

# Grupa Asseco

## Fact Sheet Q1-Q3 2023

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,7 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **61 krajach**

**33,0 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

**6,7 mld PLN\*** rynkowej kapitalizacji

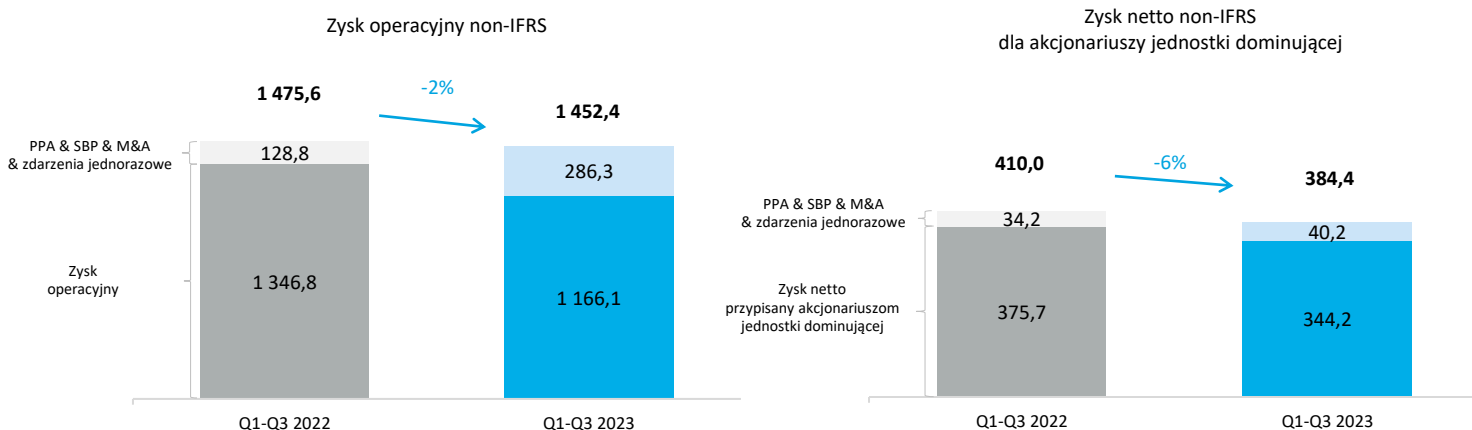
**291 mln PLN** dywidendy za 2022 r.

\*Wg stanu na 22 listopada 2023 r.

### Grupa Asseco w okresie Q1-Q3 2023

- Stabilny rozwój biznesu i dobre wyniki finansowe:
  - przychody ze sprzedaży na poziomie **12 610,6 mln PLN**
  - zysk operacyjny na poziomie **1 166,1 mln PLN** (zysk operacyjny non-IFRS na poziomie **1 452,4 mln PLN**)
  - zysk netto na poziomie **344,2 mln PLN** (zysk netto non-IFRS na poziomie **384,4 mln PLN**)
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
  - **89%** przychodów z rynków zagranicznych
  - **42%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **34%** – finanse i bankowość, **24%** – instytucje publiczne
  - **79%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

### Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



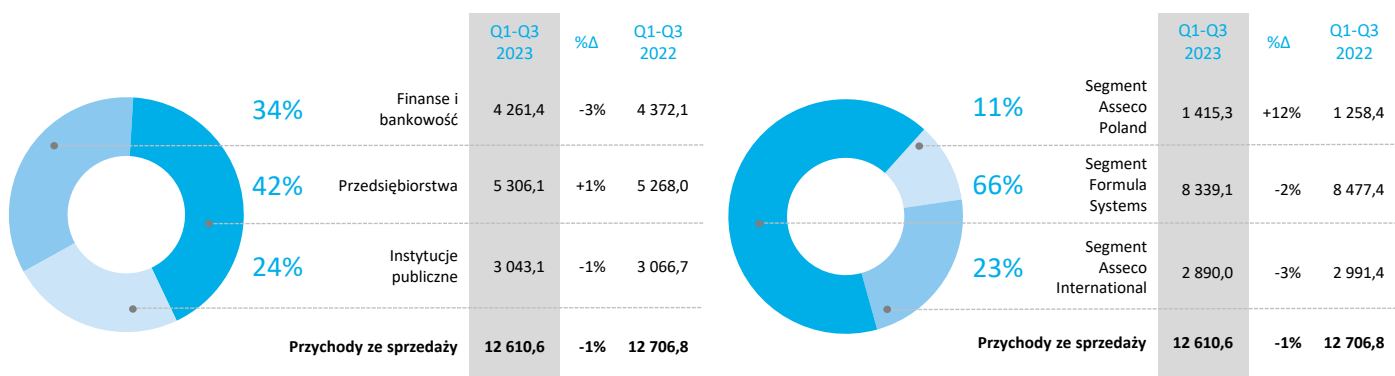
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

**Ujęcie non-IFRS** obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (M&A) i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

## Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q3 2023	Q3 2022	Zmiana	Q1-Q3 2023	Q1-Q3 2022	Zmiana
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>4 095,2</b>	<b>4 456,8</b>	<b>-8%</b>	<b>12 610,6</b>	<b>12 706,8</b>	<b>-1%</b>
Oprogramowanie i usługi własne	3 263,2	3 472,7	-6%	9 983,4	9 914,3	+1%
<b>EBITDA non-IFRS</b>	<b>615,1</b>	<b>667,9</b>	<b>-8%</b>	<b>1 893,8</b>	<b>1 913,3</b>	<b>-1%</b>
<b>Zysk operacyjny non-IFRS</b>	<b>470,1</b>	<b>511,5</b>	<b>-8%</b>	<b>1 452,4</b>	<b>1 475,6</b>	<b>-2%</b>
PPA i SBP	-90,5	-89,9	+1%	-275,4	-270,2	+2%
M&A i zdarzenia jednorazowe	-6,0	2,0	-	-10,9	141,4	-
<b>Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej</b>	<b>124,1</b>	<b>138,6</b>	<b>-10%</b>	<b>384,4</b>	<b>410,0</b>	<b>-6%</b>
PPA i SBP	-16,1	-15,7	+3%	-47,7	-47,3	+1%
M&A i zdarzenia jednorazowe	5,7	4,9	+16%	7,5	13,0	-42%

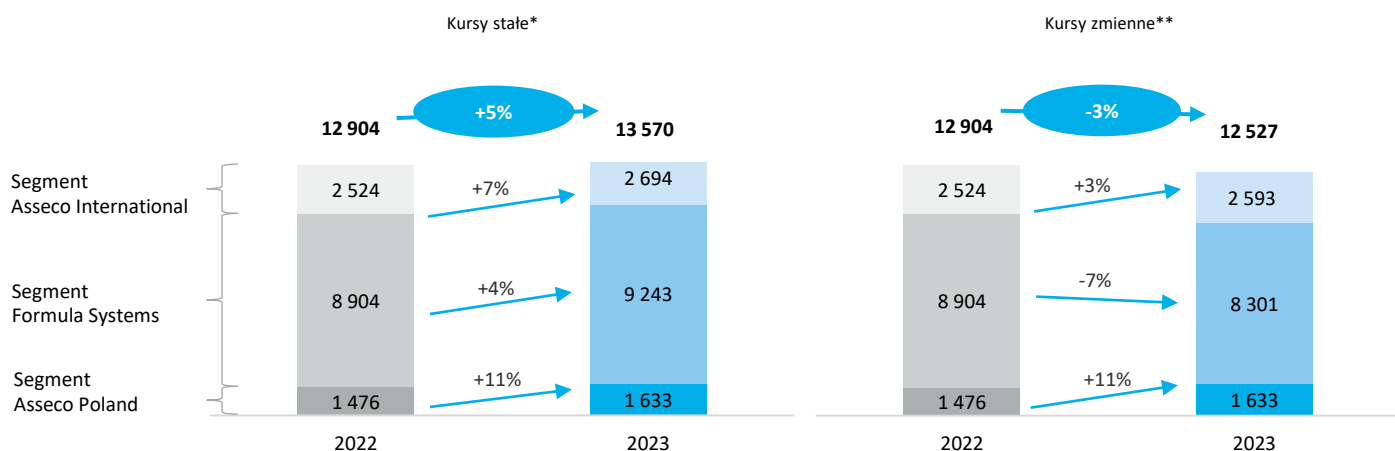
## Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



\* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

## Silny portfel zamówień na 2023 r. (mln PLN)

### Oprogramowanie i usługi własne



Dane w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 16 listopada 2023 roku; wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 18 listopada 2022 roku.

\* Przeliczając backlog 2023 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2022.

\*\* Przeliczając backlog 2023 według kursów: wykonanie Q1-Q3 według kursów średnich Q1-Q3 2023 oraz dane Q4 2023 według kursów z dnia 16 listopada 2023 roku.