

Grupa Asseco

Fact Sheet Q1-Q3 2019

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych startupów, założonych w Polsce.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją około 4,8 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Obecność w **56 krajach**

Ponad **26 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

4,8 mld zł rynkowej kapitalizacji

255 mln zł dywidendy za 2018 r.

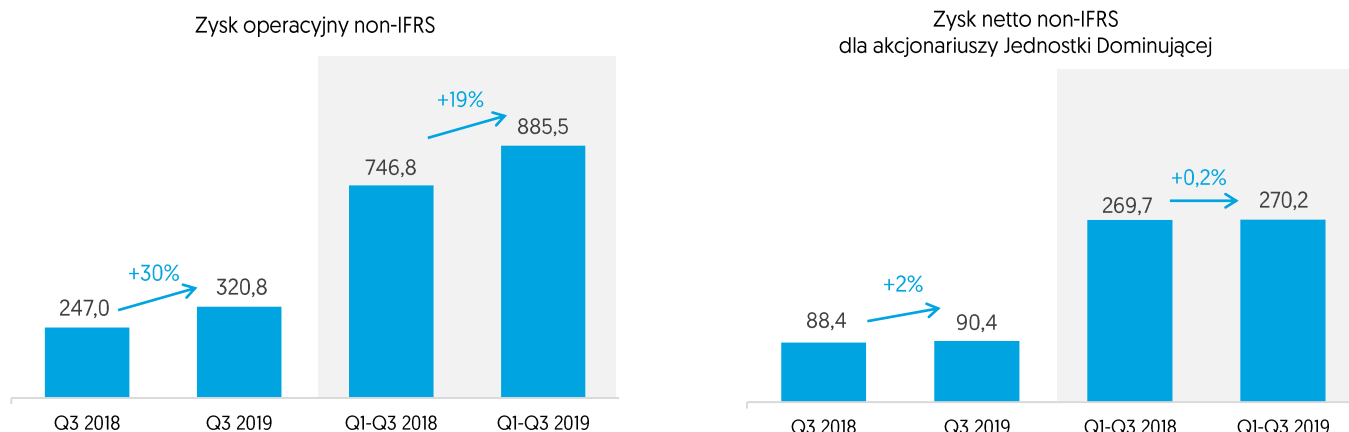
5,9%* stopa dywidendy

* Stopa dywidendy w dniu wypłaty, tj. 5.06.2019

Asseco w Q1-Q3 2019 – dwucyfrowy wzrost przychodów i zysku operacyjnego

- Wzrost przychodów Grupy o **16% do 7 729 mln PLN**.
- Wzrost EBIT non-IFRS do poziomu **886 mln PLN**. Kontrybucja do zysku netto non-IFRS na poziomie **270 mln PLN**.
- Wysokie dynamiki wzrostów w Asseco International i Formula Systems, **88% przychodów** z rynków zagranicznych.
- **82% przychodów** ze sprzedaży własnych produktów i usług informatycznych.
- **Asseco International**: istotny wzrost rentowności AI przy dwucyfrowym wzroście przychodów.
- Wzrost sprzedaży i istotna poprawa rentowności w segmencie **Formula Systems**. Nowe spółki w Grupie.
- **Asseco Poland**: nowe, długoterminowe umowy z instytucjami sektora publicznego i przedsiębiorstw o łącznej wartości kilkuset milionów złotych.

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



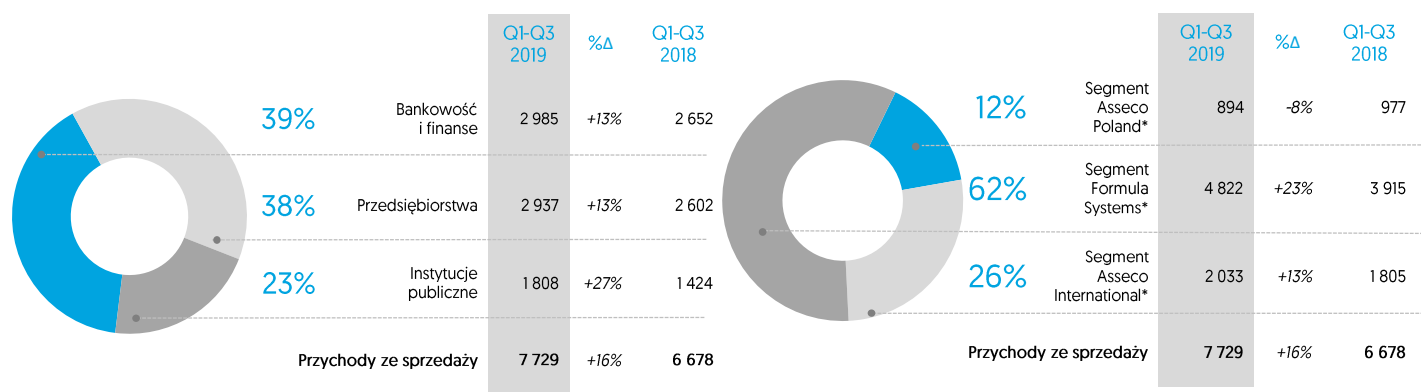
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia [PPA], o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych [SBP] oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non - IFRS

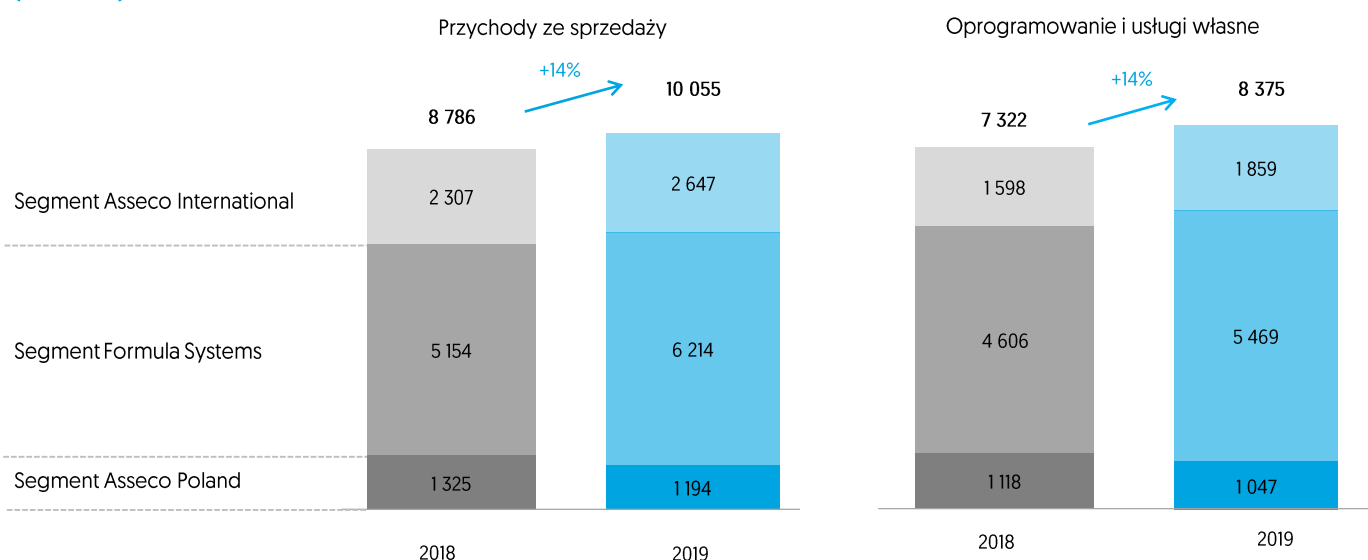
MLN PLN	Q3 2018	Q3 2019	Zmiana [%]	Q1-Q3 2018	Q1-Q3 2019	Zmiana [%]
Przychody	2 218,4	2 738,4	23%	6 678,3	7 729,3	16%
Oprogramowanie i usługi własne	1 853,5	2 245,9	21%	5 453,8	6 319,9	16%
EBIT non-IFRS	247,0	320,8	30%	746,8	885,5	19%
PPA & SBP	-59,5	-59,7	0%	-188,1	-170,8	-9%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej	88,4	90,4	2%	269,7	270,2	0%
PPA & SBP & M&A	-10,4	-11,9	-14,4%	-34,4	-32,0	7,0%
EBITDA	301,3	424,8	41%	902,1	1 181,6	31%

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane nie uwzględniają korekt konsolidacyjnych.

Silny portfel zamówień na 2019 rok (mln PLN)



Przeliczając backlog 2019 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2018, zmiana wynosi: +10% przychody łącznie/ +9% oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2019 rok na dzień 15 listopada 2019, wartość portfela zamówień na 2018 rok na dzień 15 listopada 2018.