


asreco

Wyniki Grupy Asseco

za rok 2023

27 marca 2024 roku



Podsumowanie wyników Grupy za 2023 rok

- Stabilny rozwój** biznesu dzięki konsekwentnej realizacji strategii:

○ przychody 16,9 mld PLN	x 156	20 lat na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie wzrost od debiutu giełdowego w 2004 roku
○ EBITDA 2,5 mld PLN	x 125	
○ zysk operacyjny 1,6 mld PLN	x 93	
○ zysk netto 483 mln PLN	x 36	
- Koncentracja na **własnym oprogramowaniu i usługach** dla kluczowych sektorów gospodarki – **78%** przychodów z oprogramowania i usług własnych
- Wykorzystanie eksperckiej **wiedzy dziedzinowej i technologicznej** Asseco w realizacji **złożonych** projektów transformacyjnych oraz budowie **długoterminowych** relacji z klientami
- Rozwój organiczny i poprzez M&A – **7 nowych spółek** w Grupie (ponad 135 od debiutu)
- Ponad 33 tys.** pracowników, **87%** osób w Asseco zatrudnionych w **działach produkcyjnych**

Dywidenda oraz perspektywy rozwoju na rok 2024



Dywidenda

Od debiutu na GPW Asseco **wypłaciło swoim akcjonariuszom** ponad **3 mld PLN** dywidend

Rekomendacja wypłaty dywidendy
za 2023 rok w wysokości

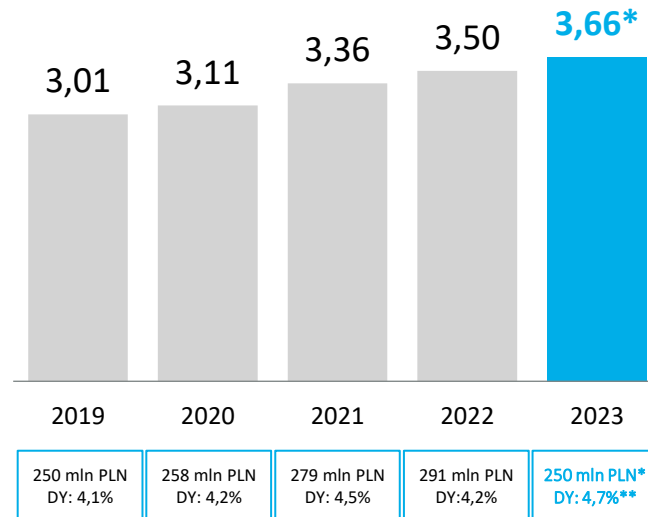
3,66 PLN

na jedną akcję
uczestniczącą w wypłacie dywidendy*

całkowita kwota dywidendy

250 mln PLN

Dywidenda na jedną akcję



*Rekomendacja Zarządu dotycząca wypłaty dywidendy za 2023 rok. Dywidenda przypadająca na jedną akcję, po wyłączeniu akcji własnych.

** Według stanu na dzień 26 marca 2024 roku.

Perspektywy rozwoju Grupy Asseco

Fundamenty naszego biznesu bez zmian – **własne oprogramowanie i usługi z nim związane**



Utrzymanie wiodącej pozycji w strategicznych dla Asseco sektorach – **bankowość, ubezpieczenia, telekomunikacja, opieka zdrowotna, energetyka, administracja publiczna**



Dalszy rozwój w segmentach produktowych – **systemy ERP, płatności, usługi zaufania**



Rozwój nowych obszarów kompetencyjnych – **chmura, AI, cyberbezpieczeństwo**



Dalszy rozwój poprzez efektywnie realizowaną strategię M&A – **firmy posiadające własne oprogramowanie i wdrożenia, uzupełnienie dotychczasowej oferty Grupy**

Rozwój nowych obszarów kompetencyjnych

Chmura

- Dalszy rozwój organizacji w Grupie Asseco mającej na celu budowę oferty własnej infrastruktury i usług chmurowych – [Asseco Cloud](#)
- Bliska współpraca ze światowymi dostawcami chmury publicznej i rozwój kompetencji eksperckich w tych obszarach ([Google](#), [Microsoft](#), [AWS](#), [Oracle](#))
- Inwestycje w rozwój oferty własnego oprogramowania działającego w modelu chmurowym (SaaS)



AI

- Wykorzystanie potencjału nowych technologii w rozwoju własnych zasobów oraz budowie rozwiązań dla klientów
- Poprawa i optymalizacja działań wewnątrz organizacji oraz dzielenie się wiedzą i doświadczeniem z klientami
- Zastosowanie narzędzi AI w ramach własnych kompleksowych rozwiązań dostarczanych dla różnych sektorów gospodarki
- Współpraca z dostawcami technologii oraz rozwój własnych kompetencji eksperckich w zakresie zastosowania AI

Cyberbezpieczeństwo

- Dalszy rozwój kompetencji eksperckich w Grupie Asseco w zakresie oferty rozwiązań i usług związanych z obszarem cyberbezpieczeństwa
- Wykorzystanie wiedzy i referencji wdrożeń dużych projektów dla sektora samorządowego ([SOC Rzeszów](#)) i na rynkach międzynarodowych ([NCC TOGO](#))
- Współpraca i transfer wiedzy ze spółkami Grupy Asseco w zakresie doświadczeń i rozwoju technologii w obszarze cyberbezpieczeństwa



Podsumowanie działalności



Grupa Asseco w 2023 roku

Segment Asseco Poland

- Bardzo dobry rok dla biznesu w Polsce: wzrosty w obszarach finansów, opieki zdrowotnej i energetyki
- Realizacja strategicznych projektów związanych z cyfryzacją instytucji publicznych
- Dynamiczny wzrost wyników sprzedażowych w ADS i Asseco Cloud

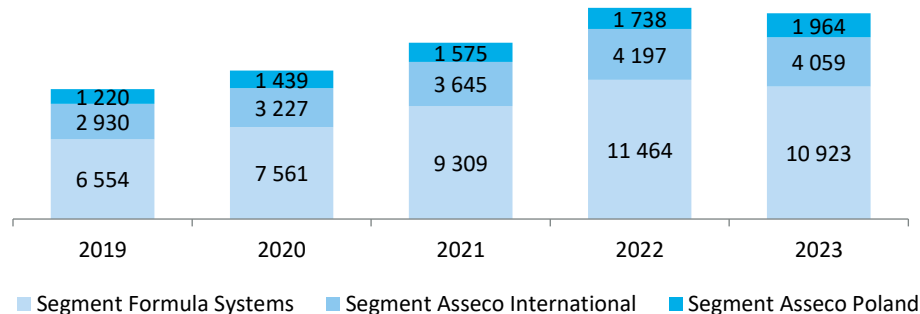
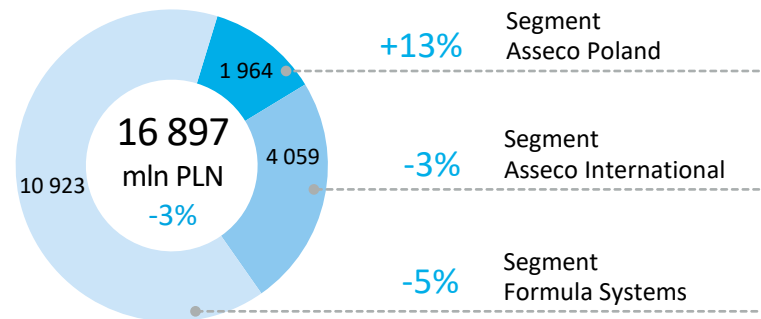
Segment Asseco International

- Rosnąca w dwucyfrowym tempie sprzedaż rozwiązań klasy ERP
- Wzrost sprzedaży ASEE w segmentach bankowości i rozwiązań dedykowanych

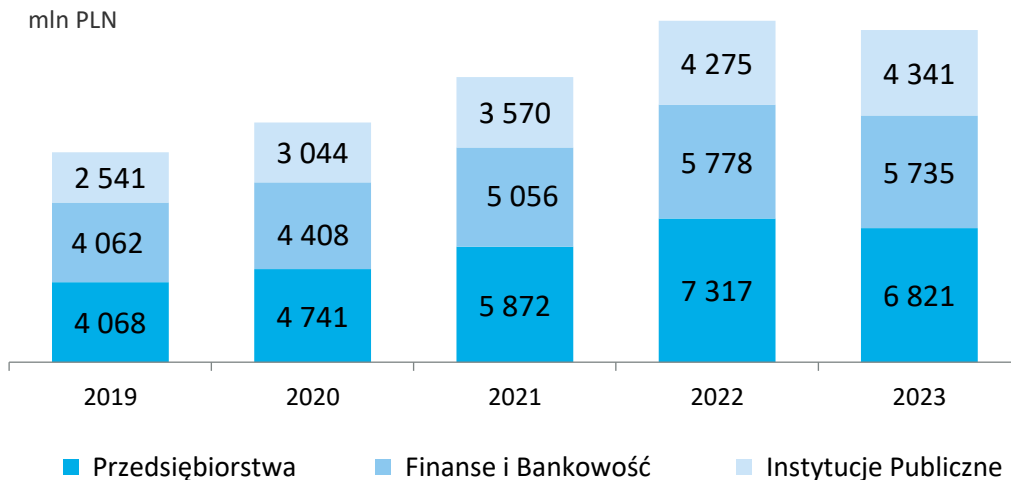
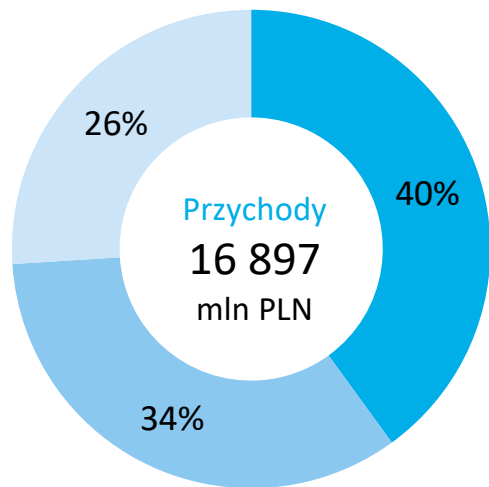
Segment Formula Systems

- Najwyższe historycznie przychody, wzrost organiczny, negatywny wpływ kursów walut
- Istotny wzrost sprzedaży Matrix IT w głównych segmentach biznesowych w Izraelu i Ameryce Północnej
- Rekordowy rok pod względem sprzedaży Sapiensa

Przychody ze sprzedaży (mIn PLN)



Silna dywersyfikacja sektorowa przychodów Asseco



10%

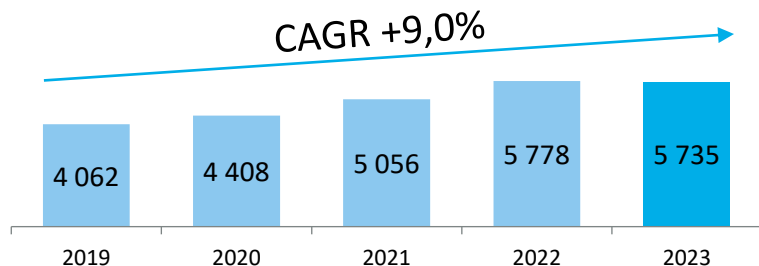
Udział 10 największych klientów
w przychodach Grupy za 2023 rok

2%

Udział największego klienta
w przychodach Grupy za 2023 rok

Sektor Finansów i Bankowości

Przychody (mIn PLN)

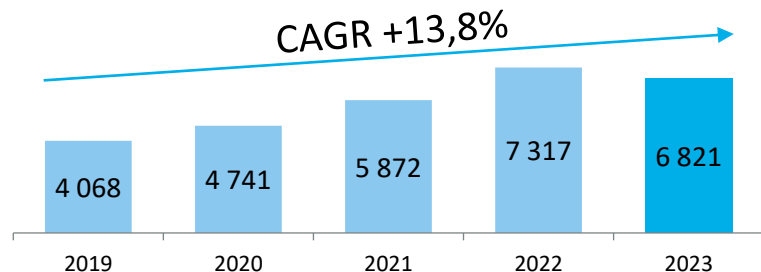


	2023	2022	Zmiana
Segment Formula Systems	3 671,2	3 792,0	-3%
Segment Asseco International	1 495,9	1 494,3	+0%
Segment Asseco Poland	583,6	500,5	+17%
Grupa Asseco	5 734,7	5 778,1	-1%

- **Formula Systems:** Sapiens – wyższa sprzedaż zarówno na rynku amerykańskim, jak i europejskim
- **Asseco International:** wzrost sprzedaży ASEE w obszarze finansów
- **Asseco Poland:** dynamiczny wzrost przychodów w jednostce dominującej w obszarach bankowości komercyjnej i spółdzielczej oraz w Business Intelligence

Sektor Przedsiębiorstw

Przychody (mIn PLN)

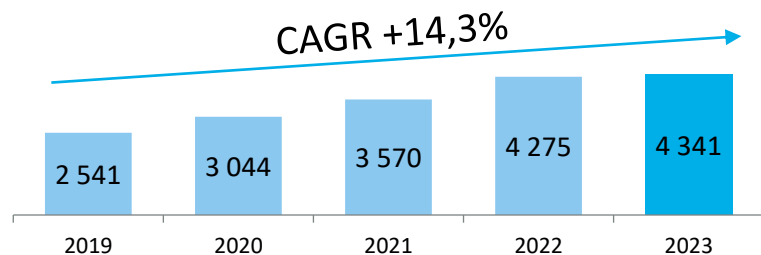


	2023	2022	Zmiana
Segment Formula Systems	4 580,9	4 984,5	-8%
Segment AssecO International	1 811,2	1 982,1	-9%
Segment AssecO Poland	452,2	370,5	+22%
Grupa AssecO	6 820,7	7 317,4	-7%

- **Formula Systems:** wzrost sprzedaży w kursach stałych o 5%, bardzo dobre wyniki sprzedaży Matrix IT
- **AssecO International:** istotnie wyższa sprzedaż rozwiązań ERP w Grupie AES (Czechy, Polska, region DACH), wpływ na wynik braku przychodów z duńskich spółek sprzedanych w Q4 2022 (51 mln PLN)
- **AssecO Poland:** silna pozycja w sektorze telekomunikacji, wzrost sprzedaży w obszarze usług zaufania, realizacja istotnych projektów w energetyce i gazownictwie

Sektor Instytucji Publicznych

Przychody (mIn PLN)



	2023	2022	Zmiana
Segment Formula Systems	2 670,8	2 687,5	-1%
Segment Asseco International	752,3	720,4	+4%
Segment Asseco Poland	928,1	867,0	+7%
Grupa Asseco	4 341,0	4 274,6	+2%

- **Formula Systems:** Matrix IT – realizacja projektów rządowych i związanych z obronnością w Izraelu
- **Asseco International:** wzrost sprzedaży do instytucji publicznych w Grupie ASEE, odbudowa przychodów w Czechach i na Słowacji (od Q4 2023), brak przychodów z duńskich spółek sprzedanych w Q4 2022 (110 mln PLN)
- **Asseco Poland:** bardzo dobry rok w obszarze opieki zdrowotnej, współpraca z instytucjami administracji centralnej i samorządowej

Rozwój Grupy – akwizycje

Akwizycje na rynku izraelskim:



/Matrix IT/

Zebra A.G.R Technologies oferuje szeroki wachlarz rozwiązań w zakresie cyberbezpieczeństwa i zarządzania siecią wraz z usługami konsultingowymi i szkoleniowymi.



/Magic Software/

K.M.T (M.H.) Technologies Communication Computers jest dostawcą kompleksowych rozwiązań i usług ICT, w tym prywatnej chmury dostępnej dla klientów na 4 kontynentach (Azja, Ameryka Północna, Afryka, Europa).



/Michpal Micro Computers/

Emalogic Software zajmuje się tworzeniem oprogramowania na zamówienie (koncepcja, projektowanie, implementacja i testowanie, wdrożenie, utrzymanie, modyfikacje i rozwój).

Akwizycje na rynku europejskim:



/ASEE/

Ifthenpay to portugalska spółka specjalizująca się w płatnościach online.



/ASEE/

Dwelt jest dostawcą oprogramowania bilingowego oraz rozwiązań w zakresie inteligentnych liczników głównie dla sektora użyteczności publicznej.



/ASEE/

Avera jest słoweńską firmą działającą w obszarze płatności EFT POS.



/Sapiens International/

NCDC dostarcza rozwiązania dla sektora ubezpieczeniowego.

Informacje finansowe



Wybrane skonsolidowane dane finansowe za 2023 rok

16 897 mln PLN

Przychody ze sprzedaży

CAGR 2019-2023: +12%

13 218 mln PLN

Oprogramowanie i usługi własne

CAGR 2019-2023: +11%

2 576 mln PLN

EBITDA non-IFRS

CAGR 2019-2023: +12%

1 988 mln PLN

EBIT non-IFRS

CAGR 2019-2023: +13%

531 mln PLN

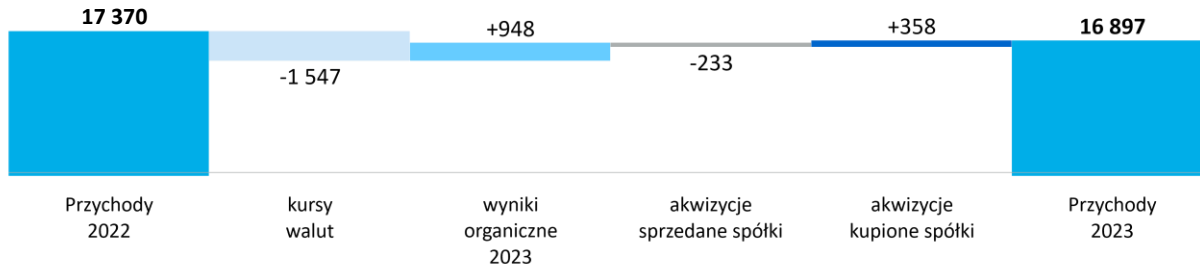
Zysk netto non-IFRS

CAGR 2019-2023: +10%

Negatywny wpływ kursów walut na wyniki finansowe 2023 roku

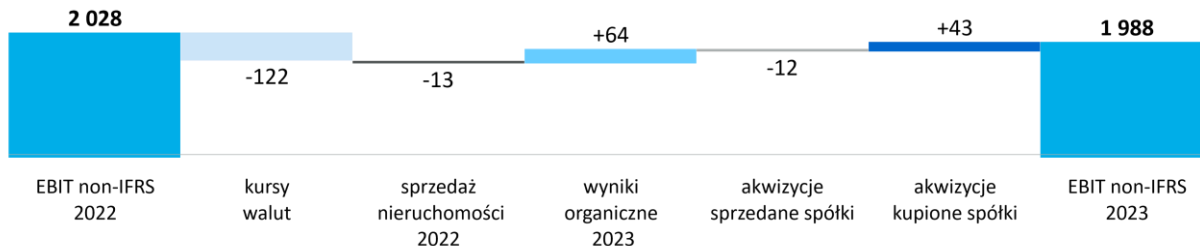
Przychody ze sprzedaży

mIn PLN



Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS

mIn PLN



Przychody i zysk operacyjny

	2023	2022	Δ	Q4 2023	Q4 2022	Δ
Przychody ze sprzedaży	16 896,5	17 370,1	-3%	4 285,9	4 663,3	-8%
Oprogramowanie i usługi własne	13 218,1	13 414,3	-1%	3 234,7	3 500,0	-8%
EBITDA non-IFRS*	2 576,3	2 616,9	-2%	682,5	703,6	-3%
<i>Rentowność</i>	15,2%	15,1%	+0,1 p.p.	15,9%	15,1%	+0,8 p.p.
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*	1 987,7	2 027,7	-2%	535,2	552,3	-3%
<i>Rentowność</i>	11,8%	11,7%	+0,1 p.p.	12,5%	11,8%	+0,7 p.p.
PPA i SBP	-366,6	-368,6	-1%	-91,1	-98,5	-7%
M&A i zdarzenia jednorazowe	3,3	134,7	-98%	14,2	-6,7	-313%
Zysk z działalności operacyjnej	1 624,4	1 793,9	-9%	458,3	447,1	+3%
<i>Rentowność</i>	9,6%	10,3%	-0,7 p.p.	10,7%	9,6%	+1,1 p.p.

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

Uzgodnienie zysku operacyjnego i zysku netto

	2023	2022	Δ	Q4 2023	Q4 2022	Δ
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*	1 987,7	2 027,9	-2%	535,2	552,2	-3%
Zysk z działalności operacyjnej	1 624,4	1 793,9	-9%	458,3	447,1	+3%
Wynik na odsetkach	-100,0	-91,3	-	-32,3	-28,9	-
Transakcje walutowe	-9,9	16,9	-	-20,5	-9,9	-
Transakcje M&A	-12,1	0,1	-	-5,7	4,6	-
Hiperinflacja	23,0	22,5	-	1,9	1,3	-
Pozostałe	0,5	0,6	-	0,5	-1,5	-
Zysk brutto	1 525,9	1 742,8	-12%	402,3	412,7	-3%
Podatek	-317,2	-384,7	-18%	-83,5	-102,4	-18%
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	20,8%	22,1%	-1,3 p.p.	20,8%	24,8%	-4,0 p.p.
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	3,9	-0,1	-	1,9	-11,7	-
Zysk netto non-IFRS	1 502,5	1 539,9	-2%	384,8	392,6	-2%
Zysk netto	1 212,6	1 358,0	-11%	320,7	298,6	+7%
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej non-IFRS*	531,2	553,1	-3%	146,8	143,2	+3%
PPA i SBP	-62,0	-63,6	-	-14,3	-16,3	-
M&A i zdarzenia jednorazowe	13,7	12,8	+7%	6,1	-0,3	-
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	482,8	502,3	-4%	138,6	126,6	+9%

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych

	Przychody ze sprzedaży		Zysk operacyjny non-IFRS*		Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS*	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Segment Asseco Poland	1 963,8	1 738,0	278,2	292,7	220,3	231,7
Asseco Poland (bez dywidend)	1 380,1	1 202,8	194,2	198,7	151,4	165,9
Asseco Data Systems	386,0	342,5	55,7	54,8	52,4	49,5
Pozostałe spółki i korekty konsolidacyjne	197,7	192,7	28,2	39,2	16,6	16,3
Segment Formula Systems	10 922,9	11 464,0	1 247,1	1 271,6	104,0	107,0
Matrix IT	5 910,1	6 190,0	490,7	492,9	38,5	40,1
Magic Software	2 238,2	2 532,4	299,0	331,2	23,2	27,1
Sapiens International	2 152,6	2 121,1	407,6	384,1	36,0	33,2
Holding i pozostałe spółki, korekty konsolidacyjne	622,0	620,6	49,8	63,3	6,2	6,5
Segment Asseco International	4 059,4	4 196,8	465,1	465,1	209,2	215,3
Rynek środkowoeuropejski	1 694,3	1 580,7	203,0	198,2	98,8	102,5
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	1 645,8	1 566,4	236,8	229,6	92,3	91,1
Rynek zachodnioeuropejski	713,2	1 043,4	43,5	53,6	33,7	37,5
Holding i pozostałe spółki, korekty konsolidacyjne	6,2	6,3	-18,3	-16,3	-15,6	-15,8
korekta konsolidacyjna	-49,6	-28,7	-2,6	-1,5	-2,4	-0,9
Grupa Asseco	16 896,5	17 370,1	1 987,7	2 027,9	531,2	553,1

Dane w mln PLN.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Wypracowane środki pieniężne (LTM)

	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland
<i>CFO</i>	2 970,2	1 714,4	782,8	479,4
<i>CAPEX* + leasing**</i>	-635,7	-360,3	-197,8	-83,8
Wolne przepływy pieniężne***	2 334,5	1 354,1	585,0	395,6
Wskaźnik konwersji gotówki****	117%	109%	126%	142%

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną; dane za ostatnie 12 miesięcy, tj. I 2023 - XII 2023.

* Pomniejszony o dofinansowanie.

** Spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

*** CFO + CAPEX + leasing.

**** Wolne przepływy pieniężne / EBIT non-IFRS.

Stabilna sytuacja płynnościowa

na 31.12.2023

	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	2 987,1	1 779,9	818,8	388,4	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(1 336,1)	(1 044,8)	(175,4)	(117,6)	1,7
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)	(1 100,6)	(871,3)	(126,9)	(102,4)	-
Leasing (KT)	(235,5)	(173,5)	(48,5)	(15,2)	1,7
Gotówka netto (KT)	1 651,0	735,1	643,4	270,8	1,7
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	933,6	760,4	28,5	148,6	(3,9)
Aktywa operacyjne netto (KT)	2 584,6	1 495,5	671,9	419,4	(2,2)
Gotówka netto (KT + DT)	(1 110,1)	(857,5)	376,5	(638,4)	9,3

Dane w mln PLN.

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Informacje finansowe

Ujęcie proporcjonalne



Przychody i zysk operacyjny – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	2023	2022	Δ
Przychody ze sprzedaży	5 941,0	5 892,7	+1%
Oprogramowanie i usługi własne	4 591,0	4 415,2	+4%
EBITDA non-IFRS**	906,1	931,3	-3%
<i>Rentowność</i>	15,3%	15,8%	-0,6 p.p.
Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS**	682,2	710,4	-4%
<i>Rentowność</i>	11,5%	12,1%	-0,6 p.p.
PPA i SBP	74,1	75,6	-2%
M&A i zdarzenia jednorazowe	-9,7	2,9	-431%
Zysk z działalności operacyjnej	617,8	631,8	-2%
<i>Rentowność</i>	10,4%	10,7%	-0,3 p.p.

Dane w mln PLN.

* Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

**Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi.

Stabilna sytuacja płynnościowa – ujęcie proporcjonalne

na 31.12.2023

Ujęcie proporcjonalne*	Grupa Asseco
Środki pieniężne	1 227,7
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(394,0)
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)</i>	(323,0)
<i>Leasing (KT)</i>	(71,0)
Gotówka netto (KT)	833,7
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT**	330,5
Aktywa operacyjne netto (KT)	1 164,2
Gotówka netto (KT + DT)	(516,0)

Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
235,6	611,9	380,2	-
(149,6)	(129,2)	(116,0)	0,8
(127,1)	(95,1)	(100,8)	
(22,5)	(34,1)	(15,2)	0,8
86,0	482,7	264,2	0,8
96,1	66,6	168,7	(0,9)
182,1	549,3	432,9	(0,1)
(166,0)	292,4	(646,5)	4,1

Dane w mln PLN.

* Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Wyniki finansowe według grup produktów – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*		Przychody ze sprzedaży		EBITDA non-IFRS**		EBIT non-IFRS**	
		2023	2022	2023	2022	2023	2022
Rozwiązania dla finansów		1 681,3	1 631,1	351,9	356,8	276,6	283,2
	Segment Asseco Poland	506,9	444,9	102,6	108,4	82,2	89,7
	Segment Asseco International	816,3	799,9	182,6	175,9	141,1	135,3
	Segment Formula Systems	374,1	395,3	66,8	68,5	53,3	53,3
Rozwiązania dla instytucji publicznych		1 499,4	1 470,4	244,7	254,0	182,4	198,9
	Segment Asseco Poland	943,6	833,2	207,0	212,0	169,0	174,8
	Segment Asseco International	339,9	399,7	11,7	13,5	-3,2	3,8
	Segment Formula Systems	227,3	238,1	27,0	26,0	17,0	17,3
Rozwiązania ERP		792,4	751,6	156,6	147,3	119,9	112,7
	Segment Asseco Poland	65,2	69,9	3,6	-1,8	2,4	-3,4
	Segment Asseco International	659,6	607,4	139,2	133,1	105,7	102,5
	Segment Formula Systems	71,5	78,0	15,4	18,2	12,1	15,2
Pozostałe rozwiązania IT		511,4	521,0	62,0	69,3	48,2	53,3
	Segment Asseco Poland	198,9	174,0	26,4	21,1	18,6	13,6
	Segment Asseco International	61,3	88,4	2,4	16,5	2,8	14,9
	Segment Formula Systems	251,7	265,1	33,3	33,9	26,7	26,1
Infrastruktura i pozostałe (inne niż IT)		1 456,6	1 518,5	90,8	103,9	55,2	62,3
	Segment Asseco Poland	198,4	176,4	21,3	24,0	13,0	15,9
	Segment Asseco International	870,8	939,1	34,7	27,7	22,8	9,5
	Segment Formula Systems	231,6	232,8	31,6	27,9	29,0	25,6
Grupa Asseco		5 941,0	5 892,7	906,1	931,3	682,2	710,4

Dane w mln PLN.

Sumy dla grup produktów oraz Grupy Asseco oprócz wyników segmentów zawierają dodatkowo korekty konsolidacyjne.

* Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

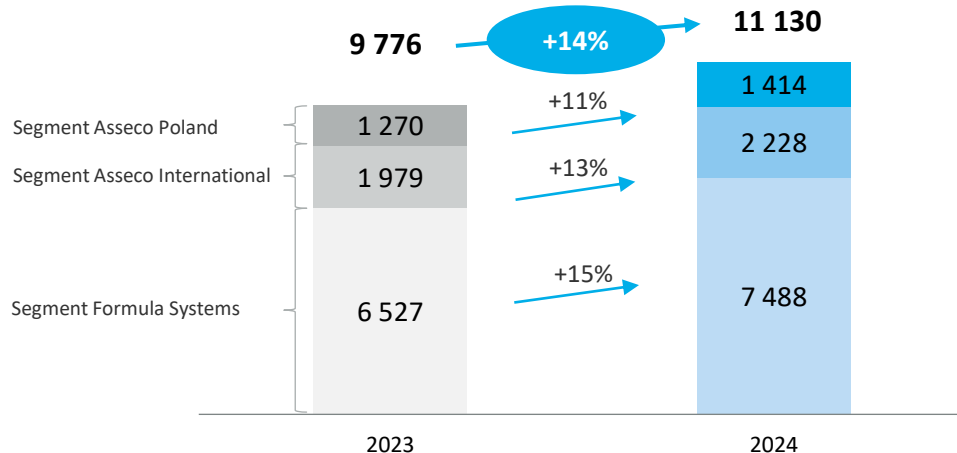
Portfel zamówień



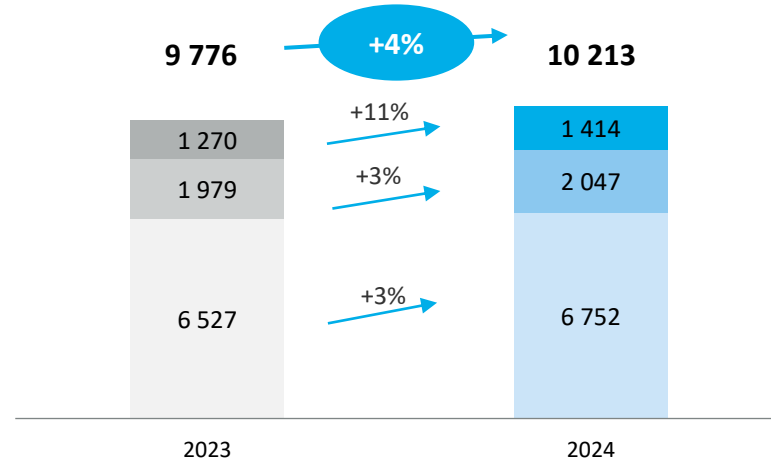
Portfel zamówień Grupy

Oprogramowanie i usługi własne

Kursy stałe*



Kursy zmienne**



Dane w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2024 rok na dzień 19 marca 2024 roku; wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 15 marca 2023 roku.

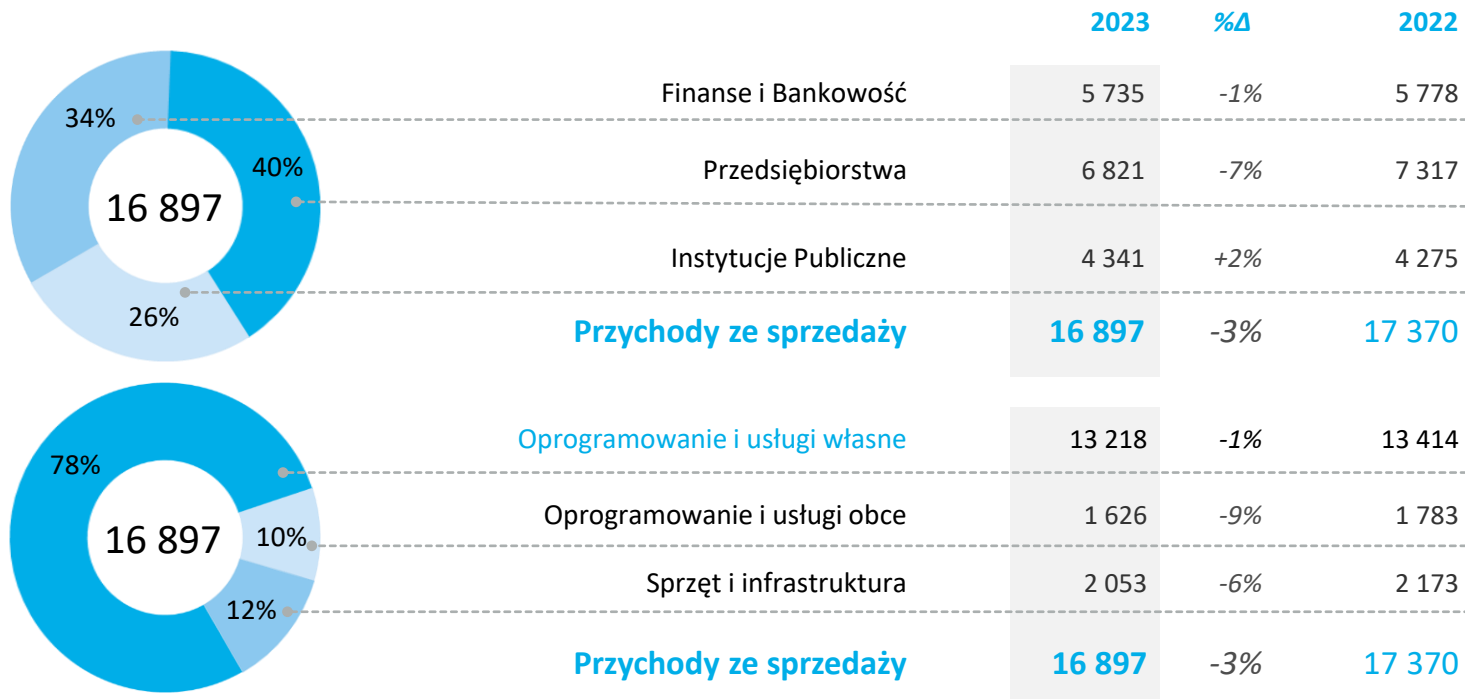
* Przeliczając backlog 2024 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2023.

** Przeliczając backlog 2024 według kursów z dnia 19 marca 2024 roku.

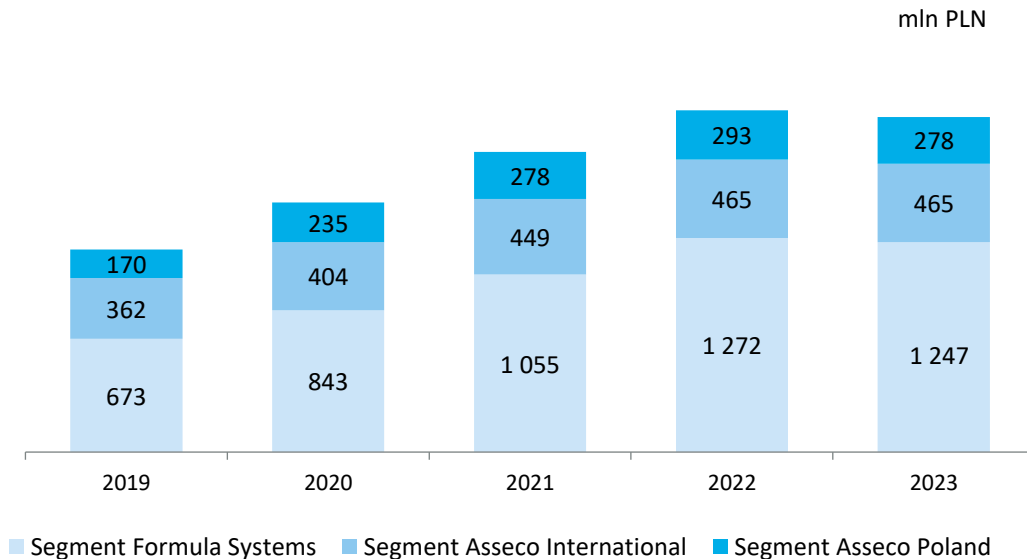
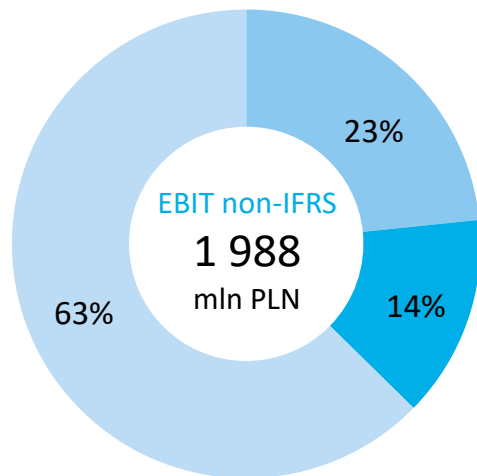
Załączniki



Przychody ze sprzedaży według sektorów i rodzajów

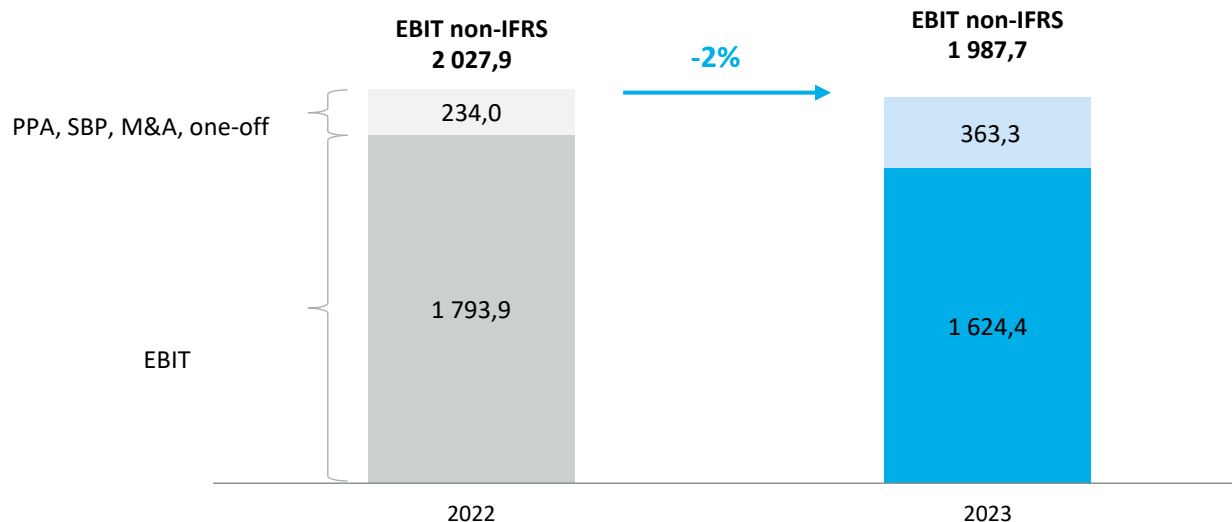


Zysk operacyjny w ujęciu non-IFRS



Zysk operacyjny w ujęciu non-IFRS

mln PLN



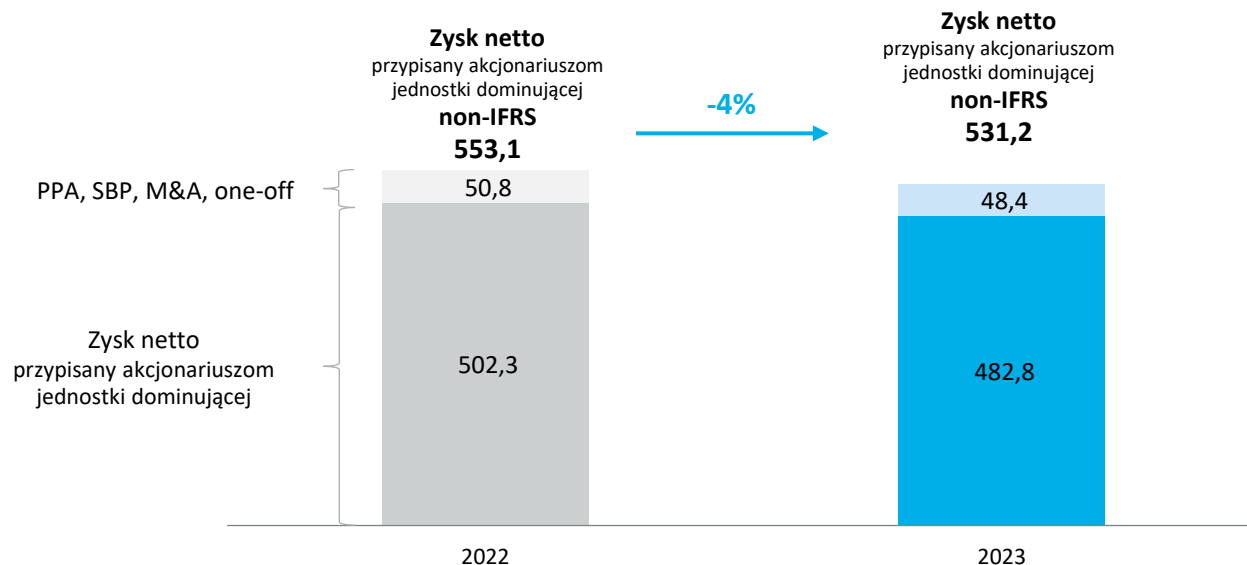
PPA: koszt amortyzacji aktywów rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia.

SBP: koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

M&A i one-off: koszty/przychody związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek oraz zdarzenia jednorazowe.

Zysk netto dla Grupy w ujęciu non-IFRS

mln PLN

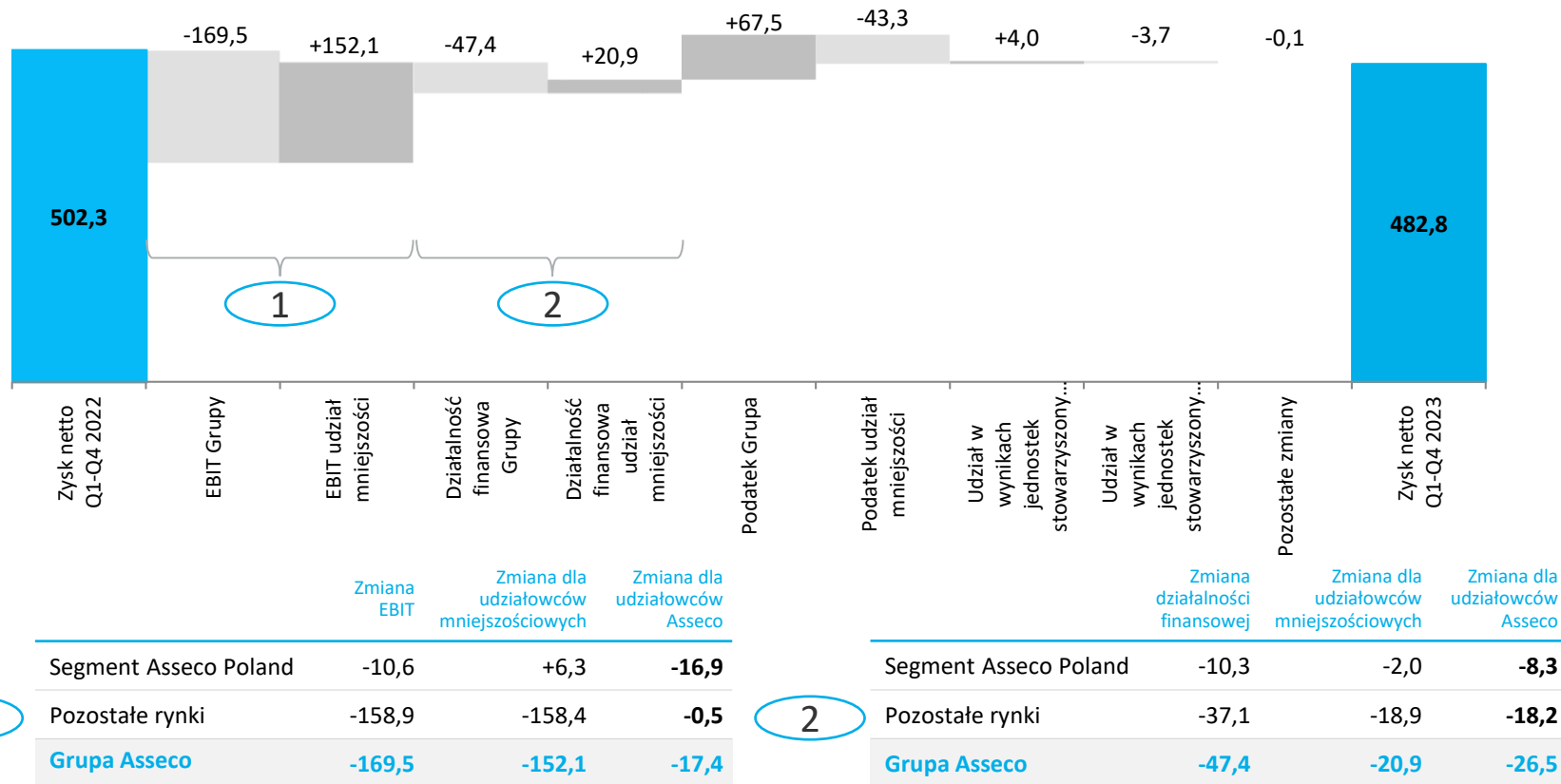


PPA: koszt amortyzacji aktywów rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia.

SBP: koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

M&A i one-off: koszty/przychody związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek oraz zdarzenia jednorazowe.

Grupa Asseco: wyjaśnienie zmiany zysku netto



Przychody według regionów i sektorów w 2023

	Przedsiębiorstwa	Finanse i Bankowość	Instytucje Publiczne	Razem**
Segment Asseco Poland	452,2	583,6	928,1	1 963,8
Segment Formula Systems	4 580,9	3 671,2	2 670,8	10 922,9
Segment Asseco International	1 811,2	1 495,9	752,3	4 059,4
Rynek środkowoeuropejski	1 103,3	120,0	470,9	1 694,3
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	302,3	1 137,1	206,4	1 645,8
Rynek zachodnioeuropejski	403,9	234,4	75,0	713,2
Grupa Asseco*	6 820,7	5 734,7	4 341,0	16 896,5

Dane w mln PLN.

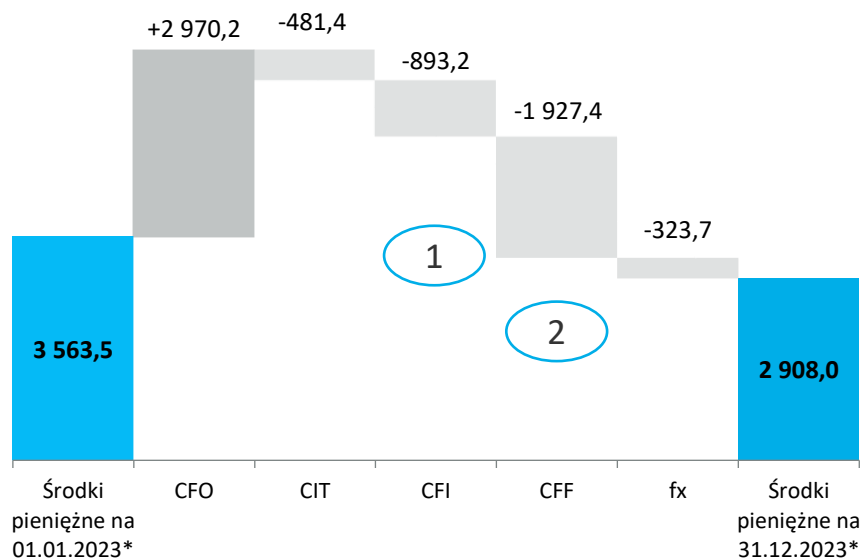
* Dane z uwzględnieniem korekt konsolidacyjnych.

** Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

Grupa Asseco: korekty non-IFRS

	Wpływ na wynik operacyjny			Wpływ na wynik netto		
	2023	2022	Δ	2023	2022	Δ
PPA	-285,8	-303,9	+18,0	-48,4	-50,9	+2,5
Segment Asseco Poland	-14,1	-12,9	-1,2	-11,6	-10,5	-1,1
Segment Formula Systems	-253,7	-268,1	+14,3	-26,6	-28,7	+2,1
w tym dotyczące nabycia Formula Group	-97,7	-107,8	+10,0	-10,1	-11,0	+0,9
Segment Asseco International	-18,0	-22,9	+4,9	-10,2	-11,7	+1,5
Rynek środkowoeuropejski	-2,7	-2,5	-0,2	-1,9	-1,7	-0,2
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	-9,8	-13,6	+3,8	-4,2	-5,4	+1,2
Rynek zachodnioeuropejski	-5,5	-6,8	+1,3	-4,1	-4,6	+0,5
SBP	-80,7	-64,8	-15,9	-13,6	-12,7	-1,0
Segment Formula Systems	-80,1	-64,4	-15,7	-13,3	-12,4	-0,9
Segment Asseco International	-0,6	-0,4	-0,2	-0,3	-0,2	-0,1
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	-0,6	-0,4	-0,2	-0,3	-0,2	-0,1
M&A i one-off	3,3	134,7	-131,5	13,7	12,8	+0,9
Segment Asseco Poland	0,3	-4,7	+5,1	-0,1	-10,3	+10,2
Segment Formula Systems	-6,9	174,7	-181,5	-1,7	16,5	-18,1
Segment Asseco International	9,8	-35,2	+45,0	15,4	6,6	+8,8
Rynek środkowoeuropejski	-	-	-	-0,8	-0,1	-0,7
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	8,2	-5,6	+13,8	14,2	9,9	+4,3
Rynek zachodnioeuropejski	2,0	-30,0	+32,0	2,0	-7,0	+9,0
Pozostałe	-0,5	0,4	-0,8	-0,1	3,7	-3,8
Razem korekty non-IFRS (PPA, SBP, M&A i one-off)	-363,3	-234,0	-129,3	-48,4	-50,8	+2,5
w tym dotyczące nabycia Formula Group	-97,7	-107,8	+10,0	-10,1	-11,0	+0,9

Wyjaśnienie zmiany skonsolidowanego salda środków pieniężnych*

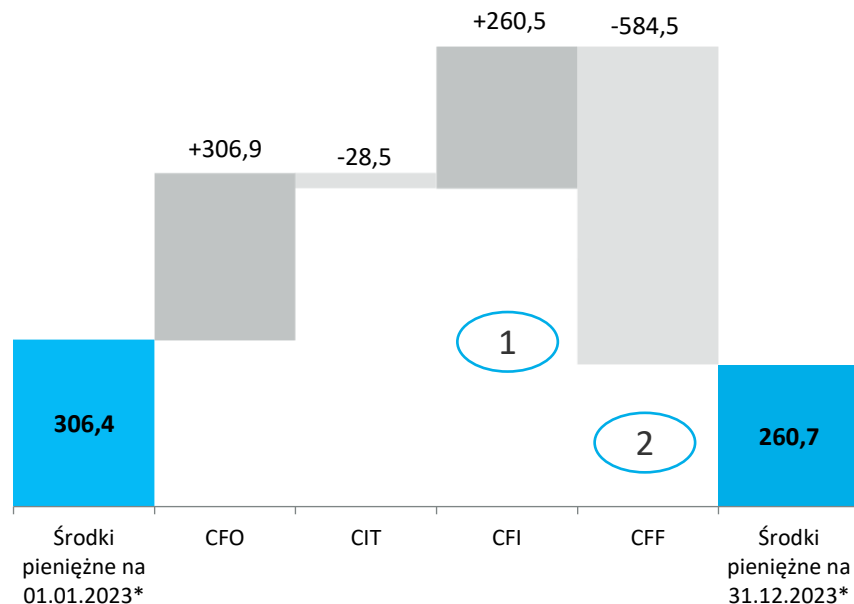


1	Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej (mln PLN)
M&A	-346,8
CAPEX + R&D	-342,1
Pożyczki, instrumenty dłużne i pozostałe	-204,3
Razem	-893,2

2	Środki pieniężne z działalności finansowej (mln PLN)
Dywidendy wypłacone przez Asseco Poland	-290,5
Dywidendy dla mniejszości	-411,3
Zadłużenie i leasing	+52,0
M&A	-111,4
Skup akcji własnych	-1 186,2
Pozostałe	+20,0
Razem	-1 927,4

* Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto uwzględniają kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością.

Wyjaśnienie zmiany jednostkowego salda środków pieniężnych*



1

Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej (mln PLN)

Dywidendy	+215,3
CAPEX + R&D	-46,1
M&A	+86,6
Pożyczki	-1,0
Pozostałe	+5,7
Razem	+260,5

2

Środki pieniężne z działalności finansowej (mln PLN)

Dywidenda	-290,5
Zadłużenie i leasing	+892,2
Nabycie akcji własnych	-1 186,2
Razem	-584,5

* Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto uwzględniają kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością.

Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Przychody ze sprzedaży		Zysk operacyjny non-IFRS**		Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS**	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Segment Asseco Poland	1 925,2	1 708,5	269,9	286,1	220,3	231,7
Asseco Poland (bez dywidend)	1 380,1	1 202,8	194,2	198,7	151,4	165,9
Asseco Data Systems	386,0	342,5	55,7	54,8	52,4	49,5
Pozostałe spółki i korekty konsolidacyjne	159,1	163,2	19,9	32,6	16,6	16,3
Segment Formula Systems	1 300,5	1 361,3	144,2	149,0	104,0	107,0
Matrix IT	677,6	716,2	56,3	57,0	38,5	40,1
Magic Software	232,4	260,1	31,1	34,0	23,2	27,1
Sapiens International	242,2	236,9	45,8	42,9	36,0	33,2
Holding i pozostałe spółki, korekty konsolidacyjne	148,3	148,0	11,1	15,1	6,2	6,5
Segment Asseco International	2 765,0	2 851,6	270,7	276,7	209,2	215,3
Rynek środkowoeuropejski	1 379,1	1 298,2	131,0	138,6	98,8	102,5
Rynek Południowo-Wschodniej Europy	802,7	760,4	115,6	111,6	92,3	91,1
Rynek zachodnioeuropejski	581,9	789,7	40,5	46,3	33,7	37,5
Holding i pozostałe spółki, korekty konsolidacyjne	1,3	3,3	-16,5	-19,9	-15,6	-15,8
korekta konsolidacyjna	-49,6	-28,7	-2,6	-1,5	-2,4	-0,9
Grupa Asseco	5 941,0	5 892,7	682,2	710,4	531,2	553,1

Dane w mln PLN.

* Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Wyniki finansowe według grup produktów

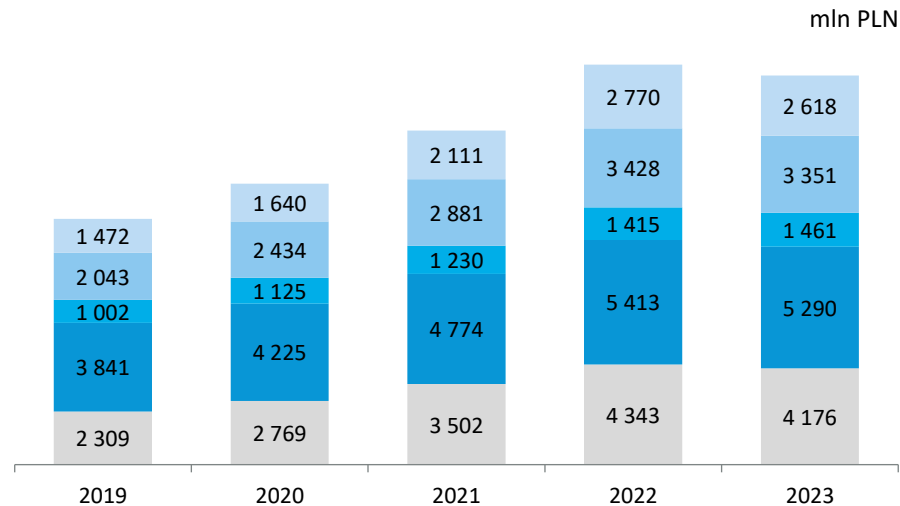
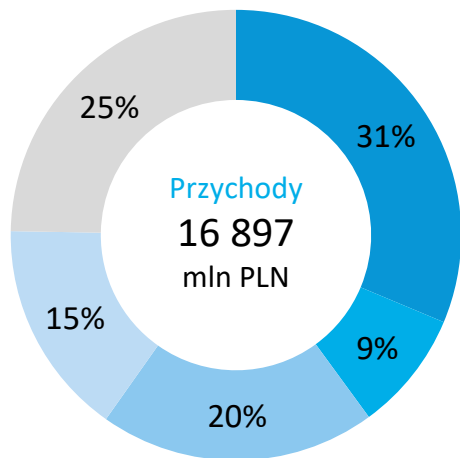
	Przychody ze sprzedaży		EBITDA non-IFRS*		EBIT non-IFRS*	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Rozwiązania dla finansów	5 290,4	5 413,4	1 038,4	1 055,5	823,9	830,5
Segment Asseco Poland	534,4	467,3	108,6	113,2	87,7	94,1
Segment Asseco International	1 432,2	1 413,2	324,8	311,6	251,1	240,0
Segment Formula Systems	3 339,8	3 541,9	605,0	626,5	485,1	491,5
Rozwiązania dla instytucji publicznych	3 351,0	3 428,0	470,3	474,1	327,3	350,4
Segment Asseco Poland	943,6	833,2	207,0	212,0	169,0	174,8
Segment Asseco International	404,8	487,5	19,5	20,5	-0,5	7,4
Segment Formula Systems	2 014,0	2 107,9	244,8	239,2	159,2	165,3
Rozwiązania ERP	1 461,1	1 415,4	322,0	306,3	245,6	237,0
Segment Asseco Poland	65,2	69,9	3,6	-1,8	2,4	-3,4
Segment Asseco International	901,5	815,1	224,5	208,4	170,3	160,5
Segment Formula Systems	498,3	534,0	95,4	101,8	73,3	81,6
Pozostałe rozwiązania IT	2 617,7	2 769,9	338,3	369,4	273,7	292,0
Segment Asseco Poland	198,9	174,0	26,4	21,1	18,6	13,6
Segment Asseco International	97,4	152,9	4,7	29,4	6,8	27,0
Segment Formula Systems	2 321,9	2 449,5	307,3	321,0	248,2	252,6
Infrastruktura i pozostałe (inne niż IT)	4 176,3	4 343,4	407,3	411,6	317,2	317,9
Segment Asseco Poland	209,5	183,5	24,0	26,2	15,7	18,1
Segment Asseco International	1 204,5	1 308,9	56,5	47,8	36,3	18,3
Segment Formula Systems	1 979,6	2 020,6	269,9	243,9	247,7	224,4
Grupa Asseco	16 896,5	17 370,1	2 576,3	2 616,9	1 987,7	2 027,9

Dane w mln PLN.

Sumy dla grup produktów oraz Grupy Asseco oprócz wyników segmentów zawierają dodatkowo korekty konsolidacyjne.

* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Przychody w podziale na grupy produktów



■ Rozwiązania dla finansów ■ Rozwiązania ERP ■ Rozwiązania dla instytucji publicznych ■ Pozostałe rozwiązania IT ■ Infrastruktura i pozostałe

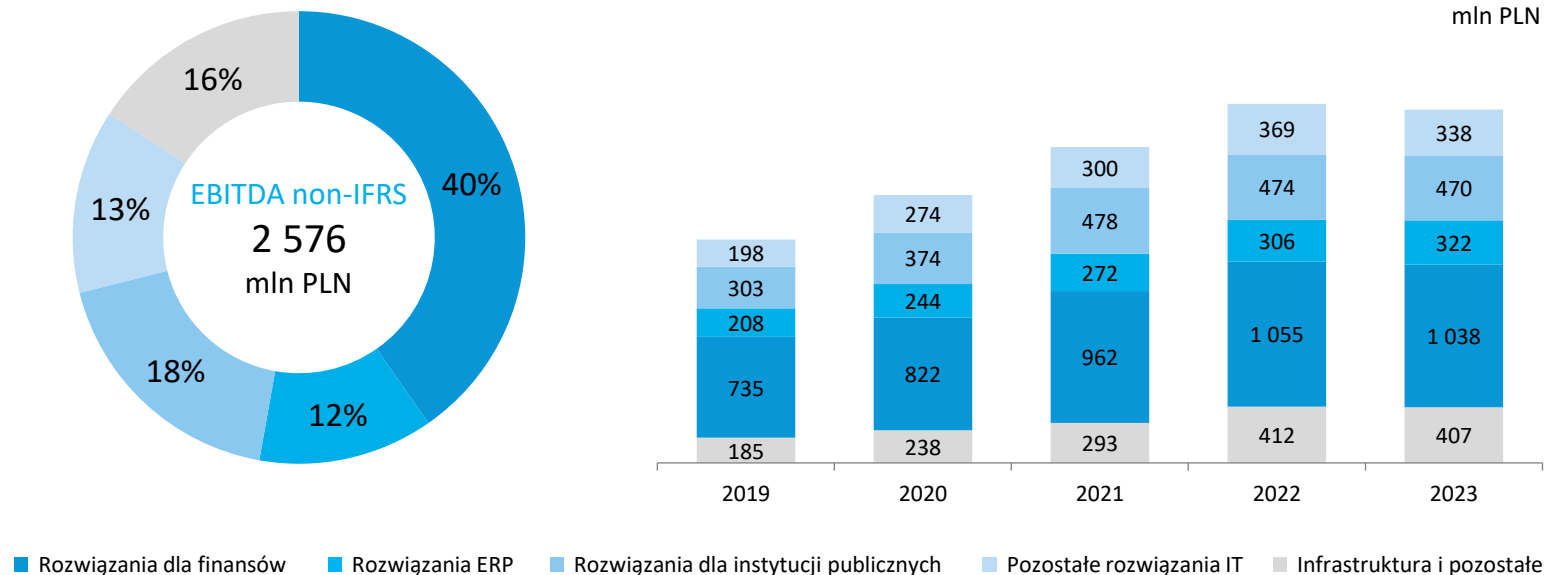
10%

Udział 10 największych klientów
w przychodach Grupy za 2023 rok

2%

Udział największego klienta
w przychodach Grupy za 2023 rok

EBITDA non-IFRS w podziale na grupy produktów



Dane nie uwzględniają eliminacji

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia/sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Wypracowane środki pieniężne (LTM) – ujęcie proporcjonalne

Ujęcie proporcjonalne*	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland
CFO	1 184,8	211,0	508,6	465,2
CAPEX** + leasing***	-251,7	-48,5	-124,8	-78,4
Wolne przepływy pieniężne****	933,1	162,5	383,7	386,8
Wskaźnik konwersji gotówki*****	137%	113%	142%	143%

Dane w mln PLN; dane dla Grupy zawierają korektę konsolidacyjną; dane za ostatnie 12 miesięcy, tj. I 2023 – XII 2023

*Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

** Pomniejszony o dofinansowanie.

*** Spłaty zobowiązań z tytułu leasingu.

**** CFO + CAPEX + leasing.

***** Wolne przepływy pieniężne / EBIT non-IFRS.

Zastrzeżenia prawne

Zawartość dostępna w prezentacji jest chroniona prawem autorskim i stanowi przedmiot własności. Teksty, grafika, fotografie, dźwięk, animacje i filmy, a także sposób ich rozmieszczenia w prezentacji podlegają ochronie na mocy Ustawy o prawach autorskich i prawach pokrewnych oraz innych przepisów z tym związanych. Jakiegokolwiek nieautoryzowane zastosowanie jakichkolwiek materiałów zawartych w prezentacji może stanowić naruszenie praw autorskich, znaków firmowych lub innych przepisów. Materiały dostępne w prezentacji nie mogą być modyfikowane, powielane, przedstawiane publicznie, wykonywane, rozprowadzane lub wykorzystywane w innych celach publicznych lub komercyjnych, chyba że Asseco Poland S.A. wydał na to wyraźną zgodę na piśmie. Kopiowanie w celach komercyjnych, rozpowszechnianie, modyfikacja lub przejmowanie zawartości niniejszej prezentacji przez osoby trzecie jest niedozwolone. W prezentacji mogą być prezentowane również materiały zawierające odesłania do ofert i usług podmiotów trzecich. Warunki korzystania z ofert i usług podmiotów trzecich są określone przez te podmioty. Asseco Poland S.A. nie ponosi żadnej odpowiedzialności za warunki i skutki korzystania z ofert i usług tychże podmiotów. Dane i informacje zawarte w prezentacji mają jedynie charakter ogólnoinformacyjny.

Nazwa oraz logo Asseco Poland S.A. są zarejestrowanymi znakami towarowymi. Korzystanie z tych znaków wymaga wyraźnej zgody ze strony Asseco Poland S.A.

asreco

LIDER CYFRYZACJI W POLSCE

Technology for business, solutions for people.

Asseco Group

www.asseco.com



[@asseco_group](https://twitter.com/asseco_group)



linkedin.com/company/asseco-group

Asseco Poland

www.asseco.pl



[@asseco_pl](https://twitter.com/asseco_pl)



linkedin.com/company/asseco-poland



youtube.com/user/AssecoPolandSA



facebook.com/AssecoPolandKariera/