

Grupa Asseco

Fact Sheet H1 2018

Grupa Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych startupów, założonych w Polsce.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją około 3,7 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Obecność w **53 krajach**

Ponad **24 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

3,7 mld zł rynkowej kapitalizacji

250 mln zł dywidendy za 2017 r.

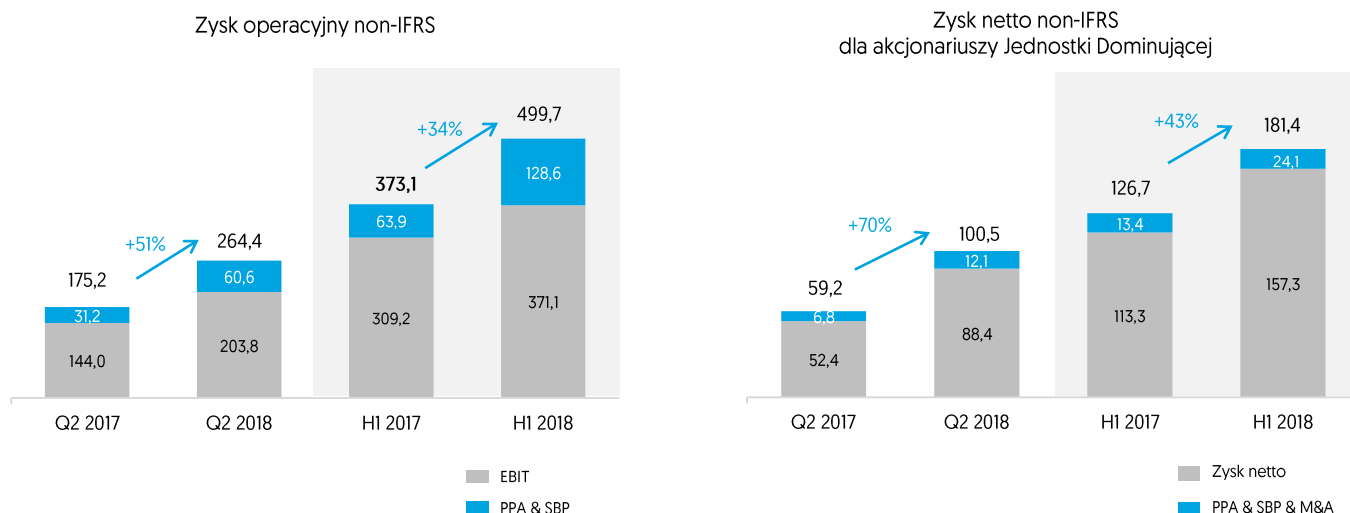
7,1%* stopa dywidendy

*Stopa dywidendy za 2017 r., na dzień wypłaty

H1 2018 – rekordowe przychody oraz wzrost zysków w kluczowych obszarach działalności

- Wzrost przychodów Grupy o **7%** do **4 460 mln PLN**.
- Dwucyfrowe tempo wzrostu: EBIT non-IFRS do poziomu **500 mln PLN** i zysku netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej do poziomu **181 mln PLN**.
- Zwiększenie sprzedaży Grupy we **wszystkich segmentach geograficznych i sektorach działalności**.
- Dwucyfrowy wzrost sprzedaży w **Asseco International**.
- Dynamiczne wzrosty w sektorze **bankowym** oraz wzrost zamówień ze strony **instytucji publicznych**.

Dwucyfrowe tempo wzrostu zysków (mln PLN)



Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

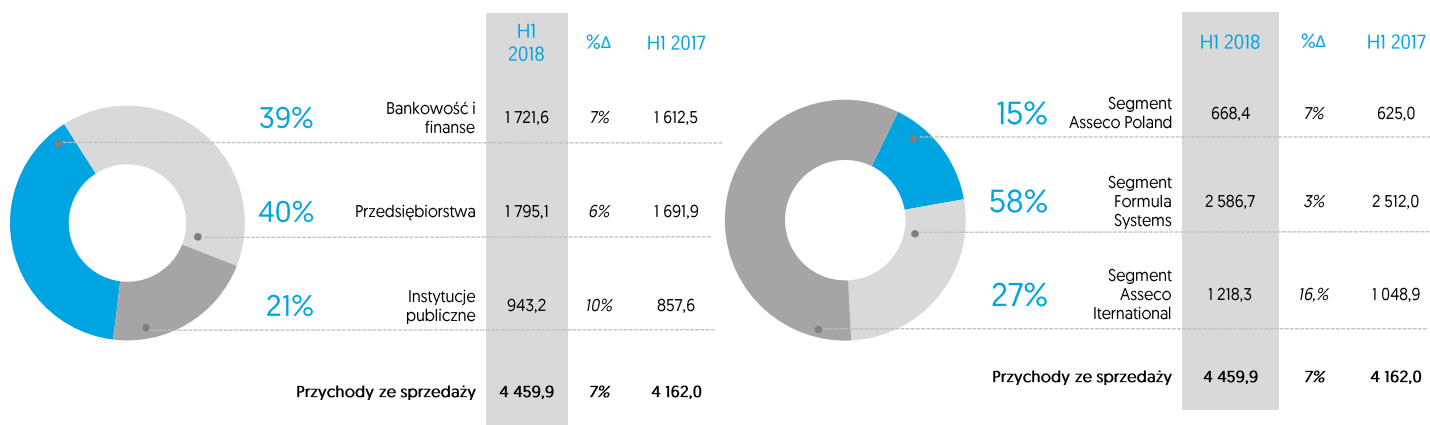
Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non - IFRS

MLN PLN	Q2 2017	Q2 2018	Zmiana [%]	H1 2017	H1 2018	Zmiana [%]
Przychody	2 093,7	2 310,9	+10%	4 162,0	4 459,9	+7%
Oprogramowanie i usługi własne	1 689,9	1 870,6	+11%	3 391,4	3 599,2	+6%
EBIT non-IFRS	175,2	264,4	+51%	373,1	499,7	+34%
Zysku netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej	59,2	100,5	+70%	126,7	181,4	+43%
EBITDA non-IFRS	226,3	322,6	+43%	476,5	612,5	+29%

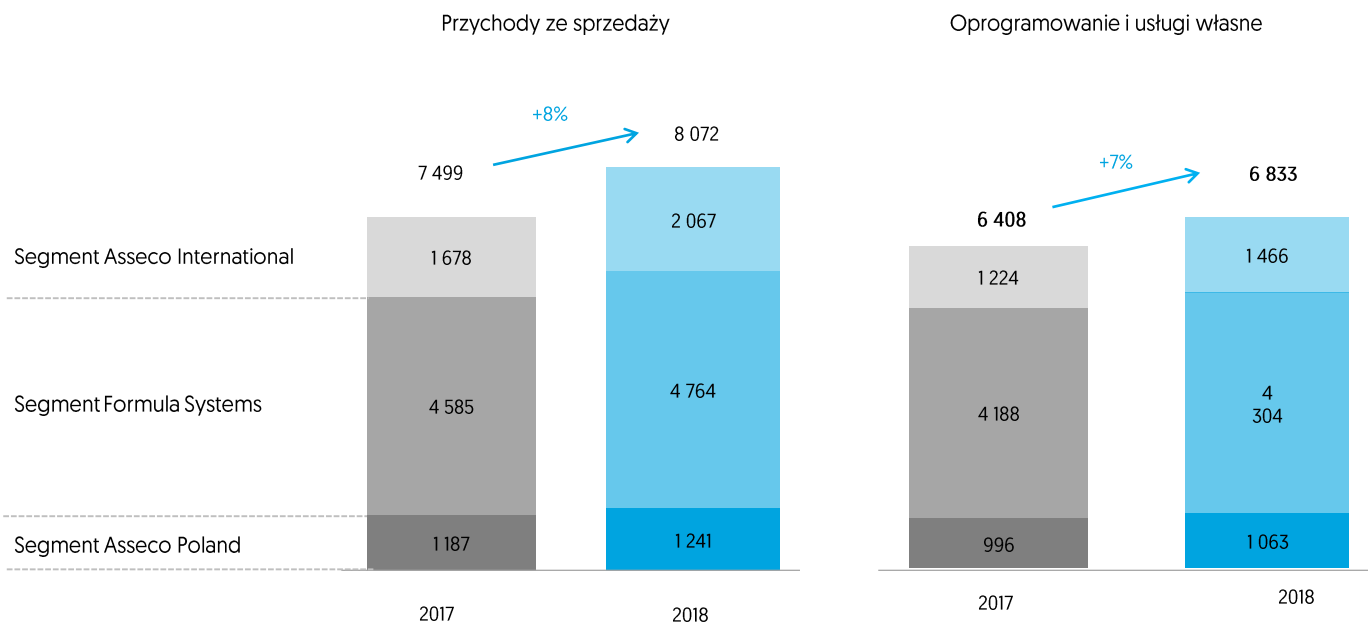
Struktura przychodów zdwersyfikowana sektorowo i geograficznie

(mln PLN)



Silny portfel zamówień na 2018 rok

(mln PLN)



Przeliczając backlog 2018 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2017, zmiana wynosi: +11% przychody łącznie/ +9% oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2018 rok na dzień 21 sierpnia 2018; wartość portfela zamówień na 2017 rok na dzień 21 sierpnia 2017