

Grupa Asseco

Fact Sheet H1 2021

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,7 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

29,1 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

6,7 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

258 mln PLN dywidendy za 2020 r.

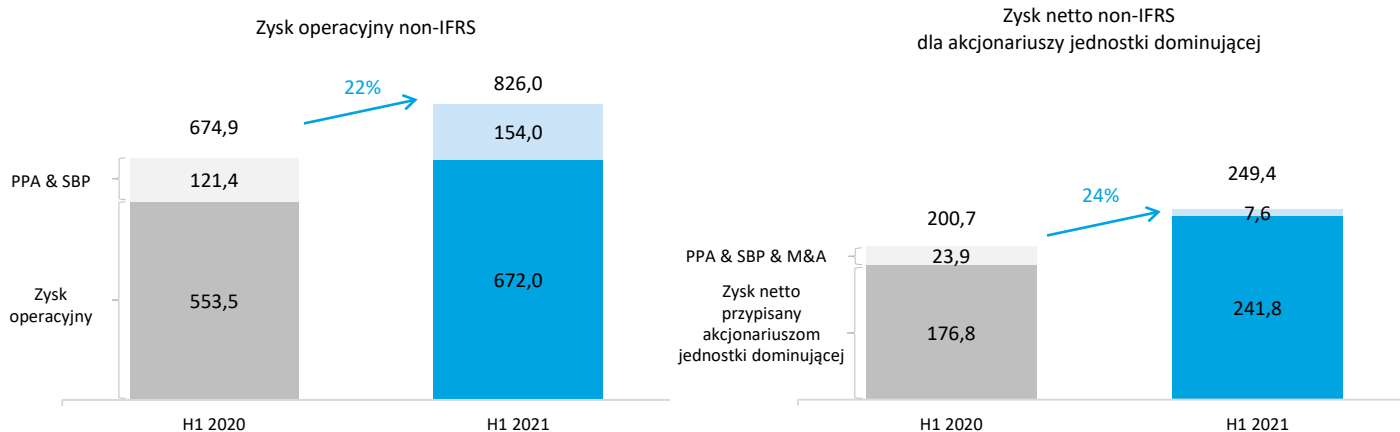
4,2% stopa dywidendy

* Wg stanu na 24 sierpnia 2021 r.

Grupa Asseco w H1 2021

- Bardzo dobre** wyniki finansowe:
 - wzrost przychodów o **18%** do **6 791 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **21%** do **672 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **22%** do **826 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **37%** do **242 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **24%** do **249 mln PLN**)
- Umocnienie** we wszystkich segmentach i sektorach działalności
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa):
 - 89%** przychodów z rynków zagranicznych
 - 41%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **34%** – bankowość i finanse, **25%** – instytucje publiczne
 - 78%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



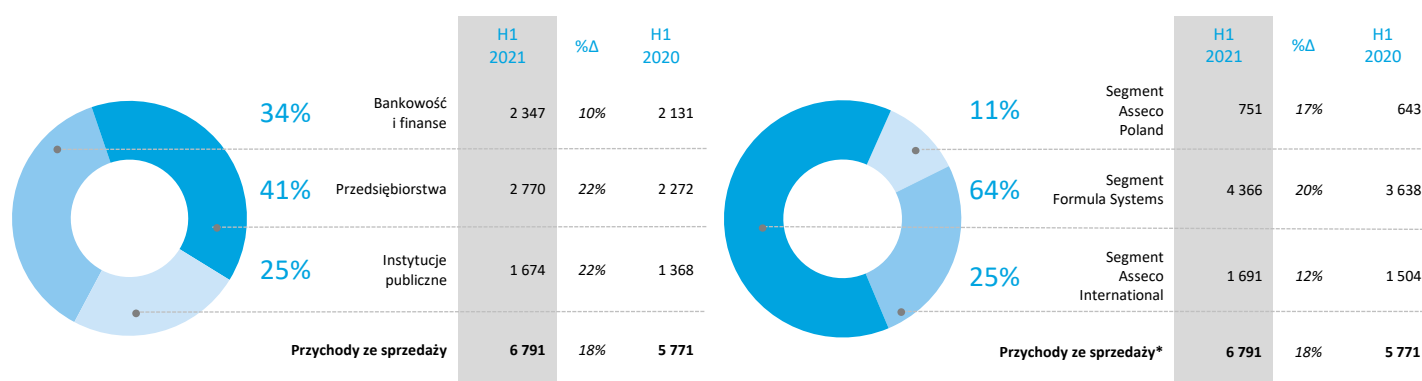
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

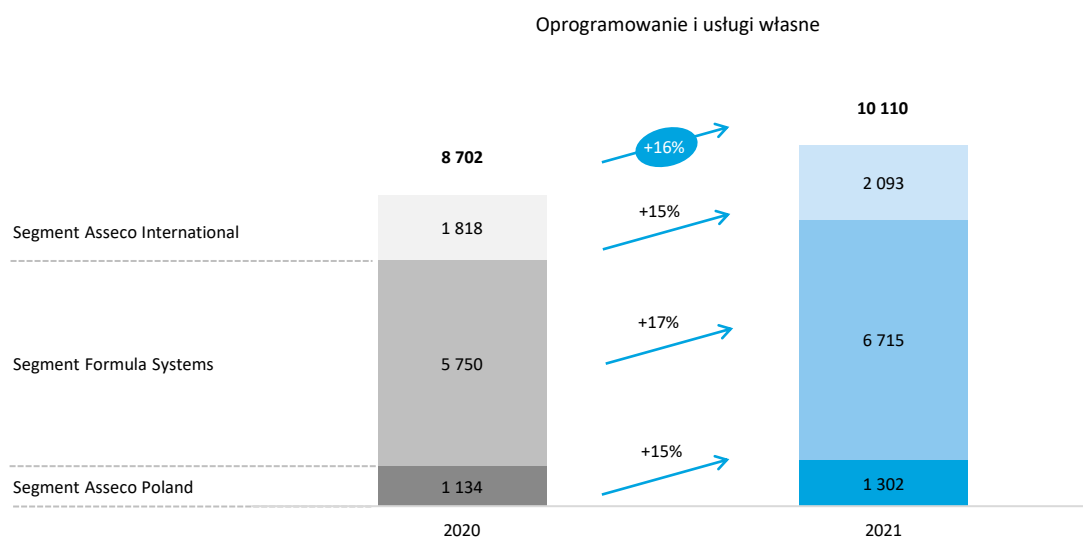
mln PLN	Q2 2021	Q2 2020	Zmiana	H1 2021	H1 2020	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	3 451,9	2 850,3	21,1%	6 791,0	5 770,7	17,7%
Oprogramowanie i usługi własne	2 729,2	2 299,1	18,7%	5 332,0	4 653,9	14,6%
Zysk operacyjny non-IFRS	427,3	358,5	19,2%	826,0	674,9	22,4%
PPA & SBP	78,3	54,8	42,9%	154,0	121,4	26,9%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	133,1	106,1	25,4%	249,4	200,7	24,2%
PPA & SBP & M&A	-6,3	11,0	-	7,6	23,9	-68,2%
EBITDA	535,7	476,5	12,4%	1 033,5	896,6	15,3%

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2021 r. (mln PLN)



Przeliczając backlog 2021 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2020, zmiana wynosi: +13%.
Wartość portfela zamówień na 2021 r. na dzień 19 sierpnia 2021 r.; wartość portfela zamówień na 2020 r. na dzień 20 sierpnia 2020 r.