

Grupa Asseco

Fact Sheet 2018

Grupa Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych startupów, założonych w Polsce.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją około 4,4 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Obecność w **55 krajach**

Ponad **24 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

4,4 mld zł rynkowej kapitalizacji

255 mln zł rekomendacja dywidendy za 2018 r.*

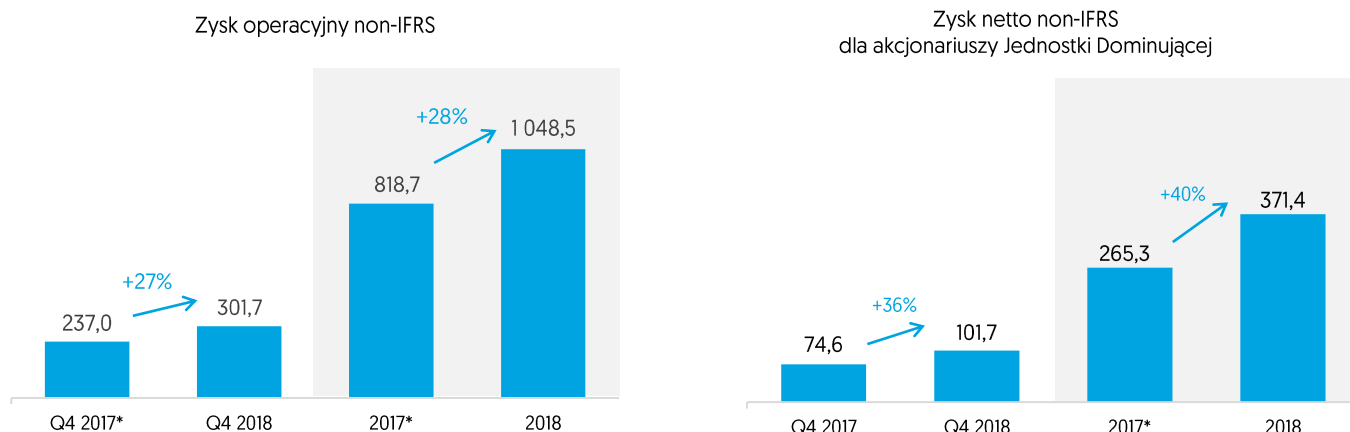
6,1%** stopa dywidendy

*Rekomendacja Zarządu i Rady Nadzorczej dot. wypłaty dywidendy za 2018 r.
** Stopa dywidendy na dzień 25 marca 2019 r.

Grupa Asseco w 2018 – rekordowe przychody i zysk operacyjny

- Wzrost przychodów Grupy o **7% do 9 329 mln PLN** (w porównaniu do danych pro-forma*).
- Istotny wzrost EBIT non-IFRS do poziomu **1 048 mln PLN** i kontrybucji do zysku netto non-IFRS do poziomu **371 mln PLN**.
- Dynamiczny rozwój we wszystkich segmentach działalności.
- Akwizycje na rynku amerykańskim i izraelskim.
- **Sektor bankowy** motorem wzrostów w Polsce.
- Bardzo dobre rezultaty spółek z **Grupy Formula Systems**.
- Kolejny rekordowy rok w **Asseco South Eastern Europe**.
- Istotny wzrost sprzedaży rozwiązań ERP w **Asseco Business Solutions** i rozwój sprzedaży zagranicznej.

Dwucyfrowe tempo wzrostu zysków (mln PLN)



Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

* Dane z uwzględnieniem wyników Formula Group za sierpień i wrzesień 2017.

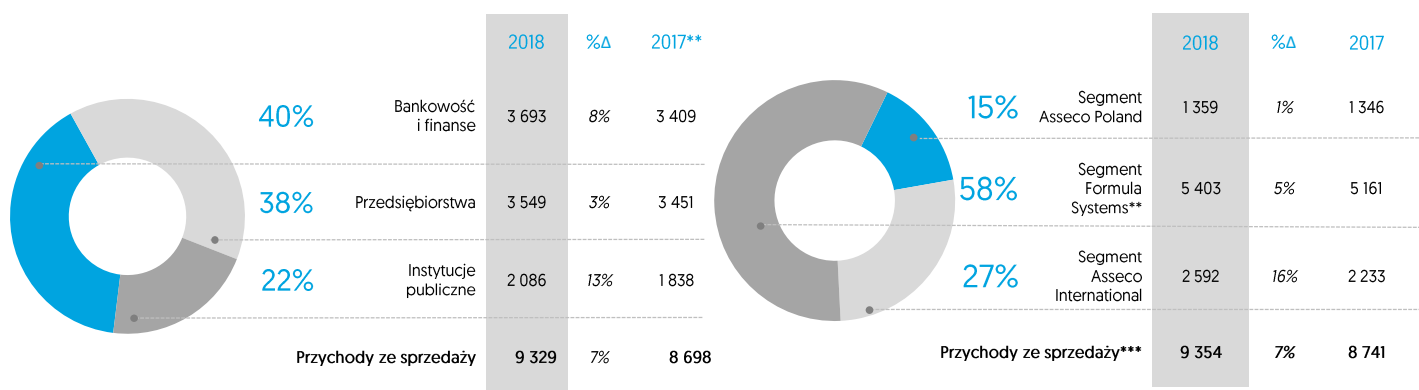
Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non - IFRS

MLN PLN	Q4 2017	Q4 2018	Zmiana [%]	2017	2018	Zmiana [%]
Przychody (2017 PF*)	2 411,6	2 650,3	+10%	8 697,8	9 328,6	+7%
Oprogramowanie i usługi własne (2017 PF*)	1 857,0	2 050,0	+10%	6 986,6	7 502,1	+7%
EBIT non-IFRS (2017 PF*)	237,0	301,7	+27%	818,7	1 048,5	+28%
PPA & SBP (2017 PF*)	-78,6	-63,6	-19%	-206,8	-251,7	+22%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej	74,6	101,7	+36%	265,3	371,4	+40%
EBITDA (2017 PF*)	279,6	354,2	+27%	1 001,1	1 256,3	+25%

* Dane z uwzględnieniem wyników Formula Group za sierpień i wrzesień 2017.

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie

(mln PLN)

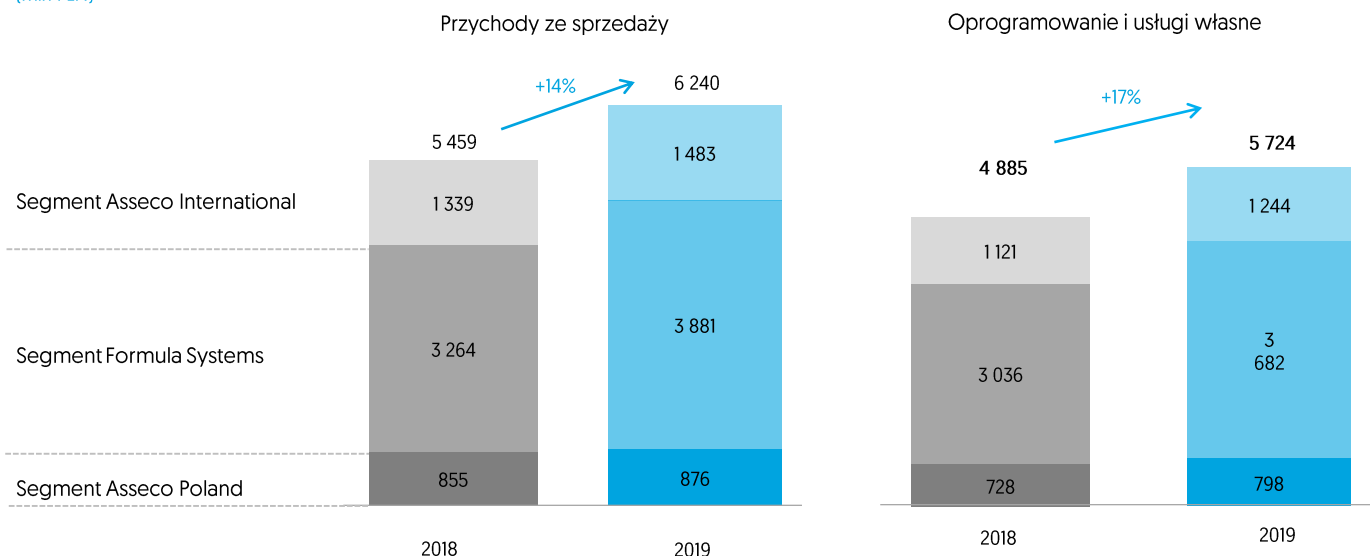


** Dane z uwzględnieniem wyników Formula Group za sierpień i wrzesień 2017.

*** Dane uwzględniają sprzedaż między segmentami.

Silny portfel zamówień na 2019 rok

(mln PLN)



Przeliczając backlog 2019 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2018, zmiana wynosi: +9% przychody łącznie/ +11% oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2019 rok na dzień 15 marca 2019; wartość portfela zamówień na 2018 rok na dzień 13 marca 2018