

# Grupa Asseco

## Fact Sheet H1 2019

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych startupów, założonych w Polsce.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją około 4,6 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Obecność w **55 krajach**

Ponad **25 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

**4,6 mld zł** rynkowej kapitalizacji

**255 mln zł** dywidendy za 2018 r.

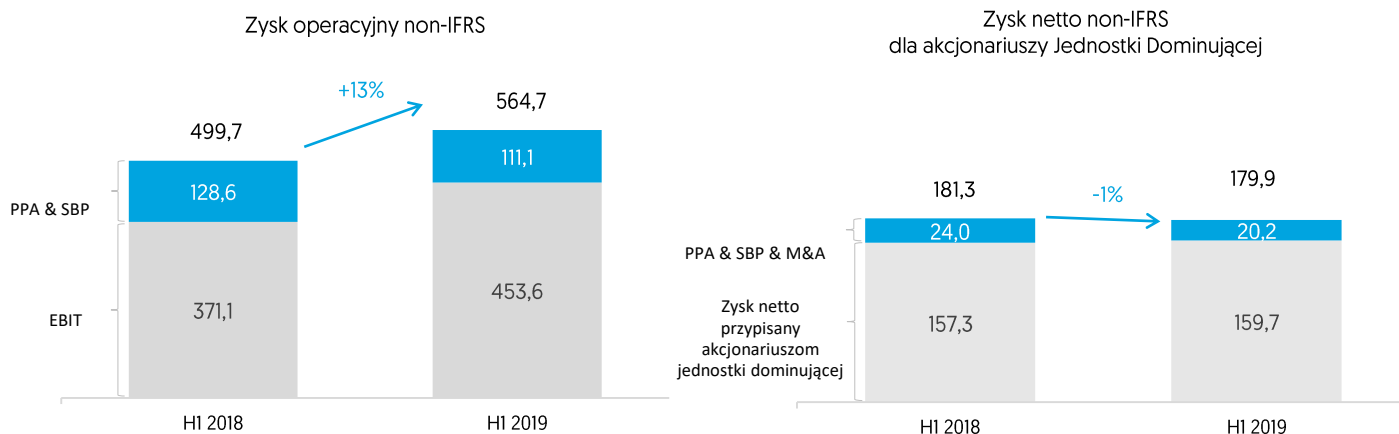
**5,9%\*** stopa dywidendy

\* Stopa dywidendy w dniu wypłaty, tj. 5.06.2019

### Asseco w H1 2019 – rekordowe półrocze

- Wzrost przychodów Grupy o **12% do 4 991 mln PLN**.
- Wzrost EBIT non-IFRS do poziomu **565 mln PLN** i kontrybucji do zysku netto non-IFRS do poziomu **180 mln PLN**.
- Wysokie dynamiki wzrostów w Asseco International i Formula Systems, **88% przychodów** z rynków zagranicznych.
- **82% przychodów** ze sprzedaży własnych produktów i usług informatycznych.
- **Asseco International**: dynamiczny rozwój – dwucyfrowy wzrost sprzedaży i EBIT.
- Wzrost sprzedaży i istotna poprawa rentowności w segmencie **Formula Systems**. Nowe spółki w Grupie
- **Asseco Poland**: nowe, ważne umowy z instytucjami sektora publicznego i przedsiębiorstw. Rozwój w perspektywicznych obszarach: rozwiązań w chmurze oraz cyberbezpieczeństwa.

### Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



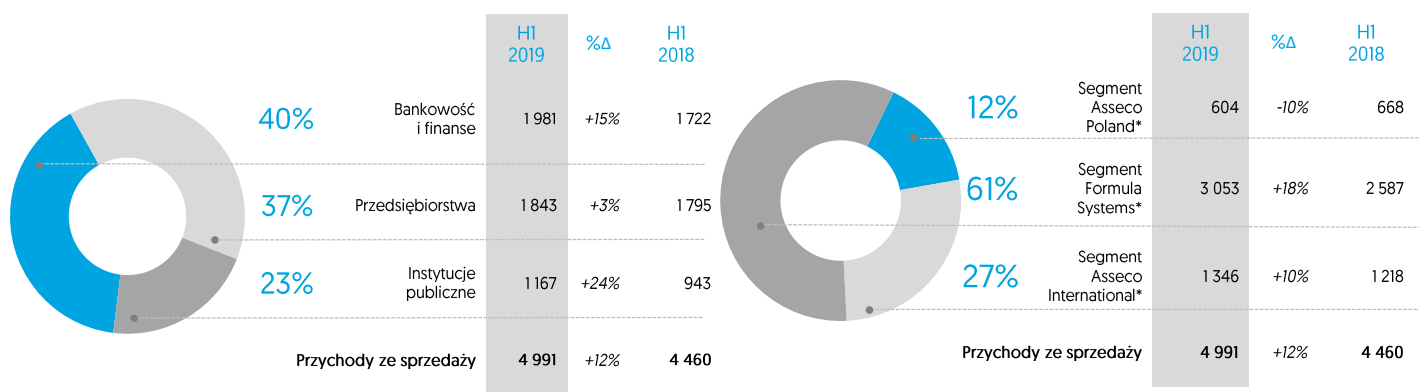
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

## Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non - IFRS

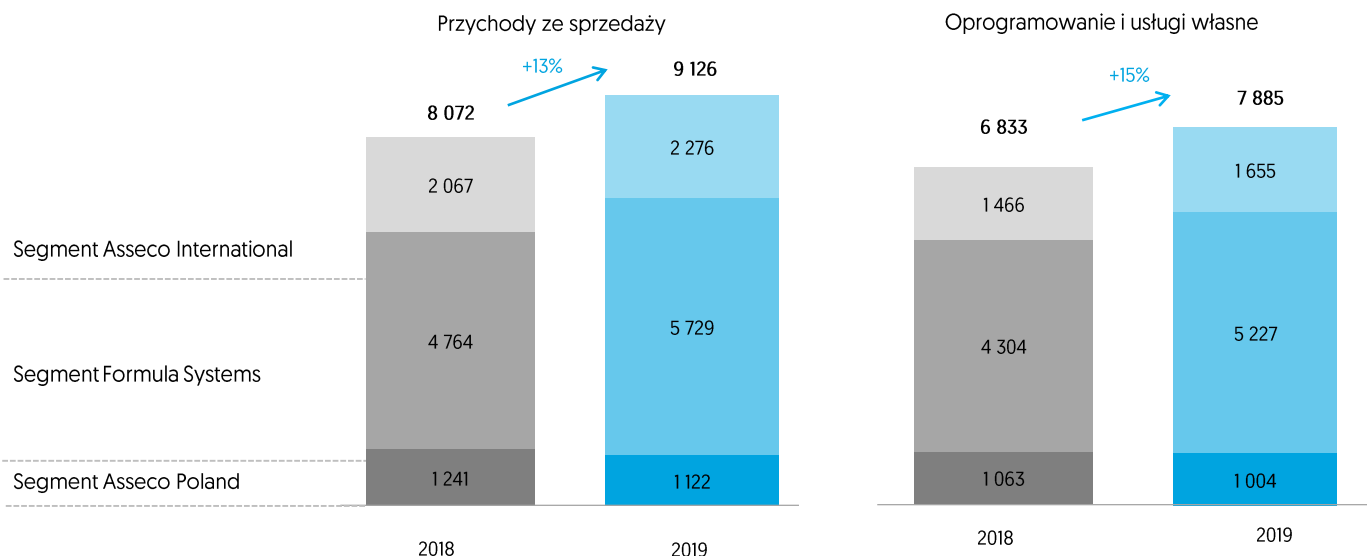
MLN PLN	HI 2018	HI 2019	Zmiana [%]
<b>Przychody</b>	<b>4 990,9</b>	<b>4 459,9</b>	<b>11,9%</b>
Oprogramowanie i usługi własne	4 074,0	3 600,3	13,2%
<b>EBIT non-IFRS</b>	<b>499,7</b>	<b>564,7</b>	<b>13,0%</b>
PPA & SBP	128,6	111,1	-13,6%
<b>Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej</b>	<b>181,3</b>	<b>179,9</b>	<b>-1,0%</b>
PPA & SBP & M&A	24,0	20,2	-15,8%
<b>EBITDA</b>	<b>600,8</b>	<b>756,8</b>	<b>26,0%</b>

## Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



\* Dane nie uwzględniają korekt konsolidacyjnych.

## Silny portfel zamówień na 2019 rok (mln PLN)



Przeliczając backlog 2019 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2018, zmiana wynosi: **+8%** przychody łącznie/ **+10%** oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2019 rok na dzień 19 sierpnia 2019, Wartość portfela zamówień na 2018 rok na dzień 21 sierpnia 2018.