

# Grupa Asseco

## Fact Sheet Q1 2024

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 7,1 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w 59 krajach

33 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

7,1 mld PLN\* rynkowej kapitalizacji

250 mln PLN\*\* dywidendy za 2023 r.

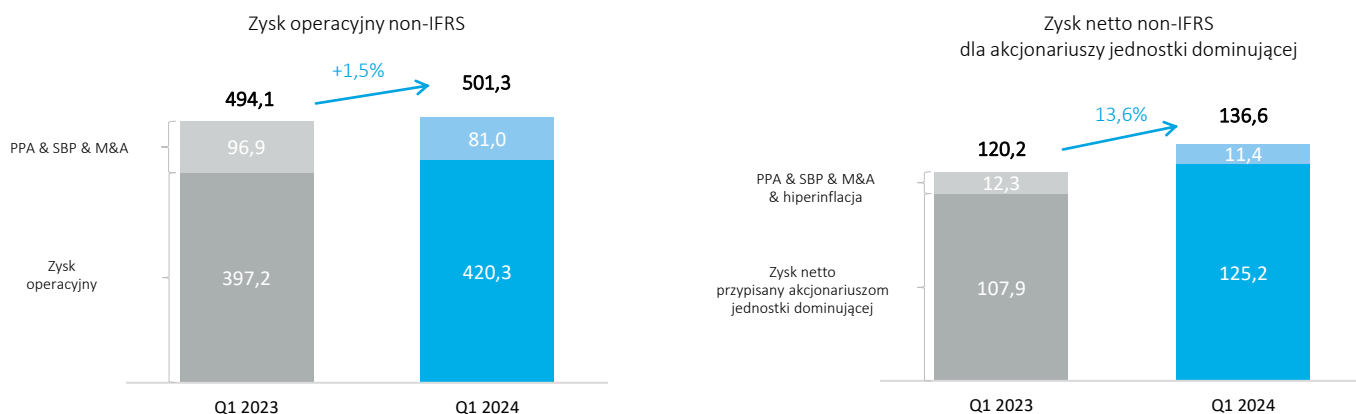
3,66 PLN\*\* na akcję uczestniczącą w wypłacie dywidendy

Wg stanu na 24 maja 2024 r.  
\*\* Rekomendacja Zarządu dotycząca wypłaty dywidendy za 2023 r.  
Dywidenda przypadająca na jedną akcję, po wyłączeniu akcji własnych.

### Asseco w Q1 2024

- Wzrost przychodów o **8%** oraz EBIT non-IFRS o **9%** po wyłączeniu efektu różnic kursowych
- Solidne fundamenty:
  - sprzedaż na zbliżonym poziomie **4,25 mld PLN**
  - porównywalny zysk operacyjny non-IFRS **501 mln PLN**
  - wzrost zysku netto non-IFRS o **14%** do **137 mln PLN** oraz zysku netto o **16%** do **125 mln PLN**
- Silnie **zdywersyfikowane** przychody: geograficznie, sektorowo i produktowo
- Dobre perspektywy rozwoju rynku związane ze **środkami Unii Europejskiej** (KPO i Fundusz Spójności)

### Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



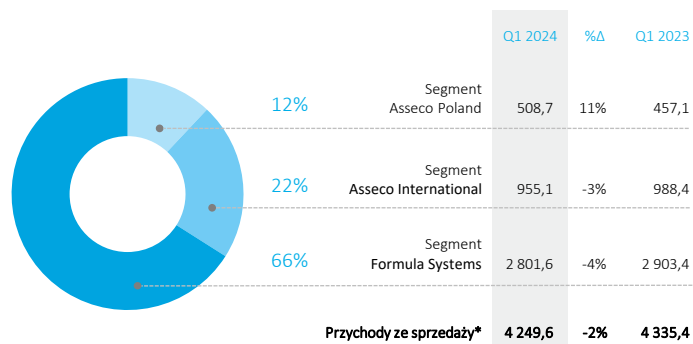
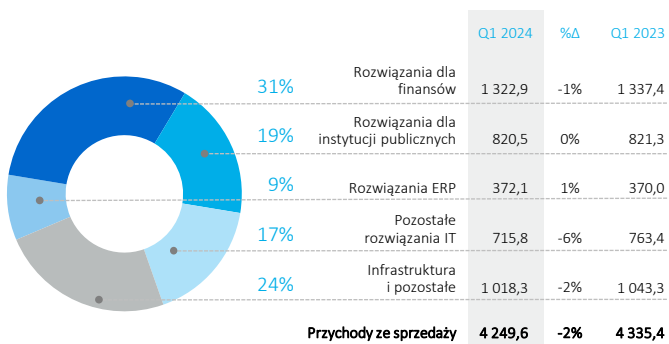
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

**Ujęcie non-IFRS** obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek i hiperinflacją (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

## Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q1 2024	Q1 2023	Zmiana
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>4 249,6</b>	<b>4 335,4</b>	<b>-2%</b>
Oprogramowanie i usługi własne	3 298,1	3 421,5	-4%
<b>EBITDA non-IFRS</b>	<b>645,4</b>	<b>643,7</b>	<b>+0%</b>
<b>Zysk operacyjny non-IFRS</b>	<b>501,3</b>	<b>494,1</b>	<b>+1%</b>
PPA i SBP	-79,4	-94,9	-16%
M&A	-1,7	-1,9	-15%
<b>Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej</b>	<b>136,6</b>	<b>120,2</b>	<b>+14%</b>
PPA i SBP	-14,9	-16,6	-10%
M&A i hiperinflacja	3,6	4,3	-18%

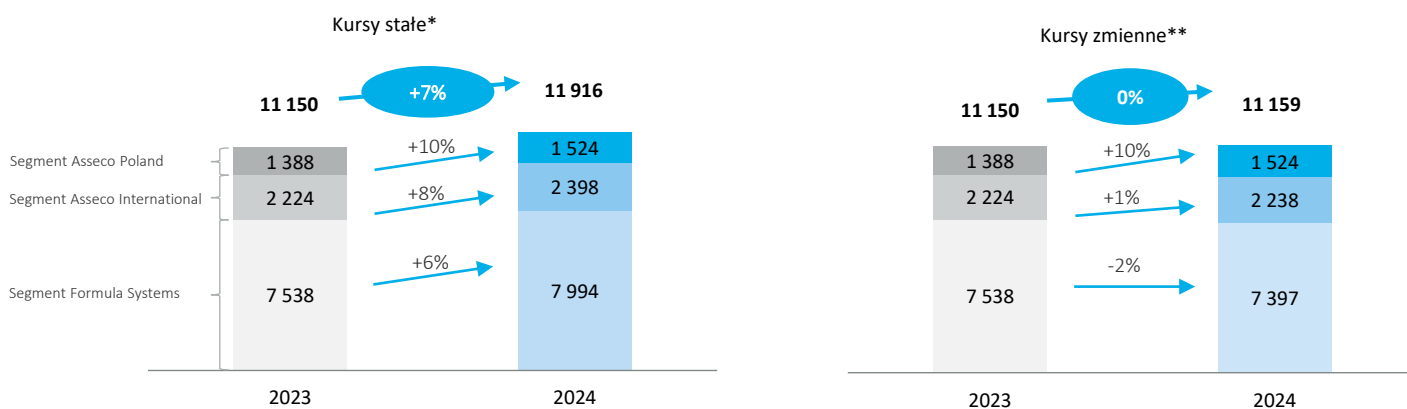
## Zdywersyfikowana struktura przychodów (mln PLN)



\* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

## Portfel zamówień na 2024 r. (mln PLN)

### Oprogramowanie i usługi własne



Dane w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2024 rok na dzień 21 maja 2024 roku; wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 22 maja 2023 roku.

\* Przeliczając backlog 2024 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2023.

\*\* Przeliczając backlog 2024 według kursów z dnia 21 maja 2024 roku.