

Grupa Asseco

Fact Sheet 2019

Asseco jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem. Jesteśmy federacją spółek działających na całym świecie. Na czele międzynarodowej Grupy stoi Asseco Poland, które jest jednym z pierwszych założonych w Polsce startupów.

Asseco Poland jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą na koniec 2019 r. 5,3 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Obecność w **56 krajach**

26,8 tys. osób pracujących
na uzyskane wyniki

5,3 mld PLN* rynkowej kapitalizacji

250 mln PLN** dywidendy za 2019 r.

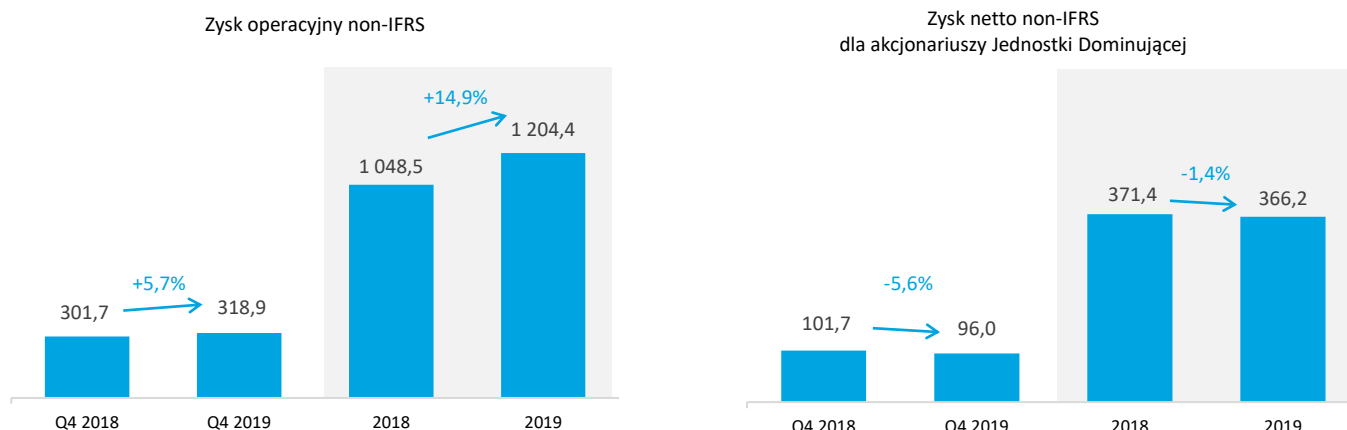
5,7%*** stopa dywidendy

*Wg stanu na 30 grudnia 2019 r.
**Rekomendacja Zarządu i Rady Nadzorczej dot. wypłaty dywidendy za 2019 r.
***Stopa dywidendy na dzień 23 marca 2020 r.

Asseco w 2019 – dwucyfrowy wzrost przychodów i zysku operacyjnego

- Dynamiczny **rozwój organiczny** i **poprzez przejęcia**:
 - wzrost przychodów o **14,4%** do **10 667 mln PLN**
 - wzrost zysku operacyjnego o **22,5%** do **976 mln PLN** (wzrost zysku operacyjnego non-IFRS o **14,9%** do **1 204 mln PLN**)
 - **blisko 20** akwizycji przeprowadzonych przez spółki z Grupy
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)
 - **89%** przychodów z rynków zagranicznych
 - **38%** przychodów – sektor bankowości i finansów, **38%** – przedsiębiorstwa, **24%** – instytucje publiczne
 - **81%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług

Zysk operacyjny non-IFRS i zysk netto non-IFRS (mln PLN)

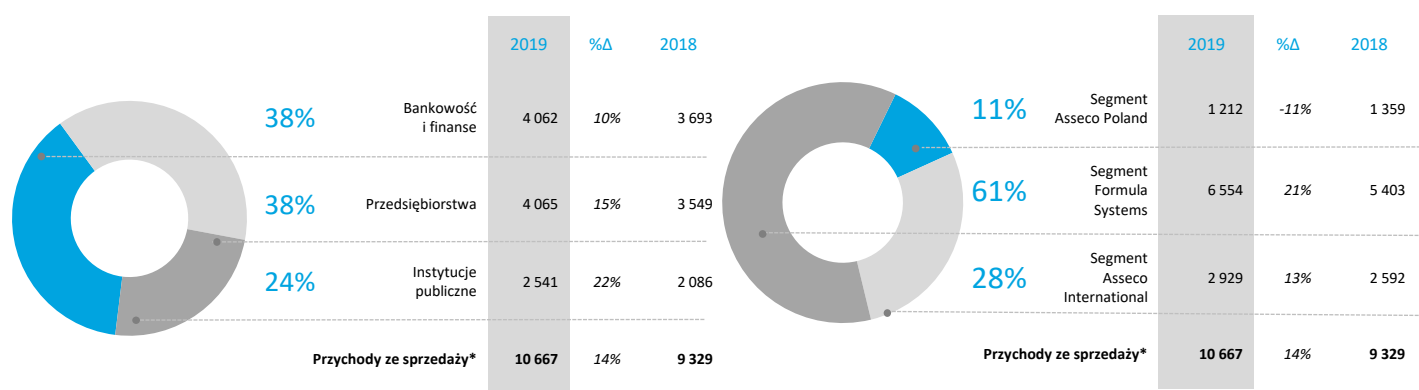


Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS. Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

Skonsolidowane wyniki finansowe w ujęciu non-IFRS

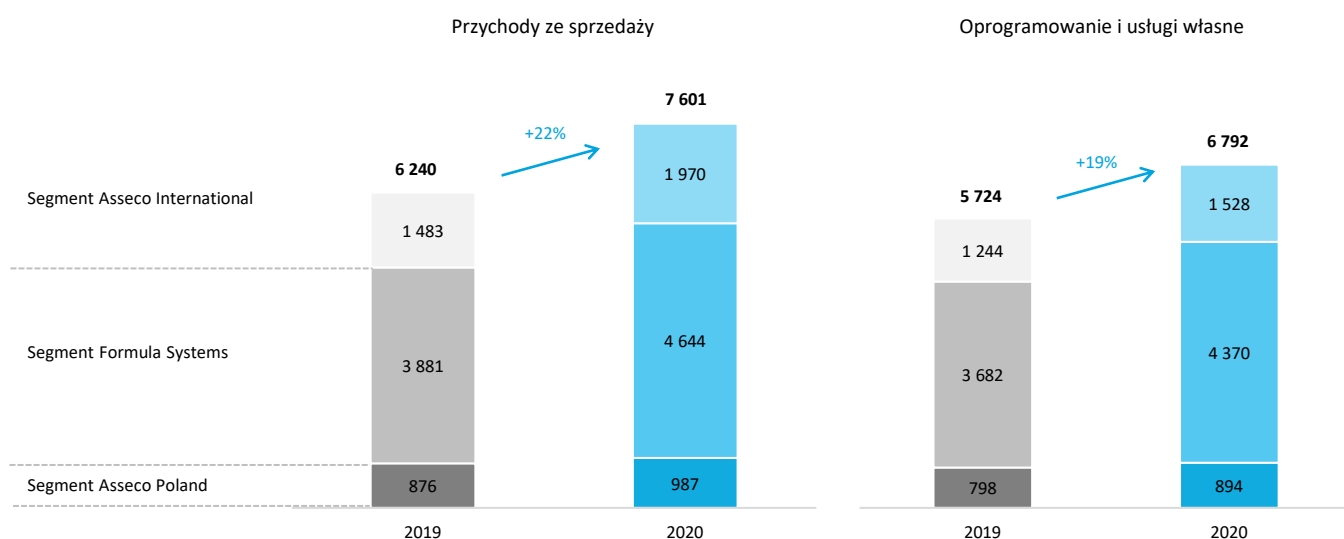
MLN PLN	Q4 2018	Q4 2019	Zmiana (%)	2018	2019	Zmiana (%)
Przychody	2 650,3	2 938,1	10,9%	9 328,6	10 667,4	14,4%
Oprogramowanie i usługi własne	2 051,0	2 328,0	13,5%	7 504,8	8 647,9	15,2%
EBIT non-IFRS	301,7	318,9	5,7%	1 048,5	1 204,4	14,9%
PPA & SBP	63,6	57,4	-9,8%	251,7	228,2	-9,3%
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy Jednostki Dominującej	101,7	96,0	-5,6%	371,4	366,2	-1,4%
PPA & SBP & M&A	58,8	61,7	4,9%	258,1	237,4	-8,0%
EBITDA	354,2	430,0	21,4%	1 256,3	1 611,6	28,3%

Struktura przychodów zdywersyfikowana sektorowo i geograficznie (mln PLN)



* Dane uwzględniają korekty międzysektorowe.

Silny portfel zamówień na 2020 r. (mln PLN)



Kwoty w mln PLN;

Przeliczając backlog 2020 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2019, zmiana wynosi: +18% przychody łącznie / +15% oprogramowania i usługi własne. Wartość portfela zamówień na 2020 r. na dzień 17 marca 2020 r.; wartość portfela zamówień na 2019 r. na dzień 15 marca 2019 r.