

Grupa Asseco

Fact Sheet H1 2024

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 7,4 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w 62 krajach

33,5 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

7,4 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

250 mln PLN dywidendy za 2023 r.

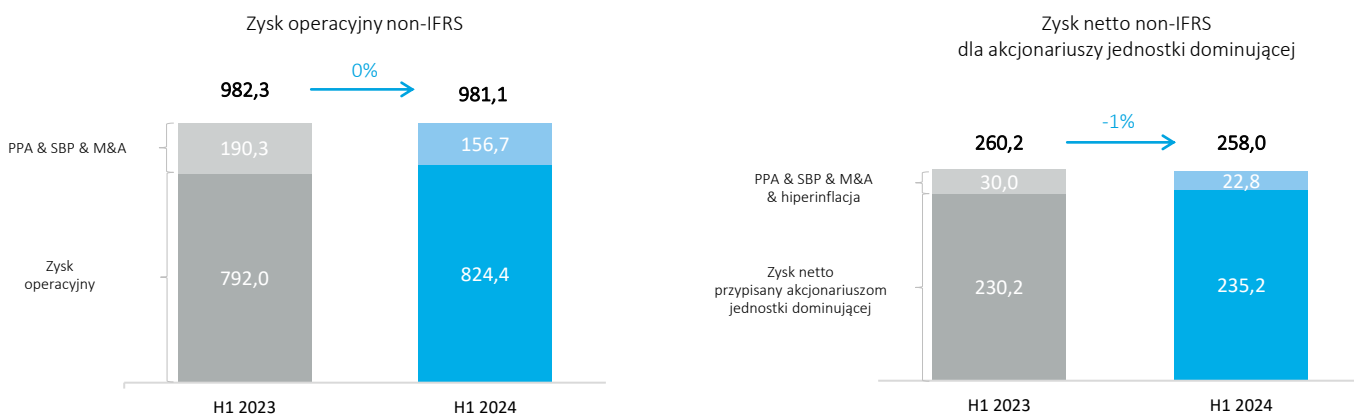
3,66 PLN** na akcję uczestniczącą w wypłacie dywidendy

* Wg stanu na 23 sierpnia 2024 r.
** Dywidenda przypadająca na jedną akcję, po wyłączeniu akcji własnych.

Asseco w H1 2024

- Wzrost przychodów oraz zysku operacyjnego non-IFRS o **6%** po wyłączeniu efektu różnic kursowych
- Stabilny rozwój biznesu :
 - sprzedaż na zbliżonym poziomie **8,4 mld PLN**
 - porównywalny zysk operacyjny non-IFRS **981 mln PLN** oraz zysk netto non-IFRS **258 mln PLN**
 - wzrost zysku netto o **2%** do **235 mln PLN**
- Silnie **zdywersyfikowane** przychody: geograficznie, sektorowo i produktowo
- Konsekwentna realizacja **strategii w zakresie M&A**
- Dobre perspektywy na II półrocze 2024 roku – **systematyczna budowa** portfela zamówień

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



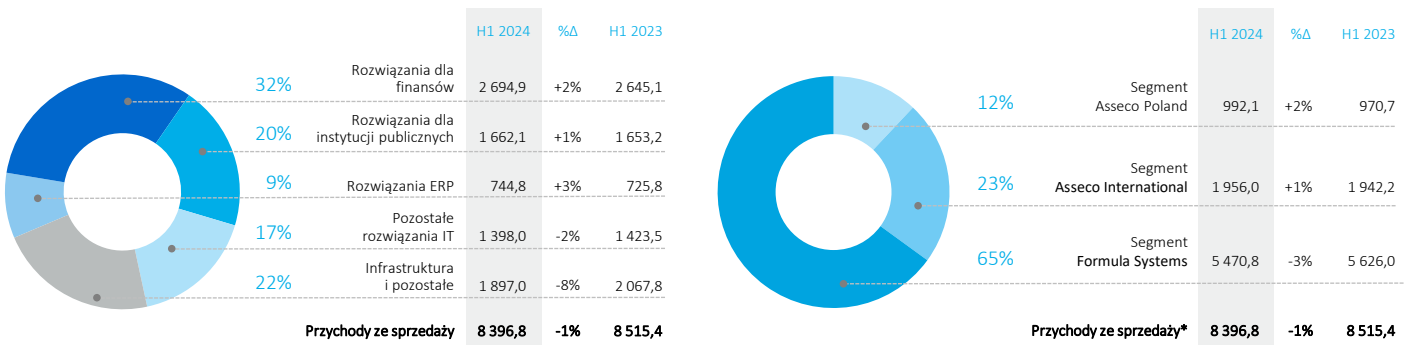
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek i hiperinflacją (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

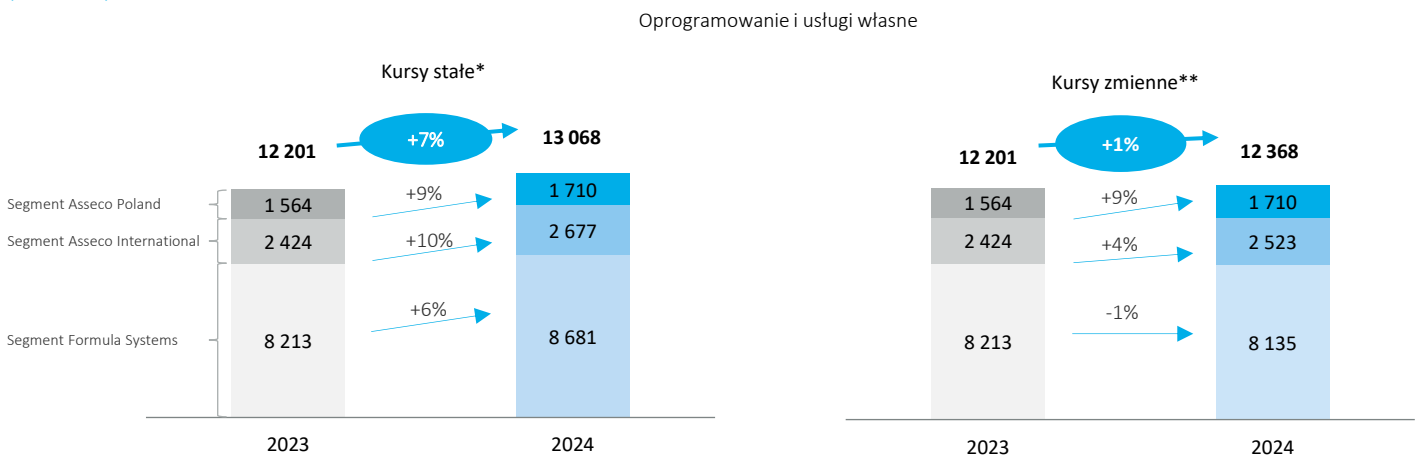
mln PLN	Q2 2024	Q2 2023	Zmiana	H1 2024	H1 2023	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	4 147,2	4 180,0	-1%	8 396,8	8 515,4	-1%
Oprogramowanie i usługi własne	3 328,1	3 298,7	+1%	6 626,2	6 720,2	-1%
EBITDA non-IFRS	620,7	635,0	-2%	1 266,1	1 278,7	-1%
Zysk operacyjny non-IFRS	479,8	488,3	-2%	981,1	982,3	-
PPA i SBP	-76,6	-90,5	-15%	-156,0	-185,4	-16%
M&A	1,0	-2,9	-	-0,7	-4,9	-86%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	121,4	140,0	-13%	258,0	260,2	-1%
PPA i SBP	-15,1	-15,2	-1%	-30,0	-31,9	-6%
M&A i hiperinflacja	3,7	-2,5	-	7,2	1,9	+286%

Zdywersyfikowana struktura przychodów (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Portfel zamówień na 2024 r. (mln PLN)



Dane w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2024 rok na dzień 20 sierpnia 2024 roku; wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 17 sierpnia 2023 roku.

* Przeliczając backlog 2024 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2023.

** Przeliczając backlog 2024 według kursów z dnia 20 sierpnia 2024 roku.