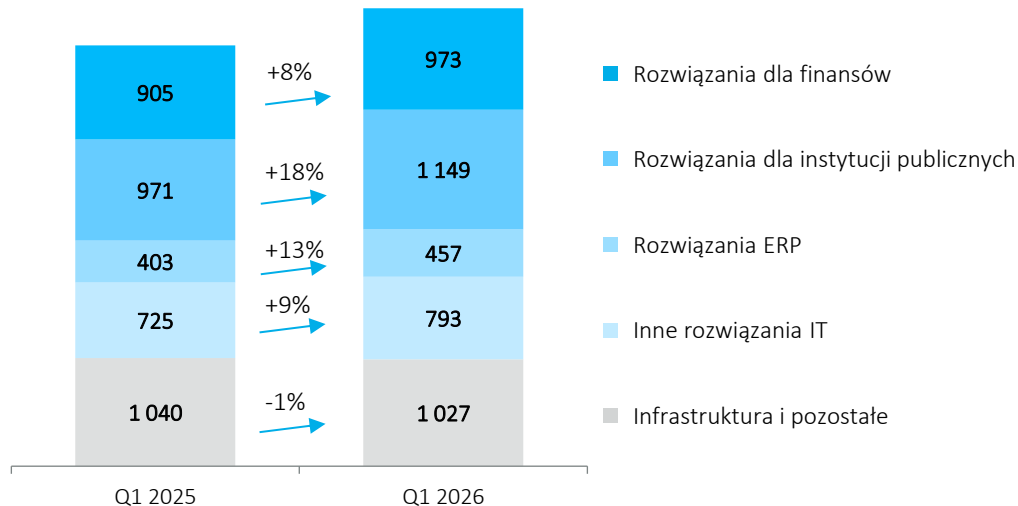
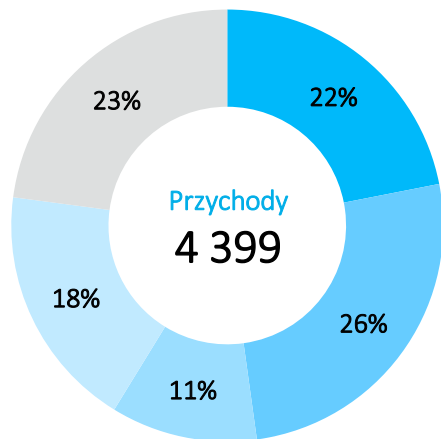


Segment Formula Systems



Przychody w podziale na grupy produktów

mln PLN



13%

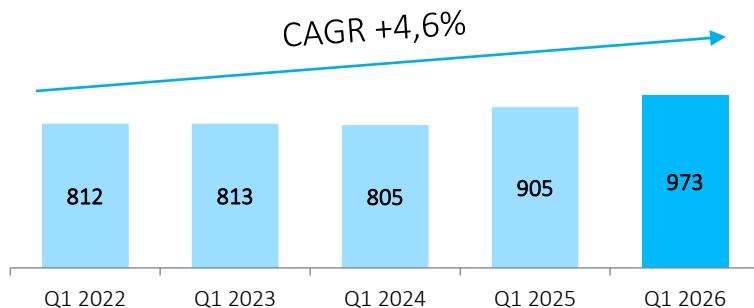
Udział 10 największych klientów w przychodach Grupy za Q1 2026

2%

Udział największego klienta w przychodach Grupy za Q1 2026

Rozwiązania dla finansów

Przychody (mln PLN)



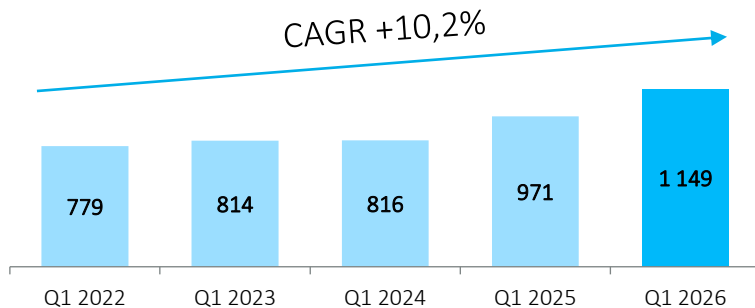
	Q1 2026	Q1 2025	Zmiana
Segment Asseco Poland	178,1	150,1	+19%
Segment Asseco International	406,4	385,6	+5%
Segment Formula Systems	388,7	369,6	+5%
Grupa Asseco*	973,1	904,9	+8%

- **Asseco Poland:** silna pozycja oparta na długoterminowych relacjach z instytucjami finansowymi, wysokim udziale powtarzalnych przychodów i regulacyjnym popycie na modernizację systemów
- **Asseco International:** wzrost sprzedaży w Asseco Central Europe oraz wyższa sprzedaż rozwiązań core banking w Asseco South Eastern Europe
- **Formula Systems:** wzrost międzynarodowej skali działalności Matrix IT po połączeniu z Magic Software, ekspansja w obszarze Governance, Risk & Compliance dla instytucji finansowych

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

Rozwiązania dla instytucji publicznych

Przychody (mln PLN)

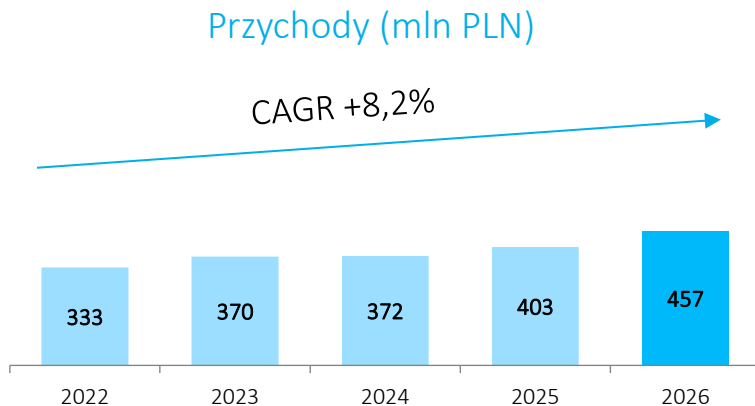


	Q1 2026	Q1 2025	Zmiana
Segment Asseco Poland	329,5	284,8	+16%
Segment Asseco International	139,0	107,7	+29%
Segment Formula Systems	683,7	580,7	+18%
Grupa Asseco*	1 149,4	970,8	+18%

- **Asseco Poland:** wiodąca rola Asseco w transformacji cyfrowej sektora publicznego, realizacja kontraktów dla blisko połowy szpitali objętych Krajowym Planem Odbudowy
- **Asseco International:** bardzo dobre wyniki sprzedażowe rozwiązań dla sektorów administracji publicznej i opieki zdrowotnej w Czechach i na Słowacji
- **Formula Systems:** utrzymujący się popyt na usługi IT, cyberbezpieczeństwo i chmurę, rosnąca liczba i skala wdrożeń rozwiązań opartych na sztucznej inteligencji

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

Rozwiązania ERP



	Q1 2026	Q1 2025	Zmiana
Segment Asseco International**	285,2	252,1	+13%
Segment Formula Systems	173,7	151,6	+15%
Grupa Asseco*	456,9	402,7	+13%

- **Asseco International:** dwucyfrowy wzrost przechodów w Asseco Business Solutions: zwiększenie udziału sprzedaży zagranicznej, kontynuacja projektów związanych z wdrożeniem Krajowego Systemu e-Faktur (KSeF), wzrosty sprzedaży w czeskim i niemiecki Asseco Solutions oraz w DahliaMatic
- **Formula Systems:** dynamiczny wzrost sprzedaży zaawansowanych rozwiązań HR i płacowych w Grupie Michpał, wzrost sprzedaży rozwiązań ERP w Grupie Matrix IT

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

** W Segmencie Asseco International uwzględniono przychody z grupy produktów Rozwiązania ERP Segmentu Asseco Poland (0,9 mln PLN w Q1 2026, 16,3 mln PLN w Q1 2025).

Rozwój Grupy – akwizycje

Segment Asseco International



Seneca

/Grupa ACE/

Seneca specjalizuje się w outsourcingu IT i dostarczaniu dedykowanych zespołów programistycznych dla firm B2B.

Segment Formula Systems



/Formula Infrastructure/

M.L.B.S. Technologies specjalizuje się w projektach infrastruktury podziemnej dla sektorów telekomunikacyjnego, transportowego i komunalnego.



/Formula Infrastructure/

David Barhom realizuje projekty infrastrukturalne w zakresie zaawansowanego modelowania 3D, sterowania oświetleniem, ładowania pojazdów elektrycznych oraz efektywności energetycznej.



/Magic Software/

Martin Control Systems dostarcza rozwiązania z zakresu automatyki przemysłowej, robotyki i optymalizacji procesów produkcyjnych.



/Michpal Technologies/

Grupa Zviran dostarcza rozwiązania z zakresu wynagrodzeń, benefitów pracowniczych, emerytur oraz zarządzania danymi i procesami HR.



/ Grupa Magic Software /

Productive Software Development specjalizuje się w rozwoju oprogramowania oraz budowie dedykowanych zespołów inżynierskich, wspierając klientów w transformacji cyfrowej.

Informacje finansowe



Wybrane skonsolidowane dane finansowe za Q1 2026

4 399 mln PLN

Przychody ze sprzedaży

CAGR 2022-2026: +5%

3 393 mln PLN

Oprogramowanie i usługi własne

CAGR 2022-2026: +6%

712 mln PLN

EBITDA non-IFRS

CAGR 2022-2026: +9%

575 mln PLN

EBIT non-IFRS

CAGR 2022-2026: +10%

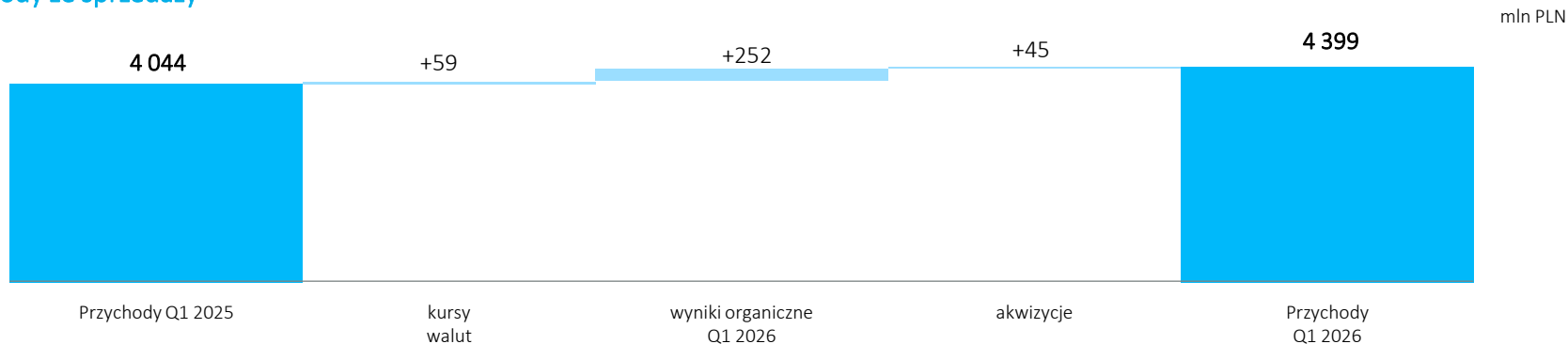
224 mln PLN

Zysk netto non-IFRS

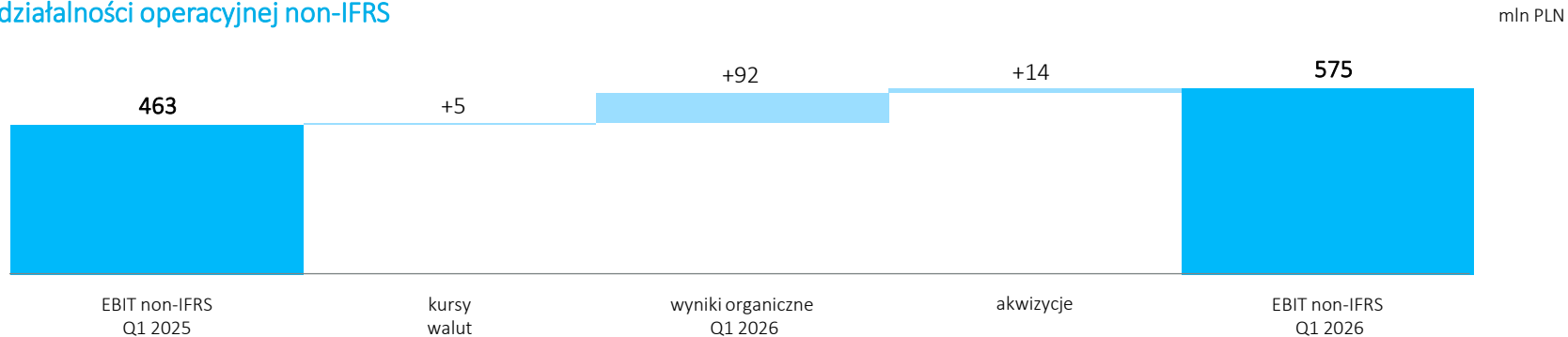
CAGR 2022-2026: +16%

Wyniki non-IFRS Q1 2026 vs. Q1 2025

Przychody ze sprzedaży



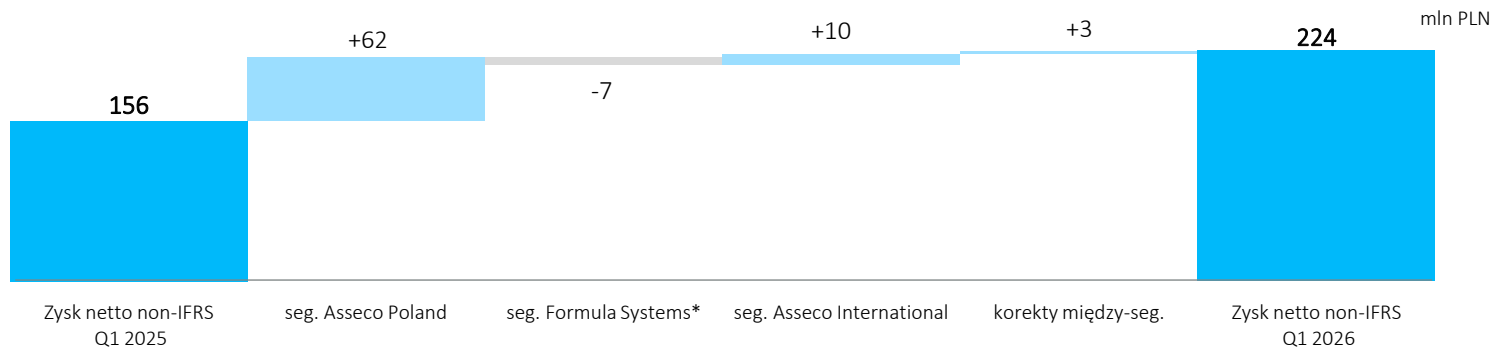
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS



Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Wyniki non-IFRS Q1 2026 vs. Q1 2025

Zysk netto non-IFRS przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej



Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (Grupa ASEE) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

*W tym wpływ braku konsolidacji Sapiens: -9 mln PLN

Przychody i zysk operacyjny

	Q1 2026	Q1 2025	Δ	Δ z wyłączeniem efektu różnic kursowych
Przychody ze sprzedaży	4 399,4	4 043,8	+9%	+7%
Oprogramowanie i usługi własne	3 392,9	3 084,5	+10%	
EBITDA non-IFRS*	711,5	594,0	+20%	
<i>Rentowność</i>	16,2%	14,7%	+1,5 p.p.	
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*	574,7	462,9	+24%	+23%
<i>Rentowność</i>	13,1%	11,4%	+1,7 p.p.	
PPA i SBP	-55,2	-62,5	-12%	
M&A	-6,9	-14,1	-51%	
Zysk z działalności operacyjnej	512,6	386,3	+33%	+31%
<i>Rentowność</i>	11,7%	9,6%	+2,1 p.p.	

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Uzgodnienie zysku operacyjnego i zysku netto

	Q1 2026	Q1 2025	Δ
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*	574,7	462,9	+24%
Zysk z działalności operacyjnej	512,6	386,3	+33%
Wynik na odsetkach	1,9	-34,0	-
Transakcje walutowe	-9,8	7,4	-
Transakcje M&A	-3,0	-5,3	-
Hiperinflacja	7,8	7,0	-
Pozostałe	-3,9	-6,3	-
Zysk brutto	505,6	355,1	+42%
Podatek	-102,4	-79,9	+28%
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	20,3%	22,5%	-2,2 p.p.
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	62,2	4,4	1314%
Zysk netto za okres sprawozdawczy z działalności zaniechanej	0,0	70,5	-100%
Zysk netto non-IFRS	455,9	431,5	+6%
Zysk netto	465,4	350,1	+33%
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej non-IFRS*	223,8	155,8	+44%
PPA i SBP	-11,7	-15,3	-
M&A i hiperinflacja	16,3	-4,4	-
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	228,4	136,2	+68%

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (Grupa ASECO) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych

	Przychody ze sprzedaży		Zysk operacyjny non-IFRS*		Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS*	
	Q1 2026	Q1 2025	Q1 2026	Q1 2025	Q1 2026	Q1 2025
Segment Asseco Poland	607,0	544,1	151,7	107,5	133,0	71,3
Asseco Poland (bez dywidend)	463,9	405,3	116,8	85,6	103,8	53,2
Pozostała działalność w Polsce	170,3	141,4	39,4	23,2	33,8	20,0
Korekty konsolidacyjne**	-27,1	-2,5	-4,4	-1,3	-4,5	-2,0
Formula Systems Segment	2 670,4	2 453,7	278,4	241,8	23,6	30,7
Matrix IT + Magic	2 474,8	2 279,4	251,4	220,8	19,1	17,5
Pozostałe spółki	206,4	177,1	35,0	28,3	4,5	4,9
Holding, korekty konsolidacyjne***	-10,9	-2,8	-7,9	-7,3	-	8,3
Segment Asseco International	1 134,0	1 058,3	146,9	119,2	69,6	59,5
Rynek Europy Centralnej i Zachodniej	699,5	658,4	87,7	69,1	46,9	39,6
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	434,8	400,6	62,0	54,2	24,9	23,4
Holding i korekty konsolidacyjne	-0,3	-0,8	-2,8	-4,1	-2,2	-3,4
Korekta konsolidacyjna	-12,0	-12,3	-2,3	-5,7	-2,4	-5,7
Grupa Asseco	4 399,4	4 043,8	574,7	462,9	223,8	155,8

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (Grupa ASEE) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

** W tym DahliaMatic wyniki 2025 (od Q4 2025 przeniesienie do segmentu Asseco International).

*** W tym kontrybucja zysku netto Sapiens w Q1 2025: 9,5 mln PLN.

Wypracowane środki pieniężne (LTM)

	Grupa Asseco	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
<i>CFO_{BT}</i> *	2 946,5	680,7	939,7	1 329,3
<i>CAPEX+ leasing</i> **	-542,3	-90,4	-200,0	-254,5
Wolne przepływy pieniężne (przed podatkiem) ***	2 404,2	590,3	739,7	1 074,8
<i>Zapłacony podatek</i>	-367,5	-90,6	-117,1	-159,7
Wolne przepływy pieniężne	2 036,8	499,7	622,6	915,1
Wskaźnik konwersji gotówki****	112%	119%	118%	104%

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną; dane za ostatnie 12 miesięcy, tj. IV 2025 - III 2026.

* Cash flow z działalności operacyjnej przed podatkiem, bez wydatków z tytułu leasingu.

** Wydatki na nabycie ŚT i WNIP (pomniejszone o dofinansowania) oraz spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

*** $CFO_{BT} + CAPEX + leasing$.

**** $Wolne\ przepływy\ pieniężne_{BT} / EBIT\ non-IFRS$.

Stabilna sytuacja płynnościowa

	Grupa Asseco	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje
Środki pieniężne	6 580,7	1 164,2	1 020,4	4 396,1	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	-1 635,3	-115,8	-166,7	-1 355,6	2,8
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)</i>	-1 397,6	-101,2	-105,4	-1 191,0	-
<i>Leasing (KT)</i>	-237,7	-14,6	-61,3	-164,6	2,8
Gotówka netto (KT)	4 945,4	1 048,4	853,7	3 040,5	2,8
Aktywa obrotowe - zobowiązania KT (z wyłączeniem gotówki netto)*	809,6	730,4	-92,4	184,5	-12,9
Aktywa operacyjne netto (KT)	5 755,0	1 778,8	761,3	3 225,0	-10,1
Zobowiązania odsetkowe (DT)	-2 038,7	-571,8	-281,3	-1 190,9	5,3
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (DT)</i>	-1 420,7	-511,9	-111,0	-797,8	-
<i>Leasing (DT)</i>	-618,0	-59,9	-170,3	-393,1	5,3
Gotówka netto (KT + DT)	2 906,7	476,6	572,4	1 849,6	8,1

Dane w mln PLN.

* Aktywa obrotowe i aktywa przeznaczone do sprzedaży - zobowiązania KT (z wyłączeniem gotówki netto).

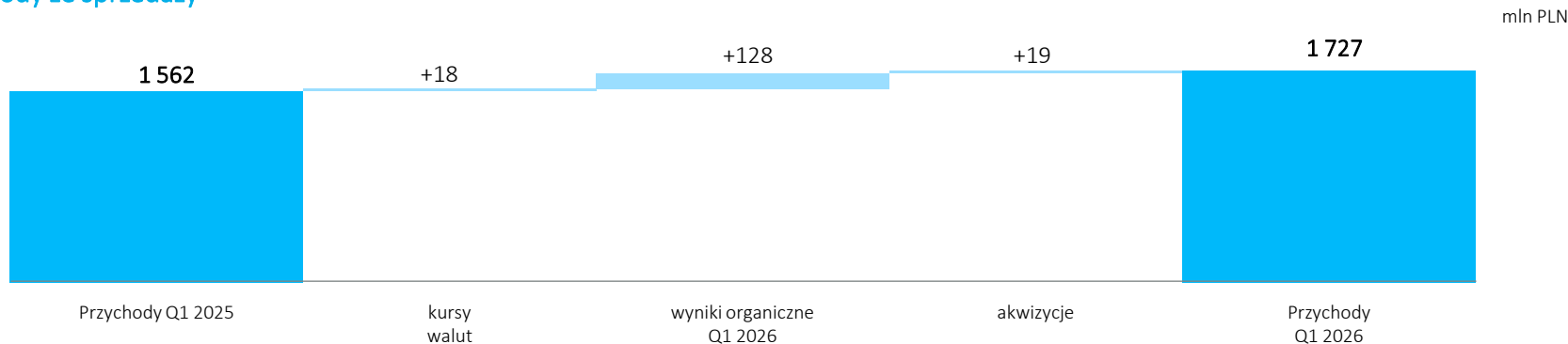
Informacje finansowe

Ujęcie proporcjonalne

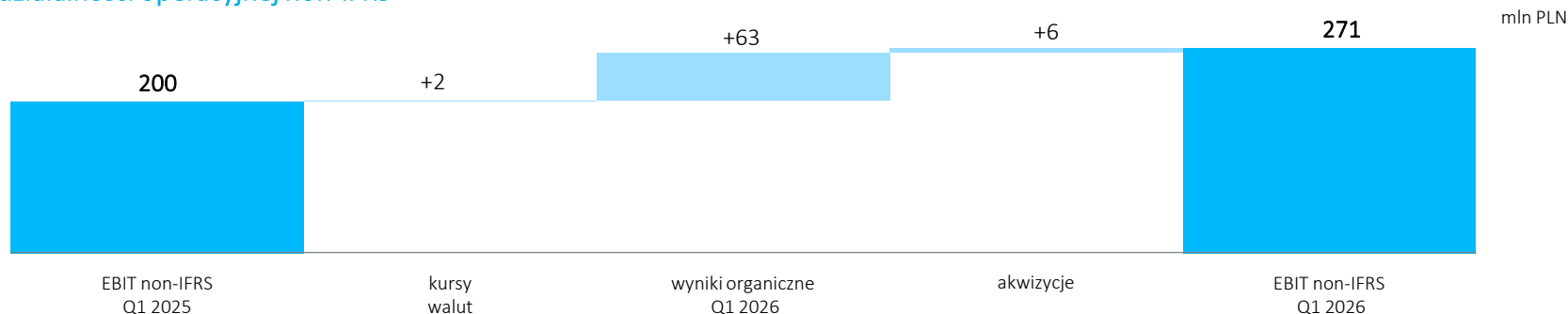
The bottom half of the slide features a decorative graphic composed of several overlapping, semi-transparent blue shapes. These shapes are in various shades of blue, from a deep navy to a light sky blue, and are arranged in a way that creates a sense of depth and movement. The shapes are primarily rectangular and trapezoidal, with some having rounded corners. They are layered on top of each other, with some appearing more prominent than others, creating a modern, abstract design.

Wyniki non-IFRS Q1 2026 vs. Q1 2025 – ujęcie proporcjonalne

Przychody ze sprzedaży



Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS



Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach. Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Przychody i zysk operacyjny – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Q1 2026	Q1 2025	Δ	Δ z wyłączeniem efektu różnic kursowych
Przychody ze sprzedaży	1 727,0	1 562,0	+11%	+9%
Oprogramowanie i usługi własne	1 384,1	1 205,5	+15%	
EBITDA non-IFRS**	330,1	257,2	+28%	
<i>Rentowność</i>	19,1%	16,5%	+2,6 p.p.	
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS**	270,7	200,1	+35%	+34%
<i>Rentowność</i>	15,7%	12,8%	+2,9 p.p.	
PPA i SBP	-13,7	-16,3	-16%	
M&A	-2,3	-5,8	-60%	
Zysk z działalności operacyjnej	254,6	178,0	+43%	+42%
<i>Rentowność</i>	14,7%	11,4%	+3,3 p.p.	

Dane w mln PLN.

* Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Wypracowane środki pieniężne (LTM) – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Grupa Asseco	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
CFO_{BT}^{**}	1 436,3	669,7	594,0	172,6
$CAPEX + leasing^{***}$	-265,9	-89,2	-222,0	-49,4
Wolne przepływy pieniężne (przed podatkiem) ****	1 170,4	580,5	372,0	123,2
Zapłacony podatek	-184,7	-89,3	-79,2	-16,2
Wolne przepływy pieniężne	985,7	491,2	292,8	107,0
Wskaźnik konwersji gotówki*****	117%	119%	99%	91%

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną; dane za ostatnie 12 miesięcy, tj. IV 2025 - III 2026.

* Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Cash flow z działalności operacyjnej przed podatkiem, bez wydatków z tyt. leasingu.

*** Wydatki na nabycie ŚT i WNIP (pomniejszone o dofinansowania) oraz spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

**** $CFO_{BT} + CAPEX + leasing$.

***** Wolne przepływy pieniężne / EBIT non-IFRS.

Stabilna sytuacja płynnościowa – ujęcie proporcjonalne

	Grupa Asseco	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje
Środki pieniężne	2 846,2	1 148,9	753,5	943,8	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	-479,4	-112,0	-116,9	-251,7	1,2
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)</i>	-402,5	-97,8	-74,6	-230,1	-
<i>Leasing (KT)</i>	-76,9	-14,2	-42,3	-21,6	1,2
Gotówka netto (KT)	2 366,8	1 036,9	636,6	692,1	1,2
Aktywa obrotowe - zobowiązania KT (z wyłączeniem gotówki netto)*	635,0	726,8	-85,8	4,2	-10,2
Aktywa operacyjne netto (KT)	3 001,8	1 763,7	550,8	696,3	-9,0
Zobowiązania odsetkowe (DT)	-933,1	-572,3	-188,1	-175,1	2,4
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (DT)</i>	-702,8	-513,7	-65,2	-123,9	-
<i>Leasing (DT)</i>	-230,3	-58,6	-122,9	-51,2	2,4
Gotówka netto (KT + DT)	1 433,7	464,6	448,5	517,0	3,6

Dane w mln PLN.

* Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

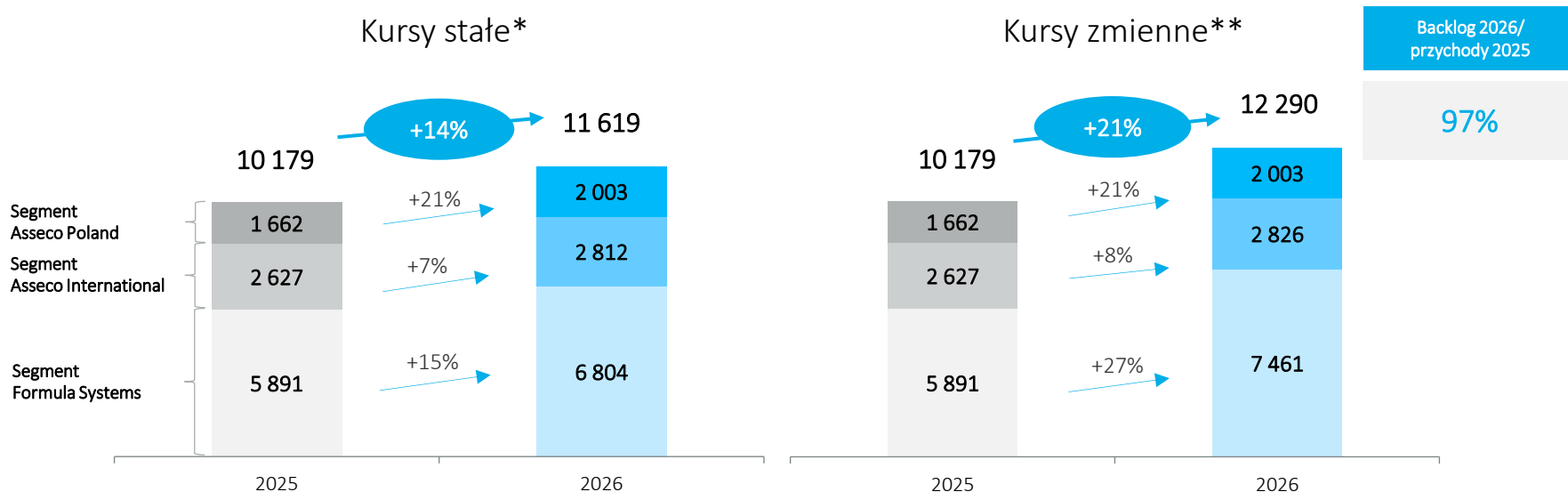
** Aktywa obrotowe i aktywa przeznaczone do sprzedaży – zobowiązania KT (z wyłączeniem gotówki netto).

Portfel zamówień



Portfel zamówień Grupy

Oprogramowanie i usługi własne



Dane w mln PLN.

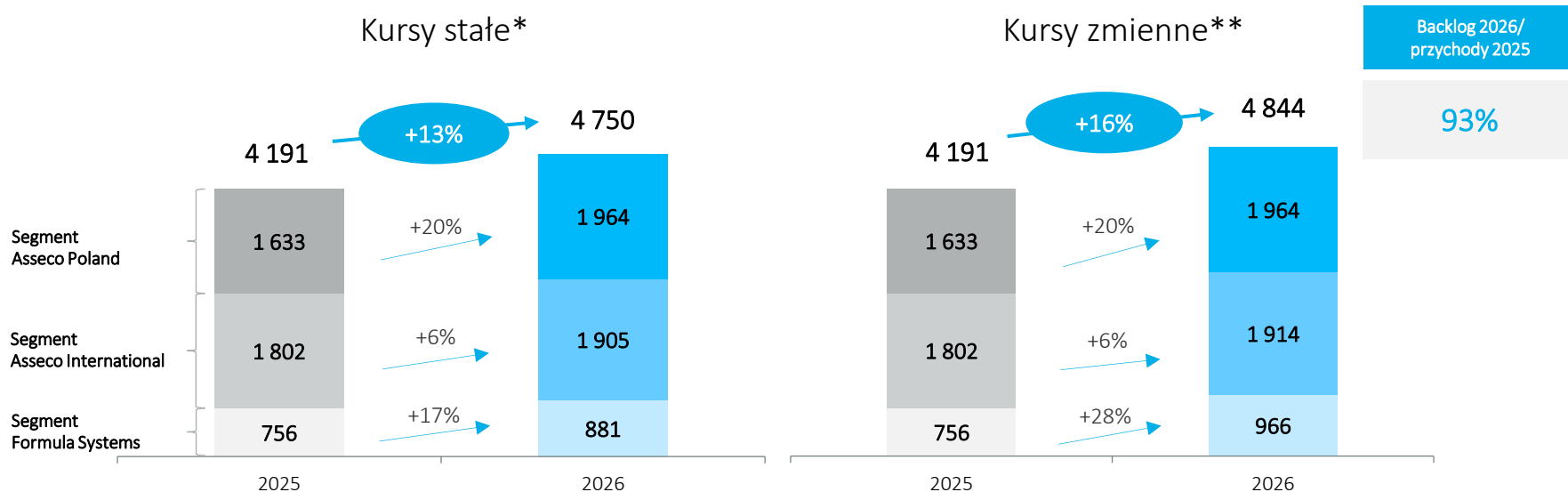
Wartość portfela zamówień na 2026 rok na dzień 22 maja 2026 roku; wartość portfela zamówień na 2025 rok na dzień 20 maja 2025 roku (oba okresy z wyłączeniem Sapiens i z uwzględnieniem DahliaMatic w segmencie AI).

* Przeliczając backlog 2026 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2025.

** Przeliczając backlog 2026 według kursów z dnia 22 maja 2026 roku.

Portfel zamówień Grupy – ujęcie proporcjonalne

Oprogramowanie i usługi własne



Dane w mln PLN.

Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach. Wartość portfela zamówień na 2026 rok na dzień 22 maja 2026 roku; wartość portfela zamówień na 2025 rok na dzień 20 maja 2025 roku (oba okresy z wyłączeniem Sapiens i z uwzględnieniem DahliaMatic w segmencie AI).

* Przeliczając backlog 2026 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2025.

** Przeliczając backlog 2026 według kursów z dnia 22 maja 2026 roku.

Załączniki

The bottom half of the slide features a decorative graphic composed of several overlapping, semi-transparent blue shapes. These shapes are geometric, with some having rounded corners and others being more angular, creating a layered, abstract effect. The colors range from a light sky blue to a deep, dark blue.

Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Przychody ze sprzedaży		Zysk operacyjny non-IFRS*		Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS*	
	Q1 2026	Q1 2025	Q1 2026	Q1 2025	Q1 2026	Q1 2025
Segment Asseco Poland	596,5	534,0	149,7	105,3	133,0	71,3
Asseco Poland (bez dywidend)	463,9	405,3	116,8	85,6	103,8	53,2
Pozostała działalność w Polsce	159,7	131,2	37,3	21,0	33,8	20,0
Korekty konsolidacyjne**	-27,1	-2,5	-4,4	-1,3	-4,5	-2,0
Formula Systems Segment	347,0	299,8	35,8	29,6	23,6	30,7
Matrix IT + Magic	305,2	255,3	30,9	24,5	19,1	17,5
Pozostałe spółki	44,6	42,0	6,9	7,0	4,5	4,9
Holding, korekty konsolidacyjne***	-2,8	2,4	-2,0	-1,9	-	8,3
Segment Asseco International	795,6	740,6	87,5	70,8	69,6	59,5
Rynek Europy Centralnej i Zachodniej	574,7	549,9	58,7	49,1	46,9	39,6
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	221,2	191,5	31,5	25,9	24,9	23,4
Holding i korekty konsolidacyjne	-0,3	-0,8	-2,8	-4,2	-2,2	-3,4
Korekta konsolidacyjna	-12,0	-12,3	-2,3	-5,7	-2,4	-5,7
Grupa Asseco	1 727,0	1 562,0	270,7	200,1	223,8	155,8

Dane w mln PLN.

Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

*Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (ASEE) (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

** w tym DahliaMatic wyniki 2025 (od Q4 2025 przeniesienie do segmentu Asseco International).

*** w tym kontrybucja zysku netto Sapiens w Q1'25: 9,5 mln PLN.

Wyniki finansowe według grup produktów

	Przychody ze sprzedaży		EBITDA non-IFRS*		EBIT non-IFRS *	
	Q1 2026	Q1 2025	Q1 2026	Q1 2025	Q1 2026	Q1 2025
Rozwiązania dla finansów	973,1	904,9	173,6	150,9	136,5	116,2
Segment Asseco Poland	178,1	150,1	48,5	35,1	43,3	29,8
Segment Asseco International	406,4	385,6	75,4	71,6	54,9	53,5
Segment Formula Systems	388,7	369,6	49,6	44,2	38,2	32,9
Rozwiązania dla instytucji publicznych	1 149,4	970,8	211,8	155,4	175,1	118,9
Segment Asseco Poland	329,5	284,8	106,1	82,6	96,1	71,9
Segment Asseco International	139,0	107,7	25,2	11,9	20,4	6,4
Segment Formula Systems	683,7	580,7	80,7	60,4	58,6	40,1
Rozwiązania ERP	456,9	402,7	126,9	95,8	104,2	75,3
Segment Asseco Poland	0,9	16,3	-1,0	0,2	-1,1	-0,2
Segment Asseco International	284,3	235,8	83,2	57,8	67,8	42,9
Segment Formula Systems	173,7	151,6	45,4	37,6	38,0	32,4
Inne rozwiązania IT	793,1	725,3	105,1	83,5	88,3	66,3
Segment Asseco Poland	57,4	50,5	14,9	6,9	12,3	4,4
Segment Asseco International	26,8	23,0	-3,1	0,1	-1,5	1,1
Segment Formula Systems	709,7	650,6	93,5	76,6	77,6	60,9
Infrastruktura i pozostałe (inne niż IT)	1 026,9	1 040,1	94,2	108,4	70,6	86,2
Segment Asseco Poland	41,1	42,4	5,5	5,6	1,1	1,5
Segment Asseco International	277,5	306,2	13,8	22,0	5,2	15,4
Segment Formula Systems	714,6	701,2	76,9	87,8	65,9	75,6
Grupa Asseco	4 399,4	4 043,8	711,5	594,0	574,7	462,9

Dane w mln PLN.

Sumy dla grup produktów oraz Grupy Asseco oprócz wyników segmentów zawierają dodatkowo korekty konsolidacyjne.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Wyniki finansowe według grup produktów – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Przychody ze sprzedaży		EBITDA non-IFRS**		EBIT non-IFRS **	
	Q1 2026	Q1 2025	Q1 2026	Q1 2025	Q1 2026	Q1 2025
Rozwiązania dla finansów	454,3	396,0	94,2	76,7	76,5	60,5
Segment Asseco Poland	169,4	142,3	46,8	33,6	41,8	28,5
Segment Asseco International	237,1	213,1	41,5	38,4	30,2	28,6
Segment Formula Systems	47,8	41,1	5,9	4,6	4,5	3,4
Rozwiązania dla instytucji publicznych	530,2	439,5	135,6	98,3	119,6	81,4
Segment Asseco Poland	329,5	284,8	106,1	82,6	96,1	71,9
Segment Asseco International	118,7	91,0	20,2	8,7	16,7	4,8
Segment Formula Systems	84,7	66,1	9,6	6,5	6,8	4,1
Rozwiązania ERP	224,8	206,7	55,5	42,2	45,1	31,7
Segment Asseco Poland	0,9	16,3	-1,0	0,2	-1,1	-0,2
Segment Asseco International	201,3	167,8	50,2	34,5	40,9	25,3
Segment Formula Systems	24,6	23,6	6,9	7,3	5,8	6,5
Inne rozwiązania IT	160,9	141,0	24,4	16,0	20,6	12,0
Segment Asseco Poland	57,4	50,5	14,9	6,9	12,3	4,4
Segment Asseco International	18,1	15,1	-1,5	0,9	-0,8	1,2
Segment Formula Systems	86,2	74,2	11,2	8,2	9,2	6,4
Infrastruktura i pozostałe (inne niż IT)	356,8	378,8	20,4	24,1	8,9	14,5
Segment Asseco Poland	39,2	40,1	5,0	4,7	0,6	0,7
Segment Asseco International	220,3	253,6	6,1	15,2	0,5	10,9
Segment Formula Systems	103,6	94,8	11,4	11,2	9,5	9,2
Grupa Asseco	1 727,0	1 562,0	330,1	257,2	270,7	200,1

Dane w mln PLN.

Sumy dla grup produktów oraz Grupy Asseco oprócz wyników segmentów zawierają dodatkowo korekty konsolidacyjne.

* Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Technology for business, solutions for people.

Asseco Group

www.asseco.com



[@asseco_group](https://twitter.com/asseco_group)



linkedin.com/company/asseco-group

Asseco Poland

www.asseco.pl



[@asseco_pl](https://twitter.com/asseco_pl)



linkedin.com/company/asseco-poland



youtube.com/user/AssecoPolandSA



[facebook.com/AssecoPolandKariera/.](https://facebook.com/AssecoPolandKariera/)

Zastrzeżenia prawne

Zawartość dostępna w prezentacji jest chroniona prawem autorskim i stanowi przedmiot własności. Teksty, grafika, fotografie, dźwięk, animacje i filmy, a także sposób ich rozmieszczenia w prezentacji podlegają ochronie na mocy Ustawy o prawach autorskich i prawach pokrewnych oraz innych przepisów z tym związanych. Jakikolwiek nieautoryzowane zastosowanie jakichkolwiek materiałów zawartych w prezentacji może stanowić naruszenie praw autorskich, znaków firmowych lub innych przepisów. Materiały dostępne w prezentacji nie mogą być modyfikowane, powielane, przedstawiane publicznie, wykonywane, rozprowadzane lub wykorzystywane w innych celach publicznych lub komercyjnych, chyba że Asseco Poland S.A. wydał na to wyraźną zgodę na piśmie. Kopiowanie w celach komercyjnych, rozpowszechnianie, modyfikacja lub przejmowanie zawartości niniejszej prezentacji przez osoby trzecie jest niedozwolone. W prezentacji mogą być prezentowane również materiały zawierające odesłania do ofert i usług podmiotów trzecich. Warunki korzystania z ofert i usług podmiotów trzecich są określone przez te podmioty. Asseco Poland S.A. nie ponosi żadnej odpowiedzialności za warunki i skutki korzystania z ofert i usług tychże podmiotów. Dane i informacje zawarte w prezentacji mają jedynie charakter ogólnoinformacyjny.

Informacje dotyczące przyszłości zawarte w niniejszej prezentacji opierają się na aktualnie dostępnych danych i przyjętych założeniach, przy czym zarówno te założenia, jak i uwzględnione czynniki ekonomiczne podlegają ciągłym zmianom, co może prowadzić do znaczących różnic między informacjami przedstawionymi w niniejszej prezentacji a rzeczywistymi przyszłymi wynikami Spółki i jej Grupy Kapitałowej. W związku z tym niniejsza prezentacja, w całości lub w części, nie może w żadnym wypadku być traktowana jako rekomendacja lub prognoza.

Nazwa oraz logo Asseco Poland S.A. są zarejestrowanymi znakami towarowymi. Korzystanie z tych znaków wymaga wyraźnej zgody ze strony Asseco Poland S.A.