

Wyniki Grupy Asseco

H1 2026

27 sierpnia 2026 roku



Podsumowanie działalności



Asseco w H1 2026

Przychody

9 250 mln PLN

+16%

Zysk operacyjny

1 083 mln PLN

+38%

Zysk netto

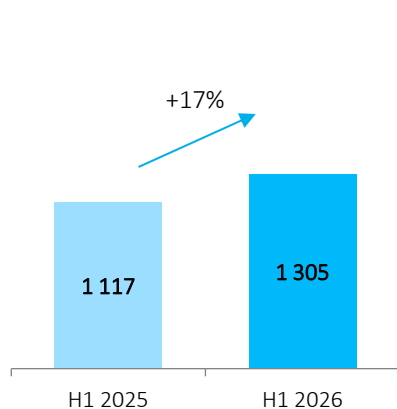
430 mln PLN

+52%

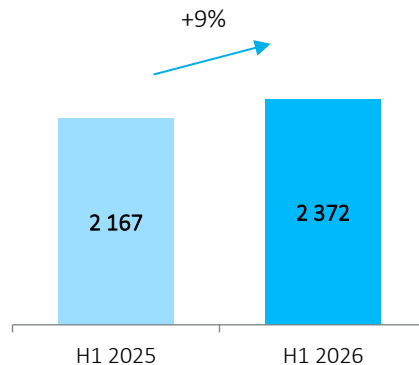
Przychody w podziale na segmenty operacyjne

Przychody ze sprzedaży (mln PLN)

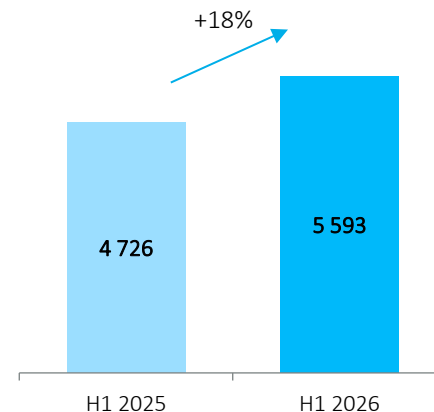
Segment Asseco Poland



Segment Asseco International

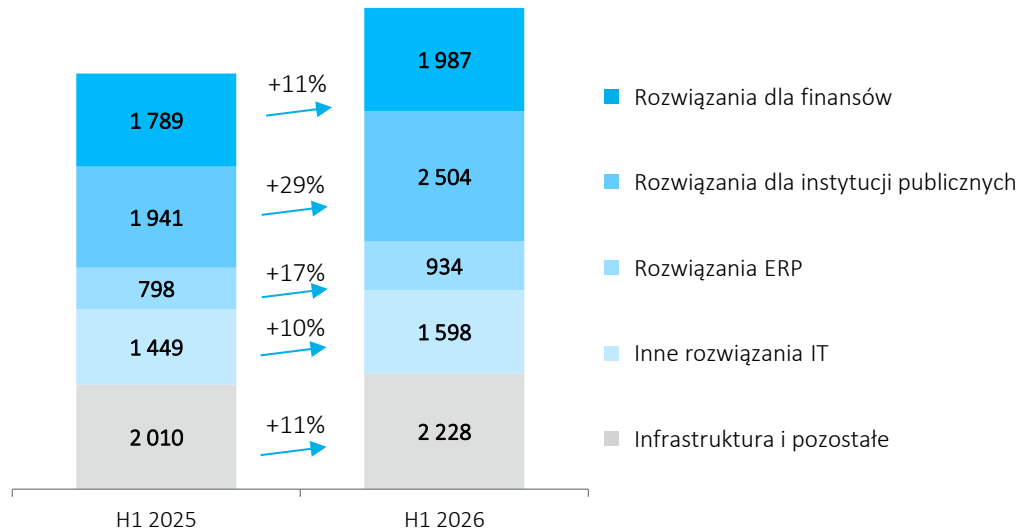
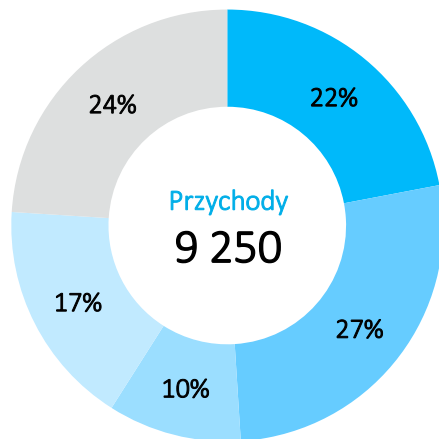


Segment Formula Systems



Przychody w podziale na grupy produktów

mln PLN



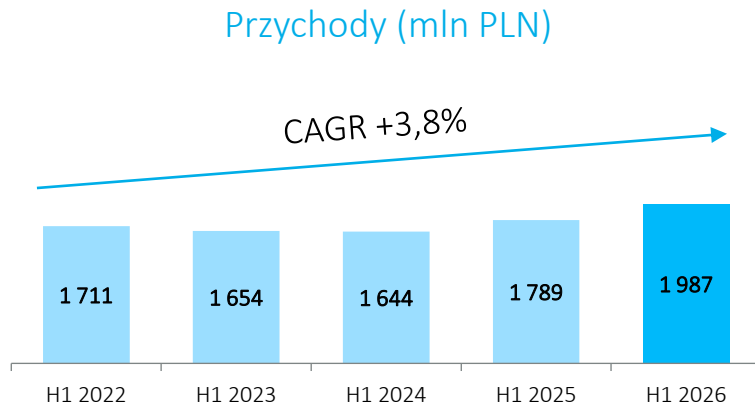
13%

Udział 10 największych klientów w przychodach Grupy za H1 2026

2%

Udział największego klienta w przychodach Grupy za H1 2026

Rozwiązania dla finansów

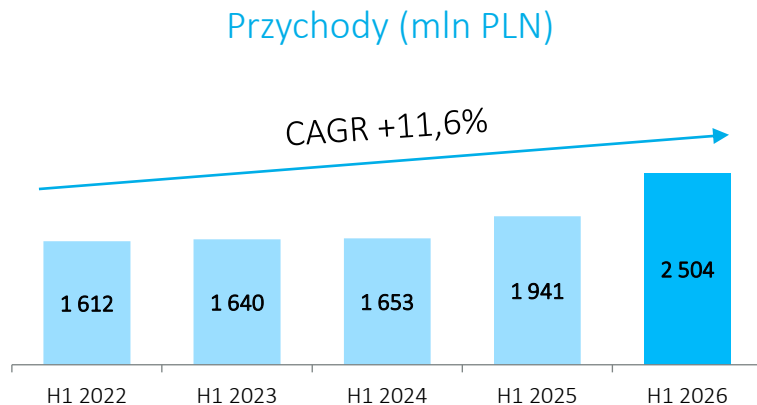


	H1 2026	H1 2025	Zmiana
Segment AssecO Poland	361,3	310,3	+16%
Segment AssecO International	821,1	792,1	+4%
Segment Formula Systems	804,7	687,3	+17%
Grupa AssecO*	1 986,9	1 789,3	+11%

- **AssecO Poland:** rozwój biznesu bankowo-finansowego dzięki długoterminowym kontraktom, powtarzalnym przychodom z usług serwisowych oraz projektom rozwojowym
- **AssecO International:** bankowość motorem wzrostów w AssecO South Eastern Europe – wyższa sprzedaż we wszystkich liniach biznesowych, z największą dynamiką w obszarze core banking, realizacja projektów cyfryzacji sektora finansowego w AssecO Central Europe
- **Formula Systems:** wzrost biznesu międzynarodowego Matrix IT, wspierany rozwojem usług profesjonalnych w USA oraz działalności w obszarze Governance, Risk & Compliance dla instytucji finansowych

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

Rozwiązania dla instytucji publicznych

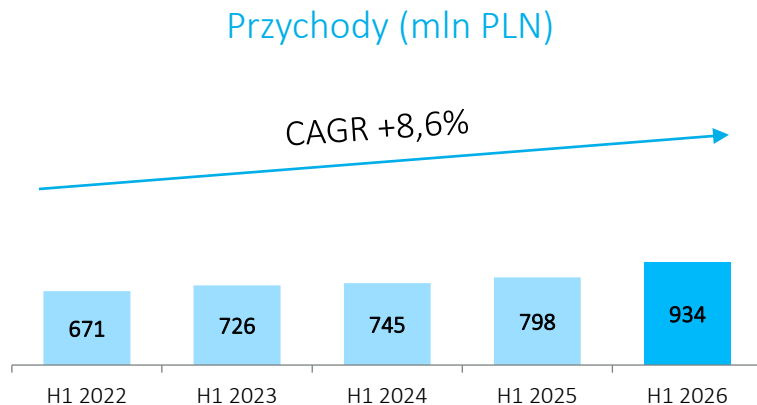


	H1 2026	H1 2025	Zmiana
Segment Asseco Poland	739,2	582,9	+27%
Segment Asseco International	322,4	241,9	+33%
Segment Formula Systems	1 447,5	1 124,1	+29%
Grupa Asseco*	2 504,2	1 940,8	+29%

- **Asseco Poland:** konsekwentna realizacja strategii rozwoju kompetencji w zakresie cyfrowych usług publicznych, utrzymanie i rozwój systemów o krytycznym znaczeniu dla obsługi obywateli, wzrost nakładów na cyfryzację opieki zdrowotnej dzięki środkom z Krajowego Planu Odbudowy – ponad 150 szpitali objętych programem to klienci Asseco Poland
- **Asseco International:** rosnąca rola Asseco Central Europe procesie cyfryzacji administracji publicznej w Czechach i na Słowacji – projekty dla administracji, opieki zdrowotnej i edukacji, aktywność Asseco Lietuva w sektorze publicznym
- **Formula Systems:** silna pozycja w sektorze publicznym – strategiczne projekty cyfryzacji, rozwój usług chmurowych i rozwiązań cyberbezpieczeństwa

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

Rozwiązania ERP



	H1 2026	H1 2025	Zmiana
Segment Asseco International**	568,9	503,5	+13%
Segment Formula Systems	368,8	296,0	+25%
Grupa Asseco*	933,9	797,6	+17%

- **Asseco International:** dynamiczny rozwój Asseco Business Solutions – rosnąca sprzedaż krajowa i zagraniczna, projekty związane z wdrożeniem Krajowego Systemu e-Faktur (KSeF) oraz rozwój rozwiązań chmurowych i AI, wzrosty sprzedaży w czeskim i niemieckim Asseco Solutions
- **Formula Systems:** wyższa sprzedaż rozwiązań dla przedsiębiorstw oraz poszerzenie oferty w obszarze wynagrodzeń i HR

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

** W Segmencie Asseco International uwzględniono przychody z grupy produktów Rozwiązania ERP Segmentu Asseco Poland (3,7 mln PLN w H1 2026, 35,1 mln PLN w H1 2025).

Rozwój Grupy – akwizycje

Segment Asseco Poland



/Asseco Poland/

Mc Comp rozwija autorskie rozwiązania IT dla stacji paliw i sektora HoReCa.

Segment Asseco International



/Grupa ACE/

8Seneca specjalizuje się w outsourcingu IT i dostarczaniu dedykowanych zespołów programistycznych dla firm B2B.



/Asseco PST/

RandTech Computing to insurtech tworzący oprogramowanie dla podmiotów z sektora ubezpieczeniowego.

Rozwój Grupy – akwizycje

Segment Formula Systems



/Formula Infrastructure/

M.L.B.S. Technologies specjalizuje się w projektach infrastruktury podziemnej dla sektorów telekomunikacyjnego, transportowego i komunalnego.



/Michpal Technologies/



Grupa Zviran dostarcza rozwiązania z zakresu wynagrodzeń, benefitów pracowniczych, emerytur oraz zarządzania danymi i procesami HR.



/Formula Infrastructure/

David Barhom realizuje projekty infrastrukturalne w zakresie zaawansowanego modelowania 3D, sterowania oświetleniem, ładowania pojazdów elektrycznych oraz efektywności energetycznej.



/Grupa Magic Software/



Productive Software Development specjalizuje się w rozwoju oprogramowania oraz budowie dedykowanych zespołów inżynierskich, wspierając klientów w transformacji cyfrowej.



/Magic Software/

Martin Control Systems dostarcza rozwiązania z zakresu automatyki przemysłowej, robotyki i optymalizacji procesów produkcyjnych.



/Michpal Technologies/



Meckano jest dostawcą chmurowych rozwiązań do zarządzania czasem pracy, obecnością i procesami HR.

Informacje finansowe



Wybrane skonsolidowane dane finansowe za H1 2026

9 250 mln PLN

Przychody ze sprzedaży

CAGR 2022-2026: +6%

7 149 mln PLN

Oprogramowanie i usługi własne

CAGR 2022-2026: +7%

1 522 mln PLN

EBITDA non-IFRS

CAGR 2022-2026: +11%

1 240 mln PLN

EBIT non-IFRS

CAGR 2022-2026: +12%

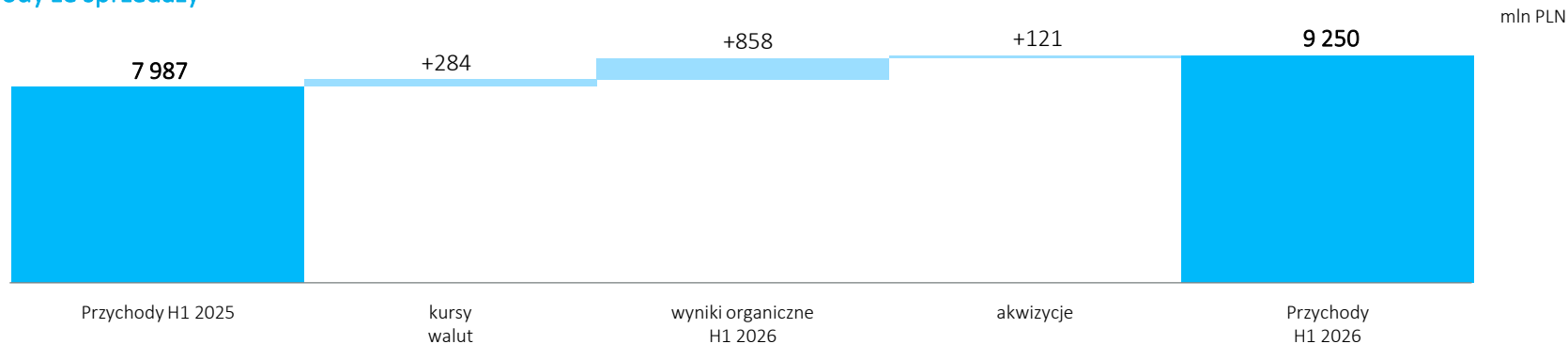
485 mln PLN

Zysk netto non-IFRS

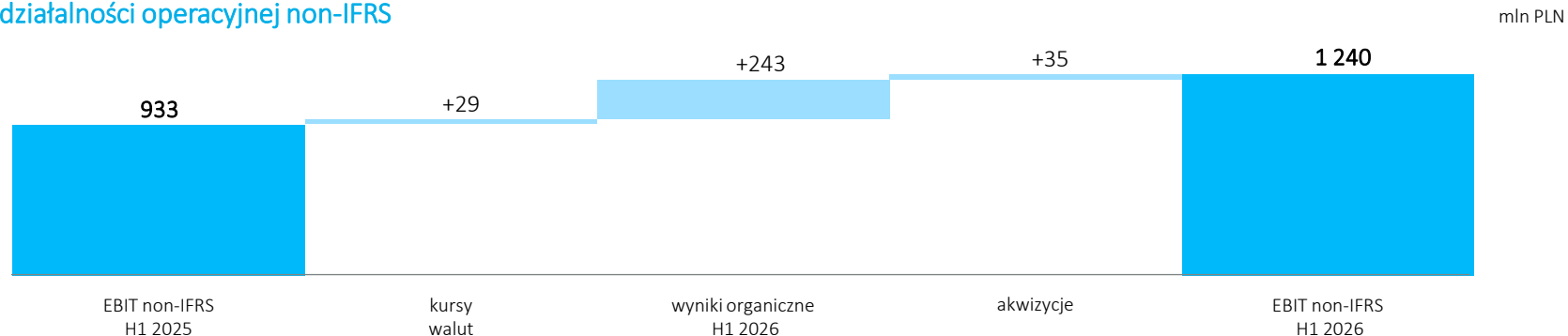
CAGR 2022-2026: +16%

Wyniki non-IFRS H1 2026 vs. H1 2025

Przychody ze sprzedaży



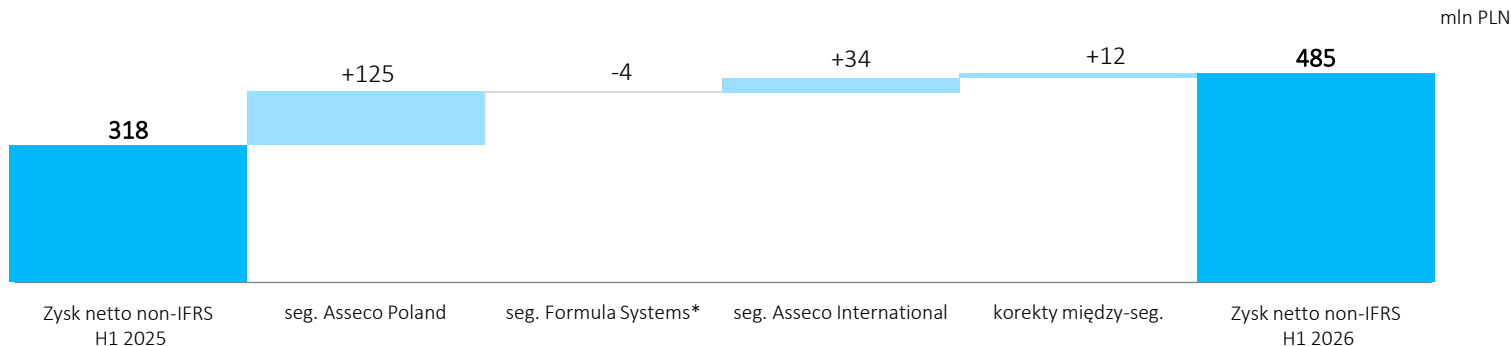
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS



Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Wyniki non-IFRS H1 2026 vs. H1 2025

Zysk netto non-IFRS przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej



Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (Grupa ASEE) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

* W tym wpływ braku konsolidacji Sapiens: -18 mln PLN.

Przychody i zysk operacyjny

	H1 2026	H1 2025	Δ	Q2 2026	Q2 2025	Δ	Δ z wyłączeniem efektu różnic kursowych H1 / Q2:
Przychody ze sprzedaży	9 250,4	7 987,0	+16%	4 851,0	3 943,2	+23%	+12% / +17%
Oprogramowanie i usługi własne	7 149,0	6 091,3	+17%	3 756,1	3 006,8	+25%	
EBITDA non-IFRS*	1 522,2	1 197,9	+27%	810,7	603,9	+34%	
Rentowność	16,5%	15,0%	+1,5 p.p.	16,7%	15,3%	+1,4 p.p.	
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*	1 240,2	933,1	+33%	665,5	470,2	+42%	+30% / +36%
Rentowność	13,4%	11,7%	+1,7 p.p.	13,7%	11,9%	+1,8 p.p.	
PPA i SBP	-119,5	-131,9	-	-64,3	-69,4	-	
M&A	-38,0	-15,0	-	-31,1	-0,9	-	
Zysk z działalności operacyjnej	1 082,7	786,2	+38%	570,1	399,9	+43%	+34% / +37%
Rentowność	11,7%	9,8%	+1,9 p.p.	11,8%	10,1%	+1,7 p.p.	

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Uzgodnienie zysku operacyjnego i zysku netto

	H1 2026	H1 2025	Δ	Q2 2026	Q2 2025	Δ
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*	1 240,2	933,1	+33%	665,5	470,2	+42%
Zysk z działalności operacyjnej	1 082,7	786,2	+38%	570,1	399,9	+43%
Wynik na odsetkach	15,8	-63,1	-	13,8	-29,1	-
Transakcje walutowe	-44,5	-20,1	-	-34,8	-27,5	-
Transakcje M&A	2,0	-8,7	-	5,0	-3,4	-
Hiperinflacja	12,2	9,4	-	4,5	2,3	-
Pozostałe	-4,7	-7,6	-	-0,8	-1,2	-
Zysk brutto	1 063,4	696,2	+53%	557,8	341,1	+64%
Podatek	-251,1	-161,3	+56%	-148,7	-81,4	+83%
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	23,6%	23,2%	+0,4 p.p.	26,7%	23,9%	+2,8 p.p.
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	61,0	4,5	+1 256%	-1,2	0,1	-
Zysk netto za okres sprawozdawczy z działalności zaniechanej	-	119,7	-100%	-	49,2	-100%
Zysk netto non-IFRS	970,1	827,6	+17%	514,2	395,7	+30%
Zysk netto	873,3	659,1	+32%	407,9	309,0	+32%
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej non-IFRS*	485,4	317,7	+53%	261,6	161,9	+62%
PPA i SBP	-24,7	-32,4	-	-13,0	-17,1	-
M&A i hiperinflacja	-31,0	-3,3	-	-47,4	1,1	-
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	429,6	282,0	+52%	201,2	145,8	+38%

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (Grupa ASECO) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych

	Przychody ze sprzedaży		Zysk operacyjny non-IFRS*		Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS*	
	H1 2026	H1 2025	H1 2026	H1 2025	H1 2026	H1 2025
Segment Asseco Poland	1 305,1	1 116,5	330,7	220,6	278,6	153,2
Asseco Poland (bez dywidend)	1 006,3	819,6	261,5	172,7	222,0	115,0
Pozostała działalność w Polsce	357,1	287,5	82,0	43,1	67,6	34,8
Korekty konsolidacyjne **	-58,4	9,4	-12,8	4,8	-11,0	3,4
Formula Systems Segment	5 592,8	4 726,3	594,3	481,6	51,6	55,5
Matrix IT + Magic	5 151,4	4 379,0	523,9	433,7	40,0	34,3
Pozostałe spółki	454,2	351,8	84,7	58,0	10,7	9,4
Holding, korekty konsolidacyjne ***	-12,8	-4,5	-14,3	-10,2	0,9	11,8
Segment Asseco International	2 372,1	2 167,0	309,5	239,5	149,2	115,3
Rynek Europy Centralnej i Zachodniej	1 501,8	1 340,4	180,1	139,4	100,0	79,6
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	871,1	827,3	136,6	110,0	54,8	43,0
Holding i korekty konsolidacyjne	-0,8	-0,7	-7,2	-9,9	-5,5	-7,3
Korekta konsolidacyjna	-19,6	-22,8	5,7	-8,5	5,9	-6,2
Grupa Asseco	9 250,4	7 987,0	1 240,2	933,1	485,4	317,7

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (Grupa ASEE) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

** W tym DahliaMatic wyniki H1 2025 (od Q4 2025 przeniesienie do segmentu Asseco International).

*** W tym kontrybucja zysku netto Sapiens w H1 2025: 17,5 mln PLN.

Wypracowane środki pieniężne (LTM)

	Grupa Asseco	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
CFO_{BT}^*	2 998,4	725,1	1 073,4	1 204,1
$CAPEX + leasing^{**}$	-547,2	-88,4	-188,5	-274,0
Wolne przepływy pieniężne (przed podatkiem) ***	2 451,2	636,7	884,9	930,1
<i>Zapłacony podatek</i>	-396,8	-93,1	-107,8	-195,8
Wolne przepływy pieniężne	2 054,3	543,6	777,1	734,3
Wskaźnik konwersji gotówki****	105%	113%	133%	84%

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną; dane za ostatnie 12 miesięcy, tj. VII 2025 - VI 2026.

* Cash flow z działalności operacyjnej przed podatkiem, bez wydatków z tytułu leasingu.

** Wydatki na nabycie ŚT i WNIP (pomniejszone o dofinansowania) oraz spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

*** $CFO_{BT} + CAPEX + leasing$.

**** Wolne przepływy pieniężne_{BT} / EBIT non-IFRS.

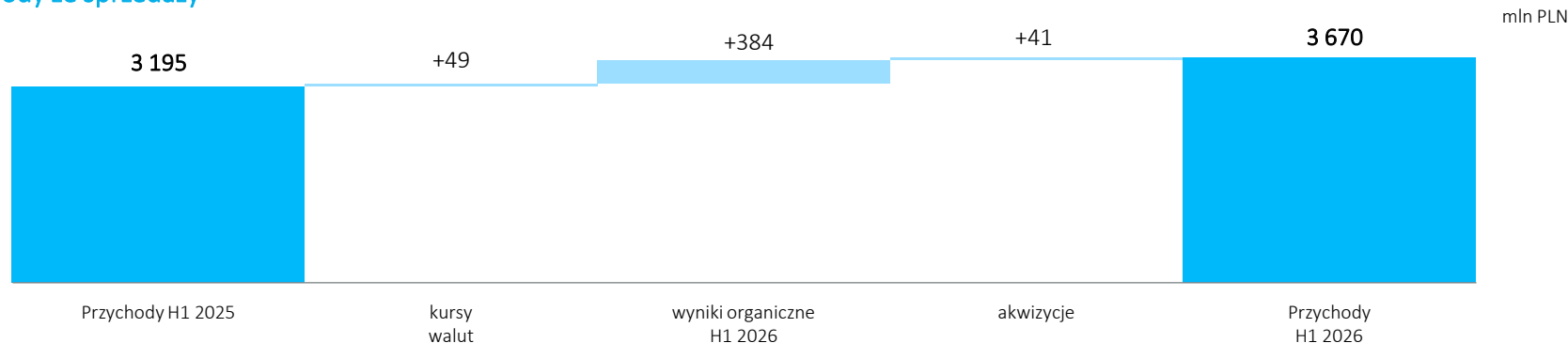
Informacje finansowe

Ujęcie proporcjonalne

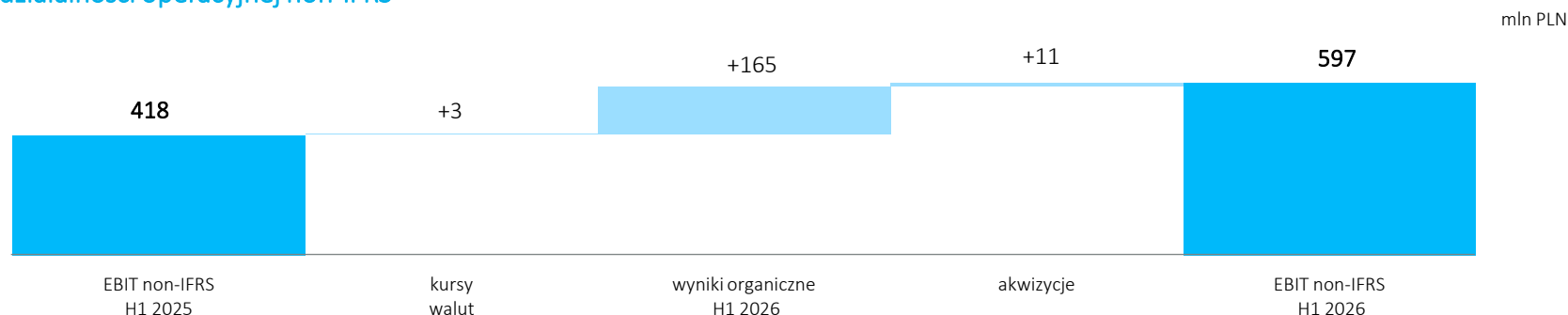


Wyniki non-IFRS H1 2026 vs. H1 2025 – ujęcie proporcjonalne

Przychody ze sprzedaży



Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS



Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach. Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Przychody i zysk operacyjny – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	H1 2026	H1 2025	Δ	Q2 2026	Q2 2025	Δ	Δ z wyłączeniem efektu różnic kursowych H1 / Q2:
Przychody ze sprzedaży	3 669,8	3 194,8	15%	1 942,8	1 632,8	19%	+13% / +16%
Oprogramowanie i usługi własne	2 944,0	2 471,2	+19%	1 559,9	1 265,7	+23%	
EBITDA non-IFRS*	719,1	536,3	34%	389,0	279,1	39%	
Rentowność	19,6%	16,8%	+2,8 p.p.	20,0%	17,1%	+2,9 p.p.	
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS**	596,6	418,0	43%	325,9	218,0	50%	+41% / +47%
Rentowność	16,3%	13,1%	+3,2 p.p.	16,8%	13,3%	+3,4 p.p.	
PPA i SBP	-28,8	-36,9	-	-15,1	-20,6	-	
M&A	-20,8	-4,3	-	-18,4	1,5	-	
Zysk z działalności operacyjnej	547,0	376,8	45%	292,4	198,8	47%	+43% / +44%
Rentowność	14,9%	11,8%	+3,1 p.p.	15,1%	12,2%	+2,9 p.p.	

Dane w mln PLN.

* Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Wypracowane środki pieniężne (LTM) – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Grupa Asseco	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
CFO_{BT}^{**}	1 573,8	712,6	696,6	164,6
$CAPEX + leasing^{***}$	-238,2	-86,3	-116,4	-35,5
Wolne przepływy pieniężne (przed podatkiem) ****	1 335,6	626,3	580,2	129,1
Zapłacony podatek	-188,3	-92,7	-71,2	-24,4
Wolne przepływy pieniężne	1 147,3	533,6	509,0	104,7
Wskaźnik konwersji gotówki*****	121%	113%	143%	93%

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną; dane za ostatnie 12 miesięcy, tj. VII 2025 - VI 2026.

* Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Cash flow z działalności operacyjnej przed podatkiem, bez wydatków z tyt. leasingu.

*** Wydatki na nabycie ŚT i WNIP (pomniejszone o dofinansowania) oraz spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

**** $CFO_{BT} + CAPEX + leasing$.

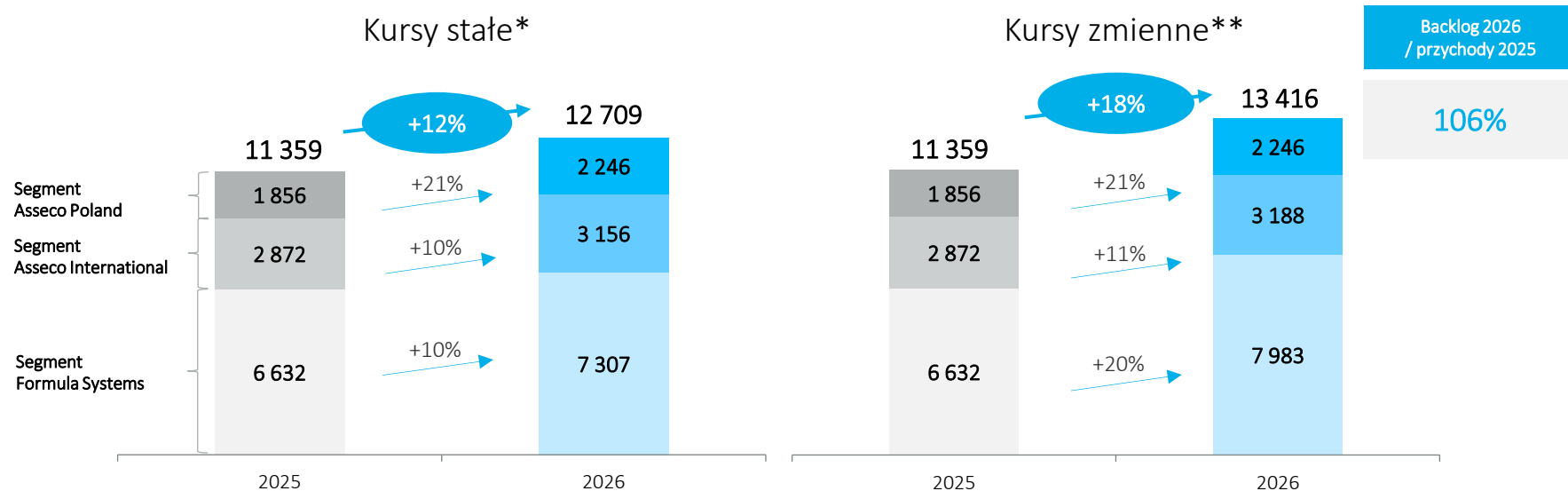
***** $Wolne\ przepływy\ pieniężne_{BT} / EBIT\ non-IFRS$.

Portfel zamówień



Portfel zamówień Grupy

Oprogramowanie i usługi własne



Dane w mln PLN.

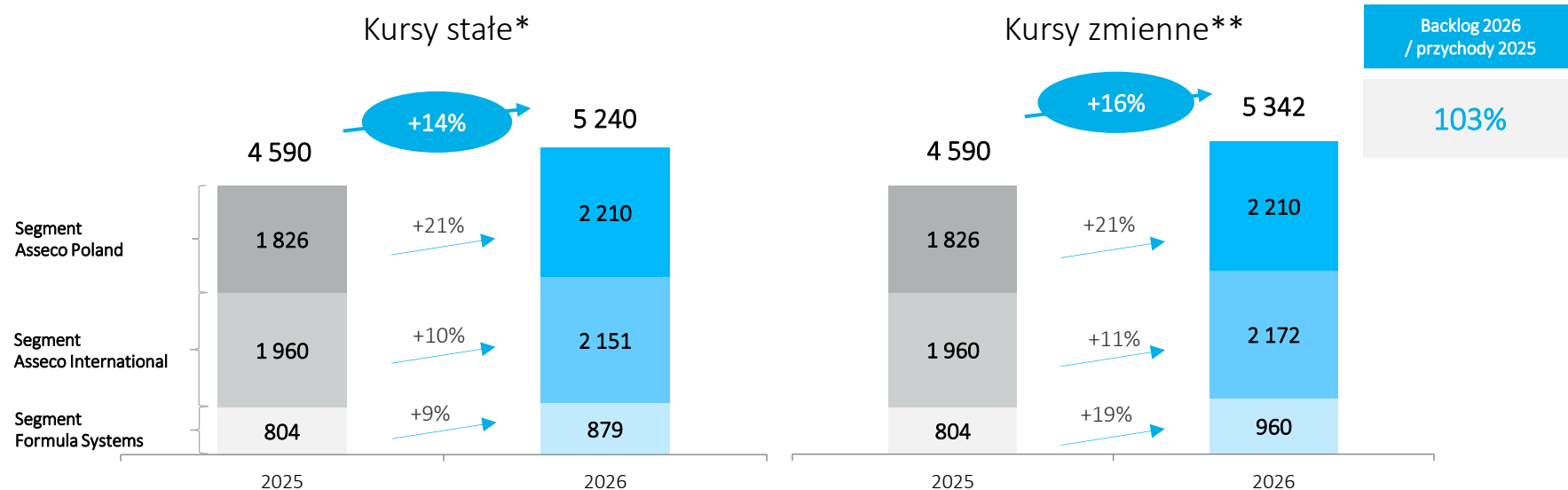
Wartość portfela zamówień na 2026 rok na dzień 19 sierpnia 2026 roku; wartość portfela zamówień na 2025 rok na dzień 22 sierpnia 2025 roku (oba okresy z wyłączeniem Sapiens i z uwzględnieniem DahliaMatic w segmencie AI).

* Przeliczając backlog 2026 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2025.

** Przeliczając backlog 2026 według kursów z dnia 19 sierpnia 2026 roku.

Portfel zamówień Grupy – ujęcie proporcjonalne

Oprogramowanie i usługi własne



Dane w mln PLN.

Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy AssecO procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez AssecO Poland w tych spółkach. Wartość portfela zamówień na 2026 rok na dzień 19 sierpnia 2026 roku; wartość portfela zamówień na 2025 rok na dzień 22 sierpnia 2025 roku (oba okresy z wyłączeniem Sapiens i z uwzględnieniem DahliaMatic w segmencie AI).

* Przeliczając backlog 2026 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2025.

** Przeliczając backlog 2026 według kursów z dnia 19 sierpnia 2026 roku.

Załączniki



Stabilna sytuacja płynnościowa

	Grupa Asseco	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje
Środki pieniężne	5 104,7	877,1	967,7	3 259,9	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	-1 562,6	-114,4	-180,5	-1 270,5	2,8
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)</i>	-1 313,4	-100,6	-119,2	-1 093,6	-
<i>Leasing (KT)</i>	-249,2	-13,8	-61,3	-176,9	2,8
Gotówka netto (KT)	3 542,1	762,7	787,2	1 989,4	2,8
Aktywa obrotowe - zobowiązania KT (z wyłączeniem gotówki netto)*	654,9	289,4	-28,9	399,1	-4,7
Aktywa operacyjne netto (KT)	4 197,0	1 052,1	758,3	2 388,5	-1,9
Zobowiązania odsetkowe (DT)	-2 075,4	-545,0	-273,9	-1 261,1	4,6
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (DT)</i>	-1 440,3	-487,8	-114,4	-838,1	-
<i>Leasing (DT)</i>	-635,1	-57,2	-159,5	-423,0	4,6
Gotówka netto (KT + DT)	1 466,7	217,7	513,3	728,3	7,4

Dane w mln PLN.

* Aktywa obrotowe i aktywa przeznaczone do sprzedaży - zobowiązania KT (z wyłączeniem gotówki netto).

Stabilna sytuacja płynnościowa – ujęcie proporcjonalne*

	Grupa Asseco	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje
Środki pieniężne	2 343,1	861,8	795,9	685,4	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	-451,0	-110,9	-126,0	-215,4	1,3
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)</i>	-373,0	-97,1	-83,8	-192,1	-
<i>Leasing (KT)</i>	-78,0	-13,8	-42,2	-23,3	1,3
Gotówka netto (KT)	1 892,1	750,9	669,9	470,0	1,3
Aktywa obrotowe - zobowiązania KT (z wyłączeniem gotówki netto)*	272,0	291,2	-41,8	26,0	-3,4
Aktywa operacyjne netto (KT)	2 164,1	1 042,1	628,1	496,0	-2,1
Zobowiązania odsetkowe (DT)	-915,3	-547,9	-182,3	-187,2	2,1
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (DT)</i>	-689,1	-490,8	-66,3	-132,0	-
<i>Leasing (DT)</i>	-226,2	-57,1	-116,0	-55,2	2,1
Gotówka netto (KT + DT)	976,8	203,0	487,6	282,8	3,4

Dane w mln PLN.

* Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Aktywa obrotowe i aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży - zobowiązania KT (z wyłączeniem gotówki netto).

Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Przychody ze sprzedaży		Zysk operacyjny non-IFRS*		Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS*	
	H1 2026	H1 2025	H1 2026	H1 2025	H1 2026	H1 2025
Segment Asseco Poland	1 282,9	1 095,3	325,9	216,1	278,6	153,2
Asseco Poland (bez dywidend)	1 006,3	819,6	261,5	172,7	222,0	115,0
Pozostała działalność w Polsce	335,0	266,3	77,2	38,7	67,6	34,8
Korekty konsolidacyjne**	-58,4	9,4	-12,8	4,7	-11,0	3,4
Formula Systems Segment	701,0	594,4	73,1	63,5	51,6	55,5
Matrix IT + Magic	603,9	496,9	61,4	48,8	40,0	34,3
Pozostałe spółki	100,4	92,4	15,5	17,3	10,7	9,4
Holding, korekty konsolidacyjne***	-3,3	5,1	-3,7	-2,6	0,9	11,8
Segment Asseco International	1 705,5	1 527,6	191,8	146,3	149,2	115,3
Rynek Europy Centralnej i Zachodniej	1 246,0	1 119,7	126,6	101,7	100,0	79,6
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	460,2	408,5	72,4	54,2	54,8	43,0
Holding i korekty konsolidacyjne	-0,8	-0,7	-7,2	-9,6	-5,5	-7,3
Korekta konsolidacyjna	-19,6	-22,5	5,7	-7,9	5,9	-6,2
Grupa Asseco	3 669,8	3 194,8	596,6	418,0	485,4	317,7

Dane w mln PLN.

Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

*Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP)

oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (ASEE) (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

** w tym DahliaMatic wyniki 2025 (od Q4 2025 przeniesienie do segmentu Asseco International).

*** w tym kontrybucja zysku netto Sapiens w H1 2025: 17,5 mln PLN.

Wyniki finansowe według grup produktów

	Przychody ze sprzedaży		EBITDA non-IFRS*		EBIT non-IFRS *	
	H1 2026	H1 2025	H1 2026	H1 2025	H1 2026	H1 2025
Rozwiązania dla finansów	1 986,9	1 789,3	337,2	309,3	265,7	241,2
Segment Asseco Poland	361,3	310,3	98,4	72,7	88,1	62,0
Segment Asseco International	821,1	792,1	145,0	154,2	107,4	118,5
Segment Formula Systems	804,7	687,3	93,8	80,7	70,2	58,8
Rozwiązania dla instytucji publicznych	2 504,2	1 940,8	463,0	312,4	385,0	239,4
Segment Asseco Poland	739,2	582,9	246,0	169,3	225,6	147,0
Segment Asseco International	322,4	241,9	57,5	25,7	45,9	14,5
Segment Formula Systems	1 447,5	1 124,1	158,9	121,5	112,4	82,0
Rozwiązania ERP	933,9	797,6	246,9	184,8	204,4	140,0
Segment Asseco Poland	3,7	35,1	-2,0	1,4	-2,3	0,7
Segment Asseco International	565,2	468,4	154,8	106,5	124,3	77,7
Segment Formula Systems	368,8	296,0	94,5	77,5	82,6	62,3
Inne rozwiązania IT	1 597,9	1 449,1	209,9	176,4	179,9	143,3
Segment Asseco Poland	102,3	96,5	19,2	10,2	13,9	5,1
Segment Asseco International	57,6	44,0	10,4	3,6	15,3	6,4
Segment Formula Systems	1 435,9	1 308,1	175,7	161,5	145,9	130,9
Infrastruktura i pozostałe (inne niż IT)	2 227,5	2 010,2	265,2	215,0	205,3	169,2
Segment Asseco Poland	98,6	91,7	14,4	14,3	5,4	5,8
Segment Asseco International	605,8	620,6	39,2	38,0	16,6	22,3
Segment Formula Systems	1 535,9	1 310,8	212,4	170,6	183,2	147,7
Grupa Asseco	9 250,4	7 987,0	1 522,2	1 197,9	1 240,2	933,2

Dane w mln PLN.

Sumy dla grup produktów oraz Grupy Asseco oprócz wyników segmentów zawierają dodatkowo korekty konsolidacyjne.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Wyniki finansowe według grup produktów – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Przychody ze sprzedaży		EBITDA non-IFRS**		EBIT non-IFRS **	
	H1 2026	H1 2025	H1 2026	H1 2025	H1 2026	H1 2025
Rozwiązania dla finansów	929,4	822,1	191,4	166,6	157,1	134,2
Segment Asseco Poland	343,9	294,4	94,8	69,6	84,9	59,4
Segment Asseco International	491,4	450,8	86,0	86,6	64,4	66,8
Segment Formula Systems	94,3	77,3	10,7	8,7	7,9	6,1
Rozwiązania dla instytucji publicznych	1 183,1	910,6	310,3	199,4	276,1	164,7
Segment Asseco Poland	739,2	582,9	246,0	169,3	225,6	147,0
Segment Asseco International	279,3	205,6	45,6	20,0	36,8	12,2
Segment Formula Systems	169,5	130,0	18,0	13,7	12,6	9,0
Rozwiązania ERP	452,6	420,6	106,0	83,8	85,9	61,6
Segment Asseco Poland	3,7	35,1	-2,0	1,4	-2,3	0,7
Segment Asseco International	406,0	332,1	95,9	63,4	77,5	46,0
Segment Formula Systems	46,7	55,2	12,5	19,7	10,9	15,6
Inne rozwiązania IT	310,2	278,2	48,6	32,8	42,2	25,0
Segment Asseco Poland	102,3	96,5	19,2	10,2	13,9	5,1
Segment Asseco International	39,4	29,3	4,6	3,5	6,8	4,5
Segment Formula Systems	166,4	151,9	20,2	18,1	16,7	14,4
Infrastruktura i pozostałe (inne niż IT)	794,5	763,2	62,8	53,7	35,3	32,6
Segment Asseco Poland	93,8	86,4	12,8	12,4	3,9	3,9
Segment Asseco International	489,4	509,7	20,2	26,9	6,3	16,8
Segment Formula Systems	224,1	180,0	30,6	22,3	25,2	18,4
Grupa Asseco	3 669,8	3 194,8	719,1	536,3	596,6	418,0

Dane w mln PLN.

Sumy dla grup produktów oraz Grupy Asseco oprócz wyników segmentów zawierają dodatkowo korekty konsolidacyjne.

* Ujęcie proporcjonalne jest rezultatem przeliczenia wartości ze sprawozdań jednostkowych spółek zależnych należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie akcji (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A).

Technology for business, solutions for people.

Asseco Group

www.asseco.com



[@asseco_group](https://twitter.com/asseco_group)



linkedin.com/company/asseco-group

Asseco Poland

www.asseco.pl



[@asseco_pl](https://twitter.com/asseco_pl)



linkedin.com/company/asseco-poland



youtube.com/user/AssecoPolandSA



[facebook.com/AssecoPolandKariera/.](https://facebook.com/AssecoPolandKariera/)

Zastrzeżenia prawne

Zawartość dostępna w prezentacji jest chroniona prawem autorskim i stanowi przedmiot własności. Teksty, grafika, fotografie, dźwięk, animacje i filmy, a także sposób ich rozmieszczenia w prezentacji podlegają ochronie na mocy Ustawy o prawach autorskich i prawach pokrewnych oraz innych przepisów z tym związanych. Jakiegokolwiek nieautoryzowane zastosowanie jakichkolwiek materiałów zawartych w prezentacji może stanowić naruszenie praw autorskich, znaków firmowych lub innych przepisów. Materiały dostępne w prezentacji nie mogą być modyfikowane, powielane, przedstawiane publicznie, wykonywane, rozprowadzane lub wykorzystywane w innych celach publicznych lub komercyjnych, chyba że Asseco Poland S.A. wydał na to wyraźną zgodę na piśmie. Kopiowanie w celach komercyjnych, rozpowszechnianie, modyfikacja lub przejmowanie zawartości niniejszej prezentacji przez osoby trzecie jest niedozwolone. W prezentacji mogą być prezentowane również materiały zawierające odesłania do ofert i usług podmiotów trzecich. Warunki korzystania z ofert i usług podmiotów trzecich są określone przez te podmioty. Asseco Poland S.A. nie ponosi żadnej odpowiedzialności za warunki i skutki korzystania z ofert i usług tychże podmiotów. Dane i informacje zawarte w prezentacji mają jedynie charakter ogólnoinformacyjny.

Informacje dotyczące przyszłości zawarte w niniejszej prezentacji opierają się na aktualnie dostępnych danych i przyjętych założeniach, przy czym zarówno te założenia, jak i uwzględnione czynniki ekonomiczne podlegają ciągłym zmianom, co może prowadzić do znaczących różnic między informacjami przedstawionymi w niniejszej prezentacji a rzeczywistymi przyszłymi wynikami Spółki i jej Grupy Kapitałowej. W związku z tym niniejsza prezentacja, w całości lub w części, nie może w żadnym wypadku być traktowana jako rekomendacja lub prognoza.

Nazwa oraz logo Asseco Poland S.A. są zarejestrowanymi znakami towarowymi. Korzystanie z tych znaków wymaga wyraźnej zgody ze strony Asseco Poland S.A.