

# Grupa Asseco

## Fact Sheet H1 2023

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,3 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **61 krajach**

**32,8 tys.** osób pracujących na uzyskane wyniki

**6,3 mld PLN\*** rynkowej kapitalizacji

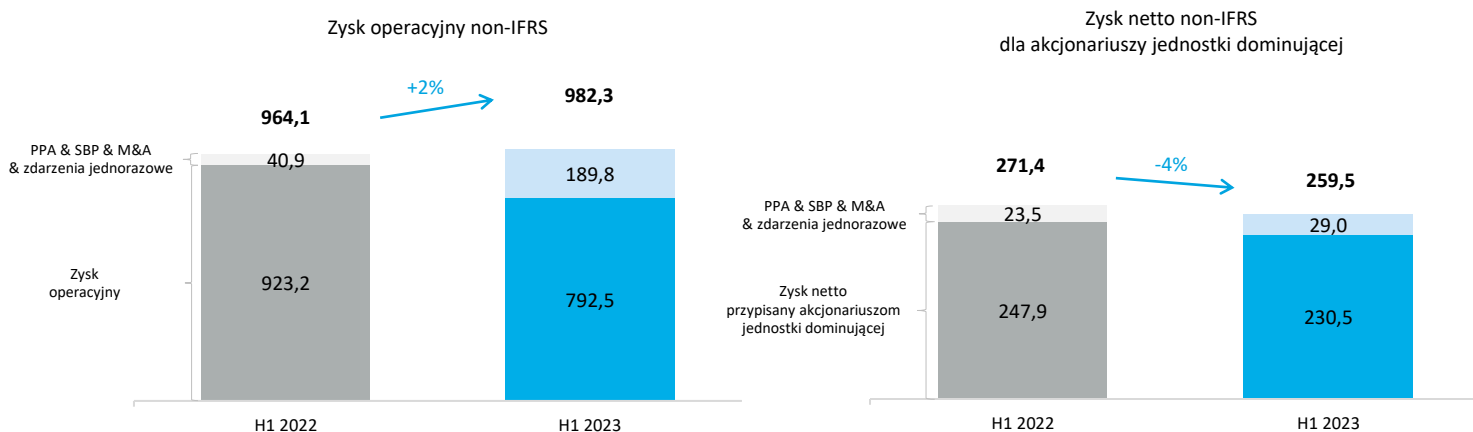
**291 mln PLN** dywidendy za 2022 r.

Wg stanu na 22 sierpnia 2023 r.

### Grupa Asseco w okresie H1 2023

- Stabilny **rozwój** w zmiennym otoczeniu rynkowym:
  - wzrost przychodów o **3%** do **8 515,4 mln PLN**
  - zysk operacyjny na poziomie **792,5 mln PLN** (zysk operacyjny non-IFRS na poziomie **982,3 mln PLN**)
  - zysk netto na poziomie **230,5 mln PLN** (zysk netto non-IFRS na poziomie **259,5 mln PLN**)
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
  - **89%** przychodów z rynków zagranicznych
  - **42%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **34%** – finanse i bankowość, **24%** – instytucje publiczne
  - **79%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

### Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



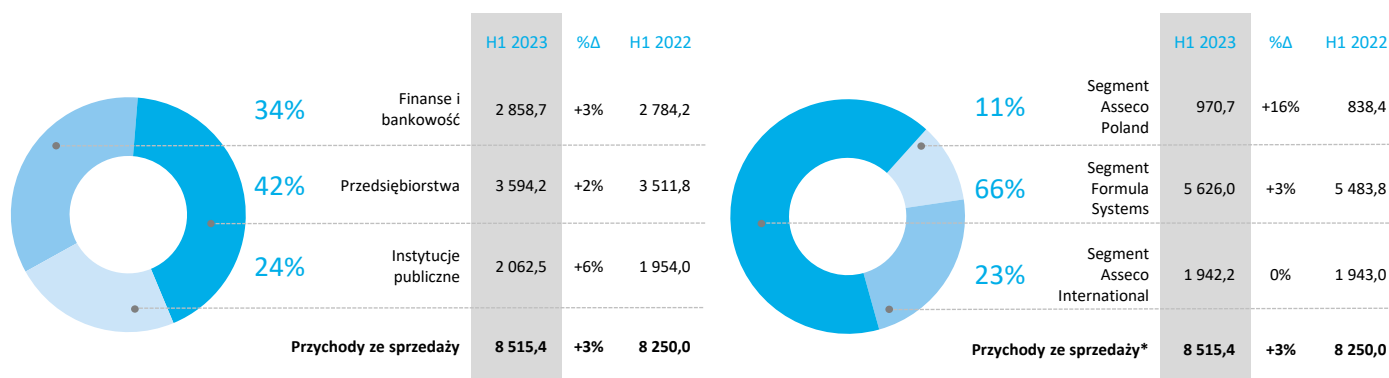
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

**Ujęcie non-IFRS** obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (M&A) i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

## Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q2 2023	Q2 2022	Zmiana	H1 2023	H1 2022	Zmiana
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>4 180,0</b>	<b>4 202,5</b>	<b>-1%</b>	<b>8 515,4</b>	<b>8 250,0</b>	<b>+3%</b>
Oprogramowanie i usługi własne	3 298,7	3 280,3	+1%	6 720,2	6 441,6	+4%
<b>EBITDA non-IFRS</b>	<b>635,0</b>	<b>623,0</b>	<b>+2%</b>	<b>1 278,7</b>	<b>1 245,3</b>	<b>+3%</b>
<b>Zysk operacyjny non-IFRS</b>	<b>488,3</b>	<b>483,6</b>	<b>+1%</b>	<b>982,3</b>	<b>964,1</b>	<b>+2%</b>
PPA i SBP	-90,4	-89,5	+1%	-184,9	-180,3	+3%
M&A i zdarzenia jednorazowe	-3,0	142,4	-	-4,9	139,4	-
<b>Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej</b>	<b>139,6</b>	<b>146,7</b>	<b>-5%</b>	<b>259,5</b>	<b>271,4</b>	<b>-4%</b>
PPA i SBP	-14,8	-15,2	-3%	-30,9	-31,6	-2%
M&A i zdarzenia jednorazowe	-2,5	8,8	-	1,9	8,1	-77%

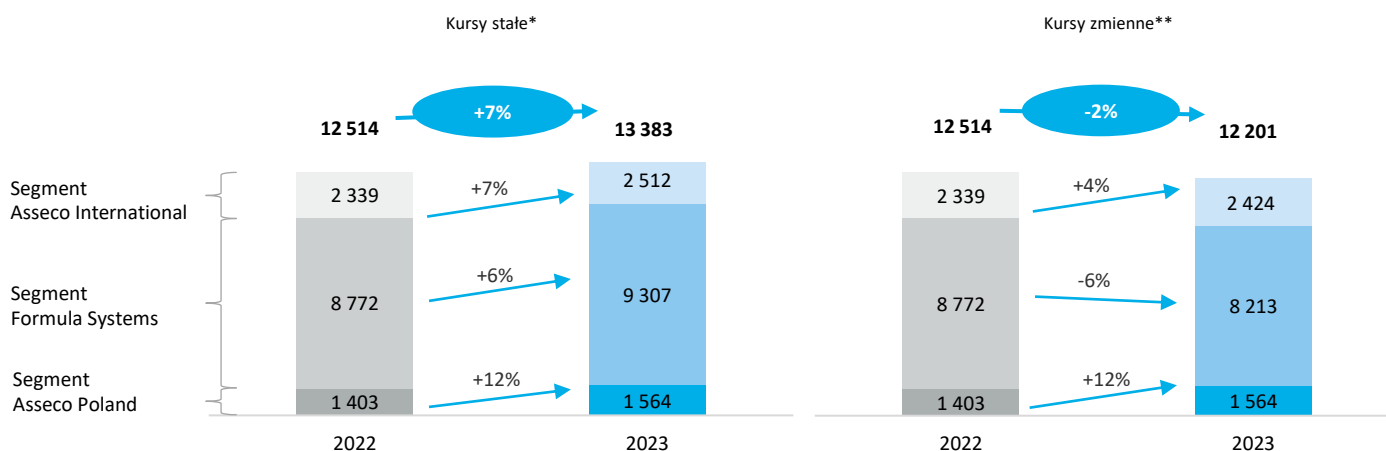
## Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



\* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

## Silny portfel zamówień na 2023 r. (mln PLN)

### Oprogramowanie i usługi własne



Dane w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 17 sierpnia 2023 roku; wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 19 sierpnia 2022 roku.

\* Przeliczając backlog 2023 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2022.

\*\* Przeliczając backlog 2023 według kursów: wykonanie H1 według kursów średnich H1 2023 oraz dane Q3-Q4 2023 według kursów z dnia 17 sierpnia 2023 roku.