

# Grupa Asseco

## Fact Sheet Q1 2019

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych startupów, założonych w Polsce.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją około 4,0 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Obecność w **55 krajach**

Ponad **24 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

**4,0 mld zł** rynkowej kapitalizacji

**255 mln zł** dywidendy za 2018 r.

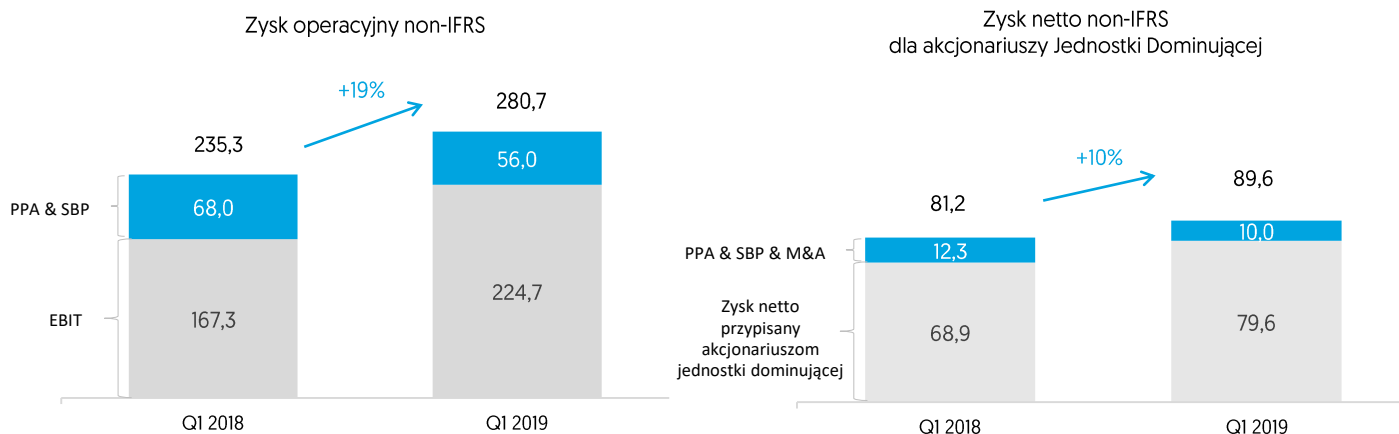
**6,4%\*** stopa dywidendy

\* Stopa dywidendy na dzień 23 maja 2019 r.

## Grupa Asseco w Q1 2019 – rekordowe wyniki i poprawa rentowności

- Wzrost przychodów Grupy o **14% do 2 452 mln PLN**.
- Wzrost EBIT non-IFRS do poziomu **281 mln PLN** i kontrybucji do zysku netto non-IFRS do poziomu **90 mln PLN**.
- Wysokie dynamiki wzrostów w Asseco International i Formula Systems, **86% przychodów** z rynków zagranicznych.
- **81% przychodów** ze sprzedaży własnych produktów i usług informatycznych.
- **Asseco International:** rozpoczęcie realizacji nowych, dużych projektów w Czechach i na Słowacji dla sektora publicznego.
- Bardzo dobre rezultaty i silny backlog segmentu **Formula Systems**, m.in. za sprawą przeprowadzonych akwizycji.
- **Asseco Poland:** wygrane przetargi publiczne na polskim rynku. Rozwój w nowych obszarach: chmura i cyberbezpieczeństwo.

## Dwucyfrowe tempo wzrostu zysków (mln PLN)



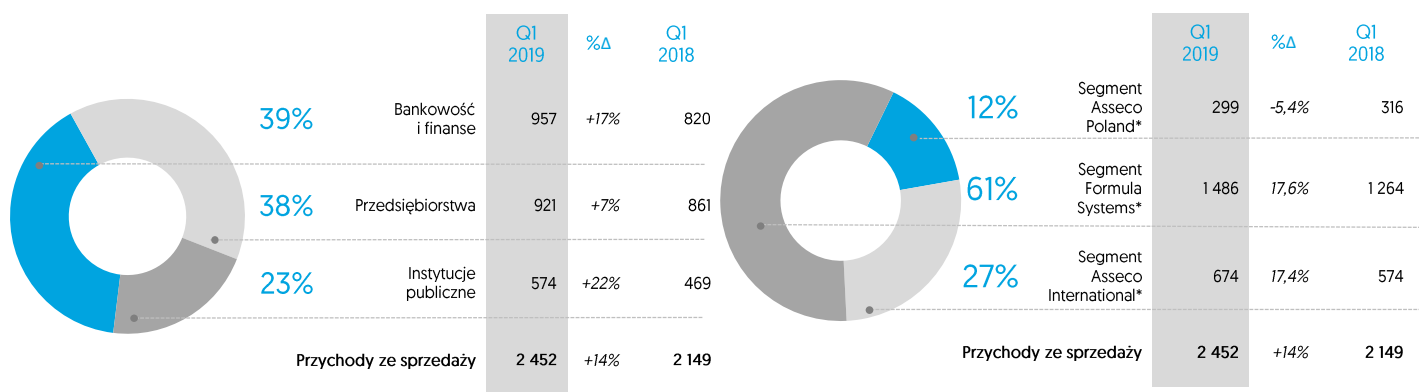
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

## Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non - IFRS

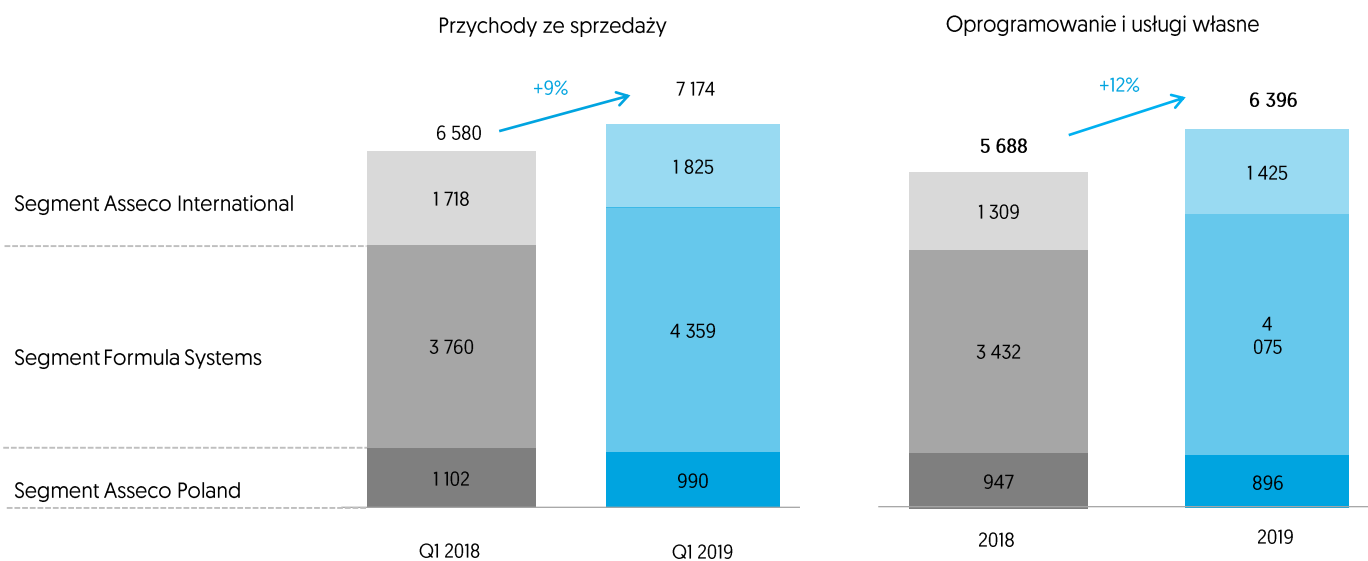
MLN PLN	Q1 2018	Q1 2019	Zmiana [%]
<b>Przychody</b>	<b>2 452,2</b>	<b>2 149,0</b>	<b>14,1%</b>
Oprogramowanie i usługi własne	1 981,2	1 729,0	14,6%
<b>EBIT non-IFRS</b>	<b>280,7</b>	<b>235,3</b>	<b>19,3%</b>
PPA & SBP	56,0	68,0	(17,7%)
<b>Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej</b>	<b>89,6</b>	<b>81,2</b>	<b>10,3%</b>
PPA & SBP & M&A	10,0	12,3	(18,7%)
<b>EBITDA</b>	<b>369,1</b>	<b>284,5</b>	<b>29,7%</b>

## Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



\* Dane uwzględniają sprzedaż między segmentami.

## Silny portfel zamówień na 2019 rok (mln PLN)



Przeliczając backlog 2019 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2018, zmiana wynosi: +5% przychody łącznie/ +8% oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2019 rok na dzień 17 maja 2019; wartość portfela zamówień na 2018 rok na dzień 23 maja 2018.