

Grupa Asseco

Fact Sheet 2020

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 5,6 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Obecność w **60 krajach**

28,0 tys. osób pracujących na uzyskane wyniki

5,6 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

258 mln PLN** dywidendy za 2020 r.

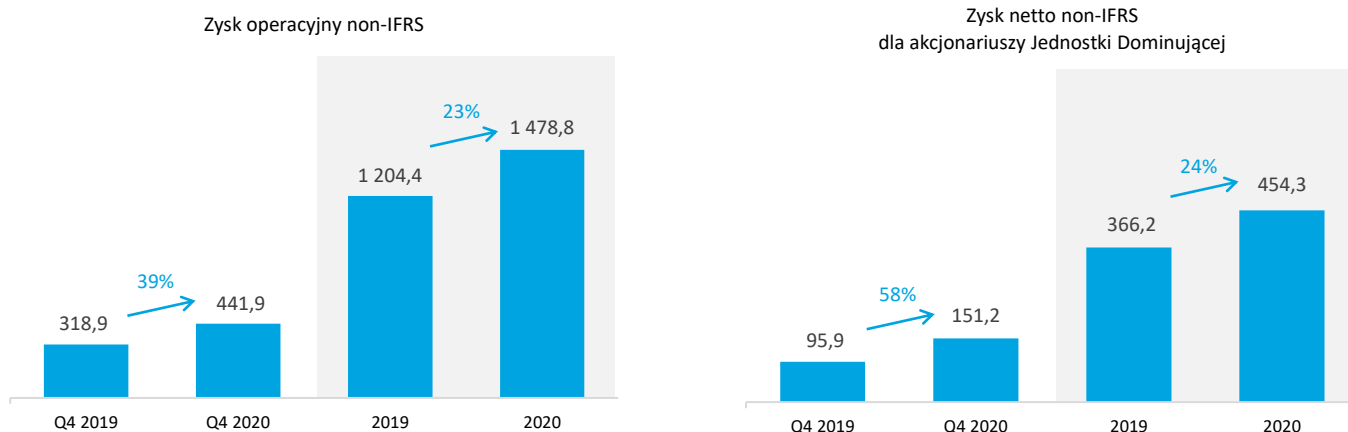
4,6%*** stopa dywidendy

* Wg stanu na 22 marca 2021 r.
** Rekomendacja Zarządu dotycząca wypłaty dywidendy za 2020 r.
*** Stopa dywidendy na dzień 22 marca 2021 r.

Asseco w 2020 – dynamiczny rozwój i dwucyfrowe wzrosty wyników

- **Bardzo dobre** wyniki finansowe:
 - wzrost przychodów o **14%** do **12 190 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **25%** do **1 215 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **23%** do **1 479 mln PLN**)
 - wzrost zysku netto o **25%** do **402 mln PLN** (wzrost zysku netto non-IFRS o **24%** do **454 mln PLN**)
- **Wzrost** przychodów i zysków we **wszystkich segmentach i sektorach** działalności
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - **88%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **39%** przychodów – sektor przedsiębiorstw, **36%** – bankowość i finanse, **25%** – instytucje publiczne
 - **79%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)



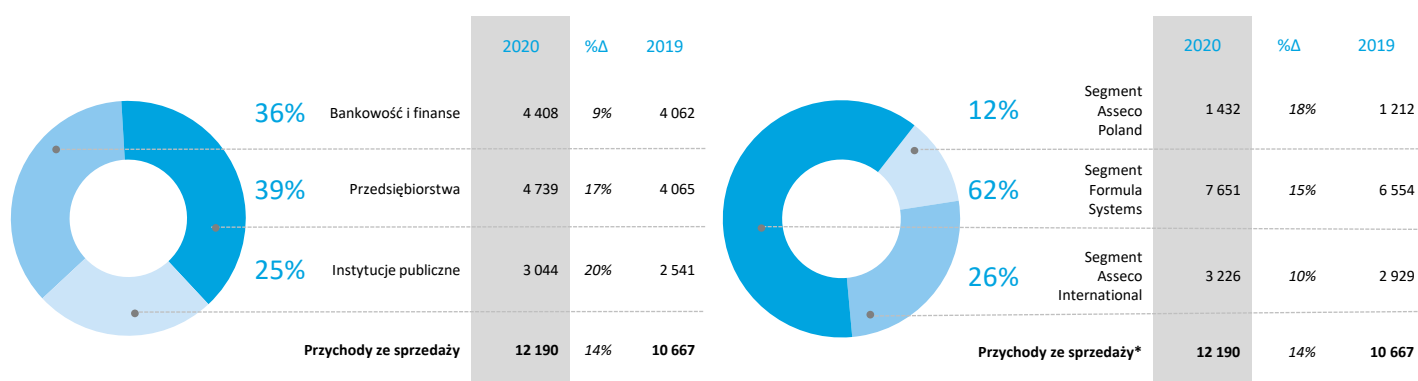
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

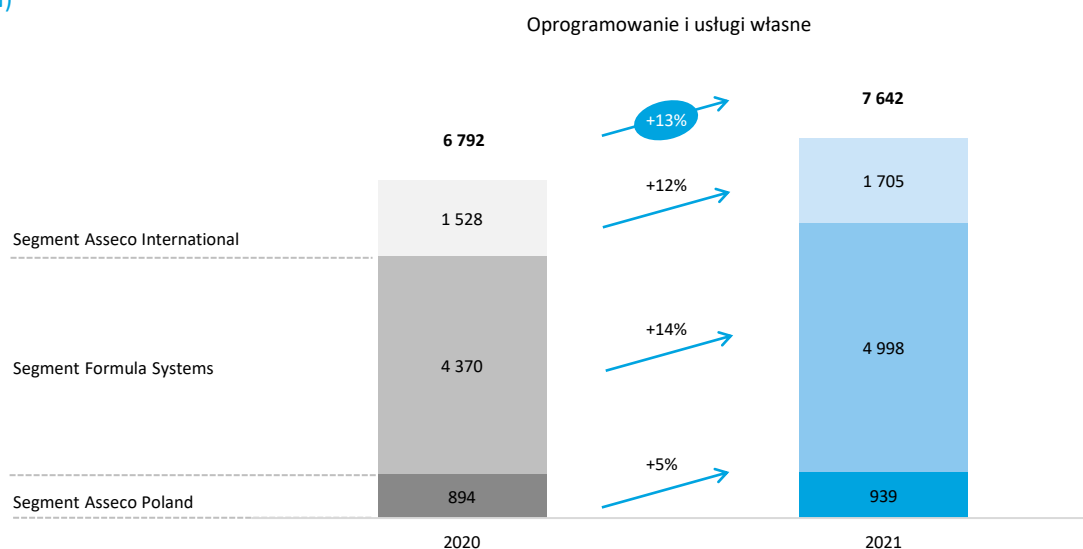
mln PLN	Q4 2020	Q4 2019	Zmiana	2020	2019	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	3 483,0	2 938,1	18,5%	12 190,3	10 667,4	14,3%
Oprogramowanie i usługi własne	2 651,3	2 328,0	13,9%	9 634,4	8 647,9	11,4%
Zysk operacyjny non-IFRS	441,9	318,9	38,6%	1 478,8	1 204,4	22,8%
PPA & SBP	79,5	58,4	36,1%	263,5	229,7	14,7%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	151,2	95,9	57,7%	454,3	366,2	24,1%
PPA & SBP & M&A	17,0	12,1	40,5%	52,4	44,3	18,3%
EBITDA	548,6	430,0	27,6%	1 922,1	1 611,6	19,3%

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2021 r. (mln PLN)



Przeliczając backlog 2021 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2020, zmiana wynosi: +9%.
Wartość portfela zamówień na 2021 r. na dzień 15 marca 2021 r., wartość portfela zamówień na 2020 r. na dzień 17 marca 2020 r.