

Grupa Asseco

Fact Sheet H1 2022

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,0 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

31,9 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

6,0 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

279 mln PLN dywidendy za 2021 r.

3,36 PLN dywidendy na akcję za 2021 r.

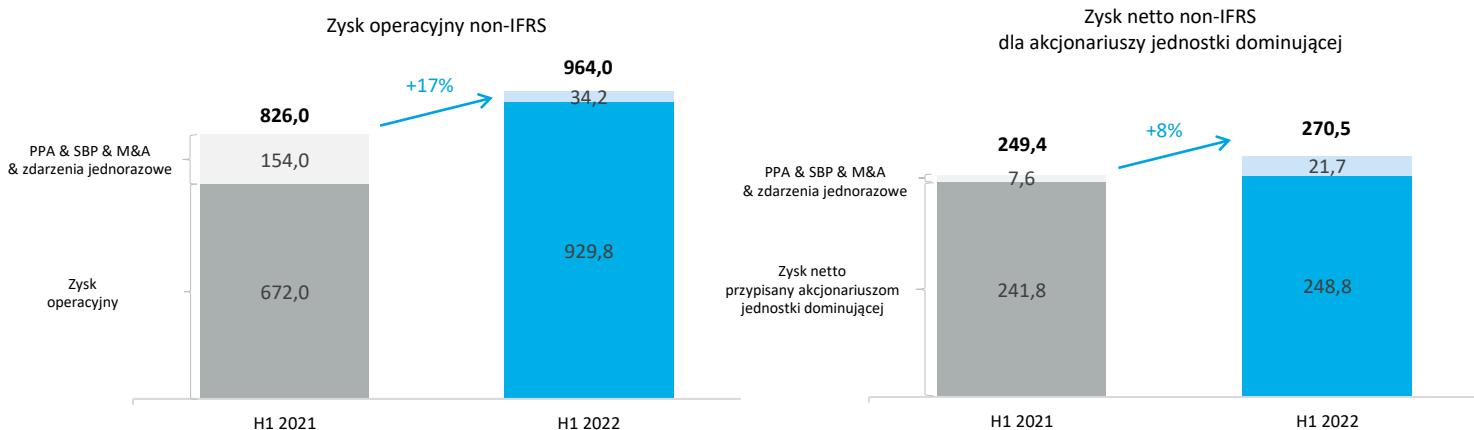
4,5% stopa dywidendy

* Wg stanu na 29 sierpnia 2022 r.

Grupa Asseco w H1 2022

- **Stabilny rozwój Asseco:**
 - wzrost przychodów o **22%** do **8 312 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **38%** do **930 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **17%** do **964 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **3%** do **249 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **8%** do **271 mln PLN**)
- **Silna dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - **90%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **43%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **33%** – bankowość i finanse, **24%** – instytucje publiczne
 - **77%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



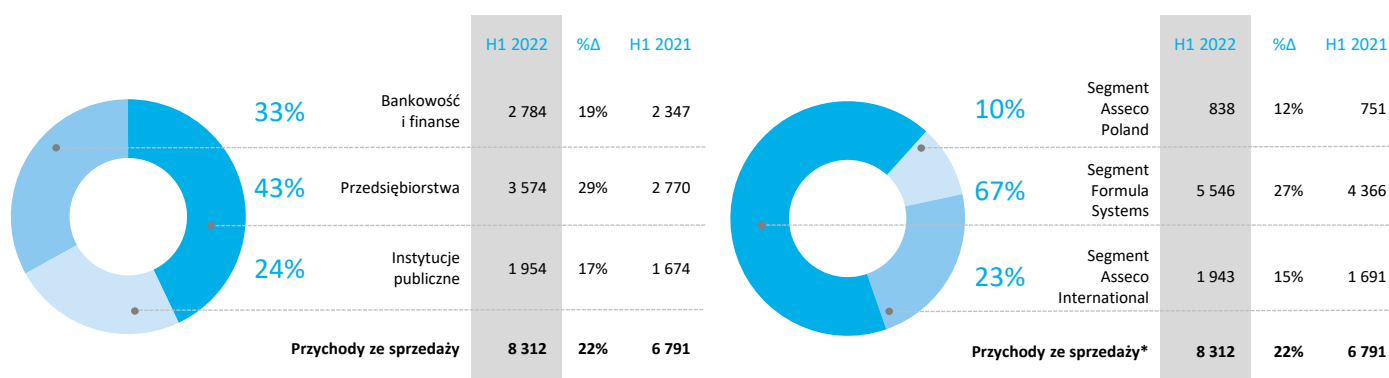
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q2 2022	Q2 2021	Zmiana	H1 2022	H1 2021	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	4 236,3	3 451,9	23%	8 311,8	6 791,0	22%
Oprogramowanie i usługi własne	3 282,1	2 729,2	20%	6 441,6	5 332,0	21%
EBITDA non-IFRS	623,4	550,0	13%	1 245,2	1 062,8	17%
Zysk operacyjny non-IFRS	483,8	427,4	13%	964,0	826,0	17%
PPA i SBP	-89,0	-78,0	-	-178,8	-154,0	-
M&A i zdarzenia jednorazowe	144,6	-	-	144,6	-	-
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	146,6	133,2	10%	270,5	249,4	8%
PPA i SBP	-15,5	-12,8	-	-31,0	-25,7	-
M&A i zdarzenia jednorazowe	9,7	19,2	-	9,3	18,1	-

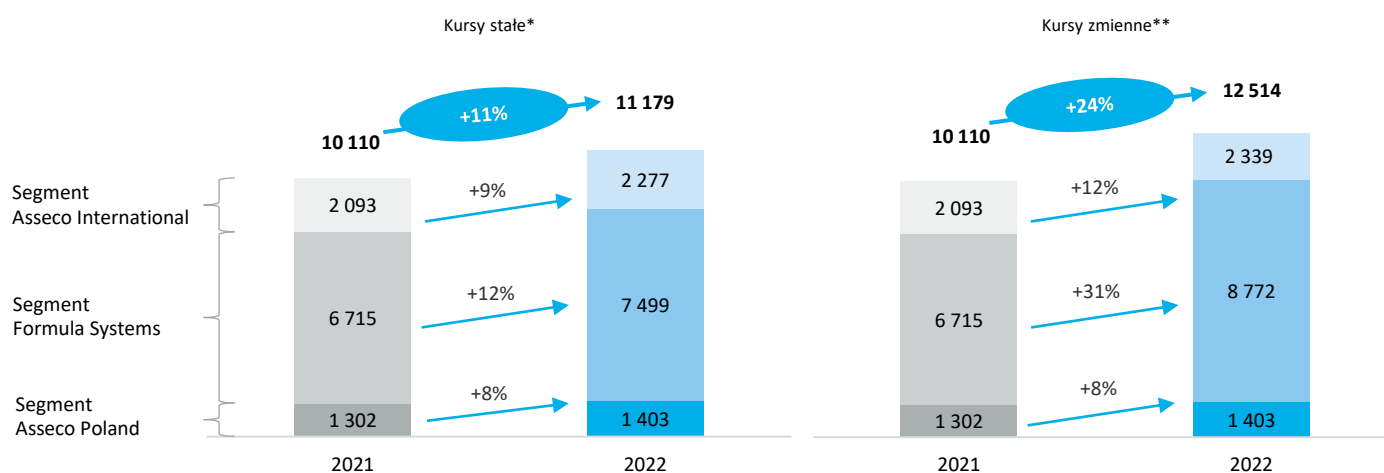
Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2022 r. (mln PLN)

Oprogramowanie i usługi własne



Wartość portfela zamówień na 2022 r. na dzień 19 sierpnia 2022 r.; wartość portfela zamówień na 2021 r. na dzień 19 sierpnia 2021 r.

* Przeliczając backlog 2022 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2021.

** Przeliczając backlog 2022 według kursów z dnia 19 sierpnia 2022 r.