

asreco

# Wyniki Grupy Asseco

## Q1-Q3 2018

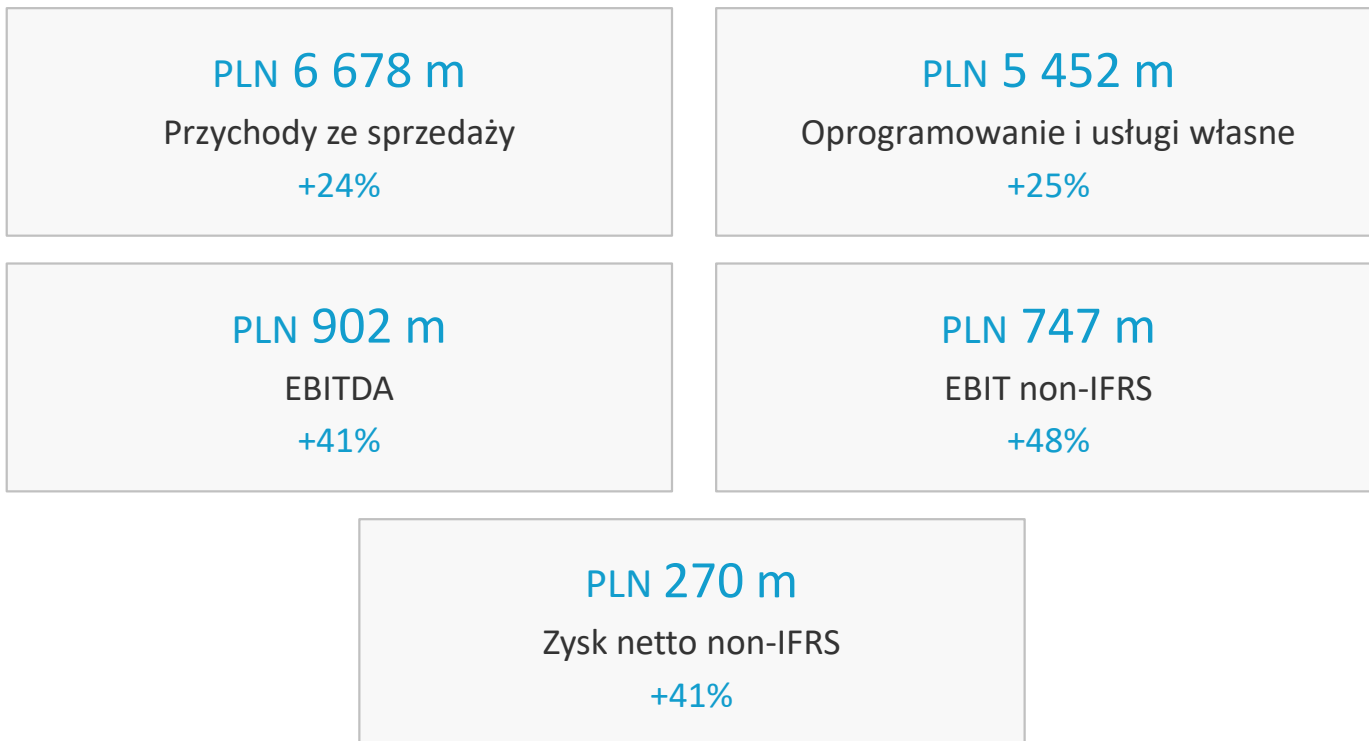
# Podsumowanie działalności Grupy

## Najważniejsze wydarzenia w Q1-Q3 2018 r.

- Kontynuacja wzrostu na poziomie przychodów i zysku operacyjnego we wszystkich segmentach działalności.
- Sektor bankowy motorem wzrostów w Polsce.
- Konsekwentny wzrost sprzedaży polskich produktów za granicą.
- Umocnienie pozycji na rynku USA dzięki akwizycjom spółek z Grupy Formula.



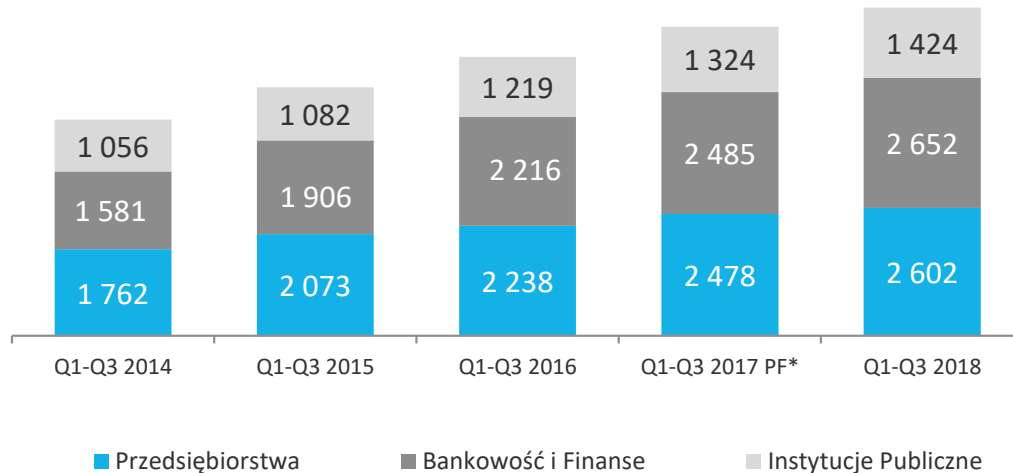
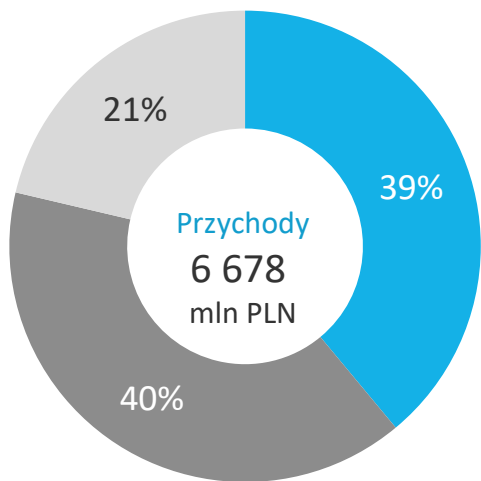
# Wybrane skonsolidowane dane finansowe za Q1-Q3 2018 (vs. Q1-Q3 2017\*)



# Wybrane skonsolidowane dane finansowe za Q1-Q3 2018 (vs. Q1-Q3 2017 dane pro forma\*)

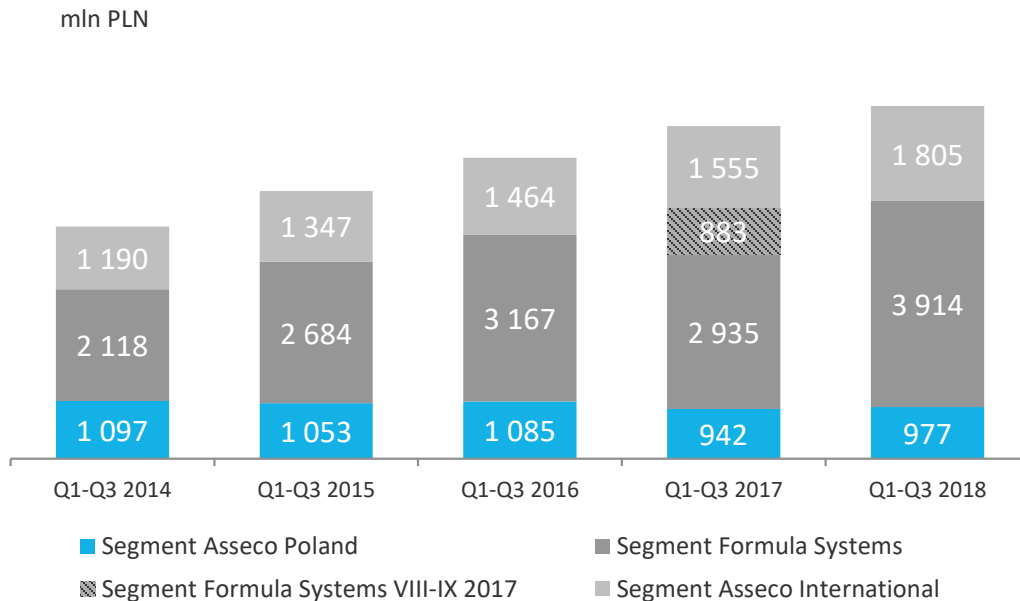
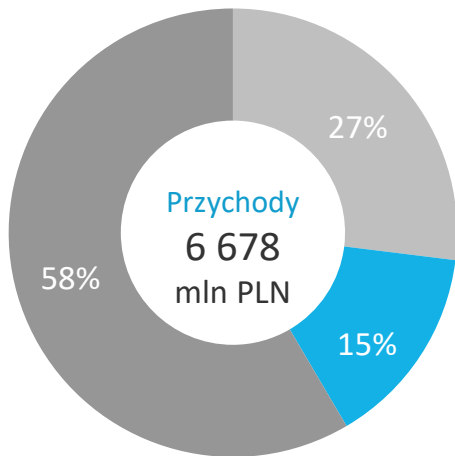


# Silna dywersyfikacja sektorowa przychodów Grupy



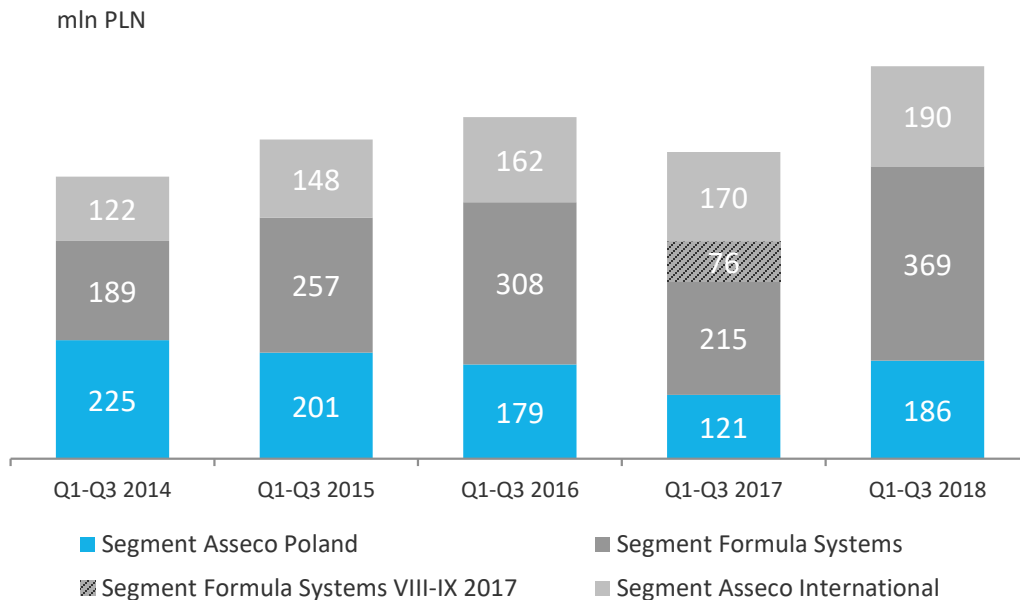
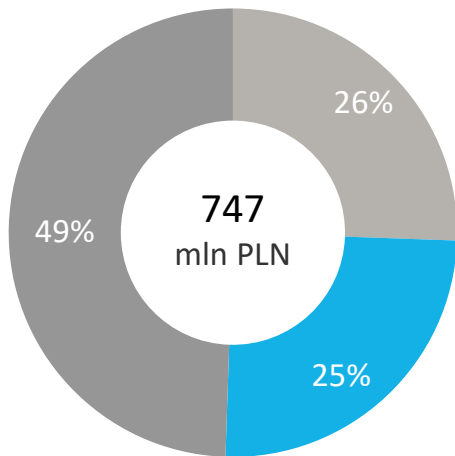
\* Dane z uwzględnieniem przychodów Formula Group za sierpień i wrzesień 2017; wyniki raportowane tj. z wyłączeniem przychodów Formula Group za sierpień i wrzesień 2017 wyniosły: Przedsiębiorstwa 2 141 mln PLN, Bankowość i Finanse 2 111 mln PLN, Instytucje Publiczne 1 152 mln PLN.

# Dominujący udział rynków zagranicznych w sprzedaży Grupy





# Wzrost zysku operacyjnego non-IFRS Grupy



# Grupa Asseco w Q1-Q3 2018 – regiony geograficzne

## Segment Asseco Poland

- Konsekwentny wzrost sprzedaży w sektorze bankowym.
- Rozwój sprzedaży polskich produktów za granicą – centralne systemy bankowe, rozwiązania omnikanałowe w bankowości, rozwiązania dla sektora *utilities*.
- Koncentracja ADS na integracji chmurowej, digitalizacji i ofercie dla samorządów.

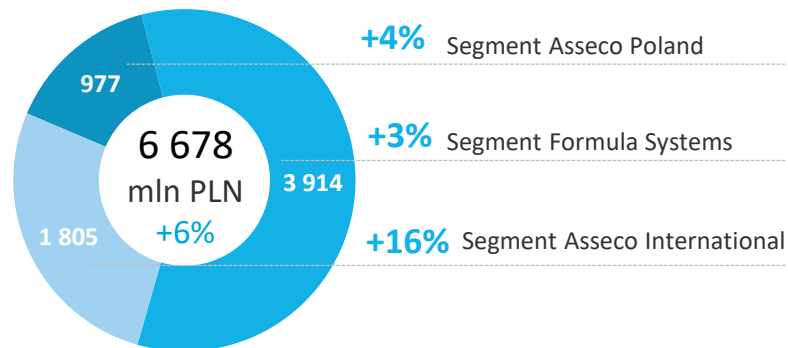
## Segment Formula Systems

- Wzrost sprzedaży w spółkach z Grupy Formula.
- Dobre wyniki w Sapiensie – poprawa rentowności, dynamiczny rozwój na rynku USA.
- Akwizycje na rynku amerykańskim oraz izraelskim.

## Segment Asseco International

- Istotnie wyższa sprzedaż w Grupie Asseco Central Europe wsparta akwizycją CEIT oraz DWC Slovakia.
- Dynamiczny rozwój na rynku Europy Południowo-Wschodniej, szczególnie w obszarze płatności.

## Przychody ze sprzedaży\*



\* Dodatkowo: korekta konsolidacyjna wynikająca z obrotów pomiędzy rynkami: -17,9 mln PLN, porównanie do danych Q1-Q3 2017 pro forma tj. z uwzględnieniem przychodów Formula Group VIII-IX 2017 r.

# Rozwój Grupy – akwizycje w Q1-Q3 2018

## Akwizycje na rynku amerykańskim:



Zakup udziałów przez  
Sapiens International

Amerykański producent oprogramowania specjalizujący się w rozwiązaniach dla firm ubezpieczeniowych.



Zakup udziałów spółkę  
z Grupy Matrix

Alius Corp świadczy usługi IT z dziedziny zgodności i bezpieczeństwa regulacyjnego dla podmiotów finansowych na rynku amerykańskim.



Zakup udziałów przez  
spółkę z Grupy Matrix IT

PVBS LLC zajmuje się między innymi wdrożeniami i integracją systemów typu ERP dla podmiotów rządowych lub świadczących usługi na rzecz państwa, działających na rynku amerykańskim.

## Akwizycje na rynku izraelskim:



Zakup udziałów przez  
Matrix IT

Cambium tworzy aplikacje internetowe oraz mobilne z zakresu obsługi klienta oraz systemy zarządzania informacjami w przedsiębiorstwach, głównie na rynku izraelskim.



Zakup udziałów przez  
Matrix IT

Integrity Software dostarcza rozwiązania IT z zakresu bezpieczeństwa informacji, systemów zarządzania treścią oraz infrastruktury dla przedsiębiorstw na rynku izraelskim.

## Akwizycje na rynku Europy Centralnej:

**DWC Slovakia**

Zakup udziałów przez  
Asseco Central Europe

DWC zajmuje się wdrażaniem systemów zarządzania procesami i zarządzania dokumentami, dostarczając rozwiązania powiązane z systemami ERP oraz bazami danych.

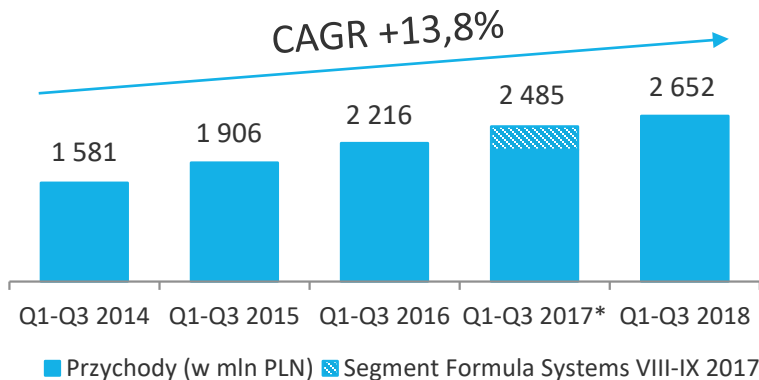


Zakup udziałów przez  
Asseco Central Europe

Prosoft zajmuje się analizą, projektowaniem, rozwojem i wdrażaniem systemów informatycznych dla podmiotów z sektora ochrony zdrowia.

# Sektor Bankowości i Finansów

## Przychody (w mln PLN)



|                              | Q1-Q3 2018     | Q1-Q3 2017<br>PF* | Zmiana     |
|------------------------------|----------------|-------------------|------------|
| Segment Asseco Poland        | 356,5          | 331,0             | +8%        |
| Segment Formula Systems      | 1 687,8        | 1 567,2           | +8%        |
| Segment Asseco International | 617,2          | 608,1             | +1%        |
| <b>Grupa Asseco**</b>        | <b>2 652,2</b> | <b>2 484,6</b>    | <b>+7%</b> |

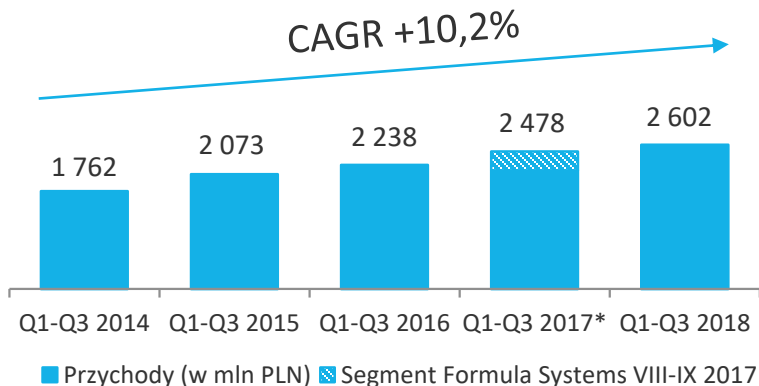
- Wzrost sprzedaży w Polsce – modyfikacje mające na celu dostosowanie do zmian prawnych, sprzedaż rozwiązań bankowych za granicą.
- Rozwój Grupy Formula Systems na rynku amerykańskim.
- Wzrosty w Europie Południowo-Wschodniej, szczególnie w obszarze płatności.

\* Dane z uwzględnieniem przychodów Formula Group za sierpień i wrzesień 2017; wyniki raportowane tj. z wyłączeniem przychodów Formula Group za sierpień i wrzesień 2017 wyniosły: 2 110,5 a zmiana +26%.

\*\* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

# Sektor Przedsiębiorstw

## Przychody (w mln PLN)



|                              | Q1-Q3 2018     | Q1-Q3 2017<br>PF* | Zmiana     |
|------------------------------|----------------|-------------------|------------|
| Segment Asseco Poland        | 243,1          | 268,2             | -9%        |
| Segment Formula Systems      | 1 544,5        | 1 546,4           | 0%         |
| Segment Asseco International | 821,4          | 667,4             | +23%       |
| <b>Grupa Asseco**</b>        | <b>2 602,0</b> | <b>2 477,9</b>    | <b>+5%</b> |

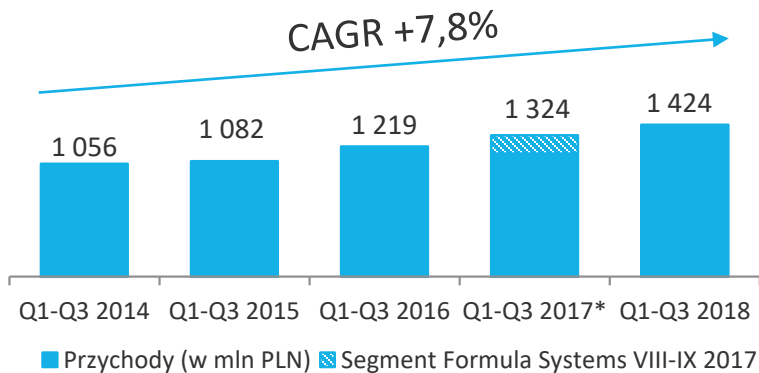
- Istotny wzrost sprzedaży w segmencie Asseco International – zwiększenie sprzedaży rozwiązań ERP skupionych w Asseco Enterprise Solutions oraz dzięki akwizycjom: Macrologic, CEIT, DWC Slovakia.
- Spadek przychodów w Polsce głównie ze względu na zakończenie kilku projektów dla sektora energetycznego i gazowego oraz telekomunikacji i mediów.

\* Dane z uwzględnieniem przychodów Formula Group za sierpień i wrzesień 2017; wyniki raportowane tj. z wyłączeniem przychodów Formula Group za sierpień i wrzesień 2017 wyniosły 2 141,2 a zmiana +22%.

\*\* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

# Sektor Instytucji Publicznych

## Przychody (w mln PLN)



|                            | Q1-Q3 2018     | Q1-Q3 2017<br>PF* | Zmiana     |
|----------------------------|----------------|-------------------|------------|
| Rynek Asseco Poland        | 377,0          | 342,7             | +10%       |
| Rynek Formula Systems      | 682,2          | 704,2             | -3%        |
| Rynek Asseco International | 366,5          | 279,2             | +31%       |
| <b>Grupa Asseco**</b>      | <b>1 424,1</b> | <b>1 323,7</b>    | <b>+8%</b> |

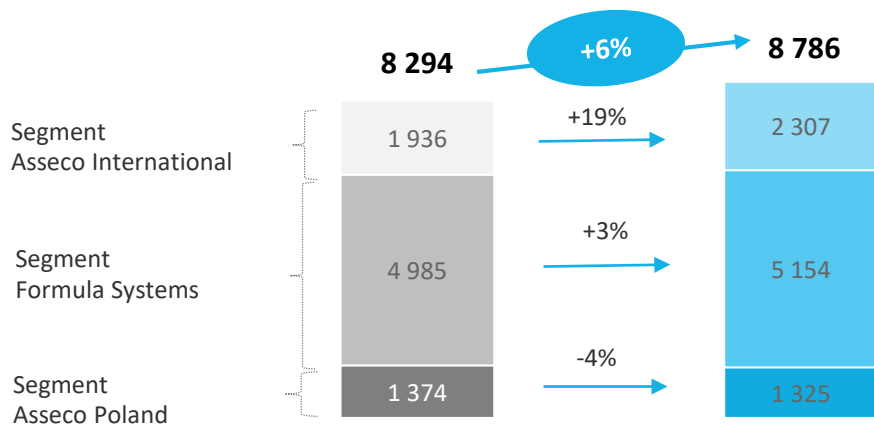
- Istotny wzrost przychodów w segmencie Asseco International, głównie za sprawą wyższej sprzedaży w Asseco Central Europe.
- Nowe kontrakty w sektorze publicznym (Polska, Czechy), zwiększenie przychodów w obszarze zdrowia (Polska, Słowacja).

\* Dane z uwzględnieniem przychodów Formula Group za sierpień i wrzesień 2017; wyniki raportowane tj. z wyłączeniem przychodów Formula Group za sierpień i wrzesień 2017 wyniosły 1 151,8 a zmiana +24%

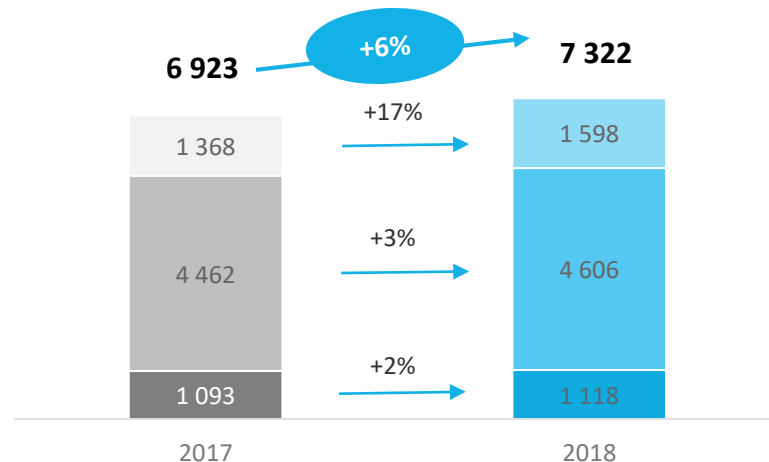
\*\* Dane z uwzględnieniem korekty konsolidacyjnej.

# Skonsolidowany portfel zamówień na 2018 rok vs. 2017 rok

## Przychody ze sprzedaży



## Oprogramowanie i usługi własne



Kwoty w mPLN;

Przeliczając backlog 2018 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2017, zmiana wynosi: +8% przychody łącznie/ +8% oprogramowania i usługi własne.

Wartość portfela zamówień na 2018 rok na dzień 15 listopada 2018; wartość portfela zamówień na 2017 rok na dzień 10 listopada 2017 pro forma

# Informacje finansowe



# Przychody i wynik operacyjny Grupy Asseco

|   | Q1-Q3<br>2018  | Q1-Q3<br>2017* | Δ           | Q3<br>2018     | Q3<br>2017*    | Δ           |
|---|----------------|----------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| <b>Przychody</b>                                  | <b>6 678,3</b> | <b>5 403,5</b> | <b>+24%</b> | <b>2 218,4</b> | <b>1 241,5</b> | <b>+79%</b> |
| Oprogramowanie i usługi własne                    | 5 452,1        | 4 363,7        | +25%        | 1 852,9        | 972,3          | +91%        |
| <b>EBITDA</b>                                     | <b>902,1</b>   | <b>641,3</b>   | <b>+41%</b> | <b>301,3</b>   | <b>172,7</b>   | <b>+74%</b> |
| <i>Rentowność</i>                                 | 13,5%          | 11,9%          | +1,6 p.p.   | 13,6%          | 13,9%          | -0,3 p.p.   |
| <b>Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS**</b> | <b>746,8</b>   | <b>505,7</b>   | <b>+48%</b> | <b>247,1</b>   | <b>132,6</b>   | <b>+86%</b> |
| <i>Rentowność</i>                                 | 11,2%          | 9,4%           | +1,8 p.p.   | 11,1%          | 10,7%          | +0,5 p.p.   |
| PPA & SBP**                                       | -188,1         | -79,3          | +137%       | -59,5          | -15,4          | +287%       |
| <b>Zysk z działalności operacyjnej</b>            | <b>558,7</b>   | <b>426,4</b>   | <b>+31%</b> | <b>187,6</b>   | <b>117,2</b>   | <b>+60%</b> |
| <i>Rentowność</i>                                 | 8,4%           | 7,9%           | +0,5 p.p.   | 8,5%           | 9,4%           | -1 p.p.     |

Dane w mln PLN

\* Przychody, EBITDA, EBIT non-IFRS Formula Group za sierpień i wrzesień 2017 nie były konsolidowane.

\*\* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA) oraz o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP)

# Przychody i wynik operacyjny Grupy Asseco

|   | Q1-Q3<br>2018  | Q1-Q3<br>2017 PF* | Δ           | Q3<br>2018     | Q3<br>2017 PF* | Δ           |
|---|----------------|-------------------|-------------|----------------|----------------|-------------|
| <b>Przychody</b>                                  | <b>6 678,3</b> | <b>6 286,2</b>    | <b>+6%</b>  | <b>2 218,4</b> | <b>2 124,2</b> | <b>+4%</b>  |
| Oprogramowanie i usługi własne                    | 5 452,1        | 5 129,6           | +6%         | 1 852,9        | 1 738,2        | +7%         |
| <b>EBITDA</b>                                     | <b>902,1</b>   | <b>721,5</b>      | <b>+25%</b> | <b>301,3</b>   | <b>252,9</b>   | <b>+19%</b> |
| <i>Rentowność</i>                                 | 13,5%          | 11,5%             | +2 p.p.     | 13,6%          | 11,9%          | +1,7 p.p.   |
| <b>Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS**</b> | <b>746,8</b>   | <b>581,7</b>      | <b>+28%</b> | <b>247,1</b>   | <b>208,6</b>   | <b>+18%</b> |
| <i>Rentowność</i>                                 | 11,2%          | 9,3%              | +1,9 p.p.   | 11,1%          | 9,8%           | +1,3 p.p.   |
| PPA & SBP**                                       | -188,1         | -128,1            | +47%        | -59,5          | -64,2          | -7%         |
| <b>Zysk z działalności operacyjnej</b>            | <b>558,7</b>   | <b>453,6</b>      | <b>+23%</b> | <b>187,6</b>   | <b>144,4</b>   | <b>+30%</b> |
| <i>Rentowność</i>                                 | 8,4%           | 7,2%              | +1,2 p.p.   | 8,5%           | 6,8%           | +1,7 p.p.   |

Dane w mln PLN

\* Dane z uwzględnieniem wyników Formula Group za sierpień i wrzesień 2017

\*\* Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA) oraz o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP)

# Uzgodnienie zysku operacyjnego i zysku netto

- 16,0: odpis wartości inwestycji w Sintagma
- 2,1: odpis wartości inwestycji w Asseco Georgia
- 1,0: odpis wartości inwestycji w Asseco Kazakhstan
- 0,9: odpis wartości inwestycji w Asseco Nigeria
- 4,3: pozostałe transakcje

- 359,0: wynik na utracie kontroli nad Grupą Formula przed opodatkowaniem i pomniejszeniem o koszty transakcyjne
- 42,4: odpis odroczonej płatności z transakcji sprzedaży udziałów w R-Style Softlab
- 2,2: pozostałe transakcje

- 38,8: odpis wartości inwestycji w jednostkę stowarzyszoną R-Style Softlab
- 1,7: pozostałe

|   | Q1-Q3 2018   | Q1-Q3 2017   | Δ           | Q3 2018      | Q3 2017      | Δ           |
|---|--------------|--------------|-------------|--------------|--------------|-------------|
| <b>Zysk z działalności operacyjnej non-IFRS*</b>                            | <b>746,8</b> | <b>505,7</b> | <b>+48%</b> | <b>247,1</b> | <b>132,6</b> | <b>+86%</b> |
| <b>Zysk z działalności operacyjnej</b>                                      | <b>558,7</b> | <b>426,4</b> | <b>+31%</b> | <b>187,6</b> | <b>117,2</b> | <b>+60%</b> |
| Wynik na odsetkach  | -34,1        | -25,9        |             | -12,6        | -6,1         |             |
| Transakcje walutowe   | 26,3         | -36,0        |             | 7,5          | 0,1          |             |
| Pozostałe   | -14,4        | 286,2        |             | -4,5         | 295,7        |             |
| w tym: wynik na transakcjach związanych z nabyciem Spółek                   | -7,2         | -24,3        |             | 0,5          | -20,4        |             |
| wynik na transakcjach związanych ze sprzedażą Spółek                        | -4,0         | 318,8        |             | -3,6         | 317,8        |             |
| dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym                            | -3,6         | -5,0         |             | -3,0         | -0,7         |             |
| <b>Zysk brutto</b>  | <b>536,5</b> | <b>650,8</b> | <b>-18%</b> | <b>178,0</b> | <b>406,9</b> | <b>-56%</b> |
| Podatek   | -125,4       | -111,8       | +12%        | -37,0        | -50,4        | -27%        |
| <i>efektywna stawka podatkowa</i>   | 23,4%        | 17,2%        | +6,2 p.p.   | 20,8%        | 12,4%        | +8,4 p.p.   |
| Udział w zysku/stracie jedn. stowarzyszonych                                | -1,8         | -40,5        | -           | 0,3          | -39,8        | -           |
| <b>Zysk netto</b>   | <b>409,3</b> | <b>498,5</b> | <b>-18%</b> | <b>141,3</b> | <b>316,7</b> | <b>-55%</b> |
| <b>Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej</b>           | <b>235,3</b> | <b>398,6</b> | <b>-41%</b> | <b>78,0</b>  | <b>285,3</b> | <b>-73%</b> |
| <b>Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej non-IFRS*</b> | <b>269,7</b> | <b>191,1</b> | <b>+41%</b> | <b>88,3</b>  | <b>64,3</b>  | <b>+37%</b> |

Dane w mln PLN

\*Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

# Wyniki finansowe regionów i spółek zależnych\*



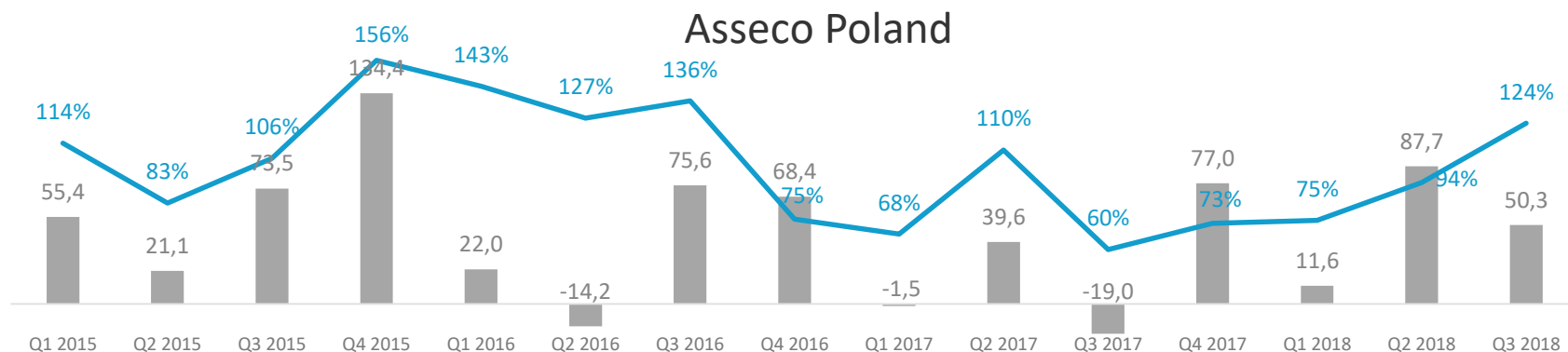
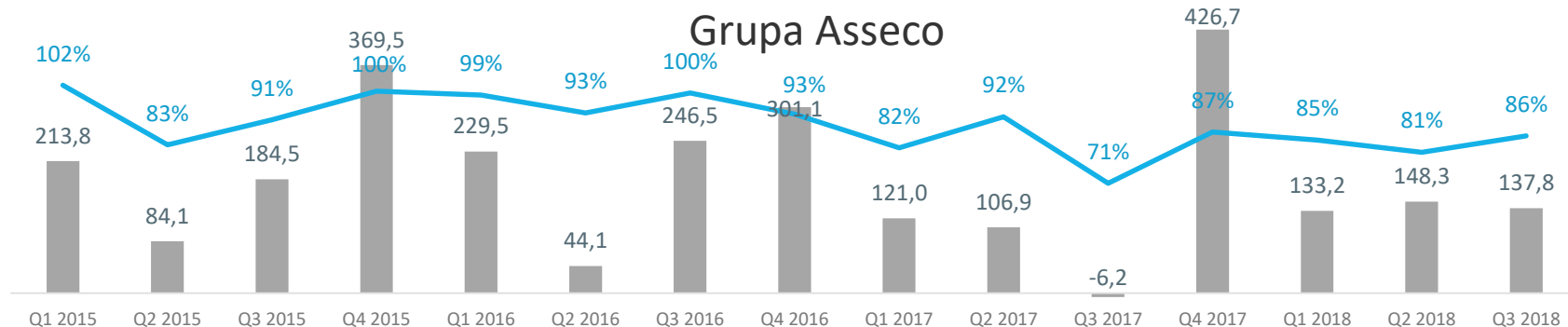
|                                     | Przychody ze sprzedaży |                | Zysk operacyjny non-IFRS** |               | Zysk netto kontrybucja do Asseco Poland non-IFRS** |              |
|-------------------------------------|------------------------|----------------|----------------------------|---------------|--|--------------|
|                                     | Q1-Q3 2018             | Q1-Q3 2017 PF  | Q1-Q3 2018                 | Q1-Q3 2017 PF | Q1-Q3 2018   | Q1-Q3 2017   |
| <b>Segment Asseco Poland</b>        | <b>976,6</b>           | <b>941,9</b>   | <b>186,1</b>               | <b>120,8</b>  | <b>134,5</b>                                       | <b>79,3</b>  |
| Asseco Poland (bez dywidend)        | 641,8                  | 602,1          | 145,2                      | 94,2          | 116,6  | 40,3         |
| Asseco Data Systems                 | 259,0                  | 228,8          | 23,7                       | 17,6          | 19,0   | 13,3         |
| Pozostałe spółki                    | 117,4                  | 153,2          | 18,4                       | 13,4          | 6,9  | 1,9          |
| korekty                             | -41,6                  | -42,2          | -1,2                       | -4,4          | -8,1   | 23,8         |
| <b>Segment Formula Systems</b>      | <b>3 914,5</b>         | <b>3 817,8</b> | <b>368,7</b>               | <b>291,4</b>  | <b>32,4</b>  | <b>24,4</b>  |
| Matrix IT                           | 2 299,7                | 2 226,6        | 168,3                      | 161,7         | 15,2   | 21,1         |
| Magic Software                      | 756,9                  | 738,0          | 102,9                      | 99,2          | 8,7  | 12,6         |
| Sapiens Int.                        | 772,3                  | 759,7          | 95,4                       | 29,9          | 8,3  | 2,0          |
| Pozostałe spółki                    | 100,1                  | 102,9          | 2,1                        | 2,9           | 0,3  | -10,8        |
| korekty                             | -14,5                  | -9,3           | 0,0                        | -2,2          | 0,0  | -0,4         |
| <b>Segment Asseco International</b> | <b>1 805,1</b>         | <b>1 554,7</b> | <b>190,5</b>               | <b>169,9</b>  | <b>101,3</b>                                       | <b>87,6</b>  |
| Rynek środkowoeuropejski            | 857,5                  | 683,1          | 109,5                      | 87,7          | 57,8   | 51,2         |
| Rynek południowo-wschodniej Europy  | 448,9                  | 410,6          | 51,7                       | 44,6          | 23,8   | 20,1         |
| Rynek zachodnioeuropejski           | 496,2                  | 450,8          | 36,8                       | 40,3          | 26,4   | 18,8         |
| Rynek wschodnioeuropejski           | 5,5                    | 8,9            | 0,2                        | -2,5          | 0,7  | -2,8         |
| Pozostałe spółki                    | 4,2                    | 2,3            | -7,5                       | -1,0          | -7,2   | -0,4         |
| korekty                             | -7,3                   | -1,0           | -0,2                       | 0,8           | -0,2   | 0,8          |
| korekta konsolidacyjna              | -17,9                  | -28,2          | 1,5                        | -0,4          | 1,5  | -0,1         |
| <b>Grupa Asseco</b>                 | <b>6 678,3</b>         | <b>6 286,2</b> | <b>746,8</b>               | <b>581,7</b>  | <b>269,7</b>                                       | <b>191,1</b> |

Dane w mln PLN

\* Wyniki segmentów 2018 i 2017 według struktury z dn. 30.09.2018; dane 2017 pro forma tj. z uwzględnieniem Formula Group za sierpień i wrzesień 2017

\*\*Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

# Wypracowane środki pieniężne



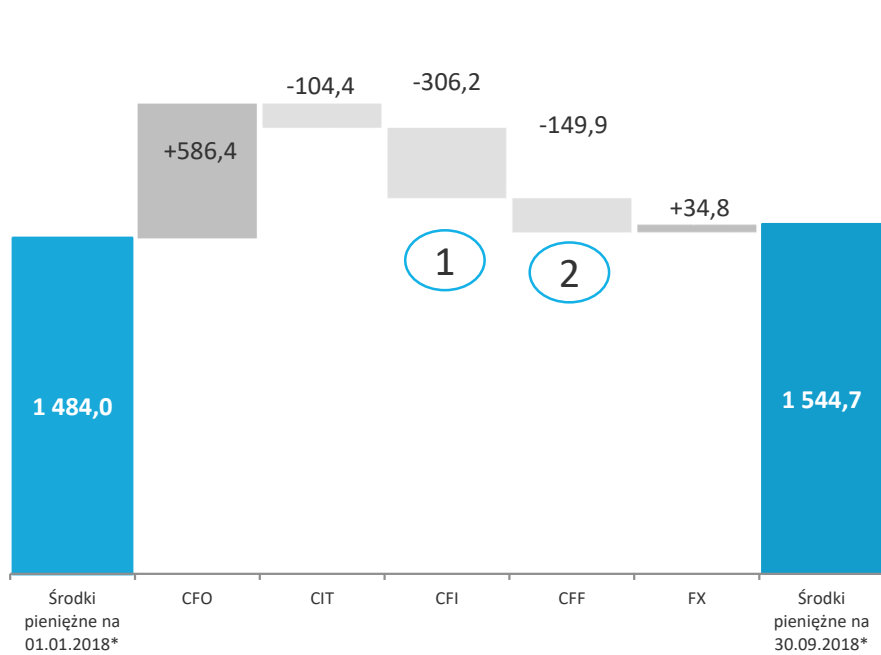
■ FCF\*      — wsk. konwersji gotówki za ostatnie 12m-cy\*\*

Dane w mln PLN

\* Wolne przepływy pieniężne (FCF) tj. CFO+CAPEX (CAPEX nie uwzględnia inwestycji w nieruchomości inwestycyjne, pomniejszony o dofinansowanie)

\*\* Wolne przepływy pieniężne FCF / EBIT non-IFRS

# Wyjaśnienie zmiany salda środków pieniężnych\*



1

## Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej:

|               |               |
|---------------|---------------|
| M&A akwizycje | -164,0        |
| CAPEX+R&D     | -154,9        |
| Pożyczki      | +21,7         |
| Pozostałe     | -9,0          |
| <b>Razem</b>  | <b>-306,2</b> |

2

## Środki pieniężne z działalności finansowej:

|   |               |
|---|---------------|
| Dywidenda wypłacona przez Asseco Poland | -249,8        |
| Dywidendy dla mniejszości               | -155,6        |
| Zadłużenie                              | +175,0        |
| Emisja kapitału                         | +90,7         |
| M&A                                     | -12,9         |
| Pozostałe                               | +2,7          |
| <b>Razem</b>                            | <b>-149,9</b> |

\* Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto uwzględniają kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością

# Stabilna pozycja płynnościowa (Asseco Poland)

|   | Na dzień 30.09.2018 |       |
|---|---------------------|-------|
|   | KT                  | DT    |
| <b>Gotówka i aktywa finansowe</b>                 | 208,3               | 14    |
| <b>Zobowiązania i leasing finansowy:</b>          | -38,3               | 111,0 |
| <i>Kredyty</i>                                    | -15,3               | -42,5 |
| <i>Aktywa zabezpieczające kredyt*</i>             | -                   | 181,2 |
| <i>Leasing finansowy</i>                          | -23,0               | -27,7 |
| <b>Gotówka netto (KT)</b>                         | 170,0               |       |
| <b>Zapasy + należności KT – zobowiązanie KT**</b> | 210,5               |       |
| <b>Aktywa operacyjne netto (KT)</b>               | 380,5               |       |
| <b>Dostępne limity kredytowe</b>                  | 570,0               |       |

Dane w mln PLN

\* Wartość księgowa nieruchomości zabezpieczającej kredyt

\*\* Zapasy + należności krótkoterminowe+ rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe – zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu finansowego

# Zastrzeżenia prawne

Zawartość dostępna w prezentacji jest chroniona prawem autorskim i stanowi przedmiot własności. Teksty, grafika, fotografie, dźwięk, animacje i filmy, a także sposób ich rozmieszczenia w prezentacji podlegają ochronie na mocy Ustawy o prawach autorskich i prawach pokrewnych oraz innych przepisów z tym związanych. Jakikolwiek nieautoryzowane zastosowanie jakichkolwiek materiałów zawartych w prezentacji może stanowić naruszenie praw autorskich, znaków firmowych lub innych przepisów. Materiały dostępne w prezentacji nie mogą być modyfikowane, powielane, przedstawiane publicznie, wykonywane, rozprowadzane lub wykorzystywane w innych celach publicznych lub komercyjnych, chyba że Asseco Poland S.A. wydał na to wyraźną zgodę na piśmie. Kopiowanie w celach komercyjnych, rozpowszechnianie, modyfikacja lub przejmowanie zawartości niniejszej prezentacji przez osoby trzecie jest niedozwolone. W prezentacji mogą być prezentowane również materiały zawierające odesłania do ofert i usług podmiotów trzecich. Warunki korzystania z ofert i usług podmiotów trzecich są określone przez te podmioty. Asseco Poland S.A. nie ponosi żadnej odpowiedzialności za warunki i skutki korzystania z ofert i usług tychże podmiotów. Dane i informacje zawarte w prezentacji mają jedynie charakter ogólnoinformacyjny.

Nazwa oraz logo Asseco Poland S.A. są zarejestrowanymi znakami towarowymi. Korzystanie z tych znaków wymaga wyraźnej zgody ze strony Asseco Poland S.A.



Solutions  
for **demanding**  
business.

asreco