

# Grupa Asseco

## Fact Sheet Q1 2023

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 7,6 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

**32,9 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

**7,6 mld PLN\*** rynkowej kapitalizacji

**291 mln PLN\*\*** dywidendy za 2022 r.

**3,50 PLN\*\*** dywidendy na akcję za 2022 r.

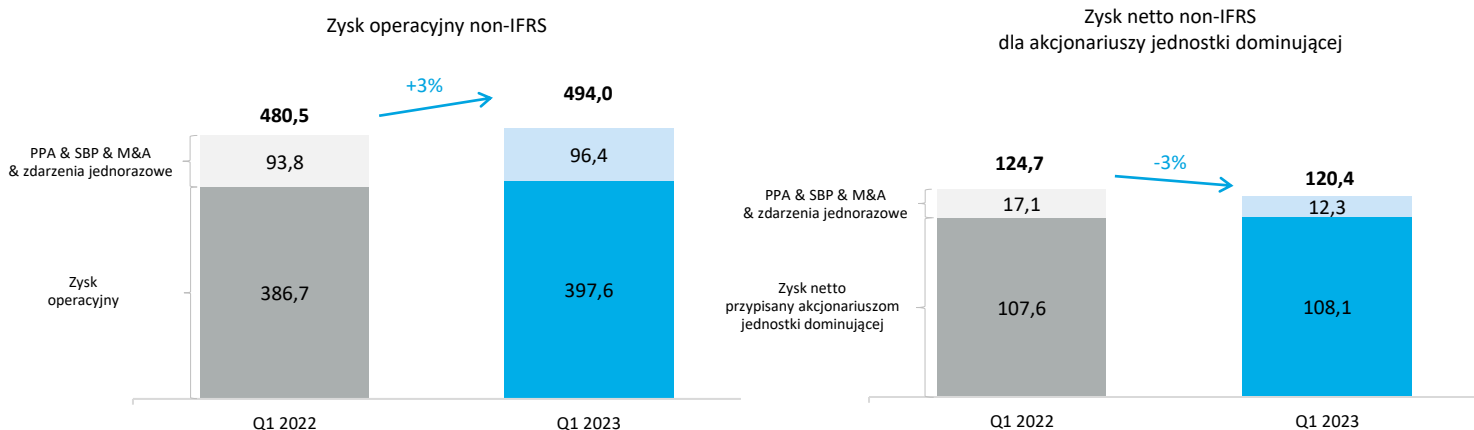
Wg stanu na 23 maja 2023 r.

\*\* Rekomendacja Zarządu dotycząca wypłaty dywidendy za 2022 r.

### Grupa Asseco w okresie Q1 2023

- Stabilny **rozwój** działalności w zmiennym otoczeniu biznesowym:
  - wzrost przychodów o **7%** do **4 335 mln PLN**
  - wzrost zysku operacyjnego o **3%** do **398 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **3%** do **494 mln PLN**)
  - zysk netto na poziomie **108 mln PLN** (zysk netto non-IFRS na poziomie **120 mln PLN**)
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
  - 90%** przychodów z rynków zagranicznych
  - 44%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **33%** – bankowość i finanse, **23%** – instytucje publiczne
  - 79%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

### Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



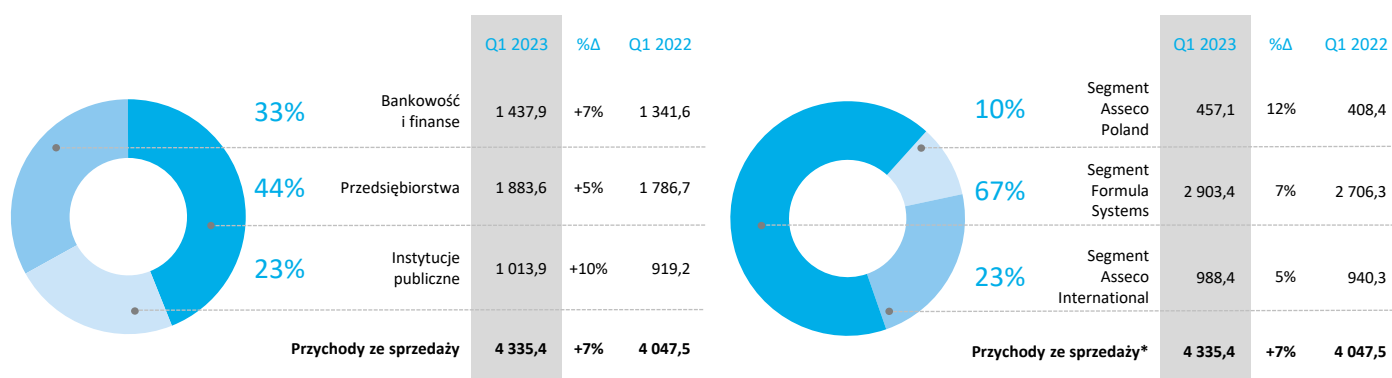
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

**Ujęcie non-IFRS** obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

## Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q1 2023	Q1 2022	Zmiana
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>4 335,4</b>	<b>4 047,5</b>	<b>+7%</b>
Oprogramowanie i usługi własne	3 421,5	3 161,3	+8%
<b>EBITDA non-IFRS</b>	<b>643,6</b>	<b>622,3</b>	<b>+3%</b>
<b>Zysk operacyjny non-IFRS</b>	<b>494,0</b>	<b>480,5</b>	<b>+3%</b>
PPA i SBP	-94,5	-90,8	+4%
M&A i zdarzenia jednorazowe	-1,9	-3,0	-37%
<b>Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej</b>	<b>120,4</b>	<b>124,7</b>	<b>-3%</b>
PPA i SBP	-16,2	-16,4	-
M&A i zdarzenia jednorazowe	3,9	-0,7	-

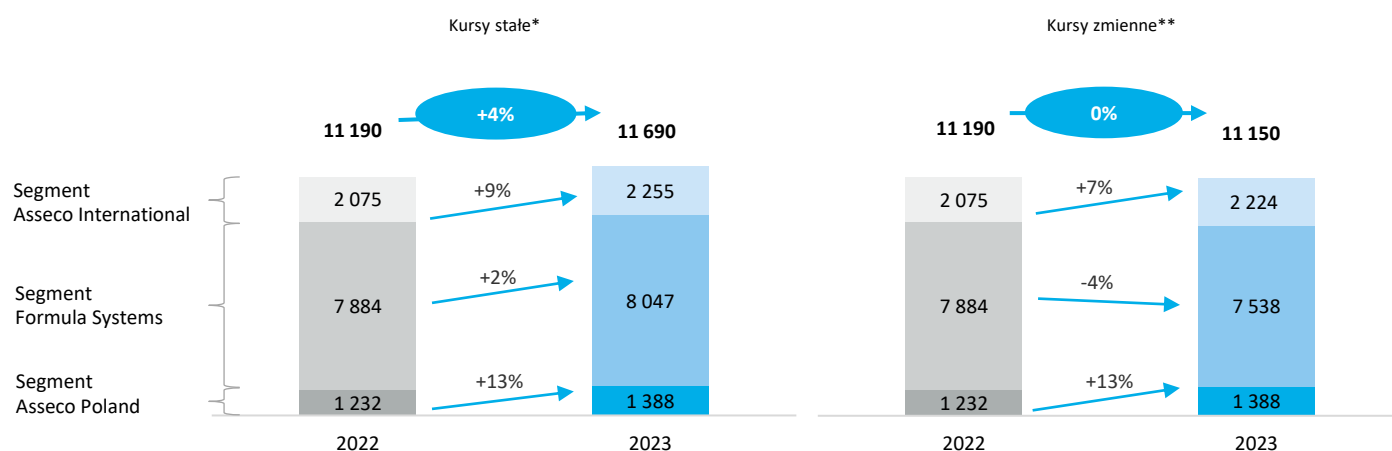
## Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



\* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

## Silny portfel zamówień na 2023 r. (mln PLN)

### Oprogramowanie i usługi własne



Kwoty w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 22 maja 2023 roku; wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 20 maja 2022 roku.

\* Przeliczając backlog 2023 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2022.

\*\* Przeliczając backlog 2023 według kursów: wykonanie Q1 według kursów średnich Q1 2023 oraz dane Q2-Q4 2023 według kursów z dnia 22 maja 2023 roku.