

Grupa Asseco

Fact Sheet H1 2020

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 5,9 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **58 krajach**

26,8 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

5,9 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

250 mln PLN dywidendy za 2019 r.

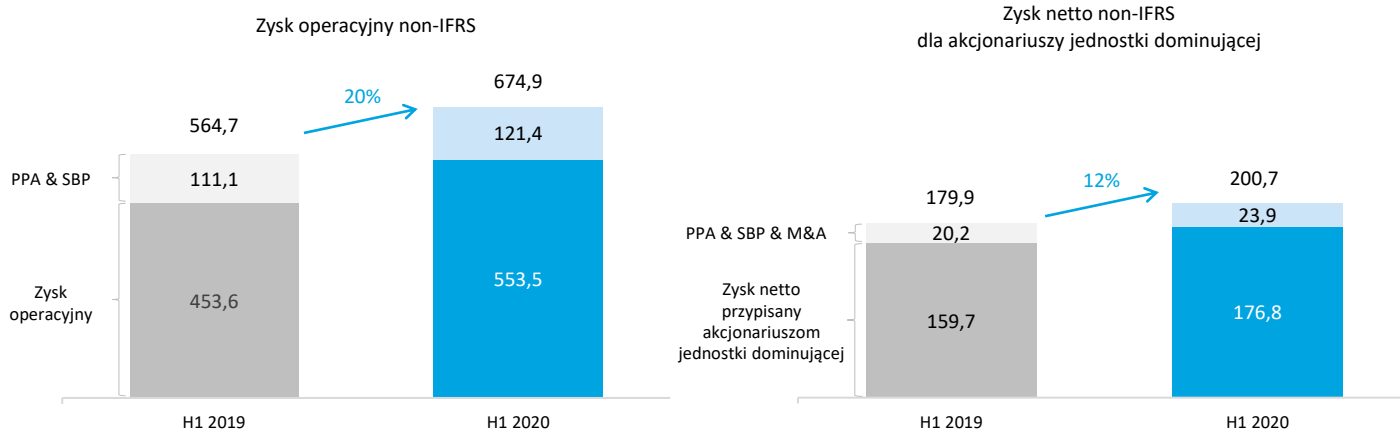
4,1% stopa dywidendy

*Wg stanu na 26 sierpnia 2020 r.

Grupa Asseco w H1 2020

- Bardzo dobre** wyniki finansowe:
 - wzrost przychodów o **15,6%** do **5 770 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **22,0%** do **554 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **19,5%** do **675 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **10,7%** do **177 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **11,6%** do **201 mln PLN**)
- Umocnienie we wszystkich segmentach** działalności – wzrost przychodów i zysków
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - 89%** przychodów z rynków zagranicznych
 - 39%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **37%** – bankowość i finanse, **24%** – instytucje publiczne
 - 81%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



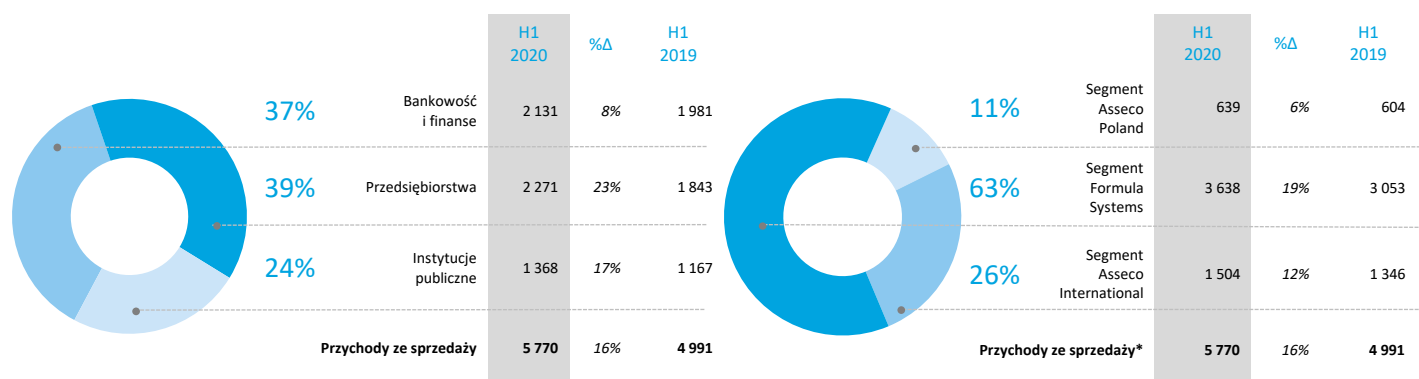
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

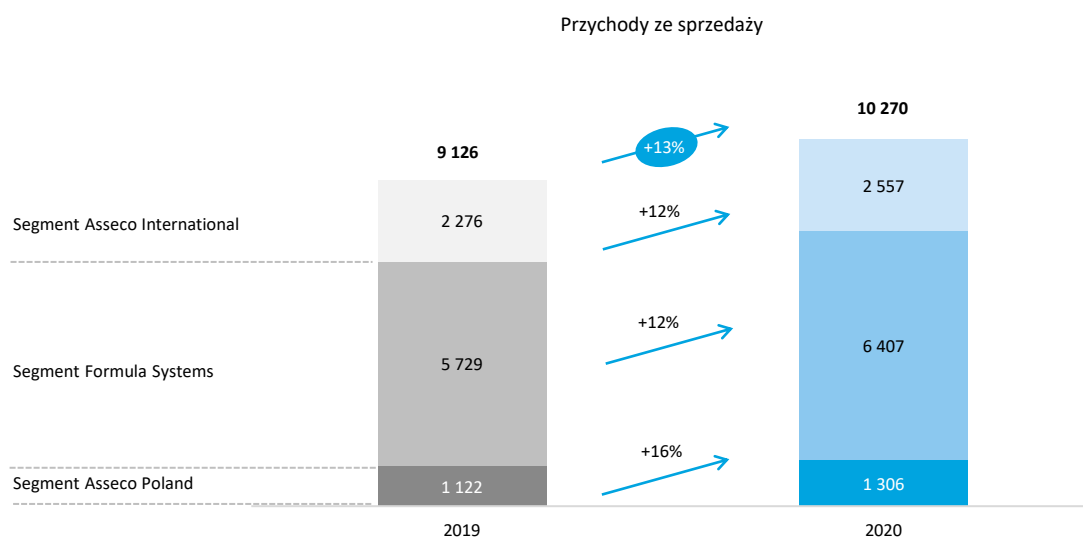
mln PLN	Q2 2020	Q2 2019	Zmiana	H1 2020	H1 2019	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	2 850,0	2 538,7	12,3%	5 769,5	4 990,9	15,6%
Oprogramowanie i usługi własne	2 298,8	2 092,8	9,8%	4 652,7	4 074,0	14,2%
Zysk operacyjny non-IFRS	358,5	284,0	26,2%	674,9	564,7	19,5%
PPA & SBP	55,1	55,1	-	121,4	111,1	9,3%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	106,0	90,3	17,4%	200,7	179,9	11,6%
PPA & SBP & M&A	10,9	10,2	6,9%	23,9	20,2	18,3%
EBITDA	476,5	387,7	22,9%	896,6	756,8	18,5%

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2020 r. (mln PLN)



Przeliczając backlog 2020 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2019, zmiana wynosi: **+10%**.
Wartość portfela zamówień na 2020 r. na dzień 20 sierpnia 2020 r.; wartość portfela zamówień na 2019 r. na dzień 19 sierpnia 2019 r.