


asreco

Wyniki Grupy Asseco

H1 2023

24 sierpnia 2023 roku



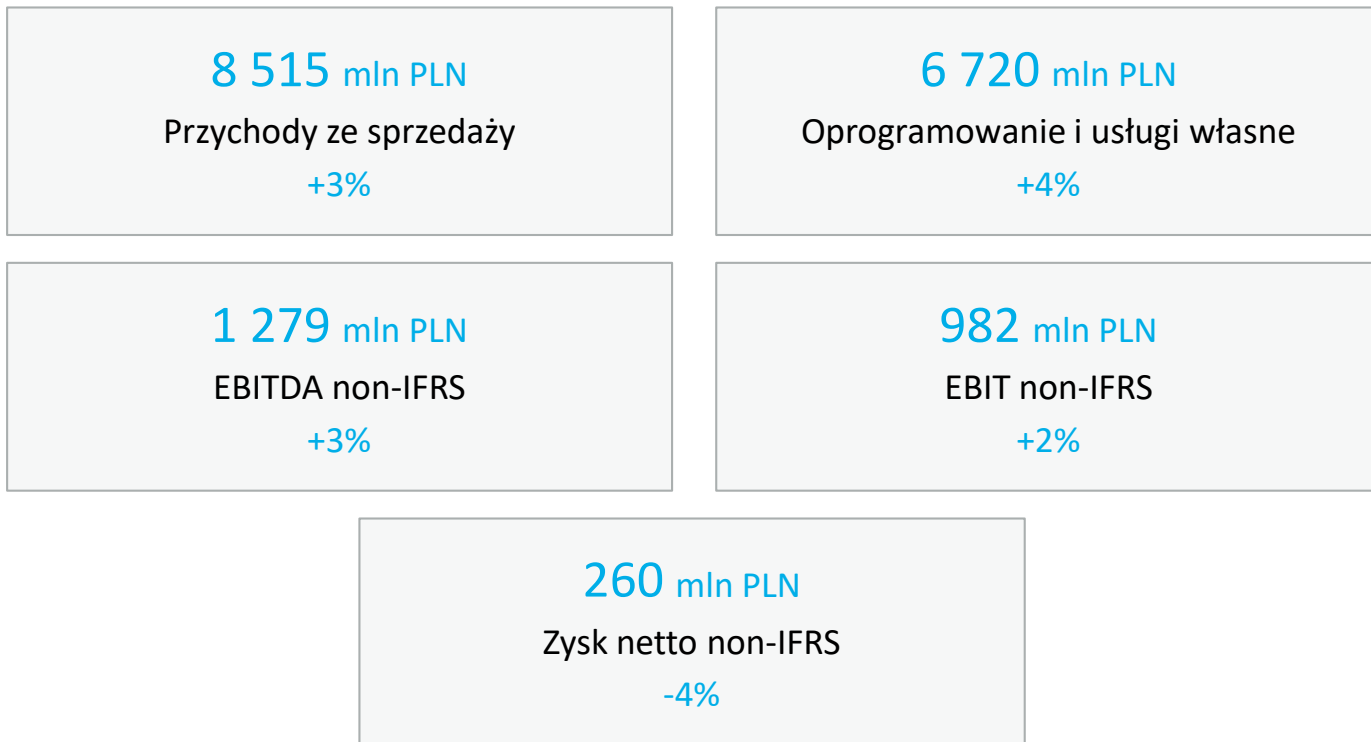
Podsumowanie wyników Grupy za H1 2023

- Konsekwentnie realizowana strategia **dywersyfikacji** i koncentracja na **własnych systemach dla kluczowych sektorów** gospodarki, zapewniająca stabilny rozwój Asseco w zmiennym i wymagającym otoczeniu rynkowym:
 - wzrost przychodów o 3% do **8,5 mld PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o 2% do **982 mln PLN**
 - zysk netto non-IFRS wynoszący **260 mln PLN**
 - zysk netto na poziomie **231 mln PLN**
 - **79%** przychodów z oprogramowania własnego i usług z nim związanych
 - wzrost średniego zatrudnienia w Grupie o **4% (ponad 1 500 osób)**, w Polsce o **7% (blisko 300 osób)***

Podsumowanie działalności



Wybrane skonsolidowane dane finansowe za H1 2023



Grupa Asseco w H1 2023

Segment Asseco Poland

- Dynamicznie rosnące przychody w obszarach: finansów i bankowości, opieki zdrowotnej, energetyki i telekomunikacji
- Stabilny strumień przychodów z sektora administracji centralnej
- Wzrost sprzedaży usług zaufania
- Wzrost przychodów Asseco Cloud o ponad 30%

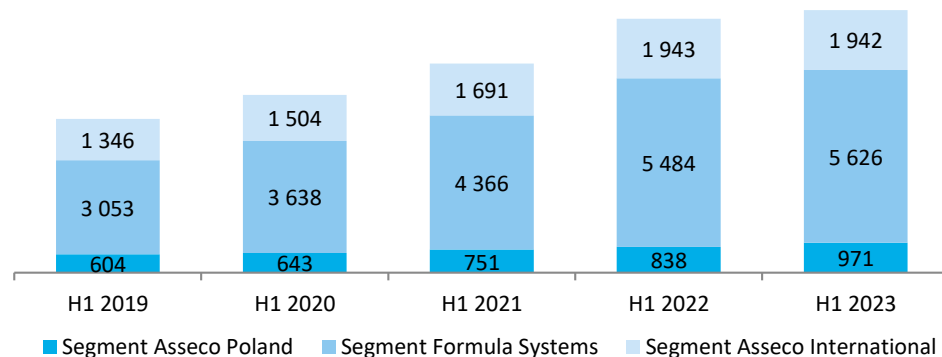
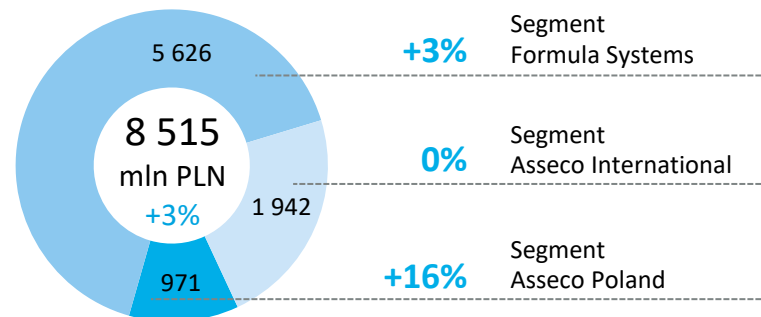
Segment Formula Systems

- Dalszy rozwój działalności w Izraelu, Europie i Ameryce Północnej
- Realizacja wielu znaczących projektów dla sektora publicznego w Izraelu

Segment Asseco International

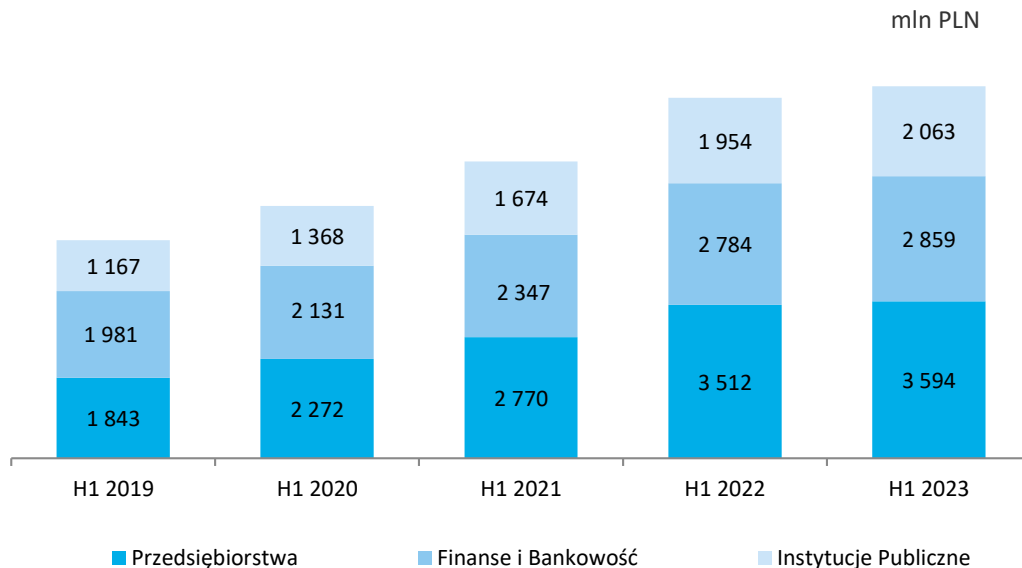
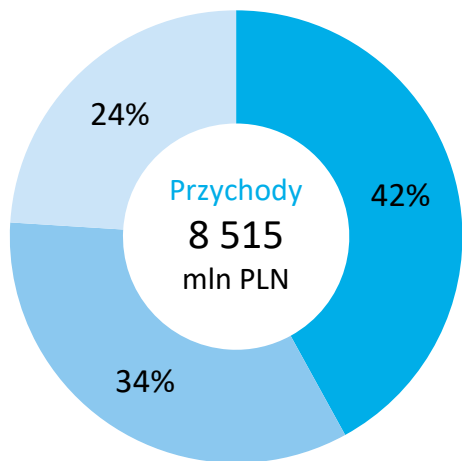
- Rosnąca w dwucyfrowym tempie sprzedaż systemów ERP
- ASEE – wzrost przychodów we wszystkich segmentach operacyjnych (bankowości, płatnościach i rozwiązaniach dedykowanych)

Przychody ze sprzedaży (mln PLN)



Dodatkowo: korekta konsolidacyjna wynikająca z obrotów pomiędzy rynkami -23,5 mln PLN.

Silna dywersyfikacja sektorowa przychodów Asseco



11%

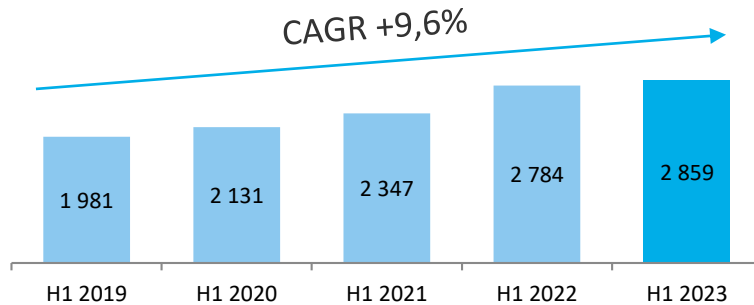
Udział 10 największych klientów
w przychodach Grupy za H1 2023

2%

Udział największego klienta
w przychodach Grupy za H1 2023

Sektor Finansów i Bankowości

Przychody (mln PLN)



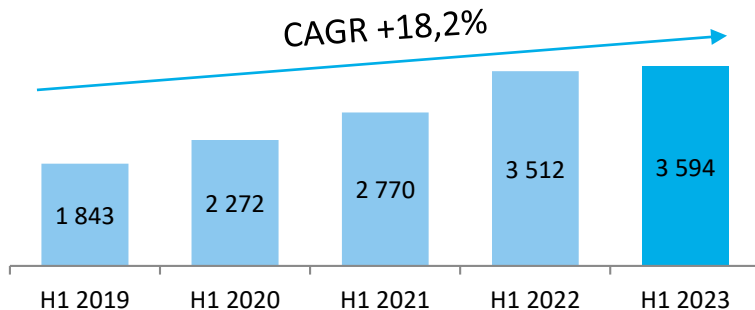
	H1 2023	H1 2022	Zmiana
Segment Formula Systems	1 877,0	1 905,3	-1%
Segment Asseco International	695,7	655,7	+6%
Segment Asseco Poland	293,6	228,5	+28%
Grupa Asseco*	2 858,7	2 784,2	+3%

- **Formula Systems:** Sapiens – wysoki udział powtarzalnych przychodów, wykorzystanie potencjału cross-sellingu i up-sellingu do ponad 600 obecnych klientów
- **Asseco International:** rosnące w dwucyfrowym tempie wyniki sprzedażowe w segmentach bankowości i płatności w ASEE
- **Asseco Poland:** dwucyfrowe wzrosty przychodów we wszystkich głównych obszarach – bankowości komercyjnej i spółdzielczej, rynku kapitałowego, Business Intelligence

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

Sektor Przedsiębiorstw

Przychody (mln PLN)



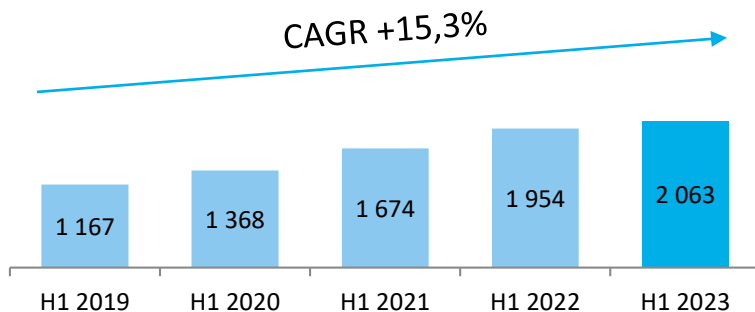
	H1 2023	H1 2022	Zmiana
Segment Formula Systems	2 431,9	2 385,6	+2%
Segment Asseco International	942,5	955,3	-1%
Segment Asseco Poland	233,4	180,6	+29%
Grupa Asseco*	3 594,2	3 511,8	+2%

- **Formula Systems:** wyższa sprzedaż w Matrix IT, Magic Software i Insync Staffing
- **Asseco International:** dwucyfrowy wzrost sprzedaży systemów ERP w Grupie AES w Polsce, Czechach i w obszarze DACH (Niemcy, Austria, Szwajcaria, Włochy) oraz rozwiązań dedykowanych w ASEE, brak przychodów z duńskich spółek sprzedanych w Q4 2022
- **Asseco Poland:** bardzo dobre półrocze dla Asseco Poland, Asseco Data Systems i Asseco Cloud

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

Sektor Instytucji Publicznych

Przychody (mln PLN)



	H1 2023	H1 2022	Zmiana
Segment Formula Systems	1 317,1	1 192,9	+10%
Segment Asseco International	304,0	332,0	-8%
Segment Asseco Poland	443,7	429,3	+3%
Grupa Asseco*	2 062,5	1 954,0	+6%

- **Formula Systems:** wzrost przychodów Matrix IT, Magic Software i Michpal Micro Computers, kontrybucja przejętego w Q4 2022 Shamrad Electronics
- **Asseco International:** brak przychodów z duńskich spółek sprzedanych w Q4 2022, dobre wyniki sprzedażowe w ASEE i Grupie AES
- **Asseco Poland:** znacząco wyższa sprzedaż w obszarze opieki zdrowotnej, stabilna sprzedaż do sektora administracji centralnej i samorządowej

* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

Rozwój Grupy – akwizycje

Akwizycje na rynku izraelskim:



/Matrix IT/

Zebra A.G.R Technologies oferuje szeroki wachlarz rozwiązań w zakresie cyberbezpieczeństwa i zarządzania siecią wraz z usługami konsultingowymi i szkoleniowymi.



/Magic Software/

K.M.T (M.H.) Technologies Communication Computers jest dostawcą kompleksowych rozwiązań i usług ICT, w tym prywatnej chmury dostępnej dla klientów na 4 kontynentach (Azja, Ameryka Północna, Afryka, Europa).

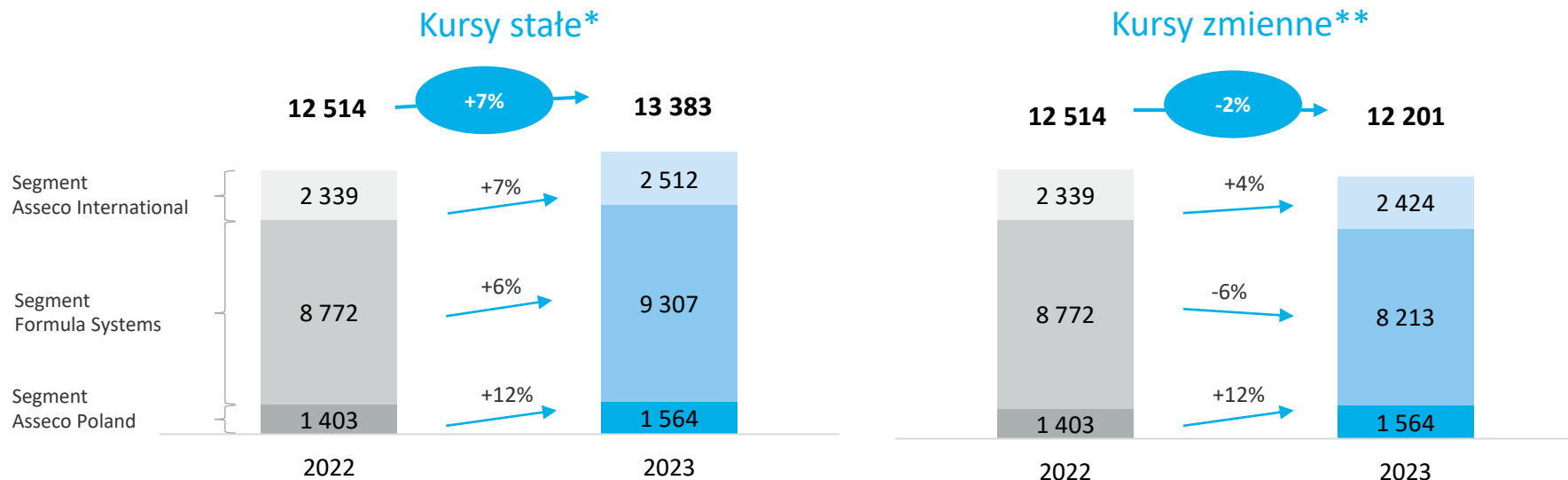


/Michpal Micro Computers/

Emalogic Software zajmuje się tworzeniem oprogramowania na zamówienie (konceptja, projektowanie, implementacja i testowanie, wdrożenie, utrzymanie, modyfikacje i rozwój).

Portfel zamówień Grupy

Oprogramowanie i usługi własne



Dane w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 17 sierpnia 2023 roku; wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 19 sierpnia 2022 roku.

* Przeliczając backlog 2023 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2022.

** Przeliczając backlog 2023 według kursów: wykonanie H1 według kursów średnich H1 2023 oraz dane Q3-Q4 2023 według kursów z dnia 17 sierpnia 2023 roku.

Informacje finansowe



Przychody i zysk operacyjny

	H1 2023	H1 2022	Δ	Q2 2023	Q2 2022	Δ
Przychody ze sprzedaży	8 515,4	8 250,0	+3%	4 180,0	4 202,5	-1%
Oprogramowanie i usługi własne	6 720,2	6 441,6	+4%	3 298,7	3 280,3	+1%
EBITDA non-IFRS*	1 278,7	1 245,3	+3%	635,0	623,0	+2%
<i>Rentowność</i>	15,0%	15,1%	-0,1 p.p.	15,2%	14,8%	+0,4 p.p.
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*	982,3	964,1	+2%	488,3	483,6	+1%
<i>Rentowność</i>	11,5%	11,7%	-0,2 p.p.	11,7%	11,5%	+0,2 p.p.
PPA i SBP	-184,9	-180,3	+3%	-90,4	-89,5	+1%
M&A i zdarzenia jednorazowe	-4,9	139,4	-104%	-3,0	142,4	-102%
Zysk z działalności operacyjnej	792,5	923,2	-14%	394,9	536,5	-26%
<i>Rentowność</i>	9,3%	11,2%	-1,9 p.p.	9,4%	12,8%	-3,4 p.p.

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

Uzgodnienie zysku operacyjnego i zysku netto

	H1 2023	H1 2022	Δ	Q2 2023	Q2 2022	Δ
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*	982,3	964,1	+2%	488,3	483,6	+1%
Zysk z działalności operacyjnej	792,5	923,2	-14%	394,9	536,5	-26%
Wynik na odsetkach	-44,2	-39,5	-	-19,9	-17,5	-
Transakcje walutowe	4,5	17,7	-	7,8	8,8	-
Transakcje M&A	-5,5	0,3	-	-3,3	5,3	-
Hiperinflacja	10,8	20,3	-	1,3	20,3	-
Pozostałe	1,1	-1,8	-	1,0	-1,7	-
Zysk brutto	759,2	920,2	-17%	381,8	551,7	-31%
Podatek	-160,9	-201,7	-20%	-77,4	-119,3	-35%
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	21,2%	21,9%	-0,7 p.p.	20,3%	21,6%	-1,3 p.p.
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	-0,2	10,3	-102%	1,2	9,3	-87%
Zysk netto non-IFRS	748,6	750,0	0%	386,4	384,1	+1%
Zysk netto	598,1	728,8	-18%	305,6	441,7	-31%
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej non-IFRS*	259,5	271,4	-4%	139,6	146,7	-5%
PPA i SBP	-30,9	-31,6	-2%	-14,8	-15,2	-3%
M&A i zdarzenia jednorazowe	1,9	8,1	-77%	-2,5	8,8	-128%
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	230,5	247,9	-7%	122,4	140,3	-13%

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych

	Przychody ze sprzedaży		Zysk operacyjny non-IFRS*		Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS*	
	H1 2023	H1 2022	H1 2023	H1 2022	H1 2023	H1 2022
Segment Asseco Poland	970,7	838,4	154,9	147,1	124,4	115,1
Asseco Poland (bez dywidend)	684,6	573,3	113,9	99,6	92,4	81,6
Asseco Data Systems	185,7	170,5	29,8	30,9	26,4	28,2
Pozostałe spółki i korekty konsolidacyjne	100,4	94,6	11,2	16,5	5,7	5,2
Segment Formula Systems	5 626,0	5 483,8	636,7	604,9	53,4	52,8
Matrix IT	3 030,0	3 018,5	259,0	242,7	20,9	20,8
Magic Software	1 196,0	1 178,4	156,9	157,0	13,3	12,5
Sapiens International	1 080,7	1 009,9	201,5	180,4	17,4	15,2
Holding i pozostałe spółki, korekty konsolidacyjne	319,4	277,0	19,3	24,7	1,8	4,3
Segment Asseco International	1 942,2	1 943,0	191,4	212,8	82,2	104,3
Rynek środkowoeuropejski	814,0	753,0	68,8	94,4	28,7	52,3
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	756,8	660,7	109,1	104,0	43,3	45,7
Rynek zachodnioeuropejski	369,1	525,7	25,1	21,4	20,1	13,2
Holding i pozostałe spółki, korekty konsolidacyjne	2,2	3,7	-11,6	-7,0	-9,9	-6,9
korekta konsolidacyjna	-23,5	-15,2	-0,6	-0,7	-0,5	-0,7
Grupa Asseco	8 515,4	8 250,0	982,3	964,1	259,5	271,4

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Wypracowane środki pieniężne (LTM)

	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland
<i>CFO</i>	2 442,0	1 597,4	587,3	258,9
<i>CAPEX* + leasing**</i>	-724,3	-404,2	-214,1	-107,6
Wolne przepływy pieniężne***	1 717,7	1 193,2	373,2	151,3
Wskaźnik konwersji gotówki****	84%	92%	84%	50%

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną; dane za ostatnie 12 miesięcy, tj. VII 2022 - VI 2023.

* Pomniejszony o dofinansowanie.

** Spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

*** CFO + CAPEX + leasing.

**** Wolne przepływy pieniężne / EBIT non-IFRS.

Stabilna sytuacja płynnościowa

na 30.06.2023

	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	2 545,3	1 585,0	697,5	262,8	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	-1 365,1	-1 138,0	-210,2	-18,6	1,7
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)</i>	-1 113,1	-947,9	-161,5	-3,7	-
<i>Leasing (KT)</i>	-252,0	-190,1	-48,7	-14,9	1,7
Gotówka netto (KT)	1 180,2	447,0	487,3	244,2	1,7
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	1 564,0	1 046,4	156,2	363,3	-1,9
Aktywa operacyjne netto (KT)	2 744,2	1 493,4	643,5	607,5	-0,2
Gotówka netto (KT + DT)	-1 005,0	-1 416,5	220,6	180,4	10,5

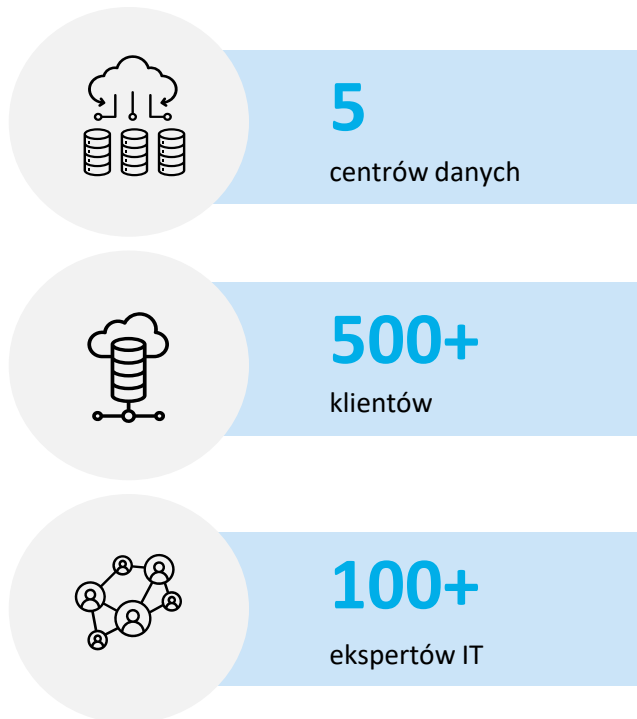
Dane w mln PLN.

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Asseco w chmurze



Chmura z klasą



The graphic features a large white number '2' inside a black circular award icon with three rays, set against a blue background. To the right of the icon, the word 'miejsce' is written in white. Below this, the text 'Asseco w kategorii: Najwięksi dostawcy usług cloud w rankingu Computerworld TOP200' is displayed in white.

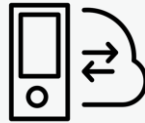
2 miejsce

Asseco w kategorii:
Najwięksi dostawcy usług cloud
w rankingu Computerworld TOP200

Oferta Asseco Cloud



Konsulting IT



Rozwiązania chmurowe



Ciągłość działania



SaaS



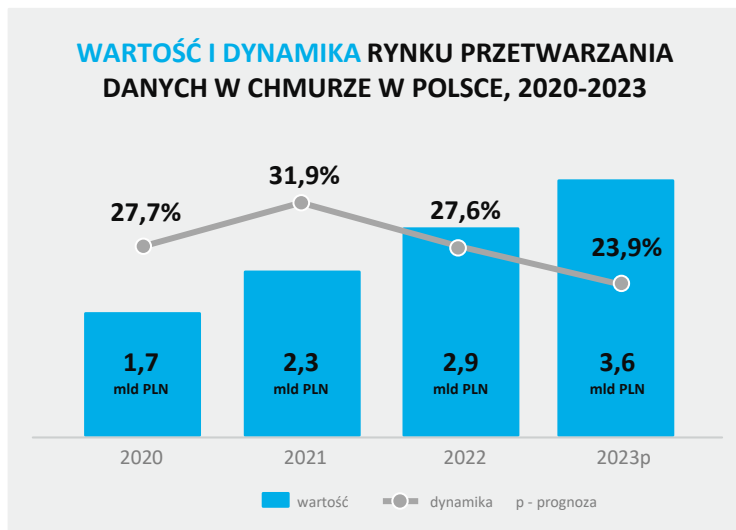
Usługi zarządzane



Transformacja cyfrowa

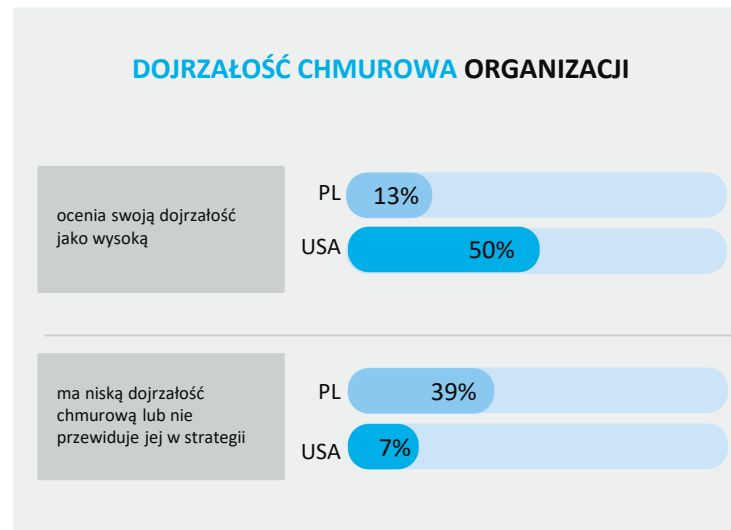
Rynek chmurowy

Rynek chmury obliczeniowej w Polsce osiągnął wartość **2,9 mld PLN** w 2022 roku, wzrost **28% r/r**, a w 2023 roku całkowite wydatki na chmurę wzrosną do **3,6 mld PLN**.



Źródło: Raport PMR 2023.

Dojrzałość chmurowa w Polsce oraz USA



Źródło: Raport PWC Polska czerwiec 2022.

Kluczowi klienci Asseco Cloud



BMW Financial Services



American
Heart
of Poland



Kluczowe wydarzenia



Rozszerzenie współpracy strategicznej z Dino Polska



Rozpoczęcie współpracy z Carrefour Polska



Podpisanie umowy o współpracy z Globeteam (Dania)



Realizacja umowy z gminą Kopenhaga



Wsparcie organizacji uruchomienia Asseco Cloud Słowacja

Finanse i cele Spółki



Dane finansowe

2022	<p>44,8 mln PLN</p> <p>Przychody ze sprzedaży</p>	<p>11,0 mln PLN</p> <p>EBITDA non-IFRS</p>
	<p>7,4 mln PLN</p> <p>EBIT non-IFRS</p>	<p>6,3 mln PLN</p> <p>Zysk netto non-IFRS</p>
H1 2023	<p>28,3 mln PLN</p> <p>Przychody ze sprzedaży</p> <p>+31%</p>	<p>6,7 mln PLN</p> <p>EBITDA non-IFRS</p> <p>+19%</p>
	<p>4,7 mln PLN</p> <p>EBIT non-IFRS</p> <p>+19%</p>	<p>4,0 mln PLN</p> <p>Zysk netto non-IFRS</p> <p>+24%</p>



Kluczowe cele

- Pozycja wiodącego integratora rozwiązań chmurowych w Polsce
- Rola kluczowego dostawcy zaawansowanych usług i technologii IT dla Grupy Asseco

Załączniki



Rozwój obszarów kompetencyjnych Asseco

Przychody w H1 2023

Silna pozycja w obszarze

Finanse i Bankowość

2,9 mld PLN

Rozwój w nowych obszarach

Rozwiązania w chmurze

545 mln PLN

Cyberbezpieczeństwo

143 mln PLN

Robotyka

34 mln PLN

MIĘDZYNARODOWE CENTRA KOMPETENCJI

ERP

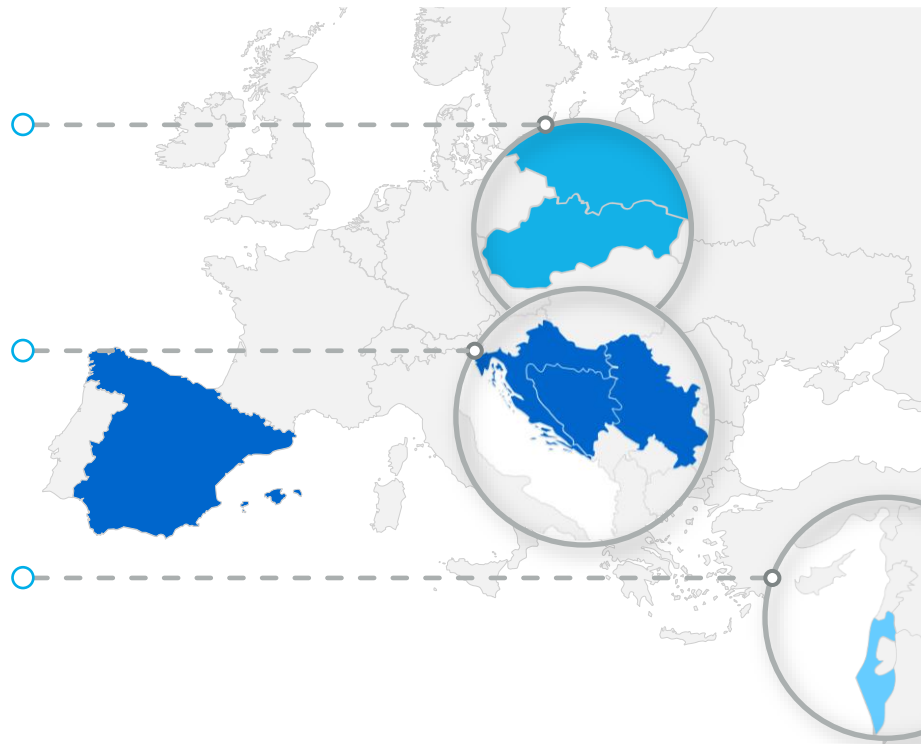
451 mln PLN
Asseco Enterprise
Solutions

Płatności

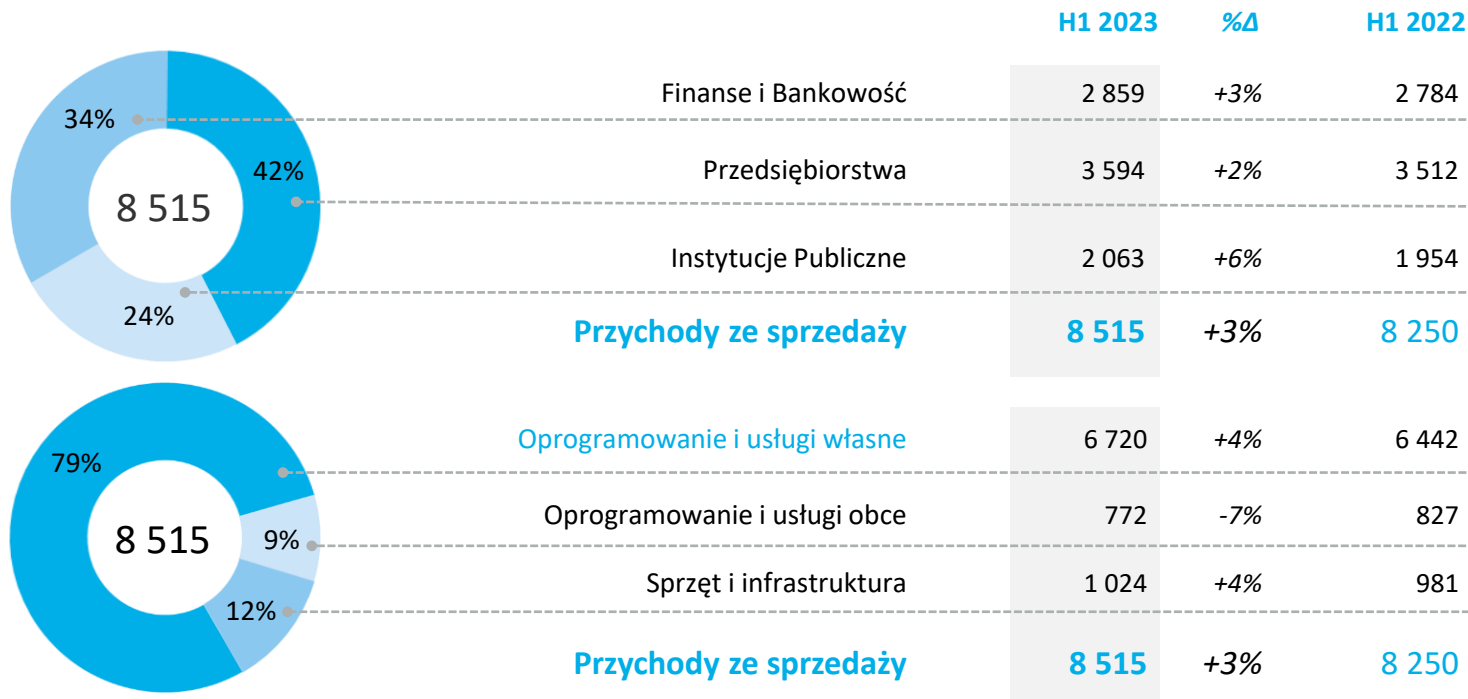
366 mln PLN
Payten

Ubezpieczenia

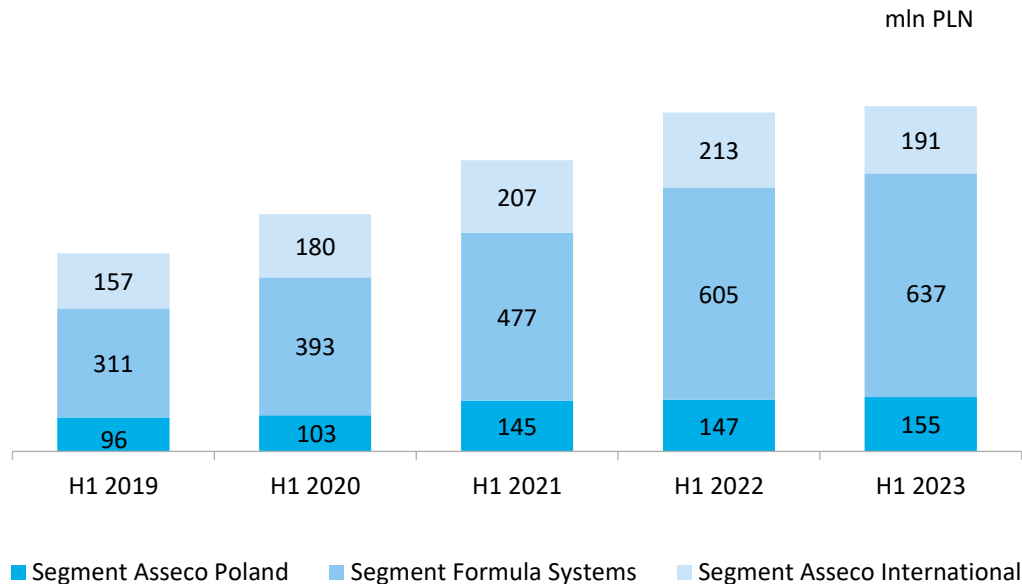
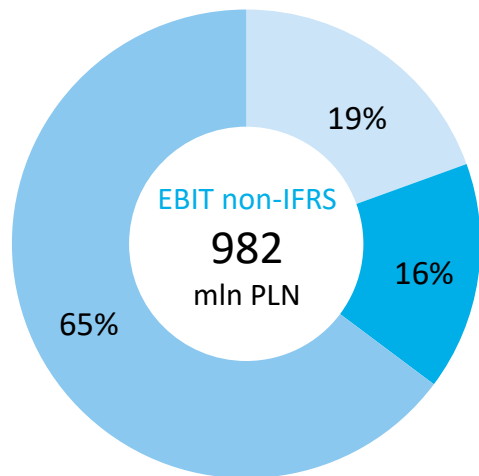
1 081 mln PLN
Sapiens International



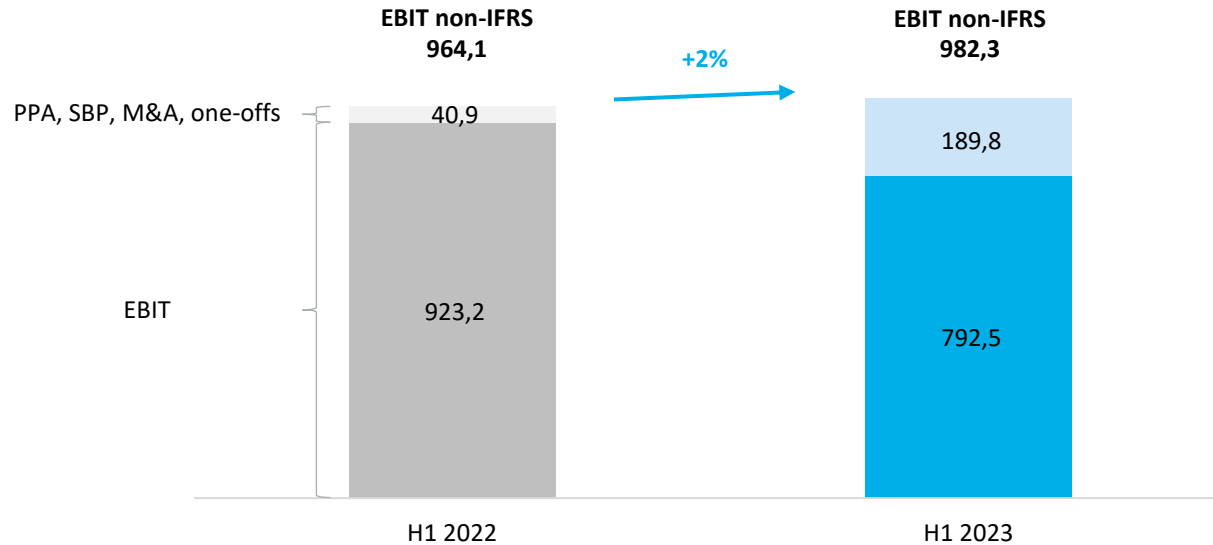
Przychody ze sprzedaży według sektorów i produktów



Zysk operacyjny w ujęciu non-IFRS



Zysk operacyjny w ujęciu non-IFRS



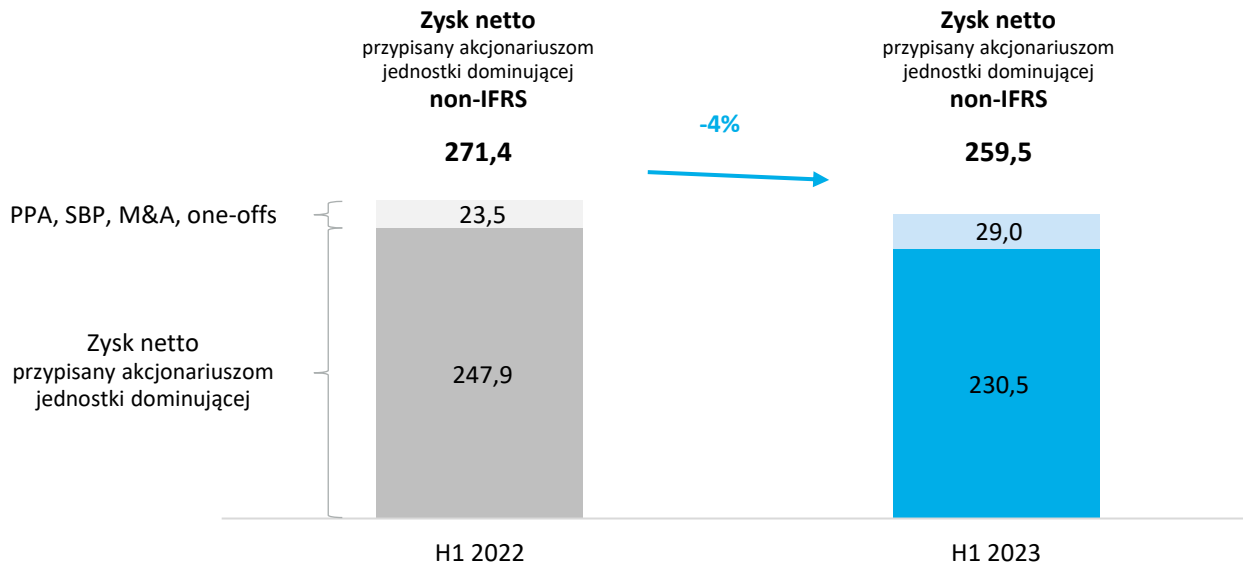
Dane w mln PLN.

PPA: koszt amortyzacji aktywów rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia.

SBP: koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

M&A i one-offs: koszty/przychody związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek oraz zdarzenia jednorazowe.

Zysk netto w ujęciu non-IFRS



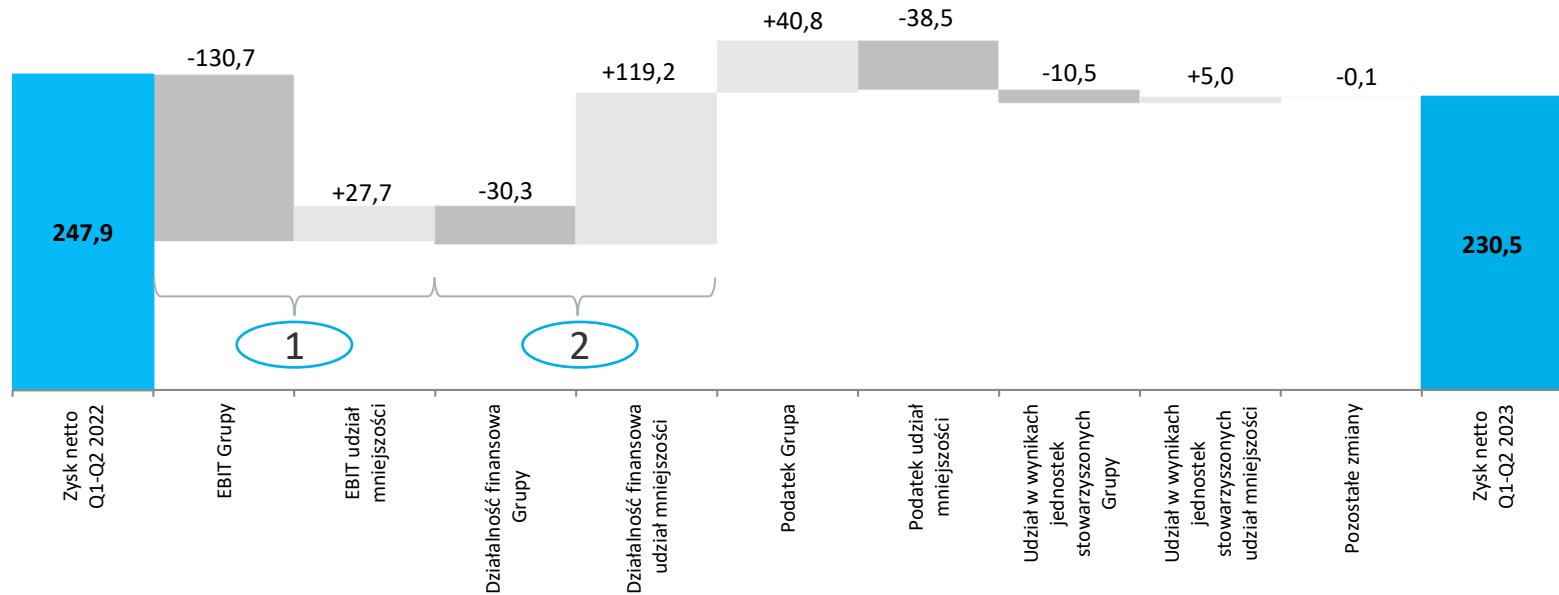
Dane w mln PLN.

PPA: koszt amortyzacji aktywów rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia.

SBP: koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

M&A i one-offs: koszty/przychody związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek oraz zdarzenia jednorazowe.

Grupa Asseco: wyjaśnienie zmiany zysku netto



1

	Zmiana EBIT	Zmiana dla udziałowców mniejszościowych	Zmiana dla udziałowców Asseco
Segment Asseco Poland	+2,4	+1,0	+1,4
Pozostałe rynki	-133,1	-28,7	-104,4
Grupa Asseco	-130,7	-27,7	-103,0

2

	Zmiana działalności finansowej	Zmiana dla udziałowców mniejszościowych	Zmiana dla udziałowców Asseco
Segment Asseco Poland	+6,3	+0,8	+5,5
Pozostałe rynki	-36,6	-120,1	+83,5
Grupa Asseco	-30,3	-119,2	+88,9

Przychody według regionów i sektorów w H1 2023

	Przedsiębiorstwa	Finanse i Bankowość	Instytucje Publiczne	Razem**
Segment Asseco Poland	233,4	293,6	443,7	970,7
Segment Formula Systems	2 431,9	1 877,0	1 317,1	5 626,0
Segment Asseco International	942,5	695,7	304,0	1 942,2
Rynek środkowoeuropejski	535,4	61,6	223,9	821,0
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	184,7	522,6	49,5	756,8
Rynek zachodnioeuropejski	221,2	110,5	37,4	369,1
Grupa Asseco*	3 594,2	2 858,7	2 062,5	8 515,4

Dane w mln PLN.

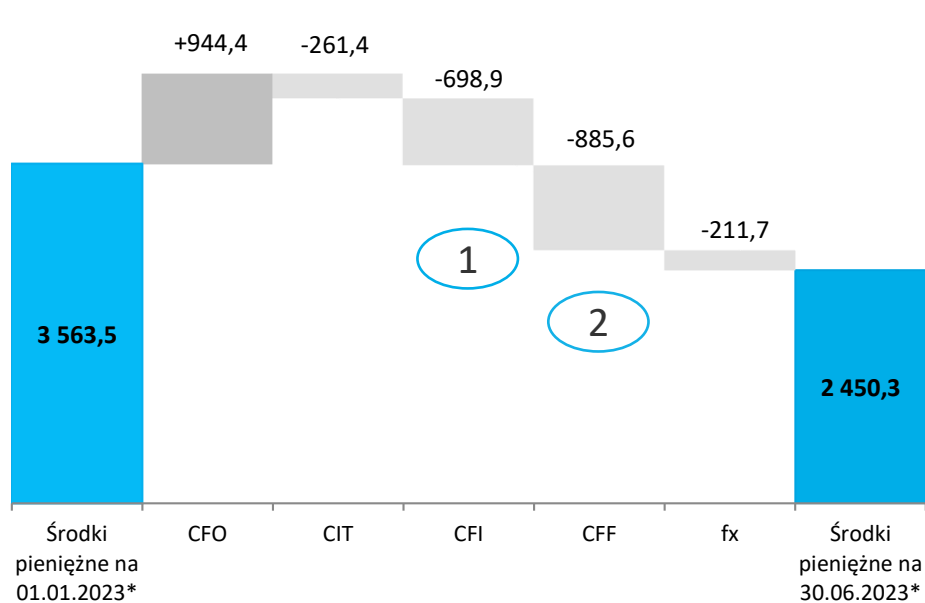
* Dane z uwzględnieniem korekt konsolidacyjnych.

** Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

Grupa Asseco: korekty non-IFRS

	Wpływ na wynik operacyjny			Wpływ na wynik netto		
	H1 2023	H1 2022	Δ	H1 2023	H1 2022	Δ
PPA	-145,8	-148,0	+2,3	-24,0	-25,3	+1,3
Segment Asseco Poland	-7,0	-6,4	-0,6	-5,8	-5,2	-0,6
Segment Formula Systems	-130,0	-130,0	-	-13,2	-14,0	+0,8
w tym dotyczące nabycia Formula Group	-51,1	-51,9	+0,9	-4,6	-5,3	+0,7
Segment Asseco International	-8,7	-11,6	+2,9	-5,0	-6,0	+1,1
Rynek środkowoeuropejski	-1,4	-1,2	-0,2	-0,9	-0,8	-0,1
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	-4,5	-6,5	+2,0	-1,9	-2,7	+0,8
Rynek zachodnioeuropejski	-2,8	-3,9	+1,1	-2,1	-2,5	+0,4
SBP	-39,2	-32,2	-7,0	-6,9	-6,3	-0,6
Segment Formula Systems	-38,9	-32,1	-6,8	-6,7	-6,3	-0,5
Segment Asseco International	-0,3	-0,1	-0,2	-0,2	-0,1	-0,1
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	-0,3	-0,1	-0,2	-0,2	-0,1	-0,1
M&A i one-off	-4,9	139,4	-144,3	1,9	8,1	-6,3
Segment Asseco Poland	-4,9	-0,2	-4,8	-5,2	-0,2	-5,0
Segment Formula Systems	-4,5	184,9	-189,4	-1,1	17,5	-18,6
Segment Asseco International	4,5	-45,3	+49,8	8,2	-9,2	+17,4
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	2,3	-0,7	+3,0	6,0	9,3	-3,4
Rynek zachodnioeuropejski	2,2	-44,3	+46,5	2,2	-21,6	+23,8
Pozostałe	0,0	-0,2	+0,2	0,0	3,1	-3,1
Razem korekty non-IFRS (PPA, SBP, M&A i one-off)	-189,8	-40,9	-149,0	-29,0	-23,5	-5,6
w tym dotyczące nabycia Formula Group	-51,1	-51,9	0,9	-4,6	-5,3	0,7

Wyjaśnienie zmiany skonsolidowanego salda środków pieniężnych*



1

Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej

M&A	-240,7
CAPEX + R&D	-166,8
Pożyczki, instrumenty dłużne i pozostałe	-291,4
Razem	-698,9

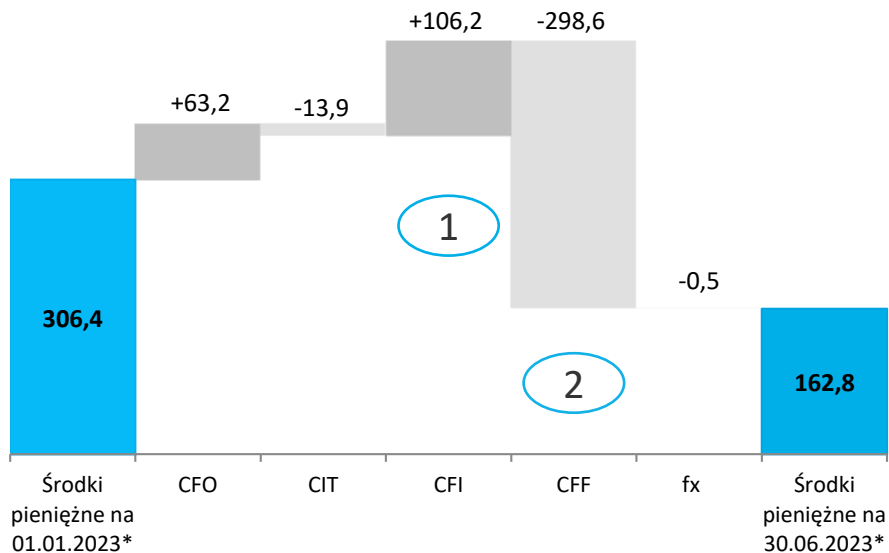
2

Środki pieniężne z działalności finansowej

Dywidendy wypłacone przez Asseco Poland	-290,5
Dywidendy dla mniejszości	-228,8
Zadłużenie i leasing	-331,6
M&A	-46,7
Pozostałe	+12,0
Razem	-885,6

* Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto uwzględniają kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością.

Wyjaśnienie zmiany jednostkowego salda środków pieniężnych*



1 Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej

Dywidendy	+143,3
CAPEX + R&D	-27,7
M&A	-8,1
Pożyczki	-1,3
Razem	+106,2

2 Środki pieniężne z działalności finansowej

Dywidenda	-290,5
Zadłużenie i leasing	-8,1
Razem	-298,6

* Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto uwzględniają kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością.

Zastrzeżenia prawne

Zawartość dostępna w prezentacji jest chroniona prawem autorskim i stanowi przedmiot własności. Teksty, grafika, fotografie, dźwięk, animacje i filmy, a także sposób ich rozmieszczenia w prezentacji podlegają ochronie na mocy Ustawy o prawach autorskich i prawach pokrewnych oraz innych przepisów z tym związanych. Jakikolwiek nieautoryzowane zastosowanie jakichkolwiek materiałów zawartych w prezentacji może stanowić naruszenie praw autorskich, znaków firmowych lub innych przepisów. Materiały dostępne w prezentacji nie mogą być modyfikowane, powielane, przedstawiane publicznie, wykonywane, rozprowadzane lub wykorzystywane w innych celach publicznych lub komercyjnych, chyba że Asseco Poland S.A. wydał na to wyraźną zgodę na piśmie. Kopiowanie w celach komercyjnych, rozpowszechnianie, modyfikacja lub przejmowanie zawartości niniejszej prezentacji przez osoby trzecie jest niedozwolone. W prezentacji mogą być prezentowane również materiały zawierające odesłania do ofert i usług podmiotów trzecich. Warunki korzystania z ofert i usług podmiotów trzecich są określone przez te podmioty. Asseco Poland S.A. nie ponosi żadnej odpowiedzialności za warunki i skutki korzystania z ofert i usług tychże podmiotów. Dane i informacje zawarte w prezentacji mają jedynie charakter ogólnoinformacyjny.

Nazwa oraz logo Asseco Poland S.A. są zarejestrowanymi znakami towarowymi. Korzystanie z tych znaków wymaga wyraźnej zgody ze strony Asseco Poland S.A.

ASSECO

LIDER CYFRYZACJI W POLSCE

Technology for business, solutions for people.

Asseco Group

www.asseco.com



[@asseco_group](https://twitter.com/asseco_group)



linkedin.com/company/asseco-group

Asseco Poland

www.asseco.pl



[@asseco_pl](https://twitter.com/asseco_pl)



linkedin.com/company/asseco-poland



youtube.com/user/AssecoPolandSA



facebook.com/AssecoPolandKariera/