

Grupa Asseco

Fact sheet 2021

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,5 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

30,4 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

6,5 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

279 mln PLN** dywidendy za 2021 r.

3,36 PLN** dywidendy na akcję za 2021 r.

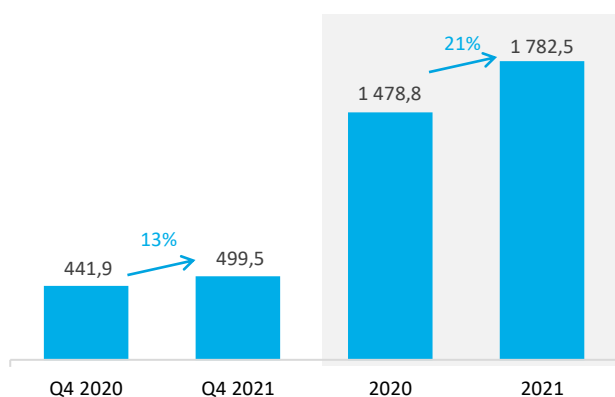
* Wg stanu na 22 marca 2022 r.
** Rekomendacja Zarządu dotycząca wypłaty dywidendy za 2021 r.

Asseco w 2021 roku

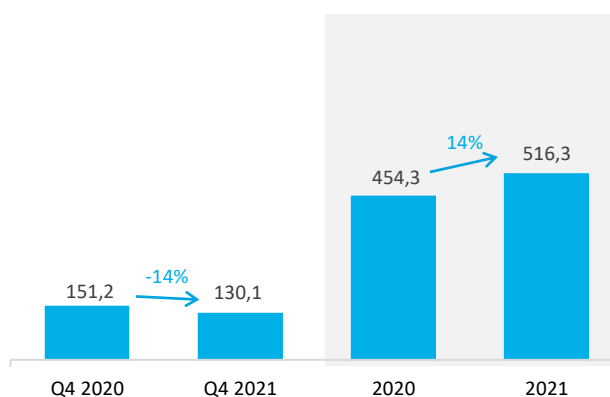
- **Bardzo dobre** wyniki finansowe:
 - wzrost przychodów o **19%** do **14 498 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **20%** do **1 456 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **21%** do **1 783 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **17%** do **468 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **14%** do **516 mln PLN**)
- **Wzrosty** przychodów i zysków we **wszystkich segmentach i sektorach** działalności
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - **89%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **40%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **35%** – bankowość i finanse, **25%** – instytucje publiczne
 - **78%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)

Zysk operacyjny non-IFRS



Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej



Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

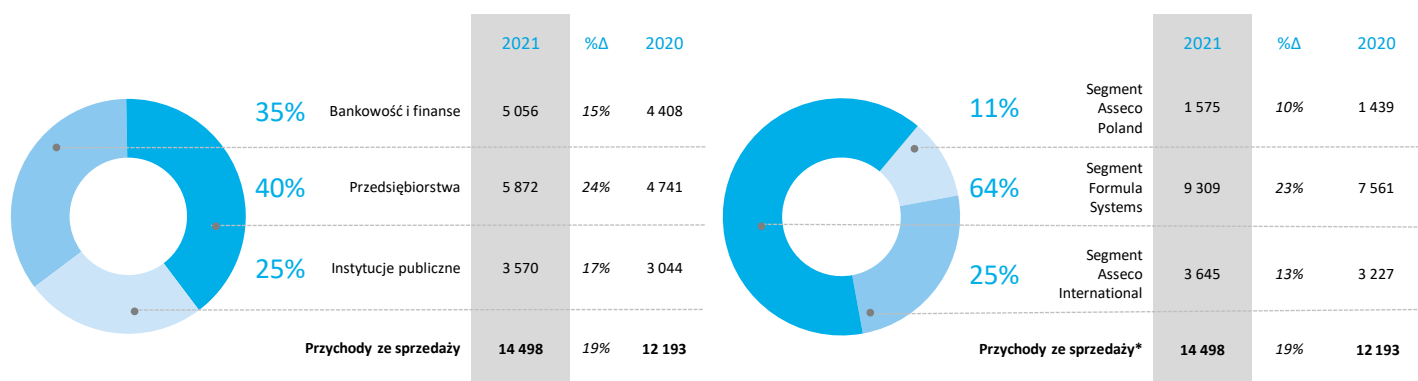
Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q4 2021	Q4 2020	Zmiana	2021	2020	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	4 205,0	3 484,0	20,7%	14 498,1	12 192,8	18,9%
Oprogramowanie i usługi własne	3 206,1	2 652,3	20,9%	11 309,0	9 636,9	17,4%
Zysk operacyjny non-IFRS	499,5	441,9	13,0%	1 782,5	1 478,8	20,5%
PPA & SBP	88,2	79,8	10,5%	326,2	264,2	23,5%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuzsy jednostki dominującej	130,1	151,2	(14,0%)	516,3	454,3	13,6%
PPA & SBP & M&A	24,1	17,1	40,9%	48,1	52,7	(8,7%)
EBITDA non-IFRS	666,1	564,6	18,0%	2 303,8	1 953,6	17,9%

EBITDA non-IFRS = zysk operacyjny + amortyzacja + SBP

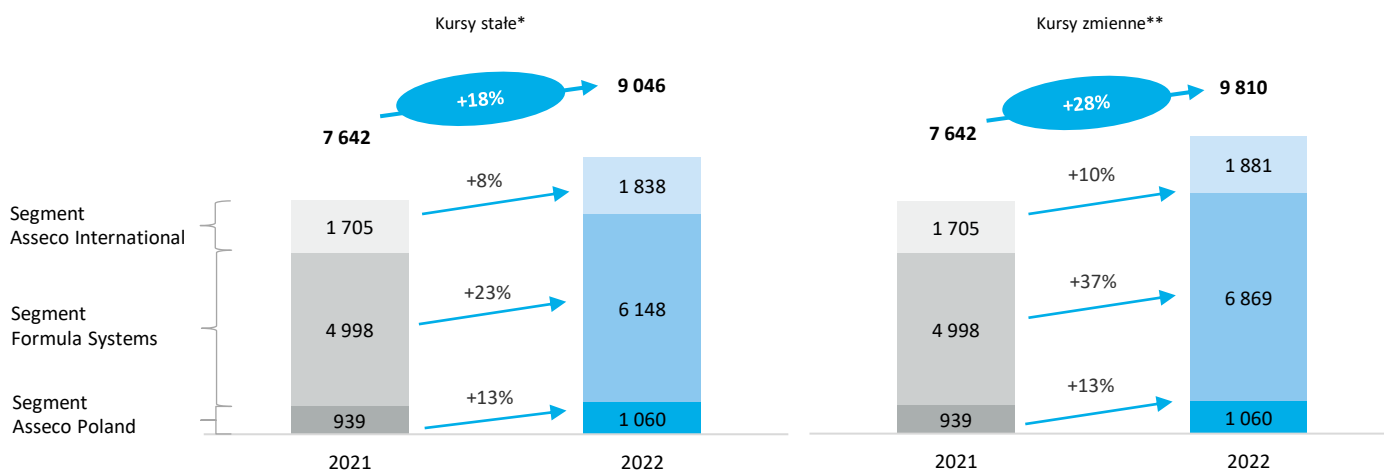
Struktura przychodów zdwersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2022 r. (mln PLN)

Oprogramowanie i usługi własne



Wartość portfela zamówień na 2022 r. na dzień 21 marca 2022 r.; wartość portfela zamówień na 2021 r. na dzień 15 marca 2021 r.

* Przeliczając backlog 2022 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2021.

** Przeliczając backlog 2022 według kursów z dnia 21 marca 2022 r.