

Grupa Asseco

Fact Sheet Q1-Q3 2022

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,0 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

32,4 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

6,0 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

279 mln PLN dywidendy za 2021 r.

3,36 PLN dywidendy na akcję za 2021 r.

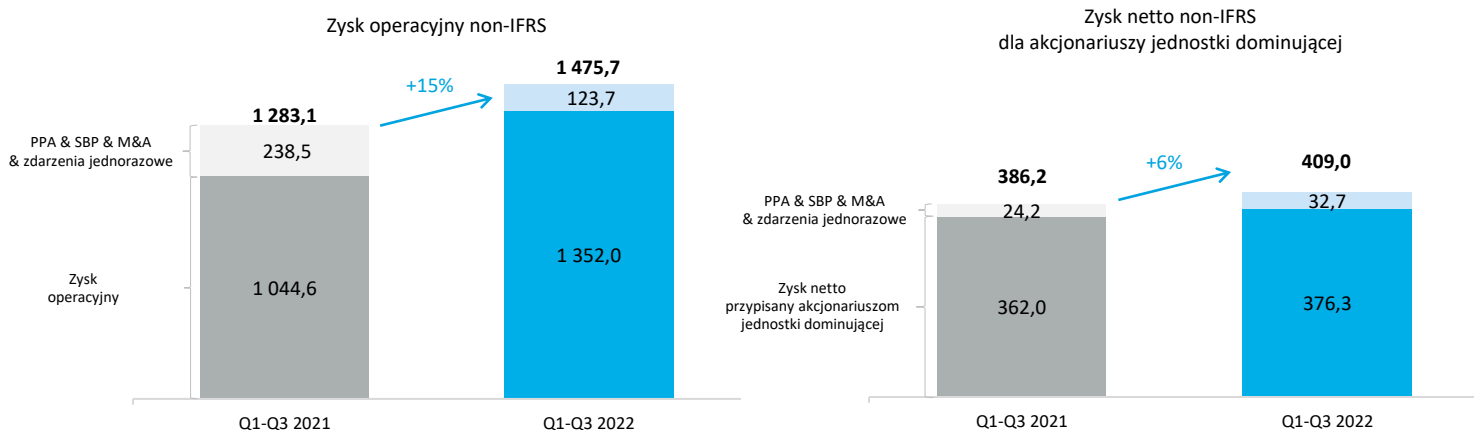
4,5% stopa dywidendy

* Wg stanu na 22 listopada 2022 r.

Grupa Asseco w okresie Q1-Q3 2022

- **Stabilny wzrost** w oparciu o **własne** produkty i usługi z nimi związane:
 - wzrost przychodów o **24%** do **12 809 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **29%** do **1 352 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **15%** do **1 476 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **4%** do **376 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **6%** do **409 mln PLN**)
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - **90%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **42%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **34%** – bankowość i finanse, **24%** – instytucje publiczne
 - **77%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



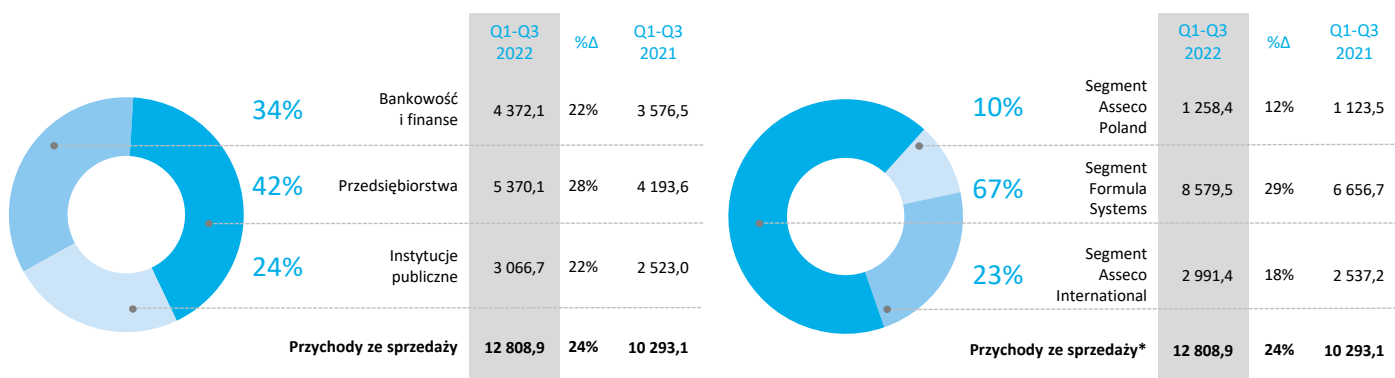
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q3 2022	Q3 2021	Zmiana	Q1-Q3 2022	Q1-Q3 2021	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	4 497,1	3 502,1	28,4%	12 808,9	10 293,1	24,4%
Oprogramowanie i usługi własne	3 472,7	2 770,9	25,3%	9 914,3	8 102,9	22,4%
EBITDA non-IFRS	668,2	574,8	16,2%	1 913,4	1 637,6	16,8%
Zysk operacyjny non-IFRS	511,7	457,1	12,0%	1 475,7	1 283,1	15,0%
PPA i SBP	-92,1	-84,5	-	-270,9	-238,5	-
M&A i zdarzenia jednorazowe	2,6	-	-	147,2	-	-
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	138,5	136,8	1,3%	409,0	386,2	5,9%
PPA i SBP	-16,4	-14,8	-	-47,3	-40,5	-
M&A i zdarzenia jednorazowe	5,4	-1,7	-	14,6	16,4	-

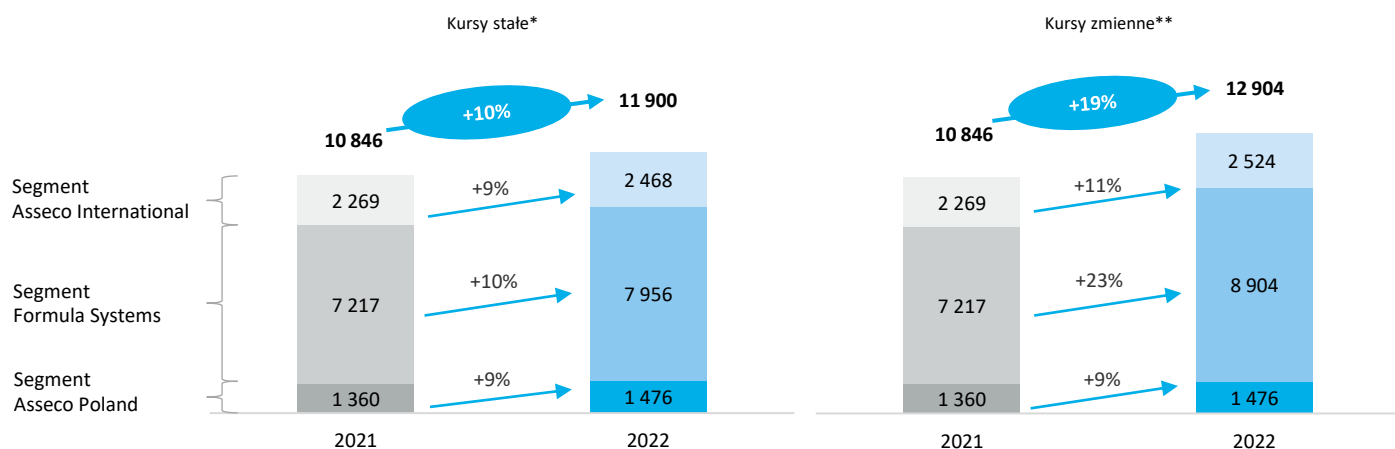
Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2022 r. (mln PLN)

Oprogramowanie i usługi własne



Kwoty w mln PLN; Wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 18 listopada 2022 roku; wartość portfela zamówień na 2021 rok na dzień 17 listopada 2021 roku.

* Przeliczając backlog 2022 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2021.

** Przeliczając backlog 2022 według kursów z dnia 18 listopada 2022 roku.