

Grupa Asseco

Fact Sheet Q1-Q3 2018

Grupa Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych startupów, założonych w Polsce.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją około 3,8 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Obecność w **54 krajach**

Ponad **24 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

3,8 mld zł rynkowej kapitalizacji

250 mln zł dywidendy za 2017 r.

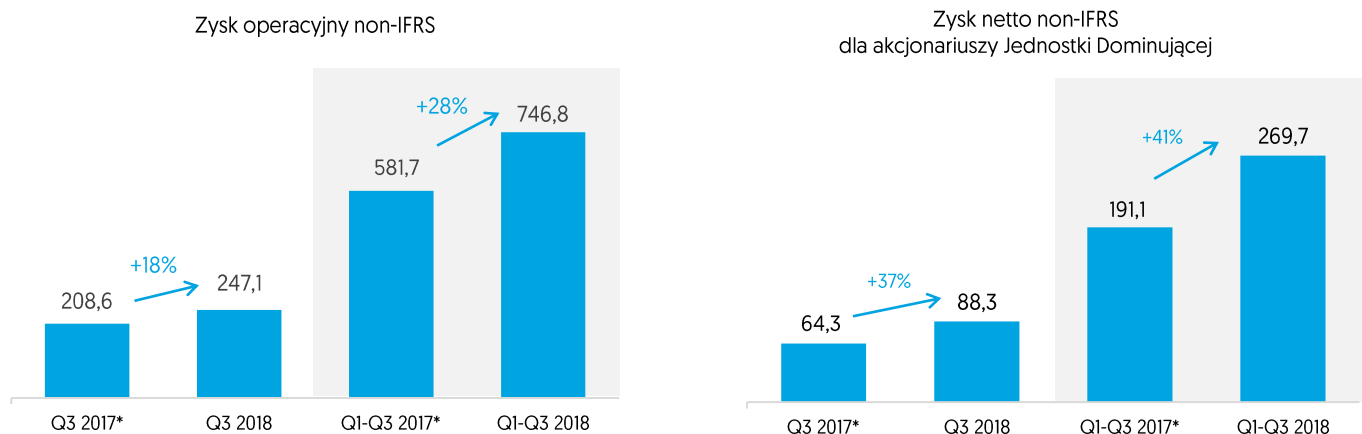
7,1%* stopa dywidendy

*Stopa dywidendy za 2017 r., na dzień wypłaty

Grupa Asseco w Q1-Q3 2018 – kontynuacja wzrostów we wszystkich segmentach działalności

- Wzrost przychodów Grupy o **6% do 6 678 mln PLN** (w porównaniu do danych pro-forma*).
- Istotny wzrost EBIT non-IFRS do poziomu **747 mln PLN** i kontrybucji do zysku netto non-IFRS do poziomu **270 mln PLN**.
- Kontynuacja wzrostu na poziomie przychodów i zysku operacyjnego we wszystkich segmentach działalności.
- Sektor bankowy** motorem wzrostów w Asseco Poland.
- Konsekwentny wzrost sprzedaży **polskich produktów za granicą**.
- Umocnienie pozycji na **rynku USA** dzięki akwizycjom spółek z Grupy Formula.

Dwucyfrowe tempo wzrostu zysków (mln PLN)



Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

* Dane z uwzględnieniem wyników Formula Group za sierpień i wrzesień 2017.

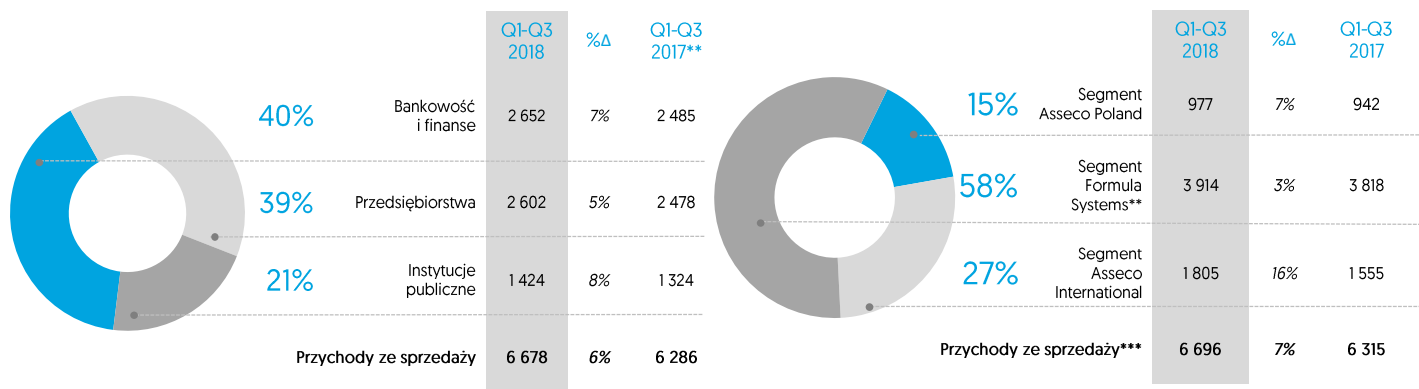
Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non - IFRS

MLN PLN	Q3 2017	Q3 2018	Zmiana [%]	Q1-Q3 2017	Q1-Q3 2018	Zmiana [%]
Przychody (2017 PF*)	2 124,2	2 218,4	+4%	6 286,2	6 678,3	+6%
Oprogramowanie i usługi własne (2017 PF*)	1 738,2	1 852,9	+7%	5 129,6	5 452,1	+6%
EBIT non-IFRS (2017 PF*)	208,6	247,1	+18%	581,7	746,8	+28%
PPA & SBP (2017 PF*)	(64,2)	(59,5)	-	(128,1)	(188,1)	-
Zysku netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej	64,3	88,3	+37%	191,1	269,7	+41%
PPA & SBP & M&A	221,0	(10,3)	(105%)	207,5	(34,4)	(117%)
EBITDA (2017 PF*)	252,9	301,3	+19%	721,5	902,1	+25%

* Dane z uwzględnieniem wyników Formula Group za sierpień i wrzesień 2017.

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie

(mln PLN)

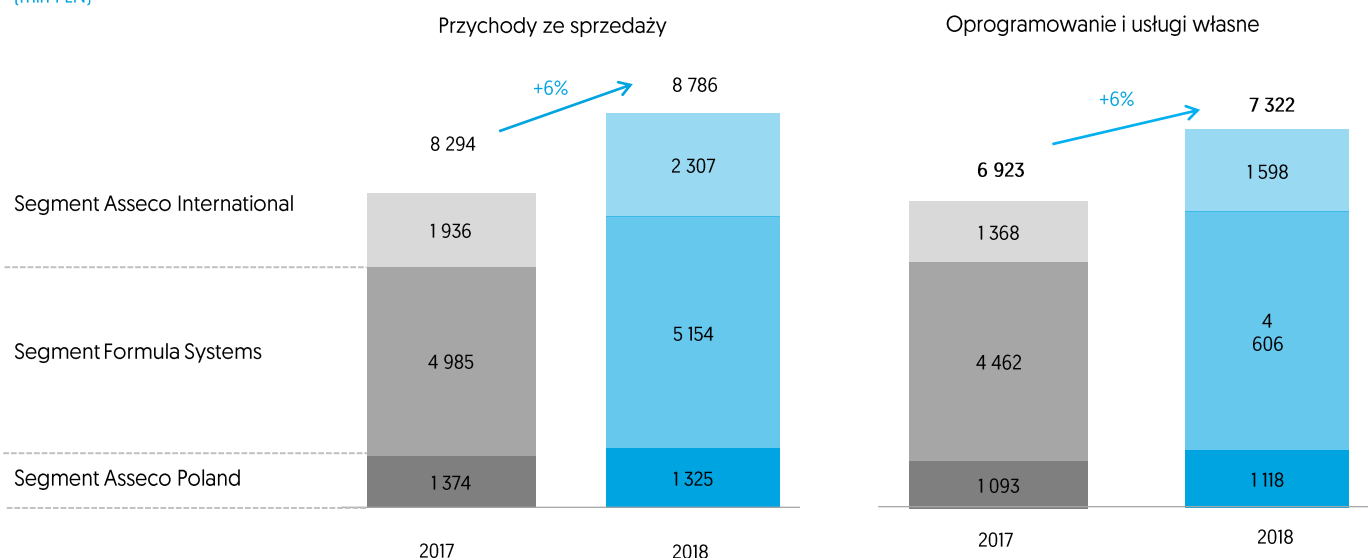


** Dane z uwzględnieniem wyników Formula Group za sierpień i wrzesień 2017.

*** Dane uwzględniają sprzedaż między segmentami.

Silny portfel zamówień na 2018 rok

(mln PLN)



Przeliczając backlog 2018 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2017, zmiana wynosi: +8% przychody łącznie/ +8% oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2018 rok na dzień 15 listopada 2018; wartość portfela zamówień na 2017 rok na dzień 10 listopada 2017 pro forma.