

Grupa Asseco

Fact Sheet 2022

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,8 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

32,8 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

6,8 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

291 mln PLN** dywidendy za 2022 r.

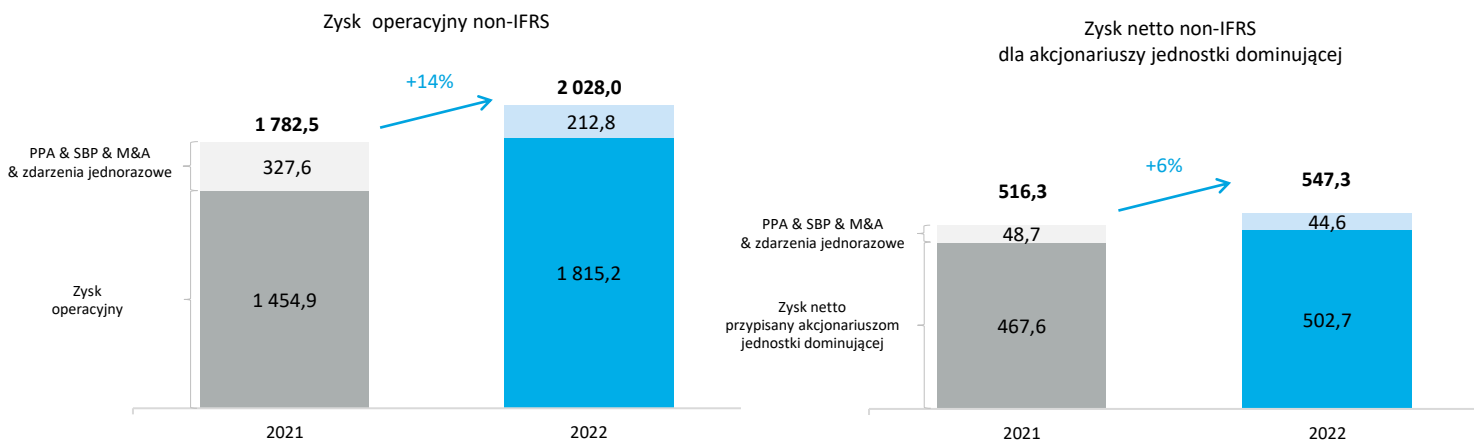
3,50 PLN** dywidendy na akcję za 2022 r.

*Wg stanu na 17 kwietnia 2023 r.
** Rekomendacja Zarządu dotycząca wypłaty dywidendy za 2022 r.

Grupa Asseco w okresie 2022

- **Bardzo dobre** wyniki finansowe:
 - wzrost przychodów o **20%** do **17 370 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **25%** do **1 815 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **14%** do **2 028 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **8%** do **503 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **6%** do **547 mln PLN**)
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - **90%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **42%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **33%** – bankowość i finanse, **25%** – instytucje publiczne
 - **77%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



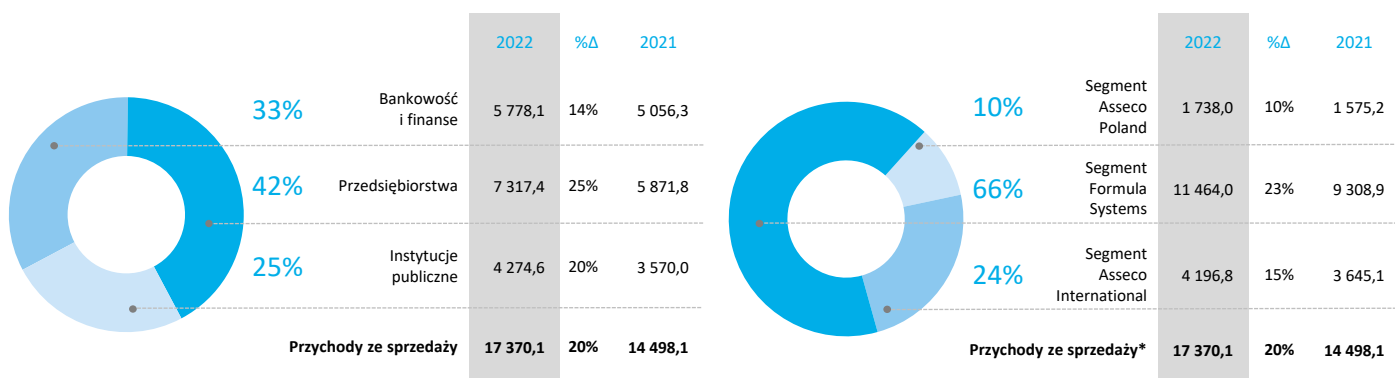
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek i zdarzeniami jednorazowymi (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q4 2022	Q4 2021	Zmiana	2022	2021	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	4 561,2	4 205,0	+8%	17 370,1	14 498,1	+20%
Oprogramowanie i usługi własne	3 500,0	3 206,1	+9%	13 414,3	11 309,0	+19%
EBITDA non-IFRS	703,7	666,1	+6%	2 617,0	2 303,8	+14%
Zysk operacyjny non-IFRS	552,3	499,5	+11%	2 028,0	1 782,5	+14%
PPA i SBP	-97,2	-89,2	-	-368,1	-327,6	-
M&A i zdarzenia jednorazowe	8,1	-	-	155,3	-	-
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	138,3	130,1	6%	547,3	516,3	+6%
PPA i SBP	-15,8	-14,4	-	-63,2	-54,9	-
M&A i zdarzenia jednorazowe	3,9	-10,2	-	18,5	6,2	+199%

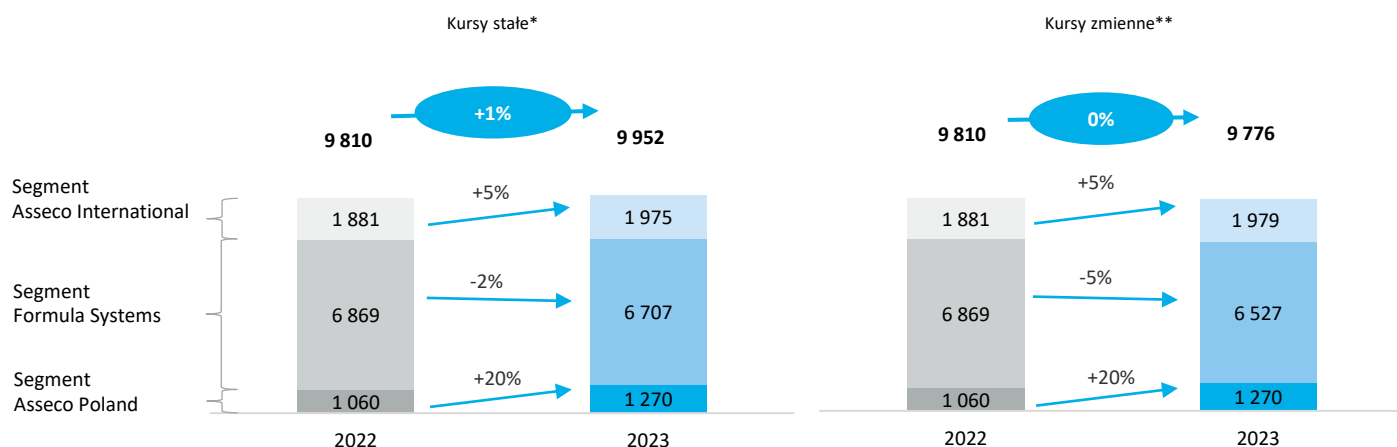
Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2023 r. (mln PLN)

Oprogramowanie i usługi własne



Kwoty w mln PLN; Wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 15 marca 2023 roku; wartość portfela zamówień na 2022 rok na dzień 21 marca 2022 roku.

* Przeliczając backlog 2023 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2022.

** Przeliczając backlog 2023 według kursów z dnia 15 marca 2023 roku.